

Información Financiera Trimestral

| | |
|---|----|
| [105000] Comentarios y Análisis de la Administración | 2 |
| [110000] Información general sobre estados financieros | 11 |
| [210000] Estado de situación financiera, circulante/no circulante..... | 14 |
| [310000] Estado de resultados, resultado del periodo, por función de gasto..... | 16 |
| [410000] Estado del resultado integral, componentes ORI presentados netos de impuestos..... | 17 |
| [520000] Estado de flujos de efectivo, método indirecto | 19 |
| [610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Actual..... | 21 |
| [610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Anterior | 24 |
| [700000] Datos informativos del Estado de situación financiera | 27 |
| [700002] Datos informativos del estado de resultados | 28 |
| [700003] Datos informativos- Estado de resultados 12 meses..... | 29 |
| [800001] Anexo - Desglose de créditos | 30 |
| [800003] Anexo - Posición monetaria en moneda extranjera | 33 |
| [800005] Anexo - Distribución de ingresos por producto..... | 34 |
| [800007] Anexo - Instrumentos financieros derivados | 35 |
| [800100] Notas - Subclasificaciones de activos, pasivos y capital contable..... | 41 |
| [800200] Notas - Análisis de ingresos y gastos | 45 |
| [800500] Notas - Lista de notas..... | 46 |
| [800600] Notas - Lista de políticas contables..... | 67 |
| [813000] Notas - Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34 | 81 |

[105000] Comentarios y Análisis de la Administración

Comentarios de la gerencia [bloque de texto]

Datos relevantes operativos y financieros del cuarto trimestre

- El volumen aumentó en Brasil, Centroamérica y Colombia; las transacciones tuvieron mejor desempeño que el volumen en estas operaciones.
- Los ingresos crecieron 2.0% mientras que los ingresos comparables crecieron 7.8%. Incrementos de precio por arriba de inflación en la mayoría de nuestras operaciones, combinados con el crecimiento en volumen en Brasil, Centroamérica y Colombia, fueron contrarrestados por los efectos desfavorables de conversión de moneda del real brasileño y el peso colombiano, la contabilidad hiperinflacionaria en Argentina y la desconsolidación de Venezuela.
- La utilidad de operación incrementó 0.3%, mientras que en términos comparables creció 4.3% durante el trimestre, impulsado principalmente por menores costos en edulcorantes y una posición favorable de cobertura cambiaria en Sudamérica, combinado con eficiencias en gastos operativos, estos efectos fueron parcialmente contrarrestados por mayores costos de PET.
- El flujo operativo disminuyó 2.0%, mientras que en términos comparables creció 4.1%.
- La utilidad por acción fue de Ps. 2.64, mientras que la utilidad por acción de operaciones continuas fue de Ps. 1.38.

Datos relevantes operativos y financieros del año

- Los ingresos se mantuvieron estables, mientras que los ingresos comparables crecieron 5.9%. Incrementos de precio en línea o por arriba de inflación en la mayoría de las operaciones, combinado con el crecimiento en el volumen de México, Brasil, Centroamérica y Colombia; fueron parcialmente contrarrestados por los efectos desfavorables de conversión de moneda de nuestras operaciones en Sudamérica y la desconsolidación de Venezuela.
- La utilidad de operación disminuyó 1.3%, mientras que en términos comparables creció 0.9%. El flujo operativo disminuyó 2.3%, mientras que en términos comparables aumentó 3.8%.
- La utilidad por acción fue de Ps. 6.62, mientras que la utilidad por acción de operaciones continuas fue de Ps. 5.21.

Eventos relevantes

- El 1 de noviembre de 2018, Coca-Cola FEMSA pagó la segunda exhibición del dividendo del 2017 por un monto de Ps. 1.67 por acción.
- El 1 de noviembre de 2018, Coca-Cola FEMSA anunció el plan de sucesión en su Dirección de Administración y Finanzas, el Consejo de Administración de la compañía ha designado a Constantino Spas para desempeñarse como director a partir del 1 de enero de 2019 sustituyendo a Héctor Treviño.
- El 13 diciembre de 2018, Coca-Cola FEMSA anunció el cierre de la transacción para vender su operación en Filipinas por un valor total de US \$715 millones.
- El 31 de enero de 2019, Coca-Cola FEMSA anunció split de acciones y cotización de acciones en forma de unidades vinculadas, sujeto a la aprobación de la Comisión Nacional Bancaria y de Valores.
- El 25 de febrero de 2019, el Consejo de Administración de Coca-Cola FEMSA acordó proponer su aprobación en la asamblea anual de accionistas que se celebrará el 14 de marzo de 2019, un dividendo ordinario de Ps. 3.54 por acción, el cual se pagaría en dos exhibiciones.

- Coca-Cola FEMSA se enorgullece por ser miembro del Índice de Equidad de Género (GEI) Bloomberg 2019. Un doble logro, el GEI reconoce a las empresas de todo el mundo por su compromiso tanto con la equidad de género como con la transparencia.
- El 16 de agosto de 2018, Coca-Cola FEMSA, anunció que ha notificado a The Coca-Cola Company el ejercicio de su opción para vender el 51% de las acciones de Coca-Cola FEMSA Philippines, Inc. Por esta razón, Filipinas se presenta como una operación discontinua a partir del 1 de enero de 2018, y los estados de resultados consolidados presentados a continuación fueron reexpresados como si Filipinas fuera operación discontinua a partir del 1 de febrero de 2017, fecha de la consolidación de dicha operación. Como resultado, ya no se reporta división Asia.
- A partir del 1 de julio de 2018, Argentina es reportada como una subsidiaria hiperinflacionaria.

Con el fin de describir mejor el desempeño de nuestro negocio, cierta información se presenta como cifras “comparables” excluyendo los efectos de: (i) fusiones, adquisiciones y desinversiones: adquisiciones realizadas en Guatemala y Uruguay a partir de mayo y julio de 2018, respectivamente, (ii) efectos de conversión resultantes de los movimientos cambiarios, (iii) los resultados de subsidiarias hiperinflacionarias en ambos periodos: resultados de Venezuela de 2017 y resultados de Argentina de 2018 y 2017. En la preparación de esta medida, la administración ha usado su mejor juicio, estimados y supuestos para mantener la comparabilidad.

Información a revelar sobre la naturaleza del negocio [bloque de texto]

Bolsa Mexicana de Valores, Clave de cotización: KOFL | NYSE (ADR), Clave de cotización: KOF | Razón de KOF L a KOF = 10:1

Coca-Cola FEMSA, S.A.B. de C.V. es el embotellador más grande de productos Coca-Cola en el mundo por volumen de ventas. La Compañía produce y distribuye bebidas de las marcas registradas de The Coca-Cola Company, ofreciendo un amplio portafolio de 131 marcas a más de 290 millones de consumidores cada día. Con más de 87 mil empleados, la empresa comercializa y vende aproximadamente 3.3 mil millones de cajas unidad a través de 2 millones de puntos de venta al año. Operando 48 plantas de manufactura y 292 centros de distribución, Coca-Cola FEMSA está comprometida a generar valor económico, social y ambiental para todos sus grupos de interés en toda la cadena de valor. La Compañía es miembro del Índice de Sostenibilidad de Mercados Emergentes del Dow Jones, Índice de Sostenibilidad MILA Pacific Alliance del Dow Jones, FTSE4Good Emerging Index, de los índices IPC y de Responsabilidad Social y Sostenibilidad de la Bolsa Mexicana de Valores, entre otros índices. Sus operaciones abarcan ciertos territorios en México, Brasil, Guatemala, Colombia, Argentina, y, a nivel nacional, en Costa Rica, Nicaragua, Panamá, Uruguay y Venezuela. Para obtener más información, visite www.coca-colafemsa.co

Información a revelar sobre los objetivos de la gerencia y sus estrategias para alcanzar esos objetivos [bloque de texto]

“En un año marcado por volatilidad, estoy muy satisfecho con la capacidad de nuestra organización para enfrentar los desafíos y capitalizar oportunidades. Estas cualidades nos permitieron alcanzar resultados sólidos además de una alentadora perspectiva para el 2019. Los ingresos en México y Centroamérica continúan creciendo, mientras que, en Sudamérica, el entorno de recuperación en Brasil, en conjunto con un portafolio robusto, nos permitieron un crecimiento de volumen constante durante el año; por otro lado, en Colombia y Argentina, nuestros portafolios continúan ofreciendo opciones atractivas para nuestros consumidores en entornos complejos. Finalmente, durante 2018 logramos importantes hitos que reafirman nuestro enfoque disciplinado en la asignación de capital. Cerramos importantes adquisiciones en Guatemala y Uruguay, y estamos posicionándonos para un mayor crecimiento rentable y sostenible, al agregar flexibilidad a nuestro balance general y a nuestra estructura de capital,

reflejando nuestro compromiso de generar valor para todos nuestros grupos de interés", dijo John Santa Maria Otazua, Director General de la Compañía.

Información a revelar sobre los recursos, riesgos y relaciones más significativos de la entidad [bloque de texto]

Factores de Riesgo

Riesgos Relacionados con Nuestra Compañía

- Nuestro negocio depende de nuestra relación con The Coca-Cola Company y los cambios en esta relación pueden afectar adversamente nuestro negocio, condición financiera, resultados de operaciones y proyecciones.
- The Coca-Cola Company y FEMSA influyen de manera importante en la conducción de nuestro negocio, lo cual nos podría llevar a tomar acciones contrarias a los intereses de sus accionistas distintos a The Coca-Cola Company y FEMSA.
- Cambios en las preferencias del consumidor y la preocupación del público sobre temas de salud podrían reducir la demanda de algunos de nuestros productos.
- La reputación de las marcas Coca-Cola y cualquier violación a sus derechos de propiedad intelectual podrían afectar nuestro negocio de forma adversa.
- Si no somos capaces de proteger nuestros sistemas de información contra interrupciones en el servicio, uso indebido de nuestra información o violaciones de seguridad, nuestras operaciones podrían ser interrumpidas, lo que podría ocasionar un efecto material adverso en nuestro negocio, condición financiera, resultados de operaciones y proyecciones.
- Información negativa o errónea en redes sociales podría afectar nuestra reputación de forma adversa.
- La competencia podría afectar de manera adversa nuestro negocio, condición financiera, resultados de operaciones y proyecciones.
- La escasez de agua o la imposibilidad de mantener las concesiones existentes podría afectar adversamente nuestro negocio, condición financiera, resultados de operaciones y proyecciones.
- El aumento en el precio de las materias primas aumentaría nuestro costo de ventas y podría tener un efecto negativo sobre nuestro negocio, condición financiera, resultados de operaciones y proyecciones.
- Los impuestos podrían afectar adversamente nuestro negocio, condición financiera, resultados de operaciones y proyecciones.
- Los cambios en materia regulatoria podrían afectar adversamente nuestro negocio, condición financiera, resultados de operaciones y proyecciones
- Resoluciones no favorables en nuestros procedimientos legales podrían tener un impacto adverso en nuestro negocio, condición financiera, resultados de operaciones y proyecciones.
- Cambio en las condiciones climáticas podrían afectar adversamente nuestro negocio, condición financiera, resultados de operaciones y proyecciones.
- Podríamos no tener éxito al integrar nuestras adquisiciones y conseguir las eficiencias operativas o sinergias esperadas.

Riesgos Relacionados con las Acciones Serie L y ADSs

- Los tenedores de nuestras acciones Serie L tienen derecho a voto limitado.

- Es posible que los tenedores de ADSs no puedan votar en nuestras asambleas de accionistas.
- La protección otorgada a los accionistas minoritarios en México es distinta a la otorgada a los accionistas minoritarios en los Estados Unidos de América y los inversionistas pueden experimentar dificultades para ejercer acciones civiles en contra nuestra o de nuestros consejeros, directivos relevantes y personas con poder de mando.
- Acontecimientos en otros países podrían afectar adversamente el mercado de nuestras acciones.
- Los tenedores de nuestras acciones Serie L en los Estados Unidos de América y los tenedores de ADSs no podrán participar en ninguna oferta de suscripción de capital, por lo que estarían sujetos a la dilución de su participación accionaria.

Riesgos Relacionados con los demás Países donde Operamos

- Las condiciones económicas adversas en los países donde operamos podrían afectar nuestra condición financiera y nuestros resultados.
- La depreciación de las monedas locales de los países donde operamos frente al dólar estadounidense podría tener un efecto adverso en nuestra condición financiera y en nuestros resultados.
- Los acontecimientos políticos y sociales en los países donde operamos y en otros países podrían afectar adversamente nuestro negocio, condición financiera, resultados de operaciones y proyecciones.

Resultados de las operaciones y perspectivas [bloque de texto]

División México y Centroamérica

Cifras Reportadas

Ingresos totales: Los ingresos totales crecieron 8.7% a Ps. 25,424.3 millones en el cuarto trimestre de 2018 en comparación con el mismo periodo de 2017, impulsados por la consolidación de las recientes adquisiciones en Guatemala a partir del 1 de mayo del 2018 y por el incremento de precios por arriba de la inflación, parcialmente contrarrestados por una caída de volumen en México.

Transacciones: El número total de transacciones reportadas incrementó 1.6% a 2,807.4 en el cuarto trimestre de 2018 en comparación con el mismo periodo de 2017.

Volumen: El volumen de ventas incrementó 1.8% a 503.8 millones de cajas unidad en el cuarto trimestre de 2018 en comparación con el mismo periodo de 2017.

Utilidad bruta: La utilidad bruta reportada incrementó 9.2% a Ps. 12,232.2 millones en el cuarto trimestre de 2018 y el margen bruto se expandió 20 puntos base a 48.1% durante el periodo.

Utilidad de operación: La utilidad de operación incrementó 7.0% a Ps. 3,404.4 millones en el cuarto trimestre de 2018, y el margen operativo se contrajo 20 puntos base a 13.4% durante el periodo.

Flujo operativo: El flujo operativo incrementó 8.8% a Ps. 5,305.3 millones en el cuarto trimestre de 2018, manteniendo el margen de flujo operativo en 20.9%.

División Sudamérica

Cifras reportadas:

Ingresos totales: Los ingresos totales reportados disminuyeron 4.0% a Ps. 24,741.3 millones en el cuarto trimestre de 2018 principalmente debido a disminución de volumen en Argentina junto con un efecto desfavorable de conversión de moneda resultante de la depreciación del real brasileño y el peso colombiano en comparación con el peso mexicano, el cambio en la contabilidad de Argentina como subsidiaria hiperinflacionaria y la desconsolidación de Coca-Cola FEMSA de Venezuela a partir del 31 de diciembre de 2017. Estos efectos fueron parcialmente compensados por el incremento de volumen en Brasil y Colombia, precios por arriba de la inflación en Brasil y Argentina y la consolidación de la adquisición reciente en Uruguay a partir del 1 de julio de 2018.

Transacciones: El número total de transacciones reportadas incrementó 0.8% a 2,379.3 millones en el cuarto trimestre de 2018, en comparación con el mismo periodo del año 2017.

Volumen: El volumen de ventas reportado disminuyó 2.7% a 368.0 millones de cajas unidad en el cuarto trimestre de 2018, en comparación con el mismo periodo del año anterior.

Utilidad bruta: La utilidad bruta reportada disminuyó 5.6% a Ps. 10,784.4 millones en el cuarto trimestre de 2018 y el margen bruto se contrajo 70 puntos base a 43.6%.

Utilidad de operación: La utilidad de operación reportada disminuyó 4.8% a Ps. 3,937.6 millones en el cuarto trimestre de 2018, resultando en una contracción del margen operativo de 10 puntos bases a 15.9%.

Flujo operativo: El flujo operativo reportado disminuyó 11.4% alcanzando Ps. 4,909.8 millones en el cuarto trimestre de 2018, resultando en una contracción del margen de 170 puntos base a 19.8%.

Trimestre - Volumen, Transacciones e Ingresos

Por los tres meses terminados el 31 de diciembre de 2018 y 2017

| Volumen | | | | | | | | | | | |
|---------------------------------------|--------------|---------------------|-------------------------|-------------|--------------|------------------------|---------------------|-------------------------|-------------|--------------|--------------|
| Expresado en millones de cajas unidad | 4T 2018 | | | | | 4T 2017 ⁽³⁾ | | | | | A/A |
| | Refrescos | Agua ⁽¹⁾ | Garrafón ⁽²⁾ | Otros | Total | Refrescos | Agua ⁽¹⁾ | Garrafón ⁽²⁾ | Otros | Total | Δ% |
| México | 328.7 | 22.9 | 64.2 | 28.3 | 444.0 | 333.4 | 22.7 | 65.5 | 26.4 | 448.0 | -0.9% |
| Centroamérica | 51.7 | 2.8 | 0.1 | 5.1 | 59.8 | 39.5 | 2.8 | 0.2 | 4.6 | 47.1 | 27.0% |
| México y Centroamérica | 380.4 | 25.7 | 64.3 | 33.4 | 503.8 | 372.8 | 25.5 | 65.7 | 31.0 | 495.1 | 1.8% |
| Colombia | 56.6 | 7.2 | 4.8 | 4.8 | 73.5 | 54.5 | 7.2 | 4.7 | 4.9 | 71.3 | 3.1% |
| Venezuela | - | - | - | - | - | 16.2 | 2.4 | 0.2 | 0.7 | 19.5 | - |
| Brasil | 205.2 | 14.6 | 2.4 | 14.8 | 236.9 | 200.8 | 12.6 | 2.0 | 11.3 | 226.7 | 4.5% |
| Argentina | 35.0 | 4.6 | 1.3 | 3.3 | 44.2 | 49.4 | 5.4 | 1.3 | 4.5 | 60.7 | -27.1% |
| Uruguay | 12.1 | 1.0 | 0.0 | 0.3 | 13.3 | - | - | - | - | - | - |
| Sudamérica | 308.9 | 27.3 | 8.4 | 23.3 | 368.0 | 320.9 | 27.5 | 8.3 | 21.4 | 378.2 | -2.7% |
| Total | 689.3 | 53.0 | 72.8 | 56.6 | 871.7 | 693.8 | 53.1 | 74.0 | 52.4 | 873.2 | -0.2% |

⁽¹⁾ Excluye presentaciones mayores a 5.0 lts; incluye agua saborizada.⁽²⁾ Garrafón: Agua embotellada no carbonatada en presentaciones de 5.0, 19.0 y 20.0 litros; incluye agua saborizada.

| Transacciones | | | | | | | | | |
|--|----------------|--------------|--------------|----------------|------------------------|--------------|--------------|----------------|--------------|
| Expresado en millones de transacciones | 4T 2018 | | | | 4T 2017 ⁽³⁾ | | | | A/A |
| | Refrescos | Agua | Otros | Total | Refrescos | Agua | Otros | Total | Δ% |
| México | 1,931.4 | 168.2 | 224.4 | 2,324.0 | 2,003.4 | 166.8 | 217.0 | 2,387.2 | -2.6% |
| Centroamérica | 409.1 | 16.3 | 58.0 | 483.4 | 302.1 | 15.0 | 59.6 | 376.7 | 28.3% |
| México y Centroamérica | 2,340.6 | 184.5 | 282.4 | 2,807.4 | 2,305.5 | 181.8 | 276.6 | 2,763.9 | 28.3% |
| Colombia | 398.1 | 98.4 | 56.6 | 553.0 | 402.3 | 81.1 | 50.5 | 533.8 | 3.6% |
| Venezuela | - | - | - | - | 97.0 | 19.6 | 6.3 | 122.9 | - |
| Brasil | 1,257.8 | 125.1 | 144.9 | 1,527.9 | 1,176.3 | 109.2 | 125.5 | 1,410.9 | 8.3% |
| Argentina | 183.5 | 27.4 | 22.8 | 233.6 | 234.9 | 28.9 | 28.6 | 292.4 | -20.1% |
| Uruguay | 59.6 | 4.5 | 0.7 | 64.8 | - | - | - | - | - |
| Sudamérica | 1,898.9 | 255.4 | 224.9 | 2,379.3 | 1,910.5 | 238.8 | 210.8 | 2,360.1 | 0.8% |
| Total | 4,239.5 | 439.9 | 507.3 | 5,186.7 | 4,216.0 | 420.5 | 487.5 | 5,124.0 | 1.2% |

| Ingresos | | | |
|--|---------------|------------------------|-------------|
| Expresado en millones de pesos mexicanos | 4T 2018 | 4T 2017 ⁽³⁾ | Δ% |
| México | 20,921 | 20,041 | 4.4% |
| Centroamérica | 4,503 | 3,340 | 34.8% |
| México y Centroamérica | 25,424 | 23,381 | 8.7% |
| Colombia | 3,790 | 3,708 | 2.2% |
| Venezuela | - | 769 | - |
| Brasil ⁽⁴⁾ | 17,433 | 17,017 | 2.4% |
| Argentina | 2,381 | 4,290 | -44.5% |
| Uruguay | 1,138 | - | - |
| Sudamérica | 24,741 | 25,784 | -4.0% |
| Total | 50,165 | 49,165 | 2.0% |

⁽³⁾ Volumen, transacciones e ingresos para el 4T 2017 están re expresados sin incluir Filipinas, debido a que la operación es reportada como discontinua.⁽⁴⁾ Brasil incluye ingresos de cerveza por Ps. 4,490.6 millones para el cuarto trimestre de 2018 y Ps. 3,913.1 millones para el mismo periodo del año anterior.

Situación financiera, liquidez y recursos de capital [bloque de texto]

Al 31 de diciembre de 2018, el saldo en caja fue de Ps. 23,727 millones, incluyendo US\$ 751 millones denominados en U.S. dólares. Nuestro saldo en caja incrementó Ps. 4,960 millones comparado con el 31 de diciembre de 2017. Al 31 de diciembre del 2018, la deuda a corto plazo fue de Ps. 11,604 millones y la deuda de largo plazo fue de Ps. 70,201 millones. La deuda total disminuyó Ps. 1,555 millones y la deuda neta disminuyó Ps. 6,515 en comparación con el 31 de diciembre de 2017, principalmente debido al ingreso resultante de la venta de Filipinas y efectivo generado durante el año, compensado por nuevos préstamos bancarios en México y Uruguay.

Durante el trimestre, el costo promedio ponderado de la deuda, incluyendo el efecto de la deuda convertida a reales brasileños y pesos mexicanos, fue de 8.21%, un incremento comparado con el cuarto trimestre de 2017 principalmente debido a nuestra exposición fija a la deuda denominada en reales brasileños y al aumento del efecto de la tasa TIIIE en nuestros préstamos bilaterales en pesos mexicanos. Las siguientes tablas muestran la composición de la deuda de la Compañía por moneda, tipo de tasa de interés y año de vencimiento, al 31 de diciembre de 2018.

| Moneda | % Deuda Total ⁽¹⁾ | % Tasa de interés variable ⁽¹⁾⁽²⁾ |
|-------------------|------------------------------|--|
| Pesos mexicanos | 60.3% | 15.0% |
| U.S. dólares | 8.5% | 0.0% |
| Pesos colombianos | 1.6% | 100.0% |
| Reales brasileños | 27.7% | 2.5% |
| Pesos uruguayos | 1.7% | 0.0% |
| Pesos argentinos | 0.2% | 0.0% |

Perfil de vencimiento de deuda

| Vencimiento | 2019 | 2020 | 2021 | 2022 | 2023 | 2024+ |
|------------------|-------|-------|-------|------|-------|-------|
| % de deuda total | 14.2% | 13.6% | 14.7% | 1.9% | 30.8% | 24.8% |

- Después del efecto de los swaps de monedas.
- Calculado sobre la ponderación de la mezcla de deuda remanente para cada año.

Razones financieras seleccionadas

| | FY 2018 | FY 2017 | ??% |
|--|---------|---------|--------|
| Deuda neta incluyendo efecto de coberturas ⁽¹⁾⁽³⁾ | 56,940 | 68,973 | -17.4% |
| Deuda neta incluyendo efecto de coberturas / Flujo operativo ⁽¹⁾⁽³⁾ | 1.61 | 1.74 | |
| Flujo operativo / Gasto financiero, neto ⁽¹⁾ | 5.40 | 4.99 | |
| Capitalización ⁽²⁾ | 40.5% | 39.3% | |

(1) Deuda neta = Deuda total - caja

(2) Deuda total / (deuda a largo plazo + capital social)

(3) Después del efecto de los swaps de monedas.

Control interno [bloque de texto]

Reporte de la Administración de Control Interno sobre el Reporte Financiero

Nuestra administración es responsable de establecer y mantener un control interno adecuado sobre la información financiera, como se define en las Reglas 13a-15(f) y 15d-15(f) de conformidad con la Ley del Mercado de Valores de los Estados Unidos de América (*Securities Exchange Act of 1934*), según ha sido reformada. Bajo la supervisión y con la participación de nuestros directivos relevantes, incluyendo a nuestro director general y nuestro director de finanzas, llevamos a cabo una evaluación de la efectividad de nuestro control interno sobre nuestra información financiera con

base en el sistema de Control Interno — Marco Integrado emitido por el *Committee of Sponsoring Organizations of the Treadway Commission*.

Nuestro control interno sobre la información financiera es un proceso diseñado para proporcionar una seguridad razonable en cuanto a la exactitud de la información financiera y la preparación de estados financieros para propósitos externos de acuerdo con las NIIF. Nuestro control interno sobre la información financiera incluye aquellas políticas y procedimientos que: (i) se relacionen con el llevar registros con un detalle razonable, que reflejen exacta y fielmente las operaciones y enajenaciones sobre nuestros activos; (ii) proporcionen seguridad razonable que las operaciones están registradas debidamente para permitir la preparación de estados financieros de acuerdo con las NIIF y que nuestros recibos y gastos se estén haciendo de acuerdo con las autorizaciones de nuestra administración y directores; y (iii) proporcionen la seguridad razonable en cuanto a la prevención o detección en tiempo de adquisiciones, uso o enajenación no autorizadas de nuestros activos que pueda tener un impacto material en nuestros estados financieros.

Debido a limitaciones inherentes, el control interno sobre la información financiera, podría no prevenir o detectar errores o inexactitudes en la información. Adicionalmente, las proyecciones de cualquier evaluación de efectividad a periodos futuros, están sujetas al riesgo de que los controles se vuelvan inadecuados por cambios en las condiciones o que el grado de adherencia a políticas y procedimientos pueda verse deteriorado. Con base en nuestra evaluación en el marco de Control Interno — Marco Integral emitido por el *Committee of Sponsoring Organizations of the Treadway Commission* (2013 Framework), nuestros directivos relevantes concluyeron que nuestro control interno sobre la información financiera fue efectivo al 31 de diciembre de 2018.

Información a revelar sobre las medidas de rendimiento fundamentales e indicadores que la gerencia utiliza para evaluar el rendimiento de la entidad con respecto a los objetivos establecidos [bloque de texto]

| Expresado en millones de pesos mexicanos. | Cuarto Trimestre | | Acumulado | |
|---|------------------|------------|-----------|------------|
| | 2018 | $\Delta\%$ | 2018 | $\Delta\%$ |
| Ingresos totales | 50,166 | 2.0% | 182,342 | (0.5%) |
| Utilidad bruta | 23,017 | 1.7% | 83,938 | 0.5% |
| Utilidad de operación | 7,342 | 0.3% | 24,673 | (1.3%) |
| Flujo operativo ⁽¹⁾ | 10,215 | (2.0%) | 35,456 | (2.3%) |
| Utilidad neta atribuible a la participación controladora | 5,541 | | 13,910 | 0.0% |
| Utilidad por acción - Operaciones continuas | 1.38 | | 5.21 | |
| Utilidad por acción ⁽²⁾ | 2.64 | | 6.62 | |

(1) Flujo Operativo = utilidad de operación + depreciación + amortización y otros cargos virtuales de operación.

(2) Utilidad por acción (UPA) calculada con 2,100.8 millones de acciones en circulación.

[110000] Información general sobre estados financieros

| | |
|--|------------|
| Clave de cotización: | KOF |
| Periodo cubierto por los estados financieros: | 2018-12-31 |
| Fecha de cierre del periodo sobre el que se informa : | 2018-12-31 |
| Nombre de la entidad que informa u otras formas de identificación: | KOF |
| Descripción de la moneda de presentación : | MXN |
| Grado de redondeo utilizado en los estados financieros: | miles |
| Consolidado: | Si |
| Número De Trimestre: | 4 |
| Tipo de emisora: | ICS |
| Explicación del cambio en el nombre de la entidad que informa u otras formas de identificación desde el final del periodo sobre el que se informa precedente: | |
| Descripción de la naturaleza de los estados financieros: | |

Información a revelar sobre información general sobre los estados financieros [bloque de texto]

Resultados consolidados del cuarto trimestre:

De acuerdo a la NIIF 5, Filipinas se presenta como una operación discontinua a partir del 1 de enero de 2018, y los estados de resultados consolidados presentados a continuación fueron reexpresados como si Filipinas fuera operación discontinua a partir del 1 de febrero de 2017.

Ingresos totales: Los ingresos totales incrementaron 2.0% a Ps. 50,165.6 millones en el cuarto trimestre de 2018, principalmente debido al incremento de volumen en Brasil, Centroamérica y Colombia, al aumento de precios por arriba de la inflación en Argentina, Brasil y México y a la consolidación de las recientes adquisiciones en Guatemala y Uruguay. Estos factores fueron parcialmente contrarrestados por el efecto negativo de conversión resultante de la depreciación del peso argentino, del real brasileño y del peso colombiano en comparación con el peso mexicano, combinado con una caída de volumen en Argentina y México, el cambio en la contabilidad de Argentina como subsidiaria hiperinflacionaria y la desconsolidación de Coca-Cola FEMSA de Venezuela a partir del 31 de diciembre de 2017.

Transacciones: El número total de transacciones reportadas incrementó 1.2% a 5,186.7 millones en el cuarto trimestre de 2018 en comparación con el mismo periodo de 2017.

Volumen: El volumen de ventas se mantuvo constante en 871.7 millones de cajas unidad en el cuarto trimestre de 2018 en comparación con el mismo periodo de 2017.

Utilidad bruta: La utilidad bruta incrementó 1.7% a Ps. 23,016.6 millones y el margen bruto se redujo 10 puntos base a 45.9%.

Método de participación: El método de participación operativo registró una pérdida de Ps. 108 millones en el cuarto trimestre de 2018, comparado con una pérdida de Ps. 103 millones registrada en el cuarto trimestre de 2017. Esto se debe principalmente a una pérdida en nuestro "joint venture" de lácteos en Panamá y en nuestro "joint venture" de Jugos del Valle en México, parcialmente compensada por una ganancia en nuestros "joint ventures" en Brasil.

Utilidad de operación: La utilidad de operación incrementó 0.3% a Ps. 7,342.0 millones con una contracción de margen de 30 puntos base a 14.6% durante el cuarto trimestre de 2018 en comparación con el mismo periodo de 2017.

Otros gastos no operativos, neto: Otros gastos no operativos, neto registró un gasto de Ps. 632 millones, principalmente por un deterioro de Ps. 432 millones en la inversión de nuestro "joint venture" de lácteos Estrella Azul, en Panamá, combinado con las provisiones relacionadas a contingencias en Brasil y Colombia. Esto comparado con un gasto de Ps. 29,090 millones durante el cuarto trimestre de 2017, debido principalmente a un cargo único no monetario relacionado con la desconsolidación de Venezuela a partir del 31 de diciembre de 2017.

Resultado integral de financiamiento: El resultado integral de financiamiento en el cuarto trimestre de 2018 registró un gasto de Ps. 2,149 millones, en comparación con un gasto de Ps. 1,090 millones en el mismo periodo de 2017.

Durante el cuarto trimestre de 2018 registramos gastos financieros, netos por Ps. 1,770 millones, comparados con Ps. 1,744 millones en el cuarto trimestre de 2017. Este incremento fue causado por un financiamiento adicional durante el segundo trimestre de 2018 por Ps. 10,100 millones para la adquisición de nuevos territorios en Guatemala y Uruguay. Sin embargo, este efecto fue parcialmente contrarrestado por la depreciación promedio del real brasileño con respecto al peso mexicano aplicado al gasto financiero denominado en reales, el vencimiento durante noviembre de nuestro bono Yankee a cinco años y una reducción de deuda en Colombia.

A su vez, durante el cuarto trimestre registramos una pérdida cambiaria de Ps. 371 millones comparada con una ganancia de Ps. 505 millones en el mismo periodo de 2017. Esta pérdida, fue causada principalmente por la apreciación del peso mexicano aplicada a nuestra posición de caja en U.S. dólares que incluye el ingreso por la venta de nuestra participación en Coca-Cola FEMSA Philippines, Inc.

Adicionalmente debido al cambio en la metodología de reporte para Argentina como subsidiaria hiperinflacionaria, durante el cuarto trimestre de 2018 la posición monetaria en subsidiarias inflacionarias reportó una ganancia de Ps. 59 millones comparado con una ganancia de 460 millones durante el mismo periodo del 2017, la cual fue generada por Venezuela.

Los instrumentos financieros registraron una pérdida de Ps. 67 millones comparados con una pérdida de Ps. 310 millones en el cuarto trimestre de 2017.

Impuestos: Durante el cuarto trimestre de 2018, el impuesto pagado como porcentaje de la utilidad antes de impuestos, fue de 30.1%.

Utilidad neta: La utilidad de la participación controladora fue de Ps. 5,541 millones, incluyendo el ingreso correspondiente a la venta de Filipinas, comparada con una pérdida de Ps. 24,245 millones durante el mismo periodo del año anterior, la cual incluía un cargo único no monetario relacionado con la desconsolidación de Venezuela. Para el cuarto trimestre de 2018, la utilidad por acción (UPA) fue de Ps. 2.64 (Ps. 26.37 por ADS). La utilidad por acción de operaciones continuas (UPA) fue de Ps. 1.38 (Ps. 13.75 por ADS).

Flujo operativo: El flujo operativo disminuyó 2.0% a Ps. 10,215 millones con una contracción en el margen de flujo operativo de 80 puntos base para alcanzar 20.4%.

Seguimiento de análisis [bloque de texto]

Cobertura Analistas 4T18

| Institución | Analista |
|-------------------------------|-------------------------------|
| Actinver | José Antonio Cebeira González |
| Bank of America/Merrill Lynch | Isabella Simonato |
| Barclays | Benjamin M. Theurer |
| Banorte | Jorge Izquierdo |
| BBVA Bancomer | Pablo Abraham Peregrina |
| Bradesco | Leandro Fontanesi |
| BTG Pactual | Alvaro Garcia |
| B X MAS | Diana Paulina Iñiguez Tavera |
| Citi | Alexander R. Robarts |
| Credit Suisse | Antonio González |
| GBM | Miguel Tortolero |
| Goldman Sachs | Luca Cipiccia |
| HSBC | Carlos Laboy |
| Invex | Giselle Mojica |
| Intercam | Erick Medina |
| Itau | Antonio Barreto |
| JP Morgan | Lucas Ferreira |
| Monex | Jimena Colín |
| Morgan Stanley | Rafael Shin |
| Santander | Luis Miranda |
| Scotiabank | Felipe Ucros |
| UBS | Alan Alanis |
| Vector | Marco Montañez |

[210000] Estado de situación financiera, circulante/no circulante

| Concepto | Cierre Trimestre Actual 2018-12-31 | Cierre Ejercicio Anterior 2017-12-31 |
|---|---------------------------------------|---|
| Estado de situación financiera [sinopsis] | | |
| Activos [sinopsis] | | |
| Activos circulantes[sinopsis] | | |
| Efectivo y equivalentes de efectivo | 23,726,773,000 | 18,766,855,000 |
| Clientes y otras cuentas por cobrar | 14,847,410,000 | 17,576,232,000 |
| Impuestos por recuperar | 6,037,820,000 | 5,172,066,000 |
| Otros activos financieros | 805,077,000 | 736,734,000 |
| Inventarios | 10,051,113,000 | 11,364,223,000 |
| Activos biológicos | 0 | 0 |
| Otros activos no financieros | 2,022,432,000 | 2,040,874,000 |
| Total activos circulantes distintos de los activos no circulantes o grupo de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta | 57,490,625,000 | 55,656,984,000 |
| Activos mantenidos para la venta | 0 | 0 |
| Total de activos circulantes | 57,490,625,000 | 55,656,984,000 |
| Activos no circulantes [sinopsis] | | |
| Clientes y otras cuentas por cobrar no circulantes | 225,707,000 | 187,643,000 |
| Impuestos por recuperar no circulantes | 0 | 0 |
| Inventarios no circulantes | 0 | 0 |
| Activos biológicos no circulantes | 0 | 0 |
| Otros activos financieros no circulantes | 1,897,251,000 | 955,432,000 |
| Inversiones registradas por método de participación | 0 | 0 |
| Inversiones en subsidiarias, negocios conjuntos y asociadas | 10,518,016,000 | 12,540,387,000 |
| Propiedades, planta y equipo | 61,942,352,000 | 75,827,335,000 |
| Propiedades de inversión | 0 | 0 |
| Crédito mercantil | 23,729,655,000 | 26,228,412,000 |
| Activos intangibles distintos al crédito mercantil | 93,074,782,000 | 98,014,534,000 |
| Activos por impuestos diferidos | 8,437,522,000 | 8,012,440,000 |
| Otros activos no financieros no circulantes | 6,471,394,000 | 8,254,901,000 |
| Total de activos no circulantes | 206,296,679,000 | 230,021,084,000 |
| Total de activos | 263,787,304,000 | 285,678,068,000 |
| Capital Contable y Pasivos [sinopsis] | | |
| Pasivos [sinopsis] | | |
| Pasivos Circulantes [sinopsis] | | |
| Proveedores y otras cuentas por pagar a corto plazo | 25,831,708,000 | 31,352,884,000 |
| Impuestos por pagar a corto plazo | 7,207,482,000 | 7,073,590,000 |
| Otros pasivos financieros a corto plazo | 12,484,050,000 | 17,168,052,000 |
| Otros pasivos no financieros a corto plazo | 0 | 0 |
| Provisiones circulantes [sinopsis] | | |
| Provisiones por beneficios a los empleados a corto plazo | 0 | 0 |
| Otras provisiones a corto plazo | 0 | 0 |
| Total provisiones circulantes | 0 | 0 |
| Total de pasivos circulantes distintos de los pasivos atribuibles a activos mantenidos para la venta | 45,523,240,000 | 55,594,526,000 |
| Pasivos atribuibles a activos mantenidos para la venta | 0 | 0 |
| Total de pasivos circulantes | 45,523,240,000 | 55,594,526,000 |
| Pasivos a largo plazo [sinopsis] | | |
| Proveedores y otras cuentas por pagar a largo plazo | 0 | 0 |
| Impuestos por pagar a largo plazo | 0 | 0 |
| Otros pasivos financieros a largo plazo | 70,934,246,000 | 71,767,196,000 |
| Otros pasivos no financieros a largo plazo | 0 | 0 |

| Concepto | Cierre Trimestre Actual 2018-12-31 | Cierre Ejercicio Anterior 2017-12-31 |
|--|---------------------------------------|---|
| Provisiones a largo plazo [sinopsis] | | |
| Provisiones por beneficios a los empleados a Largo plazo | 2,652,418,000 | 3,029,063,000 |
| Otras provisiones a largo plazo | 10,071,164,000 | 12,863,277,000 |
| Total provisiones a largo plazo | 12,723,582,000 | 15,892,340,000 |
| Pasivo por impuestos diferidos | 2,856,060,000 | 1,713,644,000 |
| Total de pasivos a Largo plazo | 86,513,888,000 | 89,373,180,000 |
| Total pasivos | 132,037,128,000 | 144,967,706,000 |
| Capital Contable [sinopsis] | | |
| Capital social | 2,059,978,000 | 2,059,978,000 |
| Prima en emisión de acciones | 45,559,895,000 | 45,074,895,000 |
| Acciones en tesorería | 0 | 0 |
| Utilidades acumuladas | 71,269,905,000 | 61,787,405,000 |
| Otros resultados integrales acumulados | 6,052,962,000 | 13,646,673,000 |
| Total de la participación controladora | 124,942,740,000 | 122,568,951,000 |
| Participación no controladora | 6,807,436,000 | 18,141,411,000 |
| Total de capital contable | 131,750,176,000 | 140,710,362,000 |
| Total de capital contable y pasivos | 263,787,304,000 | 285,678,068,000 |

[310000] Estado de resultados, resultado del periodo, por función de gasto

| Concepto | Acumulado Año Actual 2018-01-01 - 2018-12-31 | Acumulado Año Anterior 2017-01-01 - 2017-12-31 | Trimestre Año Actual 2018-10-01 - 2018-12-31 | Trimestre Año Anterior 2017-10-01 - 2017-12-31 |
|--|---|---|---|---|
| Resultado de periodo [sinopsis] | | | | |
| Utilidad (pérdida) [sinopsis] | | | | |
| Ingresos | 182,342,003,000 | 183,256,149,000 | 50,165,633,000 | 49,168,518,000 |
| Costo de ventas | 98,404,379,000 | 99,748,781,000 | 27,149,077,000 | 26,540,275,000 |
| Utilidad bruta | 83,937,624,000 | 83,507,368,000 | 23,016,556,000 | 22,628,243,000 |
| Gastos de venta | 49,924,623,000 | 50,351,276,000 | 13,161,472,000 | 13,000,152,000 |
| Gastos de administración | 7,999,429,000 | 7,693,936,000 | 2,003,404,000 | 1,777,601,000 |
| Otros ingresos | 569,280,000 | 1,542,655,000 | 249,766,000 | 304,353,000 |
| Otros gastos | 2,450,182,000 | 32,899,244,000 | 1,284,242,000 | 29,823,687,000 |
| Utilidad (pérdida) de operación | 24,132,670,000 | (5,894,433,000) | 6,817,204,000 | (21,668,844,000) |
| Ingresos financieros | 1,215,599,000 | 3,415,619,000 | 352,122,000 | 1,178,500,000 |
| Gastos financieros | 8,158,682,000 | 8,777,680,000 | 2,501,139,000 | 2,268,041,000 |
| Participación en la utilidad (pérdida) de asociadas y negocios conjuntos | (225,772,000) | 60,380,000 | (64,868,000) | (10,390,000) |
| Utilidad (pérdida) antes de impuestos | 16,963,815,000 | (11,196,114,000) | 4,603,319,000 | (22,768,775,000) |
| Impuestos a la utilidad | 5,260,163,000 | 4,184,011,000 | 1,385,894,000 | 1,239,253,000 |
| Utilidad (pérdida) de operaciones continuas | 11,703,652,000 | (15,380,125,000) | 3,217,425,000 | (24,008,028,000) |
| Utilidad (pérdida) de operaciones discontinuadas | 3,365,992,000 | 3,725,890,000 | 2,790,316,000 | 196,128,000 |
| Utilidad (pérdida) neta | 15,069,644,000 | (11,654,235,000) | 6,007,741,000 | (23,811,900,000) |
| Utilidad (pérdida), atribuible a [sinopsis] | | | | |
| Utilidad (pérdida) atribuible a la participación controladora | 13,910,844,000 | (12,802,098,000) | 5,541,094,000 | (24,245,490,000) |
| Utilidad (pérdida) atribuible a la participación no controladora | 1,158,800,000 | 1,147,863,000 | 466,647,000 | 433,590,000 |
| Utilidad por acción [bloque de texto] | 6.62 | -6.12 | 2.64 | -11.54 |
| Utilidad por acción [sinopsis] | | | | |
| Utilidad por acción [partidas] | | | | |
| Utilidad por acción básica [sinopsis] | | | | |
| Utilidad (pérdida) básica por acción en operaciones continuas | 5.21 | (7.68) | 1.38 | (11.58) |
| Utilidad (pérdida) básica por acción en operaciones discontinuadas | 1.41 | 1.56 | 1.26 | 0.04 |
| Total utilidad (pérdida) básica por acción | 6.62 | (6.12) | 2.64 | (11.54) |
| Utilidad por acción diluida [sinopsis] | | | | |
| Utilidad (pérdida) básica por acción diluida en operaciones continuas | 5.21 | (7.68) | 1.38 | (11.58) |
| Utilidad (pérdida) básica por acción diluida en operaciones discontinuadas | 1.41 | 1.56 | 1.26 | 0.04 |
| Total utilidad (pérdida) básica por acción diluida | 6.62 | (6.12) | 2.64 | (11.54) |

[410000] Estado del resultado integral, componentes ORI presentados netos de impuestos

| Concepto | Acumulado Año Actual 2018-01-01 - 2018-12-31 | Acumulado Año Anterior 2017-01-01 - 2017-12-31 | Trimestre Año Actual 2018-10-01 - 2018-12-31 | Trimestre Año Anterior 2017-10-01 - 2017-12-31 |
|--|--|--|--|--|
| Estado del resultado integral [sinopsis] | | | | |
| Utilidad (pérdida) neta | 15,069,644,000 | (11,654,235,000) | 6,007,741,000 | (23,811,900,000) |
| Otro resultado integral [sinopsis] | | | | |
| Componentes de otro resultado integral que no se reclasificarán a resultados, neto de impuestos [sinopsis] | | | | |
| Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) de inversiones en instrumentos de capital | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) por revaluación | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) por nuevas mediciones de planes de beneficios definidos | 223,438,000 | 27,051,000 | 91,903,000 | (135,430,000) |
| Otro resultado integral, neto de impuestos, cambio en el valor razonable de pasivos financieros atribuible a cambios en el riesgo de crédito del pasivo | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) en instrumentos de cobertura que cubren inversiones en instrumentos de capital | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Participación de otro resultado integral de asociadas y negocios conjuntos que no se reclasificará a resultados, neto de impuestos | (1,039,037,000) | 0 | 0 | 0 |
| Total otro resultado integral que no se reclasificará a resultados, neto de impuestos | (815,599,000) | 27,051,000 | 91,903,000 | (135,430,000) |
| Componentes de otro resultado integral que se reclasificarán a resultados, neto de impuestos [sinopsis] | | | | |
| Efecto por conversión [sinopsis] | | | | |
| Utilidad (pérdida) de efecto por conversión, neta de impuestos | (7,238,379,000) | 15,208,221,000 | 5,692,014,797.95 | 26,754,970,000 |
| Reclasificación de efecto por conversión, neto de impuestos | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Efecto por conversión, neto de impuestos | (7,238,379,000) | 15,208,221,000 | 5,692,014,797.95 | 26,754,970,000 |
| Activos financieros disponibles para la venta [sinopsis] | | | | |
| Utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta, neta de impuestos | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Reclasificación de la utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta, neta de impuestos | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta, neto de impuestos | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Coberturas de flujos de efectivo [sinopsis] | | | | |
| Utilidad (pérdida) por coberturas de flujos de efectivo, neta de impuestos | (395,813,000) | (266,010,000) | (20,880,000) | 1,304,644,000 |
| Reclasificación de la utilidad (pérdida) por coberturas de flujos de efectivo, neta de impuestos | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Importes eliminados del capital incluidos en el valor contable de activos (pasivos) no financieros que se hayan adquirido o incurrido mediante una transacción prevista de cobertura altamente probable, neto de impuestos | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Coberturas de flujos de efectivo, neto de impuestos | (395,813,000) | (266,010,000) | (20,880,000) | 1,304,644,000 |
| Coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero [sinopsis] | | | | |
| Utilidad (pérdida) por coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero, neto de impuestos | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Reclasificación por coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero, neto de impuestos | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero, neto de impuestos | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Cambios en el valor temporal de las opciones [sinopsis] | | | | |
| Utilidad (pérdida) por cambios en el valor temporal de las opciones, neta de impuestos | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Reclasificación de cambios en el valor temporal de las opciones, neto de impuestos | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Cambios en el valor temporal de las opciones, neto de impuestos | 0 | 0 | 0 | 0 |

| Concepto | Acumulado Año Actual 2018-01-01 - 2018-12-31 | Acumulado Año Anterior 2017-01-01 - 2017-12-31 | Trimestre Año Actual 2018-10-01 - 2018-12-31 | Trimestre Año Anterior 2017-10-01 - 2017-12-31 |
|---|--|--|--|--|
| Cambios en el valor de contratos a futuro [sinopsis] | | | | |
| Utilidad (pérdida) por cambios en el valor de contratos a futuro, neta de impuestos | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Reclasificación de cambios en el valor de contratos a futuro, neto de impuestos | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Cambios en el valor de contratos a futuro, neto de impuestos | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera [sinopsis] | | | | |
| Utilidad (pérdida) por cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera, neta de impuestos | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Reclasificación de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera, neto de impuestos | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera, neto de impuestos | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Participación de otro resultado integral de asociadas y negocios conjuntos que se reclasificará a resultados, neto de impuestos | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Total otro resultado integral que se reclasificará al resultado del periodo, neto de impuestos | (7,634,192,000) | 14,942,211,000 | 5,671,135,000 | 28,059,614,000 |
| Total otro resultado integral | (8,449,791,000) | 14,969,262,000 | 5,763,038,000 | 27,924,184,000 |
| Resultado integral total | 6,619,853,000 | 3,315,027,000 | 11,770,779,000 | 4,112,284,000 |
| Resultado integral atribuible a [sinopsis] | | | | |
| Resultado integral atribuible a la participación controladora | 6,802,132,000 | 3,340,859,000 | 9,753,138,000 | 3,522,685,000 |
| Resultado integral atribuible a la participación no controladora | (182,279,000) | (25,832,000) | 2,017,641,000 | 589,599,000 |

[520000] Estado de flujos de efectivo, método indirecto

| Concepto | Acumulado Año Actual 2018-01-01 - 2018-12-31 | Acumulado Año Anterior 2017-01-01 - 2017-12-31 |
|---|---|---|
| Estado de flujos de efectivo [sinopsis] | | |
| Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de operación [sinopsis] | | |
| Utilidad (pérdida) neta | 15,069,644,000 | (11,654,235,000) |
| Ajustes para conciliar la utilidad (pérdida) [sinopsis] | | |
| Operaciones discontinuas | 841,715,000 | 3,725,890,000 |
| Impuestos a la utilidad | 5,260,163,000 | 4,184,011,000 |
| Ingresos y gastos financieros, neto | 2,434,935,000 | 1,693,762,000 |
| Gastos de depreciación y amortización | 10,028,189,000 | 9,632,819,000 |
| Deterioro de valor (reversiones de pérdidas por deterioro de valor) reconocidas en el resultado del periodo | 103,354,000 | 173,627,000 |
| Provisiones | 0 | 0 |
| Pérdida (utilidad) de moneda extranjera no realizadas | 0 | 0 |
| Pagos basados en acciones | 0 | 0 |
| Pérdida (utilidad) del valor razonable | 0 | 0 |
| Utilidades no distribuidas de asociadas | 0 | 0 |
| Pérdida (utilidad) por la disposición de activos no circulantes | (177,523,000) | (129,640,000) |
| Participación en asociadas y negocios conjuntos | 225,771,000 | (60,380,000) |
| Disminuciones (incrementos) en los inventarios | (1,386,021,000) | (688,216,000) |
| Disminución (incremento) de clientes | (1,683,363,000) | (3,362,739,000) |
| Disminuciones (incrementos) en otras cuentas por cobrar derivadas de las actividades de operación | (808,923,000) | (2,435,481,000) |
| Incremento (disminución) de proveedores | 1,665,580,000 | 3,668,182,000 |
| Incrementos (disminuciones) en otras cuentas por pagar derivadas de las actividades de operación | 395,176,000 | 425,270,000 |
| Otras partidas distintas al efectivo | 947,145,000 | 25,576,913,000 |
| Otros ajustes para los que los efectos sobre el efectivo son flujos de efectivo de inversión o financiamiento | 162,241,000 | 4,662,996,000 |
| Ajuste lineal de ingresos por arrendamientos | 0 | 0 |
| Amortización de comisiones por arrendamiento | 0 | 0 |
| Ajuste por valor de las propiedades | 0 | 0 |
| Otros ajustes para conciliar la utilidad (pérdida) | 0 | 0 |
| Total ajustes para conciliar la utilidad (pérdida) | 18,008,439,000 | 47,067,014,000 |
| Flujos de efectivo netos procedentes (utilizados en) operaciones | 33,078,083,000 | 35,412,779,000 |
| Dividendos pagados | 0 | 0 |
| Dividendos recibidos | 0 | 0 |
| Intereses pagados | (5,198,411,000) | 4,617,271,000 |
| Intereses recibidos | (1,002,670,000) | (790,804,000) |
| Impuestos a las utilidades reembolsados (pagados) | 6,182,372,000 | (5,254,458,000) |
| Otras entradas (salidas) de efectivo | (1,548,264,000) | (2,026,006,000) |
| Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de operación | 29,543,188,000 | 33,233,156,000 |
| Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de inversión [sinopsis] | | |
| Flujos de efectivo procedentes de la pérdida de control de subsidiarias u otros negocios | 0 | (169,647,000) |
| Flujos de efectivo utilizados para obtener el control de subsidiarias u otros negocios | (1,957,022,000) | (25,221,000) |
| Otros cobros por la venta de capital o instrumentos de deuda de otras entidades | 0 | 0 |
| Otros pagos para adquirir capital o instrumentos de deuda de otras entidades | 0 | 0 |
| Otros cobros por la venta de participaciones en negocios conjuntos | 0 | 0 |
| Otros pagos para adquirir participaciones en negocios conjuntos | 384,363,000 | (791,361,000) |
| Importes procedentes de la venta de propiedades, planta y equipo | 398,689,000 | 323,623,000 |
| Compras de propiedades, planta y equipo | 9,917,318,000 | 9,714,053,000 |
| Importes procedentes de ventas de activos intangibles | 0 | 0 |
| Compras de activos intangibles | 1,373,342,000 | 3,410,539,000 |
| Recursos por ventas de otros activos a largo plazo | 0 | 0 |
| Compras de otros activos a largo plazo | 0 | 0 |

| Concepto | Acumulado Año Actual | Acumulado Año Anterior |
|--|-------------------------|-------------------------|
| | 2018-01-01 - 2018-12-31 | 2017-01-01 - 2017-12-31 |
| Importes procedentes de subvenciones del gobierno | 0 | 0 |
| Anticipos de efectivo y préstamos concedidos a terceros | 0 | 0 |
| Cobros procedentes del reembolso de anticipos y préstamos concedidos a terceros | 0 | 0 |
| Pagos derivados de contratos de futuro, a término, de opciones y de permuta financiera | 0 | 0 |
| Cobros procedentes de contratos de futuro, a término, de opciones y de permuta financiera | 0 | 0 |
| Dividendos recibidos | 7,939,000 | 0 |
| Intereses pagados | 0 | 0 |
| Intereses cobrados | 1,002,670,000 | (887,797,000) |
| Impuestos a la utilidad reembolsados (pagados) | 0 | 0 |
| Otras entradas (salidas) de efectivo | (944,796,000) | 2,151,802,000 |
| Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de inversión | (9,253,499,000) | (10,890,029,000) |
| Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de financiamiento[sinopsis] | | |
| Importes procedentes por cambios en las participaciones en la propiedad en subsidiarias que no dan lugar a la pérdida de control | 0 | 0 |
| Pagos por cambios en las participaciones en la propiedad en subsidiarias que no dan lugar a la pérdida de control | 0 | 0 |
| Importes procedentes de la emisión de acciones | 0 | 4,082,278,000 |
| Importes procedentes de la emisión de otros instrumentos de capital | 0 | 0 |
| Pagos por adquirir o rescatar las acciones de la entidad | 0 | 0 |
| Pagos por otras aportaciones en el capital | 0 | 0 |
| Importes procedentes de préstamos | (530,922,000) | (620,812,000) |
| Reembolsos de préstamos | 0 | 0 |
| Pagos de pasivos por arrendamientos financieros | 0 | 0 |
| Importes procedentes de subvenciones del gobierno | 0 | 0 |
| Dividendos pagados | 7,037,792,000 | 6,992,245,000 |
| Intereses pagados | 4,984,057,000 | 4,557,604,000 |
| Impuestos a las ganancias reembolsados (pagados) | 0 | 0 |
| Otras entradas (salidas) de efectivo | (1,721,099,000) | (2,686,256,000) |
| Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de financiamiento | (14,273,870,000) | (10,774,639,000) |
| Incremento (disminución) neto de efectivo y equivalentes al efectivo, antes del efecto de los cambios en la tasa de cambio | 6,015,819,000 | 11,568,488,000 |
| Efectos de la variación en la tasa de cambio sobre el efectivo y equivalentes al efectivo [sinopsis] | | |
| Efectos de la variación en la tasa de cambio sobre el efectivo y equivalentes al efectivo | (1,055,901,000) | (3,277,397,000) |
| Incremento (disminución) neto de efectivo y equivalentes de efectivo | 4,959,918,000 | 8,291,091,000 |
| Efectivo y equivalentes de efectivo al principio del periodo | 18,766,855,000 | 10,475,764,000 |
| Efectivo y equivalentes de efectivo al final del periodo | 23,726,773,000 | 18,766,855,000 |

[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Actual

| Hoja 1 de 3 | Componentes del capital contable [eje] | | | | | | | | |
|---|--|--|---------------------------------|---------------------------------|------------------------------------|---------------------------------|--|---|--|
| | Capital social [miembro] | Prima en emisión de acciones [miembro] | Acciones en tesorería [miembro] | Utilidades acumuladas [miembro] | Superávit de revaluación [miembro] | Efecto por conversión [miembro] | Coberturas de flujos de efectivo [miembro] | Utilidad (pérdida) en instrumentos de cobertura que cubren inversiones en instrumentos de capital [miembro] | Variación en el valor temporal de las opciones [miembro] |
| Estado de cambios en el capital contable [partidas] | | | | | | | | | |
| Capital contable al comienzo del periodo | 2,059,978,000 | 45,074,895,000 | 0 | 61,787,405,000 | 0 | 13,967,318,000 | 0 | 246,623,000 | 0 |
| Cambios en el capital contable [sinopsis] | | | | | | | | | |
| Resultado integral [sinopsis] | | | | | | | | | |
| Utilidad (pérdida) neta | 0 | 0 | 0 | 13,910,844,000 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Otro resultado integral | 0 | 485,000,000 | 0 | 0 | 0 | (5,897,299,000) | 0 | (395,813,000) | 0 |
| Resultado integral total | 0 | 485,000,000 | 0 | 13,910,844,000 | 0 | (5,897,299,000) | 0 | (395,813,000) | 0 |
| Aumento de capital social | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Dividendos decretados | 0 | 0 | 0 | 7,037,793,000 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Incrementos por otras aportaciones de los propietarios | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Disminución por otras distribuciones a los propietarios | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Incrementos (disminuciones) por otros cambios | 0 | 0 | 0 | 2,609,449,000 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Total incremento (disminución) en el capital contable | 0 | 485,000,000 | 0 | 9,482,500,000 | 0 | (5,897,299,000) | 0 | (395,813,000) | 0 |
| Capital contable al final del periodo | 2,059,978,000 | 45,559,895,000 | 0 | 71,269,905,000 | 0 | 8,070,019,000 | 0 | (149,190,000) | 0 |

| Hoja 2 de 3 | Componentes del capital contable [eje] | | | | | | | | |
|---|---|---|--|-------------------------------------|---|--|---|--|------------------------------------|
| | Variación en el valor de contratos a futuro [miembro] | Variación en el valor de márgenes con base en moneda extranjera [miembro] | Utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta [miembro] | Pagos basados en acciones [miembro] | Nuevas mediciones de planes de beneficios definidos [miembro] | Importes reconocidos en otro resultado integral y acumulados en el capital contable relativos a activos no corrientes o grupos de activos para su disposición mantenidos para la venta [miembro] | Utilidad (pérdida) por inversiones en instrumentos de capital | Reserva para cambios en el valor razonable de pasivos financieros atribuibles a cambios en el riesgo de crédito del pasivo [miembro] | Reserva para catástrofes [miembro] |
| Estado de cambios en el capital contable [partidas] | | | | | | | | | |
| Capital contable al comienzo del periodo | 0 | 0 | 0 | 0 | (567,268,000) | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Cambios en el capital contable [sinopsis] | | | | | | | | | |
| Resultado integral [sinopsis] | | | | | | | | | |
| Utilidad (pérdida) neta | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Otro resultado integral | 0 | 0 | 0 | 0 | 223,438,000 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Resultado integral total | 0 | 0 | 0 | 0 | 223,438,000 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Aumento de capital social | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Dividendos decretados | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Incrementos por otras aportaciones de los propietarios | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Disminución por otras distribuciones a los propietarios | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Incrementos (disminuciones) por otros cambios | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Total incremento (disminución) en el capital contable | 0 | 0 | 0 | 0 | 223,438,000 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Capital contable al final del periodo | 0 | 0 | 0 | 0 | (343,830,000) | 0 | 0 | 0 | 0 |

| Hoja 3 de 3 | Componentes del capital contable [eje] | | | | | | |
|---|--|--|---------------------------------------|--|---|---|----------------------------|
| | Reserva para estabilización [miembro] | Reserva de componentes de participación discrecional [miembro] | Otros resultados integrales [miembro] | Otros resultados integrales acumulados [miembro] | Capital contable de la participación controladora [miembro] | Participación no controladora [miembro] | Capital contable [miembro] |
| Estado de cambios en el capital contable [partidas] | | | | | | | |
| Capital contable al comienzo del periodo | 0 | 0 | 0 | 13,646,673,000 | 122,568,951,000 | 18,141,411,000 | 140,710,362,000 |
| Cambios en el capital contable [sinopsis] | | | | | | | |
| Resultado integral [sinopsis] | | | | | | | |
| Utilidad (pérdida) neta | 0 | 0 | 0 | 0 | 13,910,844,000 | 1,158,800,000 | 15,069,644,000 |
| Otro resultado integral | 0 | 0 | (1,524,037,000) | (7,593,711,000) | (7,108,711,000) | (1,341,080,000) | (8,449,791,000) |
| Resultado integral total | 0 | 0 | (1,524,037,000) | (7,593,711,000) | 6,802,133,000 | (182,280,000) | 6,619,853,000 |
| Aumento de capital social | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Dividendos decretados | 0 | 0 | 0 | 0 | 7,037,793,000 | 0 | 7,037,793,000 |
| Incrementos por otras aportaciones de los propietarios | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Disminución por otras distribuciones a los propietarios | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Incrementos (disminuciones) por otros cambios | 0 | 0 | 0 | 0 | 2,609,449,000 | (11,151,695,000) | (8,542,246,000) |
| Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Total incremento (disminución) en el capital contable | 0 | 0 | (1,524,037,000) | (7,593,711,000) | 2,373,789,000 | (11,333,975,000) | (8,960,186,000) |
| Capital contable al final del periodo | 0 | 0 | (1,524,037,000) | 6,052,962,000 | 124,942,740,000 | 6,807,436,000 | 131,750,176,000 |

[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Anterior

| Hoja 1 de 3 | Componentes del capital contable [eje] | | | | | | | | |
|---|--|--|---------------------------------|---------------------------------|------------------------------------|---------------------------------|--|---|--|
| | Capital social [miembro] | Prima en emisión de acciones [miembro] | Acciones en tesorería [miembro] | Utilidades acumuladas [miembro] | Superávit de revaluación [miembro] | Efecto por conversión [miembro] | Coberturas de flujos de efectivo [miembro] | Utilidad (pérdida) en instrumentos de cobertura que cubren inversiones en instrumentos de capital [miembro] | Variación en el valor temporal de las opciones [miembro] |
| Estado de cambios en el capital contable [partidas] | | | | | | | | | |
| Capital contable al comienzo del periodo | 2,047,576,000 | 41,005,020,000 | 0 | 81,580,401,000 | 0 | (2,379,387,000) | 0 | 438,921,000 | 0 |
| Cambios en el capital contable [sinopsis] | | | | | | | | | |
| Resultado integral [sinopsis] | | | | | | | | | |
| Utilidad (pérdida) neta | 0 | 0 | 0 | (12,802,098,000) | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Otro resultado integral | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 16,346,705,000 | 0 | (192,298,000) | 0 |
| Resultado integral total | 0 | 0 | 0 | (12,802,098,000) | 0 | 16,346,705,000 | 0 | (192,298,000) | 0 |
| Aumento de capital social | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Dividendos decretados | 0 | 0 | 0 | 6,990,898,000 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Incrementos por otras aportaciones de los propietarios | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Disminución por otras distribuciones a los propietarios | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Incrementos (disminuciones) por otros cambios | 12,403,000 | 4,069,875,000 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones | (1,000) | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Total incremento (disminución) en el capital contable | 12,402,000 | 4,069,875,000 | 0 | (19,792,996,000) | 0 | 16,346,705,000 | 0 | (192,298,000) | 0 |
| Capital contable al final del periodo | 2,059,978,000 | 45,074,895,000 | 0 | 61,787,405,000 | 0 | 13,967,318,000 | 0 | 246,623,000 | 0 |

| Hoja 2 de 3 | Componentes del capital contable [eje] | | | | | | | | |
|---|---|---|--|-------------------------------------|---|--|---|--|------------------------------------|
| | Variación en el valor de contratos a futuro [miembro] | Variación en el valor de márgenes con base en moneda extranjera [miembro] | Utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta [miembro] | Pagos basados en acciones [miembro] | Nuevas mediciones de planes de beneficios definidos [miembro] | Importes reconocidos en otro resultado integral y acumulados en el capital contable relativos a activos no corrientes o grupos de activos para su disposición mantenidos para la venta [miembro] | Utilidad (pérdida) por inversiones en instrumentos de capital | Reserva para cambios en el valor razonable de pasivos financieros atribuibles a cambios en el riesgo de crédito del pasivo [miembro] | Reserva para catástrofes [miembro] |
| Estado de cambios en el capital contable [partidas] | | | | | | | | | |
| Capital contable al comienzo del periodo | 0 | 0 | 0 | 0 | (555,818,000) | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Cambios en el capital contable [sinopsis] | | | | | | | | | |
| Resultado integral [sinopsis] | | | | | | | | | |
| Utilidad (pérdida) neta | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Otro resultado integral | 0 | 0 | 0 | 0 | (11,450,000) | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Resultado integral total | 0 | 0 | 0 | 0 | (11,450,000) | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Aumento de capital social | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Dividendos decretados | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Incrementos por otras aportaciones de los propietarios | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Disminución por otras distribuciones a los propietarios | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Incrementos (disminuciones) por otros cambios | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Total incremento (disminución) en el capital contable | 0 | 0 | 0 | 0 | (11,450,000) | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Capital contable al final del periodo | 0 | 0 | 0 | 0 | (567,268,000) | 0 | 0 | 0 | 0 |

| Hoja 3 de 3 | Componentes del capital contable [eje] | | | | | | |
|---|--|--|---------------------------------------|--|---|---|----------------------------|
| | Reserva para estabilización [miembro] | Reserva de componentes de participación discrecional [miembro] | Otros resultados integrales [miembro] | Otros resultados integrales acumulados [miembro] | Capital contable de la participación controladora [miembro] | Participación no controladora [miembro] | Capital contable [miembro] |
| Estado de cambios en el capital contable [partidas] | | | | | | | |
| Capital contable al comienzo del periodo | 0 | 0 | 0 | (2,496,284,000) | 122,136,713,000 | 7,096,135,000 | 129,232,848,000 |
| Cambios en el capital contable [sinopsis] | | | | | | | |
| Resultado integral [sinopsis] | | | | | | | |
| Utilidad (pérdida) neta | 0 | 0 | 0 | 0 | (12,802,098,000) | 1,147,863,000 | (11,654,235,000) |
| Otro resultado integral | 0 | 0 | 0 | 16,142,957,000 | 16,142,957,000 | (1,173,695,000) | 14,969,262,000 |
| Resultado integral total | 0 | 0 | 0 | 16,142,957,000 | 3,340,859,000 | (25,832,000) | 3,315,027,000 |
| Aumento de capital social | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Dividendos decretados | 0 | 0 | 0 | 0 | 6,990,898,000 | 1,346,000 | 6,992,244,000 |
| Incrementos por otras aportaciones de los propietarios | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Disminución por otras distribuciones a los propietarios | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Incrementos (disminuciones) por otros cambios | 0 | 0 | 0 | 0 | 4,082,278,000 | 11,072,454,000 | 15,154,732,000 |
| Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones | 0 | 0 | 0 | 0 | (1,000) | 0 | (1,000) |
| Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Total incremento (disminución) en el capital contable | 0 | 0 | 0 | 16,142,957,000 | 432,238,000 | 11,045,276,000 | 11,477,514,000 |
| Capital contable al final del periodo | 0 | 0 | 0 | 13,646,673,000 | 122,568,951,000 | 18,141,411,000 | 140,710,362,000 |

[700000] Datos informativos del Estado de situación financiera

| Concepto | Cierre Trimestre Actual 2018-12-31 | Cierre Ejercicio Anterior 2017-12-31 |
|---|---------------------------------------|---|
| Datos informativos del estado de situación financiera [sinopsis] | | |
| Capital social nominal | 933,575,000 | 933,575,000 |
| Capital social por actualización | 1,126,403,000 | 1,126,403,000 |
| Fondos para pensiones y prima de antigüedad | 1,142,492,000 | 1,045,061,000 |
| Numero de funcionarios | 999 | 1,144 |
| Numero de empleados | 34,015 | 42,232 |
| Numero de obreros | 48,330 | 52,826 |
| Numero de acciones en circulación | 2,100,832,262 | 2,100,832,262 |
| Numero de acciones recompradas | 0 | 0 |
| Efectivo restringido | 97,798,000 | 503,598,000 |
| Deuda de asociadas garantizada | 0 | 0 |

[700002] Datos informativos del estado de resultados

| Concepto | Acumulado Año Actual 2018-01-01 - 2018-12-31 | Acumulado Año Anterior 2017-01-01 - 2017-12-31 | Trimestre Año Actual 2018-10-01 - 2018-12-31 | Trimestre Año Anterior 2017-10-01 - 2017-12-31 |
|---|---|---|---|---|
| Datos informativos del estado de resultados [sinopsis] | | | | |
| Depreciación y amortización operativa | 10,783,206,000 | 11,295,805,000 | 2,873,014,000 | 3,101,912,000 |

[700003] Datos informativos- Estado de resultados 12 meses

| Concepto | Año Actual 2018-01-01 - 2018-12-31 | Año Anterior 2017-01-01 - 2017-12-31 |
|--|---------------------------------------|---|
| Datos informativos - Estado de resultados 12 meses [sinopsis] | | |
| Ingresos | 182,342,003,000 | 183,256,149,000 |
| Utilidad (pérdida) de operación | 24,132,670,000 | (5,894,433,000) |
| Utilidad (pérdida) neta | 15,069,644,000 | (11,654,235,000) |
| Utilidad (pérdida) atribuible a la participación controladora | 13,910,844,000 | (12,802,098,000) |
| Depreciación y amortización operativa | 10,783,206,000 | 11,295,805,000 |

[800001] Anexo - Desglose de créditos

| Institución [eje] | Institución Extranjera (SI/No) | Fecha de firma/contrato | Fecha de vencimiento | Tasa de interés y/o sobretasa | Denominación [eje] | | | | | | | | | | | |
|--------------------------------------|--------------------------------|-------------------------|----------------------|-------------------------------|---------------------------|-----------------------|------------------------|------------------------|------------------------|------------------------------|----------------------|-----------------------|------------------------|------------------------|------------------------|------------------------------|
| | | | | | Moneda nacional [miembro] | | | | | Moneda extranjera [miembro] | | | | | | |
| | | | | | Intervalo de tiempo [eje] | | | | | | | | | | | |
| | | | | | Año actual [miembro] | Hasta 1 año [miembro] | Hasta 2 años [miembro] | Hasta 3 años [miembro] | Hasta 4 años [miembro] | Hasta 5 años o más [miembro] | Año actual [miembro] | Hasta 1 año [miembro] | Hasta 2 años [miembro] | Hasta 3 años [miembro] | Hasta 4 años [miembro] | Hasta 5 años o más [miembro] |
| Bancarios [sinopsis] | | | | | | | | | | | | | | | | |
| Comercio exterior (bancarios) | | | | | | | | | | | | | | | | |
| Loan Citi I | SI | 2018-06-18 | 2019-06-18 | Fija 36.75% | | | | | | | | 156,628,000 | 0 | 0 | 0 | |
| T Loan Itau | SI | 2018-11-09 | 2019-11-09 | Variable IBR 1.31% | | | | | | | | 454,256,000 | 0 | 0 | 0 | |
| T Loan Bank of Tokio | SI | 2018-10-08 | 2019-12-11 | Variable IBR 1.30% | | | | | | | | 423,972,000 | 423,972,000 | 0 | 0 | |
| Safta fix | SI | 2013-05-28 | 2023-06-17 | Fija 3.0% | | | | | | | | 3,611,000 | 3,611,000 | 3,611,000 | 3,611,000 | 2,000,000 |
| Safta fit | SI | 2017-05-29 | 2022-04-18 | Variable TJLP 3.15% | | | | | | | | 5,003,000 | 5,003,000 | 5,003,000 | 2,058,000 | 0 |
| PRODEC fix | SI | 2012-12-31 | 2024-12-31 | Fija 4.00% | | | | | | | | 10,124,000 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Banrisul fix | SI | 2012-09-30 | 2022-09-30 | Fija 5.50% | | | | | | | | 4,874,000 | 4,874,000 | 4,604,000 | 1,223,000 | 0 |
| Bradesco fix | SI | 2015-07-15 | 2018-12-17 | Fija 2.83% | | | | | | | | 6,365,000 | 6,365,000 | 6,365,000 | 5,052,000 | 0 |
| Santander fix | SI | 2015-07-15 | 2022-12-15 | Fija 4.3% | | | | | | | | 16,617,000 | 5,883,000 | 3,152,000 | 1,939,000 | 0 |
| Banco do Brasil fix | SI | 2015-07-15 | 2022-12-15 | Fija 5.92% | | | | | | | | 2,685,000 | 2,685,000 | 2,685,000 | 2,685,000 | 211,000 |
| Votorantim fix | SI | 2012-11-30 | 2022-12-18 | Fija 3.02% | | | | | | | | 9,559,000 | 4,139,000 | 3,012,000 | 2,160,000 | 1,201,000 |
| Alfa fix | SI | 2012-09-26 | 2023-10-15 | Fija 6.41% | | | | | | | | 3,494,000 | 3,494,000 | 2,329,000 | 0 | 0 |
| Alfa fit | SI | 2012-09-26 | 2023-10-15 | Variable TJLP 2.89% | | | | | | | | 21,059,000 | 14,040,000 | 0 | 0 | 0 |
| BNDES fix | SI | 2014-12-19 | 2020-09-15 | Fija 3.03% | | | | | | | | 165,475,000 | 120,596,000 | 0 | 0 | 0 |
| BNDES fit | SI | 2014-12-19 | 2020-09-15 | Variable TJLP 1.87% | | | | | | | | 111,581,000 | 87,150,000 | 55,019,000 | 49,991,000 | 58,761,000 |
| Itaú fix | SI | 2010-12-15 | 2025-01-15 | Fija 6.62% | | | | | | | | 70,218,000 | 68,702,000 | 49,600,000 | 4,353,000 | 0 |
| Itaú fit | SI | 2010-12-15 | 2025-01-15 | Variable TJLP 3.48% | | | | | | | | 191,117,000 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Loan Santander 12m | SI | 2018-06-09 | 2019-06-09 | Fija 9.95% | | | | | | | | 191,117,000 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Loan Scotiabank 12m | SI | 2018-05-09 | 2019-05-09 | Fija 9.95% | | | | | | | | 194,385,000 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Loan Santander 12m UI | SI | 2018-06-09 | 2019-06-09 | Fija 10.26% | | | | | | | | 194,385,000 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Loan Scotiabank 12m UI | SI | 2018-05-09 | 2019-05-09 | Fija 10.26% | | | | | | | | 0 | 382,233,000 | 0 | 0 | 0 |
| Loan Santander 24m | SI | 2018-06-09 | 2020-04-09 | Fija 10.15% | | | | | | | | 0 | 191,117,000 | 0 | 0 | 0 |
| Loan Scotiabank 24m | SI | 2018-05-09 | 2020-05-09 | Fija 10.15% | | | | | | | | 10,249,000 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| TOTAL | | | | | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 2,246,774,000 | 1,323,864,000 | 135,380,000 | 73,072,000 | 62,173,000 |
| Con garantía (bancarios) | | | | | | | | | | | | | | | | |
| Term Loan BBVA 18m | SI | 2018-04-13 | 2019-11-10 | Variable TIIE 0.14% | | | | | | | | 0 | 1,300,000,000 | 0 | 0 | 0 |
| Term Loan BBVA 36m | SI | 2018-04-13 | 2021-04-13 | Variable TIIE 0.28% | | | | | | | | 0 | 0 | 0 | 1,500,000,000 | 0 |
| Term Loan Citibank 18m | SI | 2018-04-13 | 2019-11-10 | Variable TIIE 0.14% | | | | | | | | 0 | 1,300,000,000 | 0 | 0 | 0 |
| Term Loan Citibank 36m | SI | 2018-04-13 | 2021-04-13 | Variable TIIE 0.28% | | | | | | | | 0 | 0 | 0 | 1,499,999,000 | 0 |
| Term Loan Scotiabank 18m | SI | 2018-04-13 | 2019-11-10 | Variable TIIE 0.14% | | | | | | | | 0 | 2,100,000,000 | 0 | 0 | 0 |
| Term Loan Scotiabank 36m | SI | 2018-04-13 | 2021-04-13 | Variable TIIE 0.28% | | | | | | | | 0 | 0 | 0 | 2,400,000,000 | 0 |
| Term Loan Bilateral Citi 21 | SI | 2016-11-22 | 2021-11-17 | Variable Libor 3M 0.75% | | | | | | | | 0 | 0 | 0 | 1,968,290,000 | 0 |
| Term Loan Bilateral BNP 21 | SI | 2016-11-22 | 2021-11-17 | Variable Libor 3M 0.65% | | | | | | | | 0 | 0 | 0 | 688,902,000 | 0 |
| Term Loan Bilateral Mizuho 21 | SI | 2016-11-22 | 2021-11-17 | Variable Libor 3M 0.65% | | | | | | | | 0 | 0 | 0 | 688,902,000 | 0 |
| Term Loan Bilateral JPM 21 | SI | 2016-11-22 | 2021-11-17 | Variable Libor 3M 0.65% | | | | | | | | 0 | 0 | 0 | 688,902,000 | 0 |
| TOTAL | | | | | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 4,700,000,000 | 0 | 9,434,995,000 | 0 | 0 |
| Banca comercial | | | | | | | | | | | | | | | | |
| Heineken loan | SI | 2016-01-04 | 2019-01-07 | Variable 0.4% | | | | | | | | 4,694,000 | 0 | 0 | 0 | 0 |

| Institución [eje] | Institución Extranjera (Si/No) | Fecha de firma/contrato | Fecha de vencimiento | Tasa de interés y/o sobretasa | Denominación [eje] | | | | | | | | | | | |
|---|--------------------------------|-------------------------|----------------------|-------------------------------|---------------------------|-----------------------|------------------------|------------------------|------------------------|------------------------------|-----------------------------|-----------------------|------------------------|------------------------|------------------------|------------------------------|
| | | | | | Moneda nacional [miembro] | | | | | | Moneda extranjera [miembro] | | | | | |
| | | | | | Intervalo de tiempo [eje] | | | | | | Intervalo de tiempo [eje] | | | | | |
| | | | | | Año actual [miembro] | Hasta 1 año [miembro] | Hasta 2 años [miembro] | Hasta 3 años [miembro] | Hasta 4 años [miembro] | Hasta 5 años o más [miembro] | Año actual [miembro] | Hasta 1 año [miembro] | Hasta 2 años [miembro] | Hasta 3 años [miembro] | Hasta 4 años [miembro] | Hasta 5 años o más [miembro] |
| Promissory Note | SI | 2016-06-12 | 2019-06-12 | Fija 0.375% | | | | | | | | 4,652,207,000 | 0 | 0 | 0 | |
| TOTAL | | | | | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 4,656,901,000 | 0 | 0 | 0 | |
| Otros bancarios | | | | | | | | | | | | | | | | |
| TOTAL | | | | | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | |
| Total bancarios | | | | | | | | | | | | | | | | |
| TOTAL | | | | | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 11,603,675,000 | 1,323,864,000 | 9,570,375,000 | 73,072,000 | 62,173,000 |
| Bursátiles y colocaciones privadas [sinopsis] | | | | | | | | | | | | | | | | |
| Bursátiles listadas en bolsa (quiroygrafarios) | | | | | | | | | | | | | | | | |
| TOTAL | | | | | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | |
| Bursátiles listadas en bolsa (con garantía) | | | | | | | | | | | | | | | | |
| KOF 11-2 (10yr Fixed) | SI | 2011-04-18 | 2021-05-04 | Fija 8.27% | | | | | | | 0 | 0 | 0 | 2,500,000,000 | 0 | |
| KOF 13 (10yr Fixed) | SI | 2013-05-24 | 2023-12-05 | Fija 5.46% | | | | | | | 0 | 0 | 0 | 0 | 7,500,000,000 | |
| KOF 17 (10yr Fixed) | SI | 2017-06-30 | 2027-06-18 | Fija 7.87% | | | | | | | 0 | 0 | 0 | 0 | 8,500,000,000 | |
| KOF 17-2 (5yr Float) | SI | 2017-06-30 | 2022-06-24 | Variable TIIE 0,25% | | | | | | | 0 | 0 | 0 | 1,500,000,000 | 0 | |
| Yankee due 2020 | SI | 2010-05-02 | 2020-02-15 | Fija 4.63% | | | | | | | 0 | 0 | 9,841,450,000 | 0 | 0 | |
| Yankee due 2023 | SI | 2013-11-26 | 2023-11-26 | Fija 3.88% | | | | | | | 0 | 0 | 0 | 0 | 17,520,076,000 | |
| Yankee due 2043 | SI | 2013-11-26 | 2043-11-26 | Fija 5.25% | | | | | | | 0 | 0 | 0 | 0 | 11,809,740,000 | |
| TOTAL | | | | | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 9,841,450,000 | 2,500,000,000 | 1,500,000,000 | 45,329,816,000 |
| Colocaciones privadas (quiroygrafarios) | | | | | | | | | | | | | | | | |
| TOTAL | | | | | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | |
| Colocaciones privadas (con garantía) | | | | | | | | | | | | | | | | |
| TOTAL | | | | | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | |
| Total bursátiles listados en bolsa y colocaciones privadas | | | | | | | | | | | | | | | | |
| TOTAL | | | | | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 9,841,450,000 | 2,500,000,000 | 1,500,000,000 | 45,329,816,000 |
| Otros pasivos circulantes y no circulantes con costo [sinopsis] | | | | | | | | | | | | | | | | |
| Otros pasivos circulantes y no circulantes con costo | | | | | | | | | | | | | | | | |
| TOTAL | | | | | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | |
| Total otros pasivos circulantes y no circulantes con costo | | | | | | | | | | | | | | | | |
| TOTAL | | | | | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | |
| Proveedores [sinopsis] | | | | | | | | | | | | | | | | |
| Proveedores | | | | | | | | | | | | | | | | |
| Almacén de Refacciones | NO | 2019-02-21 | 2018-12-31 | | 578,348,000 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 29,048,000 | 0 | 0 | 0 | 0 | |
| Azúcar | NO | 2019-02-21 | 2018-12-31 | | 1,108,255,000 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 11,748,000 | 0 | 0 | 0 | 0 | |
| Concentrado | NO | 2019-02-21 | 2018-12-31 | | 2,776,577,000 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 1,567,737,000 | 0 | 0 | 0 | 0 | |
| Empaques | NO | 2019-02-21 | 2018-12-31 | | 858,825,000 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 43,671,000 | 0 | 0 | 0 | 0 | |
| Envase Vidrio | NO | 2019-02-21 | 2018-12-31 | | 162,290,000 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 19,180,000 | 0 | 0 | 0 | 0 | |
| Etiquetas | NO | 2019-02-21 | 2018-12-31 | | 61,184,000 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | |
| Fructosa | NO | 2019-02-21 | 2018-12-31 | | 487,235,000 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | |
| Pet | NO | 2019-02-21 | 2018-12-31 | | 1,699,823,000 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | (38,894,000) | 0 | 0 | 0 | 0 | |
| Publicidad | NO | 2019-02-21 | 2018-12-31 | | 885,393,000 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 9,962,000 | 0 | 0 | 0 | 0 | |
| Otros (No mayor al 10%) | NO | 2019-02-21 | 2018-12-31 | | 7,843,151,000 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 272,495,000 | 0 | 0 | 0 | 0 | |
| TOTAL | | | | | 16,461,081,000 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 1,914,947,000 | 0 | 0 | 0 | 0 | |
| Total proveedores | | | | | | | | | | | | | | | | |
| TOTAL | | | | | 16,461,081,000 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 1,914,947,000 | 0 | 0 | 0 | 0 | |
| Otros pasivos circulantes y no circulantes sin | | | | | | | | | | | | | | | | |

| Institución [eje] | Institución Extranjera (Si/No) | Fecha de firma/contrato | Fecha de vencimiento | Tasa de interés y/o sobretasa | Denominación [eje] | | | | | | | | | | | | |
|--|--------------------------------|-------------------------|----------------------|-------------------------------|---------------------------|-----------------------|------------------------|------------------------|------------------------|------------------------------|-----------------------------|-----------------------|------------------------|------------------------|------------------------|------------------------------|-----------------------|
| | | | | | Moneda nacional [miembro] | | | | | | Moneda extranjera [miembro] | | | | | | |
| | | | | | Intervalo de tiempo [eje] | | | | | | Intervalo de tiempo [eje] | | | | | | |
| | | | | | Año actual [miembro] | Hasta 1 año [miembro] | Hasta 2 años [miembro] | Hasta 3 años [miembro] | Hasta 4 años [miembro] | Hasta 5 años o más [miembro] | Año actual [miembro] | Hasta 1 año [miembro] | Hasta 2 años [miembro] | Hasta 3 años [miembro] | Hasta 4 años [miembro] | Hasta 5 años o más [miembro] | |
| costo [sinopsis] | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| Otros pasivos circulantes y no circulantes sin costo | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| Otros | NO | | | | 477,883,000 | | | | | | 121,592,000 | 402,492,000 | | | | 611,904,000 | |
| TOTAL | | | | | 477,883,000 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 121,592,000 | 402,492,000 | 0 | 0 | 0 | 611,904,000 | |
| Total otros pasivos circulantes y no circulantes sin costo | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| TOTAL | | | | | 477,883,000 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 121,592,000 | 402,492,000 | 0 | 0 | 0 | 611,904,000 | |
| Total de créditos | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| TOTAL | | | | | 16,938,964,000 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 121,592,000 | 2,317,439,000 | 11,603,675,000 | 11,165,314,000 | 12,070,375,000 | 1,573,072,000 | 46,003,893,000 |

[800003] Anexo - Posición monetaria en moneda extranjera

| | Monedas [eje] | | | | Total de pesos [miembro] |
|---|-------------------|-------------------------------------|---|---|--------------------------|
| | Dólares [miembro] | Dólares contravalor pesos [miembro] | Otras monedas contravalor dólares [miembro] | Otras monedas contravalor pesos [miembro] | |
| Posición en moneda extranjera [sinopsis] | | | | | |
| Activo monetario [sinopsis] | | | | | |
| Activo monetario circulante | 740,325,000 | 14,571,747,000 | 0 | 0 | 14,571,747,000 |
| Activo monetario no circulante | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Total activo monetario | 740,325,000 | 14,571,747,000 | 0 | 0 | 14,571,747,000 |
| Pasivo monetario [sinopsis] | | | | | |
| Pasivo monetario circulante | 151,653,000 | 2,984,972,000 | 4,146,000 | 93,137,000 | 3,078,109,000 |
| Pasivo monetario no circulante | 2,205,519,000 | 43,411,010,000 | 0 | 0 | 43,411,010,000 |
| Total pasivo monetario | 2,357,172,000 | 46,395,982,000 | 4,146,000 | 93,137,000 | 46,489,119,000 |
| Monetario activo (pasivo) neto | (1,616,847,000) | (31,824,235,000) | (4,146,000) | (93,137,000) | (31,917,372,000) |

[800005] Anexo - Distribución de ingresos por producto

| | Tipo de ingresos [eje] | | | Ingresos totales [miembro] |
|-----------------------|-------------------------------|------------------------------------|---|----------------------------|
| | Ingresos nacionales [miembro] | Ingresos por exportación [miembro] | Ingresos de subsidiarias en el extranjero [miembro] | |
| Producto nuevo | | | | |
| Producto nuevo | 84,351,112,000 | 0 | 97,990,891,000 | 182,342,003,000 |
| TOTAL | 84,351,112,000 | 0 | 97,990,891,000 | 182,342,003,000 |

[800007] Anexo - Instrumentos financieros derivados

Discusión de la administración sobre las políticas de uso de instrumentos financieros derivados, explicando si dichas políticas permiten que sean utilizados únicamente con fines de cobertura o con otro fines tales como negociación [bloque de texto]

i. Discusión de la administración sobre las políticas de uso de instrumentos financieros derivados

a. Descripción general de los objetivos para celebrar operaciones con derivados

Como parte de su estrategia de administración de riesgos, Coca-Cola FEMSA, S.A.B. de C.V. (la "Compañía") utiliza instrumentos financieros derivados principalmente con los fines de (1) lograr la estructura de pasivos y capital deseada con un perfil de riesgo balanceado, (2) administrar su exposición a insumos y materias primas y (3) cubrir exposiciones contables y de flujos en moneda extranjera.

b. Políticas de uso de instrumentos financieros derivados

La Compañía cuenta con un documento denominado "Políticas de administración de riesgos e instrumentos derivados" en el que se establecen los lineamientos generales de la contratación de instrumentos financieros derivados. Dentro de estos lineamientos se establece lo siguiente:

1. La Compañía no puede contratar instrumentos financieros derivados con fines especulativos o con fin de generación de utilidades.
2. La Compañía no contrata instrumentos que tengan un perfil de riesgo ilimitado sobre una posición apalancada y que su pérdida potencial sea no lineal a movimientos en la variable subyacente (derivados exóticos).
3. El Consejo de Administración de la Compañía es el responsable de otorgar los poderes especiales para contratar instrumentos financieros derivados. Dichos poderes son mancomunados y no debe haber más de una firma por cada Dirección que le reporte a la Dirección de Finanzas y Administración de la Compañía.
4. La Compañía le da seguimiento al valor razonable de su posición de instrumentos financieros derivados y sus posibles cambios utilizando la metodología de "Value at Risk", así como generando análisis de sensibilidad sobre ésta.

c. Instrumentos utilizados por la Compañía

Los instrumentos que la Compañía utiliza principalmente son los siguientes:

- 1) *Cross currency swaps* de tipo de cambio y tasa de interés de cobertura contable
- 2) *Forward y opciones* para compra de monedas extranjeras relacionadas a materias primas de cobertura contable
- 3) Contratos de futuros y *forwards* sobre el precio de materias primas

d. Estrategias de cobertura o negociación implementadas

- 1) *Cross currency swaps* de tipo de cambio y tasa de interés de cobertura contable

La Compañía tiene contratos *cross currency swap* de tipo de cambio y tasa de interés, con la finalidad de administrar su estructura de pasivos, a través de los cuales cambia deuda denominada en dólares a deuda denominada en pesos mexicanos. Estos contratos son designados como coberturas de flujo de efectivo. Los cambios en el valor razonable de los contratos vigentes, excluyendo el efecto por cupones y fluctuación cambiaria, son registrados en la cuenta de otras partidas acumuladas de la utilidad integral en el caso de la designación de cobertura de flujo de efectivo. El efecto de los cupones se reconoce en el gasto financiero y el efecto de la fluctuación cambiaria se reconoce en el resultado integral de financiamiento. Al 31 de diciembre de 2018, el valor nominal de estos instrumentos es de Ps. 18,502 millones y generaron un activo por su valor de mercado de Ps. 681 millones. Para el cuarto trimestre de 2018, el efecto neto de los cupones ascendió a una pérdida de Ps. 226 millones registrándose en la cuenta de gasto financiero en el estado consolidado de resultados.

La Compañía también tiene contratos *cross currency swap* de tipo de cambio y tasa de interés, con la finalidad de administrar su exposición a monedas, a través de los cuales cambia deuda denominada en dólares a deuda denominada en reales brasileños. Estos contratos son designados como coberturas de flujo de efectivo y como coberturas de valor razonable. Los cambios en el valor razonable de los contratos vigentes, excluyendo el efecto por cupones y fluctuación cambiaria, son registrados en la cuenta de otras partidas acumuladas de la utilidad integral en el caso de la designación de cobertura de flujo de efectivo y en la cuenta de resultado integral de financiamiento en el caso de la designación de cobertura de valor razonable. El efecto de los cupones se reconoce en el gasto financiero y el efecto de la fluctuación cambiaria se reconoce en el resultado integral de financiamiento. Al 31 de diciembre del 2018, el valor nominal de estos instrumentos es de Ps. 22,694 millones y generaron un activo por su valor de mercado de Ps. 1,198 millones. Para el cuarto trimestre de 2018, el impacto a gasto financiero ascendió a una pérdida de Ps. 433 millones, registrándose en el estado consolidado de resultados.

La Compañía también tiene contratos de *interest rate swaps* denominados en reales brasileños con la finalidad de administrar la exposición a la variación en tasas de interés, a través de los cuales intercambia flujos en los que paga tasa de interés fija en reales brasileños y recibe tasa de interés flotante en reales brasileños. El efecto de los cupones se reconoce en el gasto financiero. Al 31 de diciembre 2018, el valor nominal de estos instrumentos es de Ps. 12,607 millones y generaron un pasivo por su valor de mercado de Ps. 271 millones. Para el cuarto trimestre de 2018, el impacto a gasto financiero fue una pérdida de Ps. 44 millones, registrándose en el estado consolidado de resultados.

2) *Forwards* y *opciones* para compra de monedas extranjeras relacionadas a materias primas de cobertura contable

La Compañía tiene contratos *forward* y *opciones* de tipo de cambio, con la finalidad de administrar el riesgo de la fluctuación cambiaria derivada de la compra de materias primas denominadas en dólares, a través de los cuales fija la paridad cambiaria contra el peso mexicano, el real brasileño, el peso colombiano, el peso uruguayo y el peso argentino. El cambio en el valor razonable de los contratos vigentes por movimientos en el tipo de cambio se reconoce en la cuenta de otras partidas acumuladas de la utilidad integral. El efecto de los contratos vencidos se registra como parte de los resultados de operación, impactando el costo de materias primas. Al 31 de diciembre de 2018, la Compañía tiene contratos *forwards* y *opciones* para la compra de monedas extranjeras que generaron un activo de Ps. 109 millones con un valor nominal de Ps. 6,520 millones.

3) Contratos de futuros y *forwards* de precio de materias primas

La Compañía tiene contratados futuros listados en el Intercontinental Exchange ("ICE") para cubrir el riesgo de fluctuaciones en el precio del azúcar y futuros listados en el London Metal Exchange ("LME") para cubrir el riesgo de fluctuaciones en el precio del aluminio. También tiene operaciones en mercados no estandarizados "*over the counter*" u "OTC" para cubrir el riesgo de fluctuaciones en el precio del aluminio y para el caso del paraxileno (PX) y monoetilenglicol (MEG) referenciados al IHS Markit. El cambio en el valor razonable de las coberturas vigentes se reconoce en la cuenta de otras partidas acumuladas de la utilidad integral, mientras que el cambio en el valor razonable de las coberturas sobre el consumo del periodo se registra como parte de los resultados de operación impactando en el costo de materias primas y se compensa contra los movimientos en los precios realizados del azúcar, aluminio, paraxileno (PX) y monoetilenglicol (MEG). Al 31 de diciembre de 2018 se registró un valor nominal de Ps. 1,223 millones y un pasivo de Ps. 88 millones por concepto de coberturas de azúcar. Adicionalmente, la Compañía contaba con un monto nominal de Ps. 1,303 millones y un pasivo de 131 millones por concepto de coberturas de PX y/o MEG mediante contratos *forward*, así como un monto nominal de Ps. 265 millones con un pasivo de Ps. 17 millones por concepto de coberturas de aluminio.

e. Mercados de negociación

La Compañía opera principalmente en mercados no estandarizados OTC y en algunos casos tales como las coberturas del precio de azúcar y aluminio, ha recurrido a mercados organizados como el ICE y LME.

f. Contrapartes elegibles

La Compañía solamente celebra operaciones de derivados con instituciones con un perfil crediticio adecuado con las que tiene un contrato ISDA (México), contrato marco local para instrumentos financieros derivados (Colombia), contrato global de derivados (Brasil), acuerdo marco para la realización de operaciones de derivados (Argentina), acuerdo marco para operaciones de derivados (Uruguay) o similar para operar en mercados no estandarizados OTC, así como contratos con intermediarios o *brokers* para operar en mercados organizados como el ICE y LME para las coberturas de azúcar y aluminio, entre otros insumos (*commodities*). Al 31 de diciembre del 2018, la Compañía tiene firmados 46 contratos con instituciones financieras y mantiene operaciones con 27 de éstas.

g. Políticas para la designación de agentes de cálculo o valuación

Se establece en los contratos de derivados que el agente de cálculo será la institución financiera con la que se tiene firmado dicho contrato. La Compañía tiene la posibilidad de revisar y, en su caso, impugnar los cálculos y determinaciones que realice el agente de cálculo y, si no se pusieran de acuerdo en los cálculos, la Compañía podrá elegir a un agente de cálculo distinto. Si un evento de incumplimiento ocurriese por parte de la institución financiera, el agente de cálculo será elegido por la Compañía, con el requisito de que el agente sea líder en el mercado de referencia.

h. Principales condiciones o términos de los contratos

La mayoría de los contratos que tiene celebrados la Compañía están sujetos a lo establecido en el documento *Master Agreement* publicado por la International Swap Dealers Association, Inc. ("ISDA") con el formato *Multicurrency - Cross Border*. En algunas jurisdicciones, donde la documentación debe ser en el idioma local tales como Brasil, Colombia, Uruguay y Argentina, se tienen celebrados contratos muy similares al contrato ISDA. La Compañía, en adición al contrato marco ya sea ISDA u otro, celebra suplementos y/o anexos en donde modifica y establece ciertas condiciones específicas y/o adicionales al contrato marco, tales como márgenes, colaterales, eventos de incumplimiento, etc. Con ciertas contrapartes del ISDA se busca disminuir el riesgo contraparte a través de la firma de un *Credit Support Annex* ("CSA") que establece las condiciones crediticias de garantía de las operaciones o mediante otro tipo de garantías.

i. Políticas de márgenes, colaterales, líneas de crédito y VAR

La Compañía administra su riesgo de liquidez en operaciones de derivados estableciendo en los contratos ISDA o los contratos locales y contratos con intermediarios o *brokers*, umbrales suficientemente amplios a partir de los cuales existen las llamadas de margen o colateral, según sea aplicable. Adicionalmente, la Compañía distribuye entre diferentes contrapartes sus posiciones adecuadamente para evitar concentración y reducir el riesgo de llamadas de margen. Al 31 de diciembre de 2018, la Compañía no tiene colateral, líneas de crédito o valores dados en garantía para sus operaciones de derivados OTC. En el caso de las coberturas de azúcar vía futuros en el ICE, éstas requieren depósito de margen inicial y de mantenimiento cuyo saldo al 31 de diciembre de 2018 es de Ps. 78 millones, mientras que el depósito de margen inicial y de mantenimiento para los futuros en el LME tienen un saldo al 31 de diciembre de 2018 de Ps. 20 millones.

La Compañía determina el valor en riesgo de sus exposiciones financieras (VAR) y realiza un análisis de sensibilidad sobre sus distintas posiciones.

j. Procesos y niveles de autorización requeridos por tipo de operación

El Consejo de Administración de la Compañía es el responsable de otorgar los poderes especiales para contratar instrumentos financieros derivados. Dichos poderes son otorgados para celebrar transacciones de instrumentos financieros derivados de tasas de interés, divisas e insumos (*commodities*) hasta ciertos montos. Dichos poderes son mancomunados y no debe haber más de una firma por cada Dirección que le reporte a la Dirección de Finanzas y Administración de la Compañía.

El manejo e implementación de las estrategias de administración de riesgos financieros son responsabilidad de la Dirección de Finanzas y Administración, a través de la Dirección de Finanzas Corporativas y Tesorería.

k. Procedimientos de control interno para administrar la exposición a los riesgos de mercado y de liquidez

Como parte del control sobre los procesos de administración de riesgos, la Compañía cuenta con un Comité de Finanzas del Consejo de Administración que dentro de sus funciones está el definir la estrategia financiera de la Compañía. El Comité de Finanzas define la estructura financiera deseada, establece los límites de exposición que puede manejar la Compañía y monitorea en sus reuniones las distintas posiciones de instrumentos financieros derivados que se han contratado. El monitoreo de la evolución del perfil de riesgos de la Compañía, así como el valor de sus posiciones en instrumentos financieros derivados, se realiza con frecuencia diaria.

La Compañía cuenta con un área de control interno que, como parte de su trabajo, revisa sobre una base razonable la eficacia operativa de las actividades de control interno respecto a la administración de operaciones con instrumentos financieros derivados. En el trimestre no existieron observaciones o deficiencias identificadas por el área de control interno.

- **Existencia de un tercero independiente que revisa procesos de control interno**

La Compañía cuenta con un auditor externo (Mancera, S.C. – Integrante de Ernst & Young Global), quien anualmente realiza una auditoría sobre el tratamiento contable de los instrumentos financieros derivados y sobre los controles internos de la Compañía.

Descripción genérica sobre las técnicas de valuación, distinguiendo los instrumentos que sean valuados a costo o a valor razonable, así como los métodos y técnicas de valuación [bloque de texto]

ii) Descripción genérica sobre las políticas y técnicas de valuación

a. **Descripción de los métodos y técnicas de valuación (variables de referencia, supuestos aplicados, frecuencia y acciones en función de la valuación)**

El valor razonable de los instrumentos financieros derivados se estima con base en los precios cotizados en el mercado para dar por terminados dichos contratos a la fecha de cierre del periodo. Dicho cálculo se realiza de manera mensual y de manera interna, utilizando sistemas automatizados. Se compara la razonabilidad del cálculo con reportes recibidos de las contrapartes.

En el caso de los *cross currency swaps* de tipo de cambio y tasa de interés, el método de valuación consiste en descontar a valor presente los flujos esperados de intereses, calculados con base en la curva de tasas de mercado de la moneda en la que está denominado el flujo y expresar el neto del resultado en la moneda de reporte.

Para los *forwards* se compara el precio acordado en el instrumento con el precio actual de la moneda en el mercado *forward* y se descuenta a valor presente con la curva de tasas de mercado de la moneda que corresponda.

Las estrategias con opciones de compra son valuadas con base en el modelo de *Black & Scholes*, haciendo además una separación entre el valor intrínseco y extrínseco.

Los contratos de futuros de precio de materias primas cotizados en mercados estandarizados son valuados por la contraparte, con base en cotizaciones públicas del mercado de futuros del ICE, LME y el proveedor de precios Bloomberg.

La Compañía obtiene valuaciones de sus instrumentos financieros derivados para efectos de monitorear la exposición a riesgos. En cada caso la Compañía analiza, en función de la estrategia general definida por la misma, las valuaciones obtenidas y demás factores, como el riesgo contraparte y riesgo de liquidez, para determinar las acciones a seguir.

b. **Métodos utilizados para determinación de la efectividad**

Para los instrumentos de cobertura contable se utiliza el método *Dollar Offset*, método de términos críticos y el método de Derivados Hipotéticos, presentando una efectividad cercana al 100% para los instrumentos vigentes.

Discusión de la administración sobre las fuentes internas y externas de liquidez que pudieran ser utilizadas para atender requerimientos relacionados con instrumentos financieros derivados [bloque de texto]

iii) Discusión de la administración sobre las fuentes internas y externas de liquidez que pudieran ser utilizadas para atender requerimientos relacionados con instrumentos financieros derivados

En caso de una situación adversa relacionada con los instrumentos financieros derivados, la Compañía cuenta con líneas de crédito con diversas instituciones financieras, así como con acceso a mercados de capital en México y en el extranjero. Asimismo, al 31 de diciembre de 2018 la Compañía tiene un saldo en caja de Ps. 23,724 millones para hacer frente a cualquier necesidad de liquidez.

Explicación de los cambios en la exposición a los principales riesgos identificados y en la administración de los mismos, así como contingencias y eventos conocidos o esperados por la administración que puedan afectar en los futuros reportes [bloque de texto]

iv) Cambios en las exposiciones a los principales riesgos identificados y en la administración de las mismas

a. **Riesgos identificados e incurridos por el uso de derivados**

Los riesgos identificados por la Compañía para contratar instrumentos derivados son los relacionados con las variaciones de tipo de cambio, tasas de interés y precios de materias primas. En adición, los riesgos identificados por la Compañía por el uso de instrumentos financieros derivados son el riesgo contraparte y el riesgo de liquidez, razón por la cual la Compañía distribuye entre diferentes contrapartes sus posiciones para evitar concentración y reducir el riesgo de llamadas de margen.

b. Explicación de los cambios en las exposiciones

Durante el trimestre no se identificó ningún cambio relevante que modifique la exposición a los riesgos de la Compañía. La exposición a los riesgos puede modificarse en el futuro derivado de, por ejemplo, una modificación en la estructura de pasivos y capital de la Compañía o una mayor exposición a insumos denominados en monedas no funcionales.

c. Contingencias y eventos conocidos o esperados por la administración que afecten futuros reportes

Todos los instrumentos son "simples" ya que la Compañía no contrata instrumentos exóticos, apalancados o cuyo subyacente sea la volatilidad. Cualquier cambio en el valor razonable de los instrumentos contratados no implica que su naturaleza, uso o nivel de efectividad de cobertura se modifique. En ninguna situación o eventualidad implicaría que el uso del instrumento derivado difiera de aquél con el que originalmente fue concebido, modificaría el esquema del mismo o implicaría un cambio en el nivel de cobertura, ni significaría que la Compañía asuma nuevas obligaciones.

Los riesgos de liquidez a los que está expuesta la posición de la Compañía están relacionados a las posibles llamadas de margen en las operaciones de instrumentos derivados. La Compañía distribuye entre diferentes contrapartes sus posiciones adecuadamente para evitar concentración y reducir el riesgo de llamadas de margen.

d. Instrumentos derivados que vencieron en el trimestre

1. 65 operaciones de *forwards* para compra de moneda extranjera de materias primas
2. 3 operaciones de collares para compra de moneda extranjera de materias primas
3. 9 operaciones de CCS para la cobertura de deuda en moneda extranjera

e. Instrumentos derivados cuya posición fue cerrada en el trimestre

1. Se vendieron 1,747 contratos de futuros de azúcar con la finalidad de mantener el porcentaje de cobertura deseado
2. Se cerró la posición total de un CCS y la posición parcial de otro CCS con la finalidad de mantener el porcentaje de cobertura deseado

f. Llamadas de margen en el trimestre

Durante el trimestre la Compañía no tuvo llamadas de margen por coberturas de azúcar.

g. Incumplimientos de contratos en el trimestre

Ninguno.

Información cuantitativa a revelar [bloque de texto]

v) Información cuantitativa

La información cuantitativa de la Compañía se presenta en la tabla anexa al presente.

a. Análisis de sensibilidad

En virtud de que los instrumentos financieros derivados que celebró la Compañía se encuentran a esta fecha dentro del rango de 80% a 125% de efectividad y los mismos fueron contratados exclusivamente para fines de cobertura, no se presenta análisis de sensibilidad porque cualquier cambio en los activos subyacentes tales como tipo de cambio y tasa de interés, que afecte los flujos de efectivo de la posición primaria (deuda cubierta y pagos de materias primas dolarizadas) serían compensados por los cambios en los flujos de efectivo de los instrumentos financieros derivados. No obstante lo anterior, la Compañía realiza un análisis de sensibilidad anualmente y lo presenta en las notas a sus estados financieros anuales.

TABLA 1
Resumen de Instrumentos Financieros Derivados
Cifras en miles de pesos al 31 de diciembre de 2018

| Tipo de Derivado, Valor o Contrato (1) | Fines de cobertura u otros fines tales como negociación | Monto Nocial/Valor Nominal | Valor del Activo Subyacente/Variable de Referencia | | Valor razonable | | Montos de vencimientos por año | | | Colateral dado en garantía/margen requerido futuros |
|--|---|----------------------------|--|--|------------------|--------------------|--------------------------------|-----------|------------|---|
| | | | Trimestre actual | Trimestre anterior | Trimestre actual | Trimestre anterior | 19 | 20 | 21+ | |
| Swap moneda intereses CCS | Cobertura | 18,501,926 | 19.6829 (MXN/USD) | 18.81 (MXN/USD) | 681,152 | -1,012,298 | | 9,841,450 | 8,660,476 | 0 |
| Swap moneda intereses CCS | Cobertura | 22,694,230 | 3.8748 (BRL/USD) 19.6829 (MXN/USD) | 4.00 (BRL/USD) 18.81 (MXN/USD) | 1,198,364 | 3,317,588 | 4,652,208 | 4,559,235 | 13,482,787 | 0 |
| Swap tasas de interés IRS | Cobertura | 12,607,444 | 3.8748 (BRL/USD) 19.6829 (MXN/USD) | 4.00 (BRL/USD) 18.81 (MXN/USD) | -270,584 | 31,529 | 4,013,214 | 4,559,235 | 4,034,995 | 0 |
| Divisas FX (Opciones) | Cobertura | 1,708,476 | 19.6829 (MXN/USD) | 18.81 (MXN/USD) | 22,309 | -1,352 | 1,708,476 | | | |
| Divisas FX (Opciones) | Cobertura | 25,588 | 3,249.75 (COP/USD) | | 1,096 | | 25,588 | | | |
| Divisas FX | Cobertura | 2,458,394 | 19.6829 (MXN/USD) | 18.81 (MXN/USD) | -45,228 | -8,813 | 2,458,394 | | | 0 |
| Divisas FX | Cobertura | 1,141,608 | 3.8748 (BRL/USD) 19.6829 (MXN/USD) | 4.00 (BRL/USD) 18.81 (MXN/USD) | 39,722 | 33,885 | 1,141,608 | | | 0 |
| Divisas FX | Cobertura | 492,073 | 3,249.75 (COP/USD) 19.6829 (MXN/USD) | 2,972 (COP/USD) 18.81 (MXN/USD) | 59,140 | 32,386 | 492,073 | | | 0 |
| Divisas FX | Cobertura | 338,546 | 37.7 (ARS/USD) 19.6829 (MXN/USD) | 41.25 (ARS/USD) 18.81 (MXN/USD) | -13,418 | 41,884 | 338,546 | | | 0 |
| Divisas FX | Cobertura | 355,276 | 32.39 (UYU/USD) 19.6829 (MXN/USD) | 41.25 (ARS/USD) 18.81 (MXN/USD) | 3,940 | 41,884 | 355,276 | | | 0 |
| Futuros Azúcar | Cobertura | 1,223,447 | 12.03 (Contrato No. 11, centavos de dólar por libra) | 10.42 (Contrato No. 11, centavos de dólar por libra) | -88,051 | -206,695 | 1,223,447 | | | 78,000 (margen requerido ICE) |
| Forwards PX+MEG (México) | Cobertura | 1,303,439 | 962 dólares por tonelada (Canasta PX+MEG) | 1,069 dólares por tonelada (Canasta PX+MEG) | -130,639 | 118,139 | 1,303,439 | | | |
| Forwards Aluminio (México) | Cobertura | 125,050 | 1,846 dólares por tonelada | 2,062 dólares por tonelada | -8,221 | -1,129 | 125,050 | | | |
| Forwards Aluminio (Brasil) | Cobertura | 139,660 | 1,846 dólares por tonelada | | -8,432 | | 139,660 | | | 20,000 (margen requerido LME) |

[800100] Notas - Subclasificaciones de activos, pasivos y capital contable

| Concepto | Cierre Trimestre Actual 2018-12-31 | Cierre Ejercicio Anterior 2017-12-31 |
|--|---------------------------------------|---|
| Subclasificaciones de activos, pasivos y capital contable [sinopsis] | | |
| Efectivo y equivalentes de efectivo [sinopsis] | | |
| Efectivo [sinopsis] | | |
| Efectivo en caja | 0 | 0 |
| Saldos en bancos | 7,778,100,000 | 9,497,374,000 |
| Total efectivo | 7,778,100,000 | 9,497,374,000 |
| Equivalentes de efectivo [sinopsis] | | |
| Depósitos a corto plazo, clasificados como equivalentes de efectivo | 0 | 0 |
| Inversiones a corto plazo, clasificados como equivalentes de efectivo | 15,948,673,000 | 9,269,481,000 |
| Otros acuerdos bancarios, clasificados como equivalentes de efectivo | 0 | 0 |
| Total equivalentes de efectivo | 15,948,673,000 | 9,269,481,000 |
| Otro efectivo y equivalentes de efectivo | 0 | 0 |
| Total de efectivo y equivalentes de efectivo | 23,726,773,000 | 18,766,855,000 |
| Clientes y otras cuentas por cobrar [sinopsis] | | |
| Clientes | 11,130,499,000 | 12,664,715,000 |
| Cuentas por cobrar circulantes a partes relacionadas | 783,450,000 | 402,257,000 |
| Anticipos circulantes [sinopsis] | | |
| Anticipos circulantes a proveedores | 0 | 0 |
| Gastos anticipados circulantes | 0 | 0 |
| Total anticipos circulantes | 0 | 0 |
| Cuentas por cobrar circulantes procedentes de impuestos distintos a los impuestos a las ganancias | 0 | 0 |
| Impuesto al valor agregado por cobrar circulante | 0 | 0 |
| Cuentas por cobrar circulantes por venta de propiedades | 0 | 0 |
| Cuentas por cobrar circulantes por alquiler de propiedades | 0 | 0 |
| Otras cuentas por cobrar circulantes | 2,933,461,000 | 4,509,260,000 |
| Total de clientes y otras cuentas por cobrar | 14,847,410,000 | 17,576,232,000 |
| Clases de inventarios circulantes [sinopsis] | | |
| Materias primas circulantes y suministros de producción circulantes [sinopsis] | | |
| Materias primas | 3,073,809,000 | 4,091,859,000 |
| Suministros de producción circulantes | 0 | 0 |
| Total de las materias primas y suministros de producción | 3,073,809,000 | 4,091,859,000 |
| Mercancía circulante | 1,311,440,000 | 1,207,647,000 |
| Trabajo en curso circulante | 0 | 0 |
| Productos terminados circulantes | 3,955,628,000 | 3,690,805,000 |
| Piezas de repuesto circulantes | 1,155,248,000 | 1,838,407,000 |
| Propiedad para venta en curso ordinario de negocio | 0 | 0 |
| Otros inventarios circulantes | 554,988,000 | 535,505,000 |
| Total inventarios circulantes | 10,051,113,000 | 11,364,223,000 |
| Activos mantenidos para la venta [sinopsis] | | |
| Activos no circulantes o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta | 0 | 0 |
| Activos no circulantes o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para distribuir a los propietarios | 0 | 0 |
| Total de activos mantenidos para la venta | 0 | 0 |
| Clientes y otras cuentas por cobrar no circulantes [sinopsis] | | |
| Clientes no circulantes | 0 | 0 |
| Cuentas por cobrar no circulantes debidas por partes relacionadas | 0 | 0 |
| Anticipos de pagos no circulantes | 0 | 0 |
| Anticipos de arrendamientos no circulantes | 0 | 0 |
| Cuentas por cobrar no circulantes procedentes de impuestos distintos a los impuestos a las ganancias | 0 | 0 |
| Impuesto al valor agregado por cobrar no circulante | 0 | 0 |

| Concepto | Cierre Trimestre Actual 2018-12-31 | Cierre Ejercicio Anterior 2017-12-31 |
|--|---------------------------------------|---|
| Cuentas por cobrar no circulantes por venta de propiedades | 0 | 0 |
| Cuentas por cobrar no circulantes por alquiler de propiedades | 0 | 0 |
| Rentas por facturar | 0 | 0 |
| Otras cuentas por cobrar no circulantes | 225,707,000 | 187,643,000 |
| Total clientes y otras cuentas por cobrar no circulantes | 225,707,000 | 187,643,000 |
| Inversiones en subsidiarias, negocios conjuntos y asociadas [sinopsis] | | |
| Inversiones en subsidiarias | 0 | 1,039,114,000 |
| Inversiones en negocios conjuntos | 2,538,427,000 | 2,971,971,000 |
| Inversiones en asociadas | 7,979,589,000 | 8,529,302,000 |
| Total de inversiones en subsidiarias, negocios conjuntos y asociadas | 10,518,016,000 | 12,540,387,000 |
| Propiedades, planta y equipo [sinopsis] | | |
| Terrenos y construcciones [sinopsis] | | |
| Terrenos | 5,576,239,000 | 9,865,685,000 |
| Edificios | 14,361,032,000 | 16,113,439,000 |
| Total terrenos y edificios | 19,937,271,000 | 25,979,124,000 |
| Maquinaria | 15,213,391,000 | 19,832,438,000 |
| Vehículos [sinopsis] | | |
| Buques | 0 | 0 |
| Aeronave | 0 | 0 |
| Equipos de Transporte | 4,939,082,000 | 5,253,209,000 |
| Total vehículos | 4,939,082,000 | 5,253,209,000 |
| Enseres y accesorios | 6,042,939,000 | 8,870,356,000 |
| Equipo de oficina | 518,743,000 | 663,565,000 |
| Activos tangibles para exploración y evaluación | 0 | 0 |
| Activos de minería | 0 | 0 |
| Activos de petróleo y gas | 0 | 0 |
| Construcciones en proceso | 4,129,114,000 | 3,873,211,000 |
| Anticipos para construcciones | 0 | 0 |
| Otras propiedades, planta y equipo | 11,161,812,000 | 11,355,432,000 |
| Total de propiedades, planta y equipo | 61,942,352,000 | 75,827,335,000 |
| Propiedades de inversión [sinopsis] | | |
| Propiedades de inversión | 0 | 0 |
| Propiedades de inversión en construcción o desarrollo | 0 | 0 |
| Anticipos para la adquisición de propiedades de inversión | 0 | 0 |
| Total de Propiedades de inversión | 0 | 0 |
| Activos intangibles y crédito mercantil [sinopsis] | | |
| Activos intangibles distintos de crédito mercantil [sinopsis] | | |
| Marcas comerciales | 0 | 0 |
| Activos intangibles para exploración y evaluación | 0 | 0 |
| Cabeceras de periódicos o revistas y títulos de publicaciones | 0 | 0 |
| Programas de computador | 0 | 0 |
| Licencias y franquicias | 0 | 0 |
| Derechos de propiedad intelectual, patentes y otros derechos de propiedad industrial, servicio y derechos de explotación | 87,617,209,000 | 91,902,397,000 |
| Recetas, fórmulas, modelos, diseños y prototipos | 0 | 0 |
| Activos intangibles en desarrollo | 777,067,000 | 1,222,743,000 |
| Otros activos intangibles | 4,680,506,000 | 4,889,394,000 |
| Total de activos intangibles distintos al crédito mercantil | 93,074,782,000 | 98,014,534,000 |
| Crédito mercantil | 23,729,655,000 | 26,228,412,000 |
| Total activos intangibles y crédito mercantil | 116,804,437,000 | 124,242,946,000 |
| Proveedores y otras cuentas por pagar [sinopsis] | | |
| Proveedores circulantes | 18,376,028,000 | 18,758,416,000 |
| Cuentas por pagar circulantes a partes relacionadas | 1,370,811,000 | 1,197,735,000 |
| Pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como circulantes [sinopsis] | | |

| Concepto | Cierre Trimestre Actual 2018-12-31 | Cierre Ejercicio Anterior 2017-12-31 |
|---|---------------------------------------|---|
| Ingresos diferidos clasificados como circulantes | 0 | 0 |
| Ingreso diferido por alquileres clasificado como circulante | 0 | 0 |
| Pasivos acumulados (devengados) clasificados como circulantes | 0 | 0 |
| Beneficios a los empleados a corto plazo acumulados (o devengados) | 0 | 0 |
| Total de pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como circulantes | 0 | 0 |
| Cuentas por pagar circulantes de la seguridad social e impuestos distintos de los impuestos a las ganancias | 0 | 0 |
| Impuesto al valor agregado por pagar circulante | 0 | 0 |
| Retenciones por pagar circulantes | 0 | 0 |
| Otras cuentas por pagar circulantes | 6,084,869,000 | 11,396,733,000 |
| Total proveedores y otras cuentas por pagar a corto plazo | 25,831,708,000 | 31,352,884,000 |
| Otros pasivos financieros a corto plazo [sinopsis] | | |
| Créditos Bancarios a corto plazo | 11,603,675,000 | 3,396,895,000 |
| Créditos Bursátiles a corto plazo | 0 | 8,774,275,000 |
| Otros créditos con costo a corto plazo | 0 | 0 |
| Otros créditos sin costo a corto plazo | 880,375,000 | 4,996,882,000 |
| Otros pasivos financieros a corto plazo | 0 | 0 |
| Total de otros pasivos financieros a corto plazo | 12,484,050,000 | 17,168,052,000 |
| Proveedores y otras cuentas por pagar a largo plazo [sinopsis] | | |
| Proveedores no circulantes | 0 | 0 |
| Cuentas por pagar no circulantes con partes relacionadas | 0 | 0 |
| Pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como no circulantes [sinopsis] | | |
| Ingresos diferidos clasificados como no circulantes | 0 | 0 |
| Ingreso diferido por alquileres clasificado como no circulante | 0 | 0 |
| Pasivos acumulados (devengados) clasificados como no corrientes | 0 | 0 |
| Total de pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como no circulantes | 0 | 0 |
| Cuentas por pagar no circulantes a la seguridad social e impuestos distintos de los impuestos a las ganancias | 0 | 0 |
| Impuesto al valor agregado por pagar no circulante | 0 | 0 |
| Retenciones por pagar no circulantes | 0 | 0 |
| Otras cuentas por pagar no circulantes | 0 | 0 |
| Total de proveedores y otras cuentas por pagar a largo plazo | 0 | 0 |
| Otros pasivos financieros a largo plazo [sinopsis] | | |
| Créditos Bancarios a largo plazo | 11,029,484,000 | 11,958,356,000 |
| Créditos Bursátiles a largo plazo | 59,171,266,000 | 59,230,562,000 |
| Otros créditos con costo a largo plazo | 0 | 0 |
| Otros créditos sin costo a largo plazo | 733,496,000 | 578,278,000 |
| Otros pasivos financieros a largo plazo | 0 | 0 |
| Total de otros pasivos financieros a largo plazo | 70,934,246,000 | 71,767,196,000 |
| Otras provisiones [sinopsis] | | |
| Otras provisiones a largo plazo | 10,071,164,000 | 12,863,277,000 |
| Otras provisiones a corto plazo | 0 | 0 |
| Total de otras provisiones | 10,071,164,000 | 12,863,277,000 |
| Otros resultados integrales acumulados [sinopsis] | | |
| Superávit de revaluación | 0 | 0 |
| Reserva de diferencias de cambio por conversión | 8,070,019,000 | 13,967,318,000 |
| Reserva de coberturas del flujo de efectivo | 0 | 0 |
| Reserva de ganancias y pérdidas por nuevas mediciones de activos financieros disponibles para la venta | 0 | 0 |
| Reserva de la variación del valor temporal de las opciones | 0 | 0 |
| Reserva de la variación en el valor de contratos a futuro | 0 | 0 |
| Reserva de la variación en el valor de márgenes con base en moneda extranjera | 0 | 0 |
| Reserva por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta | 0 | 0 |
| Reserva de pagos basados en acciones | 0 | 0 |
| Reserva de nuevas mediciones de planes de beneficios definidos | (343,830,000) | (567,268,000) |
| Importes reconocidos en otro resultado integral y acumulados en el capital relativos a activos no circulantes o grupos de | 0 | 0 |

| Concepto | Cierre Trimestre Actual 2018-12-31 | Cierre Ejercicio Anterior 2017-12-31 |
|--|---------------------------------------|---|
| activos para su disposición mantenidos para la venta | | |
| Reserva de ganancias y pérdidas por inversiones en instrumentos de capital | (149,190,000) | 246,623,000 |
| Reserva de cambios en el valor razonable de pasivos financieros atribuibles a cambios en el riesgo de crédito del pasivo | 0 | 0 |
| Reserva para catástrofes | 0 | 0 |
| Reserva para estabilización | 0 | 0 |
| Reserva de componentes de participación discrecional | 0 | 0 |
| Reserva de componentes de capital de instrumentos convertibles | 0 | 0 |
| Reservas para reembolsos de capital | 0 | 0 |
| Reserva de fusiones | 0 | 0 |
| Reserva legal | 0 | 0 |
| Otros resultados integrales | (1,524,037,000) | 0 |
| Total otros resultados integrales acumulados | 6,052,962,000 | 13,646,673,000 |
| Activos (pasivos) netos [sinopsis] | | |
| Activos | 263,787,304,000 | 285,678,068,000 |
| Pasivos | 132,037,128,000 | 144,967,706,000 |
| Activos (pasivos) netos | 131,750,176,000 | 140,710,362,000 |
| Activos (pasivos) circulantes netos [sinopsis] | | |
| Activos circulantes | 57,490,625,000 | 55,656,984,000 |
| Pasivos circulantes | 45,523,240,000 | 55,594,526,000 |
| Activos (pasivos) circulantes netos | 11,967,385,000 | 62,458,000 |

[800200] Notas - Análisis de ingresos y gastos

| Concepto | Acumulado Año Actual 2018-01-01 - 2018-12-31 | Acumulado Año Anterior 2017-01-01 - 2017-12-31 | Trimestre Año Actual 2018-10-01 - 2018-12-31 | Trimestre Año Anterior 2017-10-01 - 2017-12-31 |
|---|---|---|---|---|
| Análisis de ingresos y gastos [sinopsis] | | | | |
| Ingresos [sinopsis] | | | | |
| Servicios | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Venta de bienes | 182,342,003,000 | 183,256,149,000 | 50,165,633,000 | 49,168,518,000 |
| Intereses | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Regalías | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Dividendos | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Arrendamiento | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Construcción | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Otros ingresos | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Total de ingresos | 182,342,003,000 | 183,256,149,000 | 50,165,633,000 | 49,168,518,000 |
| Ingresos financieros [sinopsis] | | | | |
| Intereses ganados | 1,003,828,000 | 791,066,000 | 292,988,000 | 213,801,000 |
| Utilidad por fluctuación cambiaria | 0 | 788,349,000 | 0 | 504,758,000 |
| Utilidad por cambios en el valor razonable de derivados | 0 | 245,631,000 | 0 | 0 |
| Utilidad por cambios en valor razonable de instrumentos financieros | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Otros ingresos financieros | 211,771,000 | 1,590,573,000 | 59,134,000 | 459,941,000 |
| Total de ingresos financieros | 1,215,599,000 | 3,415,619,000 | 352,122,000 | 1,178,500,000 |
| Gastos financieros [sinopsis] | | | | |
| Intereses devengados a cargo | 7,568,086,000 | 8,777,680,000 | 2,063,036,000 | 1,958,003,000 |
| Pérdida por fluctuación cambiaria | 277,031,000 | 0 | 370,692,000 | 0 |
| Pérdidas por cambio en el valor razonable de derivados | 313,565,000 | 0 | 67,411,000 | 310,038,000 |
| Pérdida por cambios en valor razonable de instrumentos financieros | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Otros gastos financieros | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Total de gastos financieros | 8,158,682,000 | 8,777,680,000 | 2,501,139,000 | 2,268,041,000 |
| Impuestos a la utilidad [sinopsis] | | | | |
| Impuesto causado | 4,763,526,000 | 6,106,970,000 | 1,142,617,000 | 1,803,375,000 |
| Impuesto diferido | 496,637,000 | (1,922,959,000) | 243,277,000 | (564,122,000) |
| Total de Impuestos a la utilidad | 5,260,163,000 | 4,184,011,000 | 1,385,894,000 | 1,239,253,000 |

[800500] Notas - Lista de notas

Información a revelar sobre notas, declaración de cumplimiento con las NIIF y otra información explicativa de la entidad [bloque de texto]

Declaración de cumplimiento

Los estados financieros consolidados de la Compañía han sido preparados de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera ("NIIF") emitidas por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad ("IASB" por sus siglas en inglés).

Los estados financieros consolidados de la Compañía y las notas que se acompañan fueron aprobados para su emisión por el Director General Ejecutivo de la Compañía, John Santa María Otazua y el Director de Finanzas y Administración, Constantino Spas Montesinos el 25 de febrero del 2019.

Estos estados financieros consolidados y las notas que se acompañan fueron presentados al Consejo de Administración el 25 de Febrero del 2019.

Información a revelar sobre asociadas [bloque de texto]

| Inversión | Actividad Principal | Lugar de residencia | Procentaje de participación | | Valor en libros | |
|--|---------------------|---------------------|-----------------------------|--------|-----------------|-----------|
| | | | 2018 | 2017 | 2018 | 2017 |
| Associates | | | | | | |
| Promotora Industrial Azucarera, S.A. de C.V. (1) | Sugar production | Mexico | 36.4% | 36.4% | 3,120 | 2,933 |
| Jugos del Valle S.A.P.I de C.V.(1) | Beverages | Mexico | 26.3% | 26.3% | 1,571 | 1,560 |
| Leao Alimentos e Bebidas, Ltda. (1) (2) | Beverages | Brasil | 24.7% | 24.4% | 2,084 | 3,001 |
| Industria Envasadora de Querétaro, S.A. de C.V.("IEQSA") (1) | Caned Bottling | Mexico | 26.5% | 26.5% | 179 | 177 |
| Industria Mexicana de Reciclaje, S.A. de C.V. ("IMER") (1) | Recycling | Mexico | 35.0% | 35.0% | 129 | 121 |
| KSP Participacoes LTDA (1) | Beverages | Brazil | 31.4% | 38.7% | 104 | 117 |
| TROP Frutas do Brasil S.A. ("TROP") | Beverages | Brazil | 23.6% | 23.6% | 497 | - |
| UBI 3 Participações Ltda (Ades) | Beverages | Brazil | 26.0% | 26.0% | 7 | 391 |
| Ades Argentina | Beverages | Argentina | 8.4% | 8.4% | 211 | 162 |
| Otros Coca-Cola FEMSA: | Various | Varios | Varios | Varios | 78 | 67 |
| | | | | | Ps. 7,980 | Ps. 8,529 |

Información a revelar sobre cambios en políticas contables, estimaciones contables y errores [bloque de texto]

La compañía ha aplicado las siguientes modificaciones a las NIIF durante el año 2018:

NIIF 9 Instrumentos Financieros

I. Clasificación y medición de activos y pasivos financieros y contabilidad de coberturas

La Compañía adoptó la NIIF 9 Instrumentos Financieros emitida en Julio 2014 con fecha de aplicación inicial del 1o. de enero 2018. Los requisitos bajo NIIF 9 representan un cambio significativo en respecto a la NIC 39 Instrumentos Financieros: Clasificación y medición. La naturaleza y los efectos clave de los cambios dentro de las políticas contables de la Compañía como resultado de la adopción de la NIIF 9 se resumen a continuación.

La clasificación de activos financieros bajo NIIF 9 se basa en el modelo de negocio sobre el cual el activo financiero es administrado y las características de los flujos de efectivo contractuales. La NIIF 9 contiene tres categorías de clasificación para activos financieros: medidos a su costo amortizado, valor razonable con cambios en otros resultados integrales ("FVOCI" por sus siglas en inglés) y valor razonable con cambios en resultados ("VRTUP). La norma elimina las categorías de la NIC 39: inversiones mantenidas hasta su vencimiento, préstamos y cuentas por cobrar disponibles para la venta. De acuerdo a la NIIF 9, los derivados implícitos en contratos donde el contrato anfitrión es un activo financiero bajo alcance de la norma nunca se separarán. En cambio, el instrumento financiero híbrido se evalúa como un todo para la evaluación de su clasificación. La

adopción de la NIIF 9 no ha tenido un efecto significativo en las políticas contables de la Compañía en cuanto a clasificación y medición de activos financieros y cuentas de ganancias o pérdidas relacionadas.

La Compañía eligió adoptar el nuevo modelo de contabilidad de coberturas bajo la NIIF 9. Esto implica que la Compañía garantice que las relaciones de contabilidad de cobertura estén alineadas con su administración de riesgos, objetivos y estrategia y para aplicar un enfoque más cualitativo y prospectivo para evaluar la efectividad de las coberturas.

Actividades realizadas en la adopción

La Compañía realizó una evaluación cualitativa y cuantitativa para la adopción de la NIIF 9. Las actividades que se realizaron son las siguientes:

- La determinación del modelo de negocio dentro del cual se mantienen los activos financieros
- Revisión y actualización de los modelos actuales, políticas contables, procesos y controles internos relacionados a instrumentos financieros.
- Actualización de los expedientes de cobertura de sus instrumentos financieros derivados contratados, así como sus políticas contables y controles internos.
- Todas las relaciones de cobertura designadas de acuerdo a los criterios de la NIC 39 al 31 de diciembre de 2017 cumplieron con los criterios y requerimientos para ser designados como coberturas contables conforme a la NIIF 9 al 1 de enero de 2018 y, por lo tanto, se considera que continúan siendo relaciones de cobertura.

Para clasificación, medición y contabilidad de coberturas no se determinaron cambios significativos, salvo aquellos relacionados a la documentación de la adopción de la norma, dentro de los cuales se incluyen las de pruebas de Solamente Pagos de Principal e Interés ("SPPI"), y la actualización de los expedientes de cobertura. Por lo tanto, no generaron impactos significativos en la información financiera que requieran registrar ajustes por la adopción de la NIIF 9 que tuvieran impacto en los estados financieros consolidados de la entidad en relación a la Clasificación, Medición y Contabilidad de Coberturas.

II. Deterioro de activos financieros

La NIIF 9 reemplaza el modelo de "Pérdida incurrida" de la NIC 39 por un modelo de "Pérdida esperada". El nuevo modelo de deterioro es aplicable a activos financieros medidos a su costo amortizado e inversiones medidas a VRORI y otros activos contractuales, excepto por inversiones en instrumentos de capital. Bajo la NIIF 9, la pérdida incurrida es reconocida antes que bajo NIC 39.

Se realizó un análisis para determinar el impacto del nuevo modelo de Pérdida Esperada de los activos financieros para calcular las provisiones que deberán ser registradas. El impacto para las provisiones de los activos financieros bajo la nueva norma no es significativo debido a que las cuentas por cobrar se caracterizan por recuperarse en el corto plazo lo cual resulta en estimaciones de pérdida esperada que convergen a las provisiones anteriores bajo NIC 39. Al 01 de enero de 2018 el efecto por la adopción de la norma dentro de las utilidades retenidas fue de Ps. 87 millones equivalentes al 1% sobre el total de la cartera mantenida a la fecha de la adopción.

NIIF 15 Ingresos de Actividades Ordinarias Procedentes de Contratos con Clientes

La Compañía adoptó la NIIF 15 "Ingresos de actividades ordinarias procedentes de contratos con clientes" en sus estados financieros consolidados el 1 de enero de 2018.

La Compañía utilizó el método de efecto acumulado (prospectivo). Las consideraciones de transición involucran el reconocimiento del efecto acumulado a la fecha de adopción, es decir, no existe la obligación bajo este método de reestablecer la información financiera por los ejercicios terminados al 31 de diciembre de 2017 y 2016, ni de ajustar los montos que surjan como consecuencia de las diferencias contables entre la norma NIC 18 "Ingresos" y la nueva NIIF 15.

La norma reemplaza las guías de reconocimiento de ingresos existentes, en donde el ingreso era reconocido en el momento en el que la entidad transfería los riesgos y beneficios significativos de los bienes o servicios; la nueva norma establece un modelo de 5 pasos para determinar el momento y el importe con el que se debe reconocer el ingreso basado en la transferencia del control de los bienes o servicios a cambio de una contraprestación. Según lo establecido por la NIIF 15, el ingreso debe reconocerse a lo largo del tiempo (en la manera que mejor refleje el desempeño de la Compañía sobre la transferencia de los bienes o servicios) o en un punto en el tiempo, cuando el control de los bienes o servicios es transferido en su totalidad al cliente.

A diferencia de la norma de ingresos anterior, la NIIF 15 provee una guía sobre el reconocimiento de las contraprestaciones variables (promociones y descuentos), mediante la cual una entidad debe efectuar una estimación de la probabilidad y monto a otorgar a sus clientes para ser descontadas del precio de la transacción de cada obligación de desempeño con la que estén asociadas.

En comparación con la NIC 18, la NIIF 15 incluye requerimientos de revelación cuantitativos y cualitativos sobre sus contratos con clientes, incluyendo una mayor desagregación en la información sobre los ingresos y las obligaciones de desempeño remanentes. El objetivo de los nuevos requerimientos de revelación es proveer información suficiente y detallada que permita a los usuarios de los estados financieros entender la naturaleza, importe, momento e incertidumbre de los ingresos procedentes de contratos con clientes.

La Compañía utilizó el método retrospectivo modificado (efecto acumulado) para la adopción de la NIIF 15. Las consideraciones de transición involucran el reconocimiento del efecto acumulado a la fecha de adopción, es decir, no existe la obligación bajo este método de reformular la información financiera por los ejercicios terminados al 31 de diciembre de 2017 y 2016, ni de ajustar los montos que surjan como consecuencia de las diferencias contables entre la norma contable actual NIC 18 y la nueva NIIF 15.

Sin embargo, la adopción de dicha norma no tuvo impactos significativos y la compañía solamente modificó sus políticas contables con el objetivo de alinearlas con el nuevo modelo de 5 pasos establecido por la NIIF 15. Dichos cambios no originaron efectos en el reconocimiento del ingreso en comparación con la manera en que se venían registrando conforme a los lineamientos de la NIC 18.

Información a revelar sobre instrumentos de deuda [bloque de texto]

Préstamos Bancarios y Documentos por Pagar

El análisis de los préstamos bancarios y documentos por pagar de la Compañía al 31 de diciembre de 2018 y 2017 es el siguiente:

Expresado en millones de pesos mexicanos

| | 2019 | 2020 | 2021 | 2022 | 2023 | 2024 en adelante | Valor en libros al 31 de diciembre, 2018 | Valor razonable al 31 de diciembre, 2018 | Valor en libros al 31 de diciembre, 2017 |
|--|---------------|---------------|---------------|--------------|---------------|------------------|--|--|--|
| Deuda corto plazo | | | | | | | | | |
| Deuda tasa fija: | | | | | | | | | |
| Pesos argentinos | | | | | | | | | |
| Prestamos bancarios | 157 | — | — | — | — | — | 157 | 141 | 106 |
| Tasa de interés | 36.75% | — | — | — | — | — | 36.75% | — | 22.40% |
| Pesos uruguayos | | | | | | | | | |
| Prestamos bancarios | 771 | — | — | — | — | — | 771 | 772 | — |
| Tasa de interés | 9.96% | — | — | — | — | — | 9.96% | — | — |
| Subtotal | 928 | — | — | — | — | — | 928 | 913 | 106 |
| Tasa de interés variable: | | | | | | | | | |
| Pesos Colombianos | | | | | | | | | |
| Prestamos bancarios | 454 | — | — | — | — | — | 454 | 454 | 1,951 |
| Tasa de interés | 5.58% | — | — | — | — | — | 5.58% | — | 7.28% |
| Subtotal | 454 | — | — | — | — | — | 454 | 454 | 1,951 |
| Deuda a corto plazo | 1,382 | — | — | — | — | — | 1,382 | 1,367 | 2,057 |
| Deuda a largo plazo: | | | | | | | | | |
| Deuda tasa fija: | | | | | | | | | |
| Dólar americano | | | | | | | | | |
| Bono Yankee | — | 9,829 | — | — | 17,557 | 11,818 | 39,204 | 40,716 | 48,043 |
| Tasa de interés | — | 4.63% | — | — | 3.88% | 5.25% | 4.48% | — | 4.09% |
| Pesos colombianos | | | | | | | | | |
| Préstamos bancarios | — | — | — | — | — | — | — | — | 728 |
| Tasa de interés | — | — | — | — | — | — | — | — | 9.63% |
| Reales Brasileños | | | | | | | | | |
| Documentos por pagar ⁽²⁾ | 4,653 | — | — | — | — | — | 4,653 | 4,516 | 6,707 |
| Tasa de interés | 0.38% | — | — | — | — | — | 0.38% | — | 0.38% |
| Préstamos bancarios | 186 | 129 | 78 | 67 | 38 | 24 | 522 | 508 | 934 |
| Tasa de interés | 5.95% | 5.95% | 5.95% | 5.95% | 5.95% | 5.95% | 5.95% | — | 5.78% |
| Pesos mexicanos | | | | | | | | | |
| Certificados bursátiles | — | — | 2,498 | — | 7,495 | 8,488 | 18,481 | 17,218 | 18,479 |
| Tasa de interés | — | — | 8.27% | — | 5.46% | 7.87% | 6.95% | — | 6.95% |
| Pesos uruguayos | | | | | | | | | |
| Préstamos bancarios | — | 573 | — | — | — | — | 573 | 573 | — |
| Tasa de interés | — | 10.15% | — | — | — | — | 10.15% | — | — |
| Dólar americano | | | | | | | | | |
| Arrendamiento financiero. | 10 | — | — | — | — | — | 10 | — | — |
| Tasa de interés | 3.28% | — | — | — | — | — | 3.28% | — | — |
| Subtotal | 4,849 | 10,531 | 2,576 | 67 | 25,090 | 20,330 | 63,443 | 63,531 | 74,981 |
| Deuda de tasa variable: | | | | | | | | | |
| Peso mexicano | | | | | | | | | |
| Certificados bursátiles | — | — | — | 1,497 | — | — | 1,497 | 1,276 | 1,496 |
| Tasa de interés | — | — | — | 8.61% | — | — | 8.61% | — | 7.70% |
| Préstamos bancarios | 4,700 | — | 5,400 | — | — | — | 10,100 | 10,100 | — |
| Tasa de interés | 8.48% | — | 8.62% | — | — | — | 8.56% | — | — |
| Dólar americano | | | | | | | | | |
| Préstamos bancarios | — | — | 4,025 | — | — | — | 4,025 | 4,062 | 4,032 |
| Tasa de interés | — | — | 3.34% | — | — | — | 3.34% | — | 2.12% |
| Pesos colombianos | | | | | | | | | |
| Préstamos bancarios | 424 | 424 | — | — | — | — | 848 | 848 | — |
| Tasa de interés | 5.61% | 5.73% | — | — | — | — | 5.67% | — | — |
| Reales brasileños | | | | | | | | | |
| Préstamos bancarios | 244 | 198 | 57 | 6 | — | — | 505 | 527 | 869 |
| Tasa de interés | 9.53% | 9.53% | 9.53% | 9.53% | — | — | 9.53% | — | 8.50% |
| Documentos por pagar | 5 | — | — | — | — | — | 5 | 5 | 15 |
| Tasa de interés | 0.40% | — | — | — | — | — | 0.40% | — | 0.44% |
| Subtotal | 5,373 | 622 | 9,482 | 1,503 | — | — | 16,980 | 16,818 | 6,412 |
| Deuda a largo plazo | 10,222 | 11,153 | 12,058 | 1,570 | 25,090 | 20,330 | 80,423 | 80,349 | 81,303 |
| Porción corriente de la deuda a largo plazo | 10,222 | — | — | — | — | — | 10,222 | — | 10,114 |
| Deuda largo plazo | — | 11,153 | 12,058 | 1,570 | 25,090 | 20,330 | 70,201 | 80,349 | 71,189 |

1. Los intereses mostrados en la tabla son un promedio ponderado de la tasa anual.
2. La nota promisorio esta denominado en reales brasileños, sin embargo, está vinculado al desempeño de la tasa de cambio entre reales brasileños y dólares americanos. Como resultado, el monto principal de la nota promisorio puede incrementar o reducirse basado en la apreciación o depreciación del real brasileño frente al dólar americano.

Por los años terminados al 31 de diciembre de 2018, 2017 y 2016, el gasto por interés relacionado con préstamos bancarios y documentos por pagar, incluidos en los estados consolidados de resultados dentro de rubro de gasto financiero, incluye lo siguiente:

| | 2018 | 2017 | 2016 |
|--|------------------|------------------|------------------|
| Intereses de deuda y prestamos..... | Ps. 4,786 | Ps. 4,337 | Ps. 4,099 |
| Intereses capitalizados..... | — | — | (32) |
| Cargos financieros por beneficio a empleados | 202 | 182 | 154 |
| Instrumentos derivados..... | 2,370 | 4,161 | 3,082 |
| Cargos financieros operativos | 210 | 97 | 168 |
| | Ps. 7,568 | Ps. 8,777 | Ps. 7,471 |

Coca Cola FEMSA tiene los siguientes bonos: a) Registrados con la bolsa mexicana de valores: i) Ps. 2,500 (monto nominal) con vencimiento en 2021 y tasa de interés fija de 8.27% y ii) Ps. 7,500 (monto nominal) con vencimiento en 2023 y tasa de interés fija de 5.46% iii) Ps. 1,500 (monto nominal) con vencimiento en 2022 y tasa de interés flotante TIIE +0.25% iv) Ps. 8,500 (monto nominal) con vencimiento en 2027 y tasa de interés fija del 7.87% y b) Registrados con la SEC: i) Nota senior por US \$500 con una tasa de interés fija de 4.63% y vencimiento el 15 de febrero de 2020, ii) Notas senior por US \$900 con tasa de interés fija 3.88% y vencimiento el 26 de noviembre de 2023 y ii) Nota senior por US \$600 con tasa de interés fija del 5.25% y vencimiento el 26 de noviembre de 2043. Todos están garantizados por nuestras subsidiarias: Propimex, S. de R.L. de C.V., Comercializadora La Pureza de Bebidas, S. de R.L. de C.V., Controladora Interamericana de Bebidas, S. de R.L. de C.V., Grupo Embotellador Cimsa, S. de R.L. de C.V., Refrescos Victoria del Centro, S. de R.L. de C.V., Distribuidora y Manufacturera del Valle de Mexico, S. de R.L. de C.V (garante sucesor de Servicios Integrados Inmuebles del Golfo, S. de R.L. de C.V.) y Yoli de Acapulco, S. de R.L. de C.V. ("Subsidiarias Garantes"). Durante 2018 celebramos contratos de financiamiento en pesos mexicanos y pesos uruguayos por Ps. 10,100 y Ps. 1,344 (Uy. 2,212) respectivamente. En noviembre 26 de 2018 la Compañía realizo un pago por el monto remanente del bono en dólar americano por USD 445 millones.

La Compañía ha celebrado contratos de financiamiento con diferentes instituciones, las cuales estipulan diferentes restricciones y condiciones que consisten principalmente en niveles máximos de apalancamiento y capitalización, así como un valor neto mínimo consolidado y razones de cobertura de deuda e intereses. A la fecha de estos estados financieros consolidados, la Compañía cumple con todas las restricciones y condiciones establecidas en sus contratos de financiamiento.

Información a revelar sobre operaciones discontinuadas [bloque de texto]

Operaciones discontinuas

El 16 de agosto de 2018, Coca-Cola FEMSA, anunció que ha notificado a The Coca-Cola Company el ejercicio de su opción para vender el 51% de las acciones de Coca-Cola FEMSA Philippines, Inc. Esta decisión fue aprobada por el consejo de la Compañía el 6 de agosto de 2018. Debido a esto, a partir del 31 de agosto de 2018 CCFPI fue sido clasificado como activo disponible para la venta y sus resultados como operaciones discontinuas en nuestros estados financieros al 31 de diciembre de 2017 y 2018. Previamente CCFPI representaba a la división Asia y era considerado un segmento independiente hasta el 31 de diciembre de 2017. A partir de la designación como operación discontinua, el segmento Asia no continuara siendo un segmento independiente en la Nota de segmentos. La venta se concretó el 13 de diciembre de 2018 obteniendo los siguientes resultados.

a. Resultado de operaciones discontinuas

A continuación se presentan los resultados de las operaciones discontinuas al 31 de diciembre de 2018 y 2017:

| | 2018 | 2017 |
|--|--------|--------|
| Ventas totales | 24,167 | 20,524 |
| Costo de ventas | 17,360 | 12,346 |
| Utilidad bruta | 6,807 | 8,178 |
| Gastos de operación | 5,750 | 6,865 |
| Otros gastos, neto | 7 | 134 |
| Producto financiero, neto | (185) | (64) |
| Utilidad (pérdida) por fluctuación cambiaria, neta | (73) | (22) |
| Utilidad antes de impuestos para operaciones discontinuas | 1,308 | 1,265 |
| Impuesto a la utilidad | 466 | 370 |
| Utilidad neta atribuible a operaciones discontinuas | 842 | 895 |
| Atribuible a: | | |
| Participación controladora para operaciones discontinuas | 451 | 426 |
| Participación no controladora para operaciones discontinuas | 391 | 469 |
| Efecto por conversión acumulado | (811) | 2,830 |
| Ingreso procedente del valor razonable menos el costo de venta | 3,335 | — |
| Utilidad neta para operaciones discontinuas atribuible a la participación controladora | 2,975 | 3,256 |

1. El efectivo y los equivalentes de efectiva para las operaciones de Filipinas fueron por Ps. 6,898.

Información a revelar sobre información general sobre los estados financieros [bloque de texto]

Resultados consolidados del cuarto trimestre:

De acuerdo a la NIIF 5, Filipinas se presenta como una operación discontinua a partir del 1 de enero de 2018, y los estados de resultados consolidados presentados a continuación fueron reexpresados como si Filipinas fuera operación discontinua a partir del 1 de febrero de 2017.

Ingresos totales: Los ingresos totales incrementaron 2.0% a Ps. 50,165.6 millones en el cuarto trimestre de 2018, principalmente debido al incremento de volumen en Brasil, Centroamérica y Colombia, al aumento de precios por arriba de la inflación en Argentina, Brasil y México y a la consolidación de las recientes adquisiciones en Guatemala y Uruguay. Estos factores fueron parcialmente contrarrestados por el efecto negativo de conversión resultante de la depreciación del peso argentino, del real brasileño y del peso colombiano en comparación con el peso mexicano, combinado con una caída de volumen en Argentina y México, el cambio en la contabilidad de Argentina como subsidiaria hiperinflacionaria y la desconsolidación de Coca-Cola FEMSA de Venezuela a partir del 31 de diciembre de 2017.

Transacciones: El número total de transacciones reportadas incrementó 1.2% a 5,186.7 millones en el cuarto trimestre de 2018 en comparación con el mismo periodo de 2017.

Volumen: El volumen de ventas se mantuvo constante en 871.7 millones de cajas unidad en el cuarto trimestre de 2018 en comparación con el mismo periodo de 2017.

Utilidad bruta: La utilidad bruta incrementó 1.7% a Ps. 23,016.6 millones y el margen bruto se redujo 10 puntos base a 45.9%.

Método de participación: El método de participación operativo registró una pérdida de Ps. 108 millones en el cuarto trimestre de 2018, comparado con una pérdida de Ps. 103 millones registrada en el cuarto trimestre de 2017. Esto se debe principalmente a una pérdida en nuestro "joint venture" de lácteos en Panamá y en nuestro "joint venture" de Jugos del Valle en México, parcialmente compensada por una ganancia en nuestros "joint ventures" en Brasil.

Utilidad de operación: La utilidad de operación incrementó 0.3% a Ps. 7,342.0 millones con una contracción de margen de 30 puntos base a 14.6% durante el cuarto trimestre de 2018 en comparación con el mismo periodo de 2017.

Otros gastos no operativos, neto: Otros gastos no operativos, neto registró un gasto de Ps. 632 millones, principalmente por un deterioro de Ps. 432 millones en la inversión de nuestro "joint venture" de lácteos Estrella Azul, en Panamá, combinado con las provisiones relacionadas a contingencias en Brasil y Colombia. Esto comparado con un gasto de Ps. 29,090 millones durante el cuarto trimestre de 2017, debido principalmente a un cargo único no monetario relacionado con la desconsolidación de Venezuela a partir del 31 de diciembre de 2017.

Resultado integral de financiamiento: El resultado integral de financiamiento en el cuarto trimestre de 2018 registró un gasto de Ps. 2,149 millones, en comparación con un gasto de Ps. 1,090 millones en el mismo periodo de 2017.

Durante el cuarto trimestre de 2018 registramos gastos financieros, netos por Ps. 1,770 millones, comparados con Ps. 1,744 millones en el cuarto trimestre de 2017. Este incremento fue causado por un financiamiento adicional durante el segundo trimestre de 2018 por Ps. 10,100 millones para la adquisición de nuevos territorios en Guatemala y Uruguay. Sin embargo, este efecto fue parcialmente contrarrestado por la depreciación promedio del real brasileño con respecto al peso mexicano aplicado al gasto financiero denominado en reales, el vencimiento durante noviembre de nuestro bono Yankee a cinco años y una reducción de deuda en Colombia.

A su vez, durante el cuarto trimestre registramos una pérdida cambiaria de Ps. 371 millones comparada con una ganancia de Ps. 505 millones en el mismo periodo de 2017. Esta pérdida, fue causada principalmente por la apreciación del peso mexicano aplicada a nuestra posición de caja en U.S. dólares que incluye el ingreso por la venta de nuestra participación en Coca-Cola FEMSA Philippines, Inc.

Adicionalmente debido al cambio en la metodología de reporte para Argentina como subsidiaria hiperinflacionaria, durante el cuarto trimestre de 2018 la posición monetaria en subsidiarias inflacionarias reportó una ganancia de Ps. 59 millones comparado con una ganancia de 460 millones durante el mismo periodo del 2017, la cual fue generada por Venezuela.

Los instrumentos financieros registraron una pérdida de Ps. 67 millones comparados con una pérdida de Ps. 310 millones en el cuarto trimestre de 2017.

Impuestos: Durante el cuarto trimestre de 2018, el impuesto pagado como porcentaje de la utilidad antes de impuestos, fue de 30.1%.

Utilidad neta: La utilidad de la participación controladora fue de Ps. 5,541 millones, incluyendo el ingreso correspondiente a la venta de Filipinas, comparada con una pérdida de Ps. 24,245 millones durante el mismo periodo del año anterior, la cual incluía un cargo único no monetario relacionado con la desconsolidación de Venezuela. Para el cuarto trimestre de 2018, la utilidad por acción (UPA) fue de Ps. 2.64 (Ps. 26.37 por ADS). La utilidad por acción de operaciones continuas (UPA) fue de Ps. 1.38 (Ps. 13.75 por ADS).

Flujo operativo: El flujo operativo disminuyó 2.0% a Ps. 10,215 millones con una contracción en el margen de flujo operativo de 80 puntos base para alcanzar 20.4%.

Información a revelar sobre capital social [bloque de texto]

Capital

Al 31 de diciembre de 2018, el capital social de Coca-Cola FEMSA está representado por 2,100,832,262 acciones ordinarias, sin expresión de valor nominal. El capital social fijo asciende a Ps. 934 (valor nominal) y el capital variable es ilimitado.

Las características de las acciones ordinarias son las siguientes:

- Las acciones serie "A" y serie "D" son ordinarias, sin restricción de voto. Están sujetas a ciertas restricciones de transferencia.
- Las acciones serie "A" sólo podrán ser adquiridas por mexicanos y no representarán menos del 51% de las acciones ordinarias.
- Las acciones serie "D" no tienen cláusula de restricción para admisión de extranjeros y no podrán exceder el 49% de las acciones ordinarias.
- Las acciones serie "L" no tienen cláusula de restricción para admisión de extranjeros y tienen voto y otros derechos corporativos limitados.

Al 31 de diciembre de 2018, 2017 y 2016, el capital social de Coca-Cola FEMSA se integra de la siguiente forma:

| Series de acciones | Miles de acciones | | |
|--------------------|-------------------|------------------|------------------|
| | 2018 | 2017 | 2016 |
| "A"..... | 992,078 | 992,078 | 992,078 |
| "D"..... | 583,546 | 583,546 | 583,546 |
| "L"..... | 525,208 | 525,208 | 497,298 |
| | 2,100,832 | 2,100,832 | 2,072,922 |

Información a revelar sobre negocios conjuntos [bloque de texto]

| Inversión | Actividad principal | Lugar de residencia | Porcentaje de tenencia | | Valor en libros | |
|---|---------------------|---------------------|------------------------|-------|-----------------|-----------|
| | | | 2018 | 2017 | 2018 | 2017 |
| Negocios conjuntos | | | | | | |
| Compañía Panameña de Bebidas S.A.P.I. de C.V. | Beverages | Mexico | 50.0% | 50.0% | 1,550 | 2,036 |
| Dispensadoras de Café, S.A.P.I. de C.V. | Services | Mexico | 50.0% | 50.0% | 162 | 153 |
| Fountain Agua Mineral, LTDA | Beverages | Brasil | 50.0% | 50.0% | 826 | 784 |
| | | | | | Ps. 2,538 | Ps. 2,972 |

1. Al 31 de diciembre de 2018, la Compañía reconoció un deterioro de su inversión en Compañía Panameña de Bebidas, S.A.P.I. de C.V. por Ps. 432 que fueron incluidos en la línea de otros gastos. La compañía continuará monitoreando los resultados de dicha inversión en conjunto con The Coca Cola Company, en búsqueda de alternativas para mejorar la rentabilidad del negocio en el futuro cercano

Información a revelar sobre un resumen de las políticas contables significativas [bloque de texto]

Adquisiciones de negocio

Las adquisiciones de negocios se contabilizan utilizando el método de adquisición a la fecha de adquisición, que es la fecha en la que el control se transfiere a la Compañía. Al evaluar el control, la Compañía considera los derechos de voto sustantivos potenciales. El costo de una adquisición se mide como el agregado de la contraprestación, medida a valor razonable a la fecha de la adquisición y el monto de cualquier participación no controladora en la entidad adquirida. Por cada adquisición de negocio, la Compañía elige medir la participación no controladora en la entidad adquirida a su valor razonable o en la participación proporcional de los activos netos identificables de la entidad adquirida.

El crédito mercantil se mide como el exceso de la suma de la contraprestación transferida, el monto de cualquier participación no controladora en la adquisición y el valor razonable que la Compañía tenía en la adquirida anteriormente (si existiese) menos el monto neto reconocido en los activos identificables adquiridos y pasivos asumidos. Si después de la reevaluación el neto de los montos de los activos identificables adquiridos y pasivos asumidos excede la suma de la contraprestación transferida, el monto de la participación no controladora y el valor razonable que la Compañía tenía anteriormente en la adquirida (si existiese), el exceso se reconoce una ganancia en la compra a un precio reducido en la utilidad neta consolidada al momento de la adquisición

Los costos relacionados con la adquisición que no sean los asociados con la emisión de deuda o títulos accionarios que la Compañía incurra en relación con una adquisición de negocios, se cargan a resultados conforme se incurren.

Cualquier contraprestación contingente por pagar se reconoce a valor razonable en la fecha de adquisición. Si la contraprestación contingente se clasifica como capital, no se vuelve a medir y la liquidación se contabiliza dentro del capital. De otra manera, una vez reevaluados los cambios posteriores al valor razonable de las contraprestaciones contingentes se reconocen en la utilidad neta consolidada.

Si la contabilización inicial de una adquisición de negocios está incompleta al final del ejercicio en el cual ocurre la adquisición, la Compañía revela los montos preliminares en los conceptos por los cuales la contabilidad está incompleta, y revela que su asignación es de carácter preliminar. Esos importes provisionales se ajustan durante el periodo de medición (no mayor a 12 meses), o se reconocen activos o pasivos adicionales para reflejar información nueva obtenida sobre hechos y circunstancias que existieron a la fecha de adquisición que, si se hubieran conocido, habrían afectado los importes reconocidos en esa fecha.

Algunas ocasiones obtener el control de una adquisición en la cual el capital minoritario es controlado inmediatamente antes de la fecha de adquisición, es considerado como una adquisición de negocio por etapas también mencionada como adquisición por pasos. La Compañía re-calcula su capital minoritario en la adquisición como valor razonable a la fecha de adquisición y reconocer el resultado de la pérdida o ganancia en el mismo. También el cambio en el valor del capital minoritario reconocido en otras partidas de la utilidad integral deben ser reconocidas con las mismas bases según se requiera si la Compañía ha dispuesto directamente de la previa participación de capital.

La Compañía a veces obtiene control de una adquisición sin transferir consideración. El método contable de adquisición para una adquisición aplica a las combinaciones que siguen:

- El adquirido re compra suficiente número de sus propias acciones para que la Compañía obtenga control.
- El lapso de derecho de voto minoritario que tenía la Compañía sobre el control de una adquisición en la cual maneja derecho mayoritario de voto.
- La Compañía y el adquirido acuerdan combinar sus negocios mediante un contrato en el cual no se intercambia control y ningún interés minoritario es retenido en la Compañía adquirida ya sea en la fecha de adquisición o anterior.

Activos de larga duración mantenidos para venta y Operaciones discontinuadas

Los activos de larga duración se clasifican como activos mantenidos para venta cuando

- a. Se espera sean recuperados principalmente a través de su venta, en lugar de ser recuperados mediante su uso continuo dentro de las operaciones,
- b. Los activos se encuentren mantenidos para su venta inmediata y
- c. La venta de los activos se considera como altamente probable en su condición actual.

Para que la venta se considere altamente probable:

- La administración debe estar comprometida a un plan de venta.
- Se debe haber iniciado un programa activo para localizar un comprador y completar el plan.
- El activo debe estar cotizado activamente para su venta en un precio que sea razonable en relación con su valor razonable actual; y
- La venta se espera completar dentro un plazo de un año a partir de la fecha de la clasificación.

Los activos no circulantes mantenidos para venta se valúan al menor entre el valor en libros y el valor razonable menos el costo de disposición.

Las operaciones discontinuadas son las operaciones y flujos de efectivo que pueden ser distinguidas claramente del resto de la entidad, que han sido dispuestas, o han sido clasificadas como mantenidas para la venta, y:

- Representan una línea de negocio, o área geográfica.
- Son parte de un plan único coordinado para disponer de una línea de negocio o de un área geográfica de la operación, o
- Es una subsidiaria adquirida exclusivamente con la finalidad de revenderla.

Moneda extranjera y consolidación de subsidiarias extranjeras, inversiones en asociadas y negocios conjuntos

Al preparar los estados financieros de cada subsidiaria individual, asociada y negocio conjunto, las operaciones en monedas extranjeras que fueron realizadas en monedas diferentes de la moneda funcional de cada unidad reportada, se reconocen a los tipos de cambio que prevalecen en las fechas de las operaciones. Al final del ejercicio, las partidas monetarias denominadas en moneda extranjera se vuelven a convertir a las tasas que predominan en esa fecha. Las partidas no monetarias que se miden en términos de costo histórico en moneda extranjera no se vuelven a convertir.

La fluctuación cambiaria en partidas monetarias se reconoce en utilidad o pérdida en el periodo en el que surge, excepto:

- Las variaciones en la inversión neta en subsidiarias extranjeras generadas por la fluctuación cambiaria se incluyen en el ajuste de conversión acumulado, el cual se registra en el capital contable como parte del efecto por conversión acumulado dentro de otras partidas acumuladas de la utilidad integral.
- Los saldos de financiamiento con subsidiarias en el extranjero se consideran inversiones a largo plazo dado que no se planea su pago en el corto plazo. La posición monetaria y la fluctuación cambiaria generadas por dichos saldos, se registran en la cuenta de efecto por conversión acumulado en el capital contable como parte de las otras partidas acumuladas de la utilidad integral.
- La fluctuación cambiaria en operaciones realizadas para cubrir ciertos riesgos de moneda extranjera.

Las diferencias cambiarias de las partidas monetarias son reconocidas en resultados. La clasificación en los resultados depende de la naturaleza que origine dichas fluctuaciones. Las diferencias cambiarias que se generan de actividades de operación son presentadas en la línea de otros gastos, mientras que las fluctuaciones relacionadas las actividades no operativas tales como actividades de financiamiento son presentadas como parte de la línea de "ganancias (perdidas) por fluctuación cambiaria" en el estado de resultados.

Para efectos de incorporar los estados financieros individuales de cada subsidiaria extranjera, asociada o negocio conjunto a los estados financieros consolidados de la Compañía, éstos se convierten a pesos mexicanos como se describe a continuación:

- En economías con entorno económico hiperinflacionario los efectos de inflación son reconocidos según NIC 29 "Reporte financiero para economías hiperinflacionarias" y convertidos a peso mexicano usando el tipo de cambio del cierre del periodo de reporte para los estados de posición financiera, resultados y otros resultados integrales; y
 - En economías con entorno económico no hiperinflacionario, los activos y pasivos se convierten a pesos mexicanos utilizando el tipo de cambio aplicable al cierre del año, el capital contable se convierte a pesos mexicanos utilizando el tipo de cambio histórico y para la conversión del estado de resultados y el estado de utilidad integral se utiliza el tipo de cambio a la fecha de cada operación. La Compañía utiliza el tipo de cambio promedio del mes correspondiente, únicamente si el tipo de cambio no fluctúa significativamente.

Adicionalmente en relación a la parcial enajenación que no resulta en la pérdida de control sobre la subsidiaria, la parte proporcional de las diferencias de tipo de cambio son re-atribuidas al interés minoritario y no son reconocidas en el estado de pérdidas y ganancias. Para todas las otras enajenaciones parciales (por ejemplo, enajenaciones parciales de asociadas o joint ventures que no resultan en la pérdida de control de la Compañía e influencia significativa), la parte proporcional de las diferencias cambiarias acumuladas son reclasificadas al estado de pérdidas o ganancias.

Los ajustes de crédito mercantil y del valor razonable en activos y pasivos adquiridos identificables que surgen de la adquisición de alguna operación en el extranjero son tratados como activos y pasivos de operaciones en el extranjero y son convertidos al tipo de cambio vigente al final de cada periodo contable. Las diferencias por los efectos cambiarios son reconocidas en capital como parte del ajuste por conversión acumulado.

La conversión de los activos y pasivos denominados en moneda extranjera a pesos mexicanos se realiza con fines de consolidación y no indica que la Compañía pueda realizar o liquidar dichos activos y pasivos en pesos Mexicanos. Adicionalmente, esto no indica que la Compañía pueda hacer la distribución o retorno de capital a los accionistas en pesos mexicanos.

Tipos de Cambio para conversión de Moneda Local a Pesos Mexicanos

Tipo de cambio promedio por los doce meses terminados el

Tipo de cambio de cierre de los doce meses terminados el

| País o zona | Moneda Funcional | 31 de diciembre de 2018 | | 31 de diciembre de 2017 | | 31 de diciembre de 2018 | | 31 de diciembre de 2017 | |
|-------------|------------------|-------------------------|--|-------------------------|--|-------------------------|--|-------------------------|--|
| | | Ps | | Ps | | Ps | | Ps | |
| México | Peso mexicano | 1.00 | | 1.00 | | 1.00 | | 1.00 | |
| Guatemala | Quetzal | 2.56 | | 2.57 | | 2.54 | | 2.69 | |
| Costa Rica | Colón | 0.03 | | 0.03 | | 0.03 | | 0.03 | |
| Panamá | Dólar americano | 19.24 | | 18.93 | | 19.68 | | 19.74 | |
| Colombia | Peso colombiano | 0.01 | | 0.01 | | 0.01 | | 0.01 | |
| Nicaragua | Córdoba | 0.62 | | 0.63 | | 0.61 | | 0.64 | |
| Argentina | Peso argentino | 0.73 | | 1.15 | | 0.52 | | 1.06 | |
| Brasil | Real | 5.29 | | 5.94 | | 5.08 | | 5.97 | |
| Filipinas | Peso filipino | 0.37 | | 0.38 | | 0.37 | | 0.40 | |
| Uruguay | Peso uruguayo | 0.63 | | 0.66 | | 0.61 | | 0.69 | |

1. Tipo de cambio publicado por el Banco Central de cada país
 - a. Venezuela

El 31 de diciembre de 2017, la Compañía determinó que las condiciones económicas y políticas de Venezuela no le permiten cumplir con los criterios contables para continuar consolidando su operación en Venezuela. Estas condiciones de deterioro han impactado significativamente entre otras cosas, la habilidad de la Compañía para administrar la estructura del capital, su capacidad para importar y comprar materias primas generando también limitaciones en la dinámica del portafolio de productos. Adicionalmente ciertos controles gubernamentales sobre el precio de algunos productos, restricciones de leyes laborales, la habilidad de obtener dólares americanos y efectuar importaciones, han afectado el curso normal del negocio en Venezuela. Debido a lo anterior y a que las operaciones en Venezuela continuarán, al 31 de diciembre de 2017 la Compañía cambió su método de contabilización de su inversión en Venezuela de consolidación a método de valor razonable medido utilizando una técnica de valuación de nivel 3.

A partir del 1° de enero de 2018 la Compañía reconocerá su inversión bajo el método de valor razonable, conforme a la nueva NIIF 9, En consecuencia la Compañía ya no incluye los resultados de las operaciones en Venezuela en los Estados Financieros Consolidados de periodos subsecuentes.

Reconocimiento de los efectos de la inflación en países con entornos económicos hiperinflacionarios

Derivado de los niveles actuales de inflación de Argentina y con ninguna expectativa de decrementos significativos en el corto plazo, el uso de contabilidad de hiperinflación, es considerada necesaria para los periodos subsecuentes, por lo que la Compañía dio inicio a su contabilización con base a IAS 29.

Comenzando el 1° de julio de 2018 Argentina se convirtió en una economía hiperinflacionaria, debido a que, entre otros factores económicos, la inflación acumulada de los últimos tres años en el país supero el 100% según los diversos índices económicos que existen para el país. Por ser considerada hiperinflacionaria, la información financiera de la subsidiaria Argentina se ajustó para reconocer los efectos inflacionarios desde el 1° de enero de 2018 a través del:

- Uso de factores de inflación para actualizar los activos no monetarios, tales como inventarios, propiedad, planta y equipo, activos intangibles, incluyendo los costos y gastos relativos a los mismos, cuando dichos activos son consumidos o depreciados.
- Aplicación de los factores de inflación apropiados para actualizar el capital social, prima en suscripción de acciones, utilidad neta, las utilidades retenidas y otras partidas acumuladas de la utilidad/pérdida integral,; e
- Incluir en la utilidad neta consolidada el resultado por posición monetaria.

La FACPCE (Federación Argentina de consejos profesionales de ciencias económicas) apropro el 29 de septiembre de 2018 y publico el 5 de octubre de 2018 una resolución que define, entre otras cosas, que el índice de precios para determinar el coeficiente de reexpresión (Basado en series que aplican el NCPI desde enero con el IPIM hasta esta fecha y para noviembre y diciembre 2015 usando la variación del CPI- de CGBA (Ciudad del Gran Buenos Aires)

La Compañía utiliza el índice de precios al consumidor correspondiente a cada país para reconocer los efectos de inflación cuando la subsidiaria opera en un entorno económico hiperinflacionario.

Al 31 de diciembre de 2018 y 31 de diciembre de 2017, las operaciones de la Compañía se clasifican como sigue:

| País | Inflación Acumulada | | Inflación Acumulada | |
|-----------------|----------------------|-----------------------|----------------------|-----------------------|
| | Diciembre 2016- 2018 | Tipo de Economía | Diciembre 2014- 2017 | Tipo de Economía |
| México..... | 15.7% | No hiperinflacionaria | 12.7% | No hiperinflacionaria |
| Guatemala..... | 12.2% | No hiperinflacionaria | 13.5% | No hiperinflacionaria |
| Costa Rica..... | 5.7% | No hiperinflacionaria | 2.5% | No hiperinflacionaria |
| Panama..... | 2.1% | No hiperinflacionaria | 2.3% | No hiperinflacionaria |
| Colombia..... | 13.4% | No hiperinflacionaria | 17.5% | No hiperinflacionaria |
| Nicaragua..... | 13.1% | No hiperinflacionaria | 12.3% | No hiperinflacionaria |

| | | | | |
|-----------------|--------|-----------------------|---------|-----------------------|
| Argentina | 158.4% | Hiperinflacionaria | 101.5% | No hiperinflacionaria |
| Venezuela..... | NA | NA | 30,690% | Hiperinflacionaria |
| Brasil..... | 13.1% | No hiperinflacionaria | 21.1% | No hiperinflacionaria |
| Uruguay..... | 25.3% | No hiperinflacionaria | NA% | No hiperinflacionaria |
| Filipinas..... | 11.9% | No hiperinflacionaria | 7.5% | No hiperinflacionaria |

Hasta el 31 de Diciembre de 2017, la Compañía reconoció en sus estados financieros los efectos de inflación para la subsidiaria Venezolana que operaba en un entorno económico hiperinflacionario.

Efectivo, equivalentes de efectivo y efectivo restringido

El efectivo consiste en depósitos en cuentas bancarias las cuales generan un interés sobre el saldo disponible. Los equivalentes de efectivo se encuentran representados principalmente por depósitos bancarios de corto plazo e inversiones de renta fija (overnight), ambos con vencimiento de tres meses o menos y son registrados a su valor razonable.

La Compañía también mantiene efectivo restringido el cual está asegurado como colateral para cumplir ciertas obligaciones contractuales. El efectivo restringido se presenta dentro de otros activos financieros circulantes dado que por naturaleza las restricciones son a corto plazo.

Otros activos financieros

Los otros activos financieros incluyen cuentas por cobrar a no corrientes, instrumentos financieros derivados. Las cuentas por cobrar no corrientes con un periodo determinado se miden a costo amortizado utilizando el método de interés efectivo, menos cualquier deterioro.

Activos financieros

Los activos financieros se clasifican dentro de los siguientes modelos de negocio dependiendo del objetivo de la Administración: (i) "mantener al vencimiento para recuperar los flujos de efectivo", (ii) "mantener al vencimiento y vender activos financieros" y (iii) "otros o mantener para negociar" o como derivados asignados como instrumentos de cobertura en una cobertura eficiente, según corresponda. La clasificación depende de la naturaleza y propósito de los activos financieros y se determinará en el momento del reconocimiento inicial.

La Compañía realiza una evaluación a nivel portafolio del objetivo del modelo de negocio en el que un activo financiero se mantiene para reflejar la mejor forma en que el negocio administra el activo financiero y la forma en la que se proporciona la información a la Administración de la Compañía. La información que se considera dentro de la evaluación incluye:

- Las políticas y objetivos de la Compañía en relación con el portafolio y la implementación práctica de dichas políticas;
- Rendimiento y evaluación del portafolio de la Compañía incluyendo cuentas por cobrar;
- Riesgos que afectan el rendimiento del modelo de negocio y como se administran esos riesgos;
- Cualquier compensación relacionada con el rendimiento de la cartera;
- Frecuencia, volumen y el momento de ventas de activos financieros en periodos anteriores junto con las razones de dichas ventas y expectativas sobre actividades de venta en un futuro.

Los activos financieros de la Compañía incluyen efectivo, equivalentes de efectivo y efectivo restringido, inversiones con vencimientos de más de tres meses, préstamos y cuentas por cobrar, instrumentos financieros derivados y otros activos financieros.

Para el reconocimiento inicial de un activo financiero, la Compañía lo mide a valor razonable más los costos de transacción que sean directamente atribuibles a la compra del mismo, en caso de que dicho activo no se mida a valor razonable con cambios en resultados. Las cuentas por cobrar que no tengan un componente de financiamiento considerable se miden y reconocen al precio de transacción y cuando son generadas. El resto de los activos financieros se reconocen solamente cuando la Compañía forma parte de las provisiones contractuales del instrumento.

El valor razonable de un activo se mide utilizando las suposiciones que utilizarían participantes del mercado al valorar el activo, asumiendo que los participantes del mercado actúan bajo el mejor interés económico.

Durante el reconocimiento inicial, el activo financiero también se clasifica como medido al: costo amortizado, valor razonable con cambios en otros resultados integrales – inversiones de deuda o capital – y valor razonable con cambios en resultados. La clasificación depende del con el objetivo por el cual se adquiere el activo financiero.

Los activos financieros no se reclasifican después de su reconocimiento inicial a menos que Coca-Cola FEMSA cambie el modelo de negocio para administrar los activos financieros; en cuyo caso, todos los activos financieros afectados se reclasifican el primer día del primer período de presentación posterior al cambio en el modelo de negocio.

Activos financieros a costo amortizado

Un activo financiero se mide al costo amortizado si cumple con las dos condiciones siguientes y no está designado como VRTUP:

- Se administra dentro de un modelo de negocio cuyo objetivo es mantener activos para recuperar los flujos de efectivo contractuales; y
- Sus términos contractuales son solamente pagos del principal e intereses sobre el importe del principal pendiente ("SPPI" por sus siglas en inglés).

El costo amortizado de un activo o pasivo financiero es el monto del reconocimiento inicial menos los pagos de principal, más o menos la amortización acumulada utilizando el método de tasa de interés efectiva de cualquier diferencia entre el monto inicial y el monto al vencimiento y, para los activos financieros, ajustados por pérdida de deterioro. El producto financiero, la fluctuación cambiaria y el deterioro se reconocen en resultados. Cualquier ganancia o pérdida por disposición se reconoce de igual forma en resultados.

Tasa de interés efectiva (TIR)

El método de tasa de interés efectiva es un método para calcular el costo amortizado de préstamos, cuentas por cobrar y otros activos financieros (asignados como mantenidos al vencimiento) y asignar el producto/gasto financiero durante la vida esperada del instrumento. La tasa de interés efectiva es la tasa que iguala los flujos de efectivo futuros estimados (incluyendo todas las comisiones pagadas o recibidas que forman una parte integral de la tasa de interés efectiva, gastos de operación y otras primas o descuentos) durante la vida esperada del activo financiero, o (cuando sea apropiado) durante un periodo más corto, en función al valor en libros neto en el reconocimiento inicial.

Activos financieros a valor razonable con cambios en otros resultados integrales ("ORI")

Un activo financiero se mide en FVOCI si cumple con las dos condiciones siguientes y no se designa como VRTUP:

- Se administra dentro de un modelo de negocio cuyo objetivo se logra mediante el cobro de flujos de efectivo contractuales y la venta de activos financieros; y
- Sus términos contractuales son solamente pagos del principal e intereses sobre el importe del principal pendiente.

Estos activos se miden posteriormente a valor razonable. El producto financiero calculado utilizando la TIR, la fluctuación cambiaria y el deterioro se reconocen en resultados. Otras ganancias y pérdidas, relacionadas con los cambios en valor razonable, se reconocen en ORI. En caso de bajas o disposiciones, las ganancias y pérdidas acumuladas en ORI se reclasifican a resultados.

En el reconocimiento inicial de un instrumento de capital que no se mantiene para negociación, bajo el modelo de negocio de "otros", la Compañía puede elegir irrevocablemente presentar cambios en el valor razonable de la inversión en ORI. Esta elección se realiza a nivel de cada inversión. Los instrumentos de capital se miden posteriormente a valor razonable. Los dividendos se reconocen como ganancia en resultados al menos que el dividendo claramente represente una recuperación de parte del costo de la inversión. Otras ganancias y pérdidas netas, relacionadas con cambios en el valor razonable, se reconocen en ORI y se consideran partidas que no serán reclasificadas a la utilidad neta consolidada en periodos subsecuentes.

Activos financieros a valor razonable con cambios en resultados (VRTUP)

Todos los activos financieros que sean mantenidos para negociar o son administrados y su rendimiento es evaluado en base de valor razonable y que no sean medidos a costo amortizado o FVOCI, se miden a VRTUP. Los activos financieros se clasifican como mantenidos para negociar si se adquieren con el propósito de vender o recomprar en el corto plazo. En el reconocimiento inicial, la Compañía puede designar irrevocablemente un activo financiero que cumple con los requisitos para medirse a costo amortizado o a FVOCI para medirse a VRTUP si al hacerlo elimina o reduce significativamente un desfase contable que de otra forma se presentaría.

Derivados, incluyendo los derivados implícitos separados también son clasificados como mantenidos para negociar al menos que sean asignados como instrumentos de cobertura efectiva. Los activos financieros a valor razonable con cambios en resultados se registran en el balance general con cambios netos en el valor razonable presentados como costos financieros (cambios netos negativos en el valor razonable) o productos financieros (cambios netos positivos en el valor razonable) en resultados, incluyendo cualquier ingreso dividendos.

Evaluación de que los flujos de efectivo contractuales son solamente pagos de principal e interés ("SPPI")

Para poder clasificar un activo financiero dentro de una de las tres categorías diferentes, la Compañía determina si los flujos de efectivo contractuales del activo son solamente pagos de principal e interés. La Compañía considera los términos contractuales del instrumento financiero y ya sea que el activo financiero contiene algún término contractual que podría cambiar el momento o el monto de los flujos de efectivo contractuales de tal manera que no cumpliría con el criterio de SPPI. Al hacer esta evaluación la Compañía considera la siguiente:

- Eventos contingentes que modificarían la cantidad o el momento de los flujos de efectivo;
- Los términos que pueden ajustar la tasa de cupón contractual, incluidas las características de tasa de interés variable;
- Características de pago y extensión; y
- Características que limitan el derecho de la Compañía para obtener flujos de efectivo de ciertos activos.

Una característica de prepago es consistente con las características de solamente pagos de principal e interés si el monto del prepago representa sustancialmente los montos del principal y los intereses pendientes de pago, que pudiesen incluir una compensación razonable por la terminación anticipada del contrato. Adicionalmente, un activo financiero adquirido u originado con una prima o descuento a su monto contractual y en el reconocimiento inicial el valor razonable de la característica de prepago es insignificante, el activo pasará la prueba de las características contractuales de flujo de efectivo si el monto de prepago representa sustancialmente el monto contractual y los intereses acumulados (pero no pagados); la cual puede incluir una compensación adicional por la terminación anticipada del contrato.

Préstamos y créditos

Los préstamos y créditos son instrumentos financieros no derivados con pagos fijos o determinados que no se cotizan en mercados activos. Los préstamos y créditos con un plazo determinado, (incluyendo cuentas por cobrar y otros créditos), se miden a costo amortizado utilizando el método de interés efectivo, menos cualquier deterioro.

El ingreso por interés es reconocido aplicando la tasa de interés efectiva, excepto por aquellas cuentas por cobrar en el corto plazo cuyo reconocimiento sea inmaterial. Por los periodos terminados el 31 de diciembre de 2018 y 2017 el ingreso por intereses de préstamos y cuentas por cobrar reconocidos en el ingreso financiero del estado de resultados fue por Ps. 5 y Ps. 4 respectivamente.

Deterioro de activos financieros

La Compañía reconoce deterioro por pérdida de crédito esperada (ECL por sus siglas en inglés) en:

- Activos financieros medidos a costo amortizado;

- Inversiones de deuda medidos a VRORI;
- Otros activos contractuales

Las pérdidas por deterioro de cuentas por cobrar, activos contractuales y créditos de arrendamiento se miden siempre a un monto igual a la pérdida de crédito esperada de por vida, ya sea que tenga o no un componente significativo. La Compañía aplica el criterio a todas las cuentas por cobrar, activos contractuales y créditos de arrendamiento, pero puede aplicarlo por separado las cuentas por cobrar y activos contractuales de los arrendamientos financieros.

La Compañía mide las pérdidas por deterioro a una cantidad igual a ECL de por vida, excepto por lo siguiente:

- Instrumentos de deuda determinados como de bajo riesgo crediticio; y
- Otros instrumentos de deuda y saldos bancarios para los cuales el riesgo crediticio (riesgo de irrecoverabilidad sobre la vida esperada del instrumento financiero) no ha incrementado de manera significativa desde el reconocimiento inicial.

Al determinar si el riesgo crediticio de un activo financiero ha incrementado de manera significativa desde el reconocimiento inicial y al estimar el ECL, la Compañía considera información razonable y sustentable que sea relevante y que esté disponible sin costo o esfuerzo desproporcionado. Esto incluye información cualitativa como cuantitativa y análisis, basado en la experiencia histórica y una evaluación crediticia informada de la Compañía.

La pérdida por deterioro es una estimación ponderada de probabilidades de pérdida esperada. El importe de pérdida por deterioro se mide como el valor presente de cualquier falta de liquidez (la diferencia entre los flujos de efectivo contractuales que le corresponden a la Compañía y los flujos de efectivo que la administración espera recibir). La pérdida de crédito esperada es descontada a la tasa de interés efectiva original del activo financiero.

La Compañía evalúa anualmente la razonabilidad para determinar si hubo evidencia objetiva de deterioro. Algunas evidencias objetivas de que los activos financieros estaban deteriorados incluyen:

- Impago o morosidad de un deudor;
- Reestructuración de una cantidad correspondiente a la Compañía bajo términos que de otra manera la Compañía no consideraría;
- Indicios de que un deudor o cliente entrará en quiebra
- Cambios adversos en el estatus de pagos de deudores o clientes;
- La desaparición de un mercado activo para un instrumento debido a dificultades financieras; o
- Información evidente que indique que hubo una disminución medible en los flujos de efectivo esperados de un grupo de activos financieros.

Para una inversión dentro de un instrumento de capital, evidencia objetiva de deterioro incluye una disminución significativa o prolongada de su valor razonable por debajo de su costo.

La pérdida por deterioro de activos financieros medidos a costo amortizado se disminuye del valor en libros y para los activos financieros medidos a VRORI la pérdida por deterioro se reconoce como ganancia o pérdida dentro de ORI.

Compensación de instrumentos financieros

Se requiere que los activos financieros sean compensados contra pasivos financieros y el monto neto sea reportado en el estado consolidado de situación financiera si, y sólo cuando la Compañía:

- Actualmente tenga un derecho legal ejecutable de compensar los montos reconocidos; y
- Pretenda liquidar de manera neta, o realice los activos y liquide los pasivos simultáneamente.

Instrumentos financieros derivados

La Compañía está expuesta a diversos riesgos de flujos de efectivo, de liquidez, de mercado y crediticios. Como consecuencia la Compañía contrata diversos instrumentos financieros derivados para reducir su exposición al riesgo en fluctuaciones de tipo de cambio entre el peso mexicano y otras monedas, a fluctuaciones en la tasa de interés asociadas con sus préstamos denominados en moneda extranjera y su exposición de fluctuación en los costos de ciertas materias primas.

La Compañía evalúa y registra todos los instrumentos financieros derivados y de cobertura en el estado consolidado de situación financiera como activo o pasivo a valor razonable, considerando los precios cotizados en mercados reconocidos. En el caso de que el instrumento financiero derivado no tenga un mercado formal, el valor razonable se determina a través de modelos soportados con información de mercado suficiente, confiable y comprobable. Los cambios en el valor razonable de los instrumentos financieros derivados son registrados cada año en resultados o en otras partidas acumuladas de la utilidad integral, dependiendo del tipo de instrumento de cobertura y de la efectividad de la cobertura.

Cobertura contable

La Compañía designa ciertos instrumentos de cobertura, que incluyen instrumentos derivados para cubrir el riesgo de fluctuación en moneda extranjera y tasa de interés de transacciones altamente probables, ya sea como cobertura de valor razonable o cobertura de flujo de efectivo. La cobertura de riesgo cambiario en compromisos se contabiliza como cobertura de flujo de efectivo.

Al inicio de la relación de cobertura, la Compañía documenta la relación entre el instrumento de cobertura y la partida cubierta junto con sus objetivos de administración de riesgos y su estrategia para poner en marcha varias operaciones de cobertura. Además, al inicio de la cobertura y de manera continua, la Compañía documenta si el instrumento de cobertura es altamente efectivo en los cambios del valor razonable o flujos de efectivo de la partida cubierta atribuibles al riesgo cubierto.

Cobertura de flujos de efectivo

La porción efectiva de los cambios en el valor razonable de los derivados que se designan y califican como cobertura de flujo de efectivo se reconocen en otras partidas de la utilidad integral y son acumulados bajo la valuación de la porción efectiva de los instrumentos financieros derivados. La ganancia o pérdida relacionada con la porción inefectiva se reconoce inmediatamente en la utilidad neta consolidada, en la línea de (ganancia) pérdida en valuación de instrumentos financieros.

Los montos previamente reconocidos en otras partidas de la utilidad integral y acumulados en capital se reclasifican a la utilidad neta consolidada en el período en que la partida cubierta es reconocida en la utilidad neta consolidada, en la misma partida del estado consolidado de resultados. Sin embargo, cuando la operación proyectada de cobertura reconoce un activo no financiero o pasivo no financiero, ganancias y pérdidas previamente reconocidas en otras partidas de la utilidad integral y acumuladas en capital se transfieren del capital y se incluyen en la medición inicial del costo del activo no financiero o pasivo no financiero.

La cobertura contable se discontinúa cuando la Compañía revoca la relación de cobertura, cuando el instrumento de cobertura expira o es vendido, terminado o ejecutado, o cuando ya no califica para la cobertura contable. Cualquier ganancia o pérdida reconocida en otras partidas de la utilidad integral, en ese momento permanece en capital y se reconoce cuando la operación proyectada es finalmente reconocida en la utilidad neta consolidada. Cuando ya no se espera que ocurra una operación proyectada, la ganancia o pérdida acumulada en capital se reconoce inmediatamente en la utilidad neta consolidada.

Cobertura de valor razonable

El cambio en el valor razonable de un derivado de cobertura se reconoce en el estado consolidado de resultados como ganancia o pérdida cambiaria. El cambio en el valor razonable de la partida cubierta que sea atribuible al riesgo cubierto es registrado como parte del valor en libros de la partida cubierta y también es reconocido en el estado consolidado de resultados como ganancia o pérdida por fluctuación cambiaria.

Para el valor razonable de las coberturas relacionadas a partidas contabilizadas a costo amortizado los cambios en el valor razonable de la partida efectiva de la cobertura se reconoce primero como ajuste al valor en libros de la cobertura y posteriormente se amortiza a través de la utilidad o pérdida neta consolidada durante la vida restante de la cobertura utilizando el método de interés efectivo. La amortización por el método de interés efectivo podrá empezar tan pronto como exista un ajuste y, a más tardar cuando la partida cubierta deje de ser ajustada por los cambios en el valor razonable atribuibles al riesgo que se está cubriendo. Si la partida cubierta es dada de baja, el valor razonable no amortizado es reconocido inmediatamente en resultados.

Cuando un compromiso en firme no reconocido se designe como partida cubierta, el cambio acumulado posterior en el valor razonable del compromiso en firme atribuible al riesgo cubierto, se reconocerá como un activo o pasivo con la correspondiente ganancia o pérdida reconocida en la utilidad neta consolidada.

Medición del valor razonable

La Compañía mide sus instrumentos financieros, tales como derivados y ciertos activos no financieros, a su valor razonable en cada fecha de balance.

El valor razonable es el precio que se recibiría por la venta de un activo o se pagaría por la transferencia de un pasivo en una transacción ordenada entre participantes del mercado en la fecha de medición. La medición del valor razonable se basa en la presunción de que la transacción para vender el activo o transferir el pasivo se lleva a cabo, ya sea:

- En el mercado principal para el activo o pasivo; o
- En la ausencia de un mercado de capital, en el mercado más ventajoso para el activo o pasivo.

Una medición a valor razonable de un activo no financiero tendrá en cuenta la capacidad del participante de mercado para generar beneficios económicos mediante la utilización del activo en su máximo y mejor uso o mediante la venta de éste a otro participante de mercado que utilizaría el activo en su máximo y mejor uso.

La Compañía utiliza las técnicas de valuación que sean apropiadas a las circunstancias y sobre las cuales existan datos suficientes disponibles para medir el valor razonable, maximizando el uso de datos de entrada observables relevantes y minimizando el uso de datos de entrada no observables.

Todos los activos y pasivos utilizados al determinar el valor razonable se clasifican dentro de la jerarquía de valor razonable, descrita de la siguiente manera, basado en la información del nivel inferior que sea relevante a la medición del valor razonable:

- Nivel 1: Precios cotizados (sin ajustar) en mercados activos para activos o pasivos idénticos a los que la entidad que reporta tiene la capacidad de acceder a la fecha de medición.
- Nivel 2: Insumos distintos a los precios cotizados incluidos en el Nivel 1 que sean observables para el activo o pasivo, ya sea directa o indirectamente.
- Nivel 3: Es información no observable para el activo o pasivo. Información no observable se utilizará para medir el valor razonable en la medida en que los datos observables no estén disponibles, permitiendo situaciones en las que hay poca o nula actividad de mercado para el activo o pasivo a la fecha de medición.

Para los activos y pasivos que se reconocen en los estados financieros de forma recurrente, la Compañía determina si las transferencias han ocurrido entre los niveles de la jerarquía reevaluando las categorías (basado en la información de nivel inferior que sea relevante para la medición del valor razonable en su totalidad) al final de cada período.

La Compañía determina las políticas y procedimientos tanto para la medición del valor razonable recurrente, como los pasivos no cotizados.

Para el propósito de las revelaciones del valor razonable, la Compañía ha determinado las clases de activos y pasivos sobre la base de su naturaleza, características y riesgos de los activos o pasivos y el nivel de la jerarquía de valor razonable como se explicó anteriormente.

Activos de larga duración mantenidos para venta y Operaciones discontinuadas

Los activos de larga duración se clasifican como activos mantenidos para venta cuando

- d. Se espera sean recuperados principalmente a través de su venta, en lugar de ser recuperados mediante su uso continuo dentro de las operaciones,
- e. Los activos se encuentren mantenidos para su venta inmediata y
- f. La venta de los activos se considera como altamente probable en su condición actual.

Para que la venta se considere altamente probable:

- La administración debe estar comprometida a un plan de venta.
- Se debe haber iniciado un programa activo para localizar un comprador y completar el plan.
- El activo debe estar cotizado activamente para su venta en un precio que sea razonable en relación con su valor razonable actual; y
- La venta se espera completar dentro un plazo de un año a partir de la fecha de la clasificación.

Los activos no circulantes mantenidos para venta se valúan al menor entre el valor en libros y el valor razonable menos el costo de disposición.

Las operaciones discontinuadas son las operaciones y flujos de efectivo que pueden ser distinguidas claramente del resto de la entidad, que han sido dispuestas, o han sido clasificadas como mantenidas para la venta, y:

- Representan una línea de negocio, o área geográfica.
- Son parte de un plan único coordinado para disponer de una línea de negocio o de un área geográfica de la operación, o
- Es una subsidiaria adquirida exclusivamente con la finalidad de revenderla.

Inventarios y costo de ventas

Los inventarios son valuados sobre la base del costo o valor neto de realización, el que sea menor. El valor neto de realización representa el precio de venta estimado de los inventarios menos todos los costos de terminación estimados y los costos necesarios para realizar la venta.

Los inventarios representan el costo de adquisición o producción que se incurre cuando se compra o se produce un producto, y se basan en la fórmula del costo promedio.

El costo de ventas, se basa en el costo promedio ponderado de los inventarios al momento de la venta. El costo de ventas incluye costos relacionados con materias primas utilizadas en el proceso de producción, mano de obra (salarios y otros beneficios) depreciación de maquinaria, equipo y otros costos, incluyendo combustible, energía eléctrica, mantenimiento de equipo e inspección.

Inversiones en otras entidades

Inversiones en asociadas

Asociadas son aquellas entidades en las cuales la Compañía tiene influencia significativa. La influencia significativa es el poder de participar en las decisiones de las políticas financieras y operativas de la entidad participada, pero sin ejercer control sobre dichas políticas financieras y operativas. Tras la pérdida de influencia significativa sobre una asociada, la Compañía mide y reconoce cualquier inversión retenida a su valor razonable.

Las inversiones en asociadas se registran utilizando el método de participación y se reconocen inicialmente al costo, que incluye el precio de compra y cualquier gasto directamente atribuible necesario para adquirirlo. El valor en libros de la inversión es ajustado para reconocer los cambios en las acciones de la Compañía netos de activos de la asociada desde la fecha de adquisición. Los estados financieros de las asociadas son preparados por los mismos periodos como en la Compañía.

Cuando las pérdidas de la asociada exceden el valor en libros del valor de la asociada, incluyendo cualquier anticipo, el valor en libros se reduce a cero y el reconocimiento de futuras pérdidas se discontinúa excepto en la medida en que la Compañía tenga una obligación o haya realizado pagos a nombre de la asociada.

El crédito mercantil a la fecha de adquisición se presenta como parte de la inversión en la asociada en el estado consolidado de situación financiera. El crédito mercantil de la adquisición de una participación en una asociada se mide de acuerdo con las políticas contables de la Compañía para el crédito mercantil resultante de una combinación de negocios.

Después de la aplicación del método de participación, la Compañía determina si es necesario reconocer una pérdida por deterioro adicional sobre su inversión en su asociada. La Compañía determina en cada fecha de reporte si existe alguna evidencia objetiva de que la inversión en acciones está deteriorada. En este caso, la Compañía calcula el monto del deterioro como la diferencia entre el valor recuperable de la asociada y su valor en libros y reconoce el monto en la participación de la utilidad o pérdida de las asociadas y negocios conjuntos utilizando el método de participación en el estado consolidado de resultados.

Acuerdos conjuntos

Un acuerdo conjunto es un acuerdo en el cual dos o más partes tienen control conjunto. Control conjunto es el acuerdo contractual para compartir el control que existe sólo cuando las decisiones sobre las actividades relevantes requieran el consentimiento unánime de todas las partes que comparten el control. La Compañía clasifica sus participaciones en acuerdos conjuntos ya sea como operaciones conjuntas o negocios conjuntos dependiendo de los derechos de la Compañía a los activos y obligaciones de los pasivos del acuerdo.

Un negocio conjunto es un acuerdo conjunto por medio del cual las partes que tienen control conjunto del acuerdo tienen derechos a los activos netos del acuerdo. La Compañía reconoce su participación en los negocios conjuntos como una inversión utilizando el método de participación.

Control conjunto es el reparto del control contractualmente decidido de un acuerdo, que existe solo cuando las decisiones sobre las actividades relevantes requieren el consentimiento unánime de las partes que comparten el control..

Cuando existe una pérdida de control en un acuerdo conjunto, la Compañía mide y reconoce cualquier inversión retenida a su valor razonable.

Inversión en Venezuela

El 31 de diciembre de 2017 la Compañía cambio el método de contabilización de su inversión en Venezuela de consolidación a método de valor razonable a través de ORI usando un concepto nivel 3 y reconociendo al 31 de diciembre de 2018 y 2017 una pérdida en el valor razonable de su inversión por Ps. 1,039 y Ps. 210, respectivamente. Las pérdidas y ganancias a partir del 1° de enero de 2018 se reconocen en ORI.

Propiedad, planta y equipo

La propiedad, planta y equipo se registra inicialmente a su costo de adquisición y/o construcción neta de la depreciación acumulada y/o pérdidas por deterioro acumuladas, en caso de que existieran. Los costos de financiamiento relacionados con la adquisición o construcción de los activos calificables se capitalizan formando parte del costo del activo.

Los costos de mantenimiento mayor se capitalizan como parte del costo total de adquisición. El mantenimiento de rutina y los costos de reparación se registran en resultados en el momento en que se incurren.

Las inversiones en proceso están representadas por activos de larga duración que no han iniciado su operación, es decir, aún no están listas para el fin que fueron compradas, construidas o desarrolladas. La Compañía estima completar estas inversiones en un plazo no mayor a 12 meses.

La depreciación se calcula aplicando el método de línea recta sobre el costo de adquisición. Cuando un elemento de propiedad, planta y equipo incluye componentes principales con diferentes vidas útiles, éstos se contabilizan y deprecian como componentes por separado (componentes principales) de propiedad, planta y equipo. Las tasas de depreciación son estimadas por la Compañía, considerando la vida útil estimada de los activos.

La vida útil estimada de los principales activos de la Compañía se presenta a continuación:

| | Años |
|-------------------------|-------------|
| Edificios | 40 – 50 |
| Maquinaria y equipo | 10 – 20 |
| Equipo de distribución | 7 – 15 |
| Equipo de refrigeración | 5 – 7 |
| Botellas retornables | 1.5 – 4 |
| Otros equipos | 3 – 10 |

La vida útil estimada de los activos, los valores residuales y el método de depreciación se revisan al final de cada ejercicio anual, con el efecto de cualquier cambio en las estimaciones representadas de forma prospectiva.

Se deja de reconocer una partida de propiedad, planta y equipo cuando se da de baja o cuando no se espera que surjan beneficios económicos futuros por el uso continuo del activo. Cualquier ganancia o pérdida que surja de la disposición o retiro de una partida de propiedad, planta y equipo se determina como la diferencia entre los productos de las ventas (si existiesen) y el valor neto en libros del activo y se reconoce en la utilidad neta consolidada.

Botellas retornables y no retornables:

La Compañía cuenta con dos tipos de botellas: retornables y no retornables.

- No retornables: Son registradas en la utilidad neta consolidada al momento de la venta del producto.
- Retornables: Son clasificadas como activos de larga duración en el rubro de propiedad, planta y equipo. Las botellas retornables son registradas a su costo de adquisición y, para países con entorno económico hiperinflacionario, son actualizadas de acuerdo con la NIC 29. La depreciación de las botellas retornables se calcula utilizando el método de línea recta, considerando su vida útil estimada.

Existen dos tipos de botellas retornables:

- Las que se encuentran en control de la Compañía en sus instalaciones, plantas y centros de distribución; y
- Las que son entregadas a los clientes y siguen siendo propiedad de la Compañía.

Las botellas retornables que han sido entregadas a los clientes están sujetas a un acuerdo con un distribuidor en virtud del cual la Compañía mantiene la propiedad. Estas botellas son controladas por personal de ventas durante sus visitas periódicas a los distribuidores y la Compañía tiene el derecho de cobrar cualquier rotura identificada al distribuidor. Las botellas que no estén sujetas a dichos acuerdos se registran en resultados cuando son entregadas a los detallistas.

Las botellas retornables y por las cuales se ha recibido un depósito por parte de los clientes, se deprecian de acuerdo con sus vidas útiles (3 años para botellas de vidrios y 1.5 para botellas de PET retornable). Los depósitos recibidos de clientes se amortizan sobre la misma vida útil estimada de las botellas.

Costos de endeudamiento

Los costos por préstamos directamente atribuibles a la adquisición, construcción o producción de activos calificados, que son activos que necesariamente requieren un período de tiempo considerable para prepararse para su uso o venta, se agregan al costo de dichos activos, hasta el momento en que los mismos están sustancialmente listos para su uso o venta. Los costos de los préstamos pueden incluir:

·gastos por intereses; y

·las diferencias de cambio que surgen de los préstamos en moneda extranjera en la medida en que se consideran como un ajuste a los costos por intereses.

Los ingresos por intereses obtenidos de la inversión temporal de préstamos específicos pendientes de su gasto en activos calificados se disminuyen de los costos de préstamos elegibles para capitalización.

Todos los demás costos por préstamos se reconocen en el estado consolidado de resultados en el período en que se incurren.

Activos intangibles

Los activos intangibles son activos no monetarios identificables sin sustancia física y representan erogaciones cuyos beneficios serán recibidos en el futuro. Los activos intangibles adquiridos de forma independiente se miden inicialmente a su costo. El costo de los activos intangibles adquiridos en una combinación de negocios se mide a valor razonable a la fecha de adquisición. Después del reconocimiento inicial, los activos intangibles se llevan al costo menos cualquier amortización acumulada y pérdidas acumuladas por deterioro. La vida útil de los activos intangibles se clasifica ya sea como definida o indefinida, de acuerdo con el periodo en el cual se esperan recibir los beneficios.

Los activos intangibles con vida útil definida se amortizan y consisten principalmente en tecnologías de la información y los costos de administración del sistema incurridos durante la etapa de desarrollo que están actualmente en uso. Dichas cantidades se capitalizan y se amortizan, utilizando el método de línea recta durante su vida útil esperada. Los gastos que no cumplan los requisitos para su capitalización, se registran como gasto cuando se incurren.

Los activos intangibles amortizables, tales como activos intangibles con vida definida son objeto de pruebas de deterioro, cuando eventos o cambios en las circunstancias indican que el valor en libros de un activo o grupo de activos no se puede recuperar a través de sus flujos de efectivo futuros esperados.

Los activos intangibles con vida indefinida no están sujetos a amortización y son objeto a pruebas de deterioro anuales, cuando ciertas circunstancias indican que el valor en libros de los activos intangibles excede su valor de recuperación.

Los activos intangibles de vida indefinida de la Compañía consisten principalmente en derechos para producir y distribuir productos de la marca Coca-Cola en los territorios de la Compañía. Estos derechos están representados por contratos estándar que The Coca-Cola Company tiene celebrados con sus embotelladores.

Al 31 de diciembre de 2018 y en virtud de una reestructura que se llevó a cabo en conjunto con The Coca-Cola Company de los contratos de embotellador en México, la Compañía tiene actualmente cuatro contratos de embotellador en México con las siguientes vigencias: (i) el contrato para el territorio del Valle de México, el cual es renovado en junio de 2023, (ii) el contrato para el territorio del Sureste, el cual es renovado en junio de 2023, (iii) un contrato para el territorio del Bajío, el cual es renovado en mayo de 2025, y (iv) el contrato del territorio del Golfo, el cual es renovado en mayo 2025. Al 31 de diciembre de 2018 y en virtud de una reestructura que se llevó a cabo en conjunto con The Coca-Cola Company de los contratos de embotellador en Brasil, la Compañía tiene dos contratos de embotellador en Brasil, los cuales son renovados en octubre de 2027. Al 31 de diciembre de 2018, la Compañía tiene tres contratos de embotellador en Guatemala, los cuales son renovados en marzo de 2025 y abril de 2028 (dos contratos). Adicionalmente, la Compañía cuenta con un contrato de embotellador por cada país los cuales son renovados en las siguientes fechas: Argentina en septiembre 2024; Colombia en junio 2024; Venezuela en agosto 2026; Costa Rica en septiembre 2027; Nicaragua en mayo 2026; Panamá en noviembre 2024 y Uruguay en junio de 2028.

Los contratos de embotellador son renovados automáticamente por periodos de 10 años, sujetos del derecho de cualquiera de las partes de dar un preaviso que no desea renovar un contrato específico. Adicionalmente, estos contratos generalmente pueden darse por terminados en caso de incumplimiento. La terminación podría evitar la venta de bebidas de la marca Coca-Cola en el territorio afectado y tendría un efecto adverso en el negocio de la Compañía, las condiciones financieras, resultados de operaciones y las perspectivas.

Activos no corrientes mantenidos para la venta.

Los activos no corrientes y los grupos de enajenación se clasifican como mantenidos para la venta si su valor en libros se recuperará principalmente a través de una transacción de venta en vez de a través del uso. Esta condición se considera cumplida solo cuando la venta es altamente probable y el activo no corriente (o grupo de enajenación) está disponible para la venta inmediata en su condición actual. La administración debe estar comprometida con la venta, que se espera que califique como completa en un lapso de un año a partir de la fecha de la clasificación.

Cuando la Compañía está comprometida con un plan de venta que involucra la pérdida del control de una subsidiaria, todos los activos y pasivos de esa subsidiaria se clasifican como mantenidos para la venta cuando se cumplen los criterios descritos anteriormente, independientemente de si la Compañía conservará o no una Participación controladora en su antigua filial una vez concluida la venta.

Los activos no corrientes (y los grupos de enajenación) clasificados como mantenidos para la venta se miden al que sea menor entre su valor en libros anterior a su clasificación y el valor razonable menos los costos de venta.

Deterioro de activos de larga duración.

Al final de cada periodo, la Compañía revisa el valor en libros de sus activos tangibles e intangibles de vida larga para determinar si existe algún indicio de que esos activos han sufrido una pérdida por deterioro. Si existe dicho indicio, se estima el valor recuperable del activo para determinar el grado de pérdida por deterioro (si existiese). Cuando no es posible estimar el valor recuperable de un activo individual, la Compañía estima el valor recuperable de la unidad generadora de efectivo a la cual pertenece el activo. Cuando se puede identificar una base de asignación razonable y consistente, los activos corporativos también se asignan a UGE individuales, o de otra manera se asignan a la Compañía más pequeña de las UGE por la cual se puede identificar una asignación razonable y consistente.

Para el crédito mercantil y otros activos intangibles con vida indefinida, la Compañía realiza pruebas de deterioro anuales, o en cualquier momento en que ciertas circunstancias indican que el valor en libros del UGE relacionado puede exceder el valor razonable.

El importe recuperable es el mayor entre el valor razonable menos los costos de venta y el valor en uso. Al evaluar el valor en uso, los flujos de efectivo futuros estimados se descuentan a su valor presente utilizando la tasa de descuento antes de impuestos, que refleja las evaluaciones del mercado actual del valor del dinero y los riesgos específicos del activo por el cual las estimaciones de flujos futuros de efectivo no se han ajustado.

Si se estima que el valor recuperable de un activo (o UGE) sea menor a su valor en libros, el valor en libros del activo (o UGE) es reducido a su valor recuperable, y se reconoce inmediatamente una pérdida por deterioro en la utilidad neta consolidada.

Cuando una pérdida por deterioro se reversa, el valor en libros del activo (o UGE) se incrementa hasta la estimación utilizada para determinar el importe recuperable, para que el valor incrementado en libros no exceda el valor en libros determinado si no se hubiera reconocido una pérdida por deterioro para el activo (o UGE) en años anteriores. Se reconoce una reversión de una pérdida por deterioro inmediatamente en la utilidad neta consolidada. Las pérdidas por deterioro relacionadas con el crédito mercantil no son reversibles.

Pasivos financieros e instrumentos de capital

Clasificación como deuda o capital

La deuda y los instrumentos de capital emitidos por la entidad se clasifican ya sea como pasivos financieros o como capital, de acuerdo a la sustancia de los acuerdos contractuales y las definiciones de un pasivo financiero y un instrumento de capital.

Instrumentos de capital

Un instrumento de capital es cualquier contrato que pruebe una participación residual en los activos de una entidad después de deducir todos sus pasivos. Los instrumentos de capital emitidos por la Compañía se reconocen en los ingresos recibidos, netos de los costos directos de emisión.

La recompra de instrumentos propios de capital de la Compañía se reconocen y deducen directamente en capital. Ninguna ganancia o pérdida se reconoce en la utilidad o pérdida sobre la compra, venta, emisión o cancelación de los instrumentos de capital propios de la Compañía.

Pasivos financieros

Reconocimiento y medición inicial

Los pasivos financieros dentro del alcance de la NIC 9 se clasifican como pasivos financieros a VRTUP, préstamos y financiamientos, o derivados designados como instrumentos de cobertura en una cobertura efectiva, según sea el caso. La Compañía determina la clasificación de sus pasivos financieros en el reconocimiento inicial.

Todos los pasivos financieros se reconocen inicialmente a valor razonable menos, en el caso de préstamos y financiamientos, costos de la operación directamente atribuibles.

Los pasivos financieros de la Compañía incluyen proveedores y otras cuentas por pagar, préstamos y financiamientos, e instrumentos financieros derivados.

Medición subsecuente

La medición de los pasivos financieros depende de su clasificación, como se describe a continuación:

Préstamos y financiamientos

Después del reconocimiento inicial, los préstamos que generan intereses y los financiamientos se miden a costo amortizado utilizando el método de interés efectivo. Las ganancias y pérdidas se reconocen en el estado consolidado de resultados cuando los pasivos dejan de reconocerse, a través del proceso de amortización del método de interés efectivo.

El costo amortizado se calcula considerando cualquier descuento o prima de la adquisición, y comisiones o costos que son parte integral del método de interés efectivo. La amortización del método de interés efectivo se incluye en el gasto financiero en el estado consolidado de resultados

Bajas de activos financieros

Un activo financiero (o, según corresponda, una parte de un activo financiero o parte de un grupo de activos financieros similares) se da de baja cuando:

Los derechos a recibir flujos de efectivo del activo financiero han expirado; o

La Compañía ha transferido sus derechos a recibir flujos de efectivo del activo o ha asumido una obligación de pagar los flujos de efectivo recibidos completamente sin demoras a un tercero bajo un acuerdo de transferencia y ya sea que (a) la Compañía haya transferido sustancialmente todos los riesgos y beneficios del activo o (b) la Compañía no haya transferido ni retenido sustancialmente todos los riesgos y beneficios del activo, pero haya transferido el control del activo.

Bajas de pasivos financieros

Un pasivo financiero se da de baja cuando la obligación del pasivo se elimina, se cancela o expira.

Cuando un pasivo financiero se reemplaza por otro del mismo acreedor en términos sustancialmente diferentes, o los términos del pasivo se modifica sustancialmente, tal intercambio o modificación se reconoce como una baja del pasivo original y se reconoce un pasivo nuevo. La diferencia en los valores en libros respectivos se reconoce en el estado consolidado de resultados.

Provisiones

La Compañía reconoce provisiones cuando tiene una obligación presente (contractual o implícita) como resultado de un suceso pasado, es probable que la Compañía esté obligada a liquidar dicha obligación, y pueda hacer una estimación confiable del importe de la obligación.

El monto reconocido como una provisión es la mejor estimación de la contraprestación requerida para liquidar la obligación presente al final del periodo, tomando en cuenta los riesgos e incertidumbres de la obligación. Cuando se mide una provisión utilizando los flujos de efectivo estimados

para liquidar la obligación presente, su valor en libros es el valor presente de esos flujos de efectivo (en donde el efecto del valor temporal del dinero es material).

Cuando se espera que alguno o todos los beneficios económicos requeridos para liquidar una provisión sean recuperados de un tercero, se reconoce una cuenta por cobrar si se recibe el reembolso y el monto de la cuenta por cobrar se puede medir confiablemente.

La Compañía reconoce una provisión por una pérdida contingente cuando es probable (es decir, la probabilidad de que el evento ocurra es mayor que la probabilidad de que no ocurra) que ciertos efectos relacionados con eventos pasados se materialicen y puedan ser cuantificados razonablemente. Estos eventos y su impacto financiero también se revelan como una pérdida contingente en los estados financieros consolidados cuando el riesgo de pérdida se considera que no sea remoto. La Compañía no reconoce un activo contingente hasta que la ganancia se realiza.

Las provisiones por reestructura sólo se reconocen cuando los criterios de reconocimiento de provisiones se cumplan. La Compañía tiene una obligación implícita cuando: (i) hay un plan formal detallado que identifica la empresa o la parte de la empresa en cuestión, (ii) la ubicación y el número de trabajadores afectados y (iii) una estimación detallada de los costos asociados, y una línea de tiempo apropiado. Además, los empleados afectados deben ser informados de las características principales de los planes.

Beneficios posteriores al empleo y otros beneficios a empleados

Los beneficios posteriores al empleo y otros beneficios a empleados, que se consideran partidas monetarias, se integran de los pasivos por plan de pensiones y beneficios posteriores al empleo y prima de antigüedad, y se determinan a través de cálculos actuariales, basados en el método del crédito unitario proyectado.

En México, los beneficios económicos y pensiones para el retiro se conceden a empleados con 10 años de servicio y edad mínima de 60 años. De acuerdo con la Ley Federal del Trabajo, en México la Compañía proporciona beneficios de primas de antigüedad a sus empleados bajo ciertas circunstancias. Estos beneficios consisten en un sólo pago equivalente a 12 días de salario por cada año de servicio (al salario más reciente del empleado, pero sin exceder el doble del salario mínimo legal), pagaderos a todos los empleados con 15 o más años de servicio, así como a ciertos empleados liquidados involuntariamente antes de la adjudicación de su beneficio de prima por antigüedad.

Para planes de retiro por beneficios definidos y otros beneficios laborales a largo plazo, tales como pensión patrocinada por la Compañía y planes de retiro y prima de antigüedad, el costo de proporcionar beneficios se determina utilizando el método del crédito unitario proyectado, con valuaciones actuariales que se realizan al final de cada periodo. Todos los efectos de reajustes de las obligaciones por beneficios definidos de la Compañía tales como ganancias y pérdidas actuariales y retorno en planes de activos se reconocen directamente en otras partidas de la utilidad integral ("OPUI"). La Compañía presenta costos por servicios dentro del costo de ventas, gastos de administración y de ventas, en el estado consolidado de resultados. La Compañía presenta el costo neto por interés dentro del gasto financiero en el estado consolidado de resultados. La obligación por beneficios proyectados reconocida en el estado de situación financiera representa el valor presente de la obligación por beneficios definidos al final de cada periodo. Ciertas subsidiarias de la Compañía tienen constituidos activos del plan para el pago de pensiones y prima de antigüedad, a través de un fideicomiso irrevocable a favor de los trabajadores, los cuales incrementan el fondo de dichos planes.

Los costos por ausencias compensadas, tales como vacaciones y prima vacacional, se reconocen en una base acumulada. El costo por beneficios por terminación obligatorio se registra cuando el evento relacionado ocurre.

La Compañía reconoce un pasivo y un gasto por beneficios por terminación, en la primera de las siguientes fechas:

- a. Cuando ya no puede retirar la oferta de esos beneficios; y
- b. Cuando reconoce los costos por una reestructura que se encuentra dentro del alcance de la NIC 37, "Provisiones, pasivos y activos contingentes" e incluye el pago de beneficios por terminación.

La Compañía está comprometida a una terminación cuando, y sólo cuando, la entidad tiene un plan formal detallado para la terminación y sin que exista una posibilidad real de retirar la oferta realizada.

Una liquidación tiene lugar cuando el empleador realice una transacción que elimina toda relación jurídica de las obligaciones implícitas en parte o en la totalidad de las prestaciones previstas en el plan de beneficio definido. Una reducción surge de un suceso aislado, como el cierre de una planta, la interrupción de una actividad o la terminación o suspensión de un plan. Las ganancias o pérdidas en la liquidación o reducción de un plan de beneficios definidos se reconocen cuando la liquidación o reducción tiene lugar.

Reconocimiento de los ingresos.

La compañía reconoce sus ingresos cuanto ha transferido el control del bien o Servicio al cliente. Control se refiere a la habilidad del cliente de obtener directa y sustancialmente todos los beneficios del producto transferido. También, implica que el cliente tiene la capacidad de evitar que un tercero dirija el uso y obtenga sustancialmente todos los beneficios del producto transferido. La administración de Coca Cola FEMSA aplica las siguientes consideraciones para determinar el momento en que el control del bien vendido o del servicio ha sido transferido al cliente:

- Identificar el contrato (escrito, hablado o de acuerdo a la práctica convencional del negocio)
- Evaluar el bien o servicio asociado al contrato del cliente e identificar las obligaciones relacionadas al desempeño.
- Considerar los términos del contrato y las prácticas comúnmente aceptadas en el negocio para determinar el precio de la transacción. El precio de la transacción es la contraprestación que la Compañía espera tener derecho a transferir los bienes y servicios contratados con el cliente, excluyendo el monto cobrado por terceros, como los impuestos directamente relacionados con las ventas. La contraprestación del contrato de un cliente puede incluir una cantidad fija, cantidades variables o ambas.
- Asignar el precio de la transacción a cada obligación por desempeño (a cada bien o servicio diferente) por una cantidad que representa la parte del beneficio que la Compañía espera recibir a cambio del derecho de transferir los bienes o servicios contratados con el cliente.
- Reconocer los ingresos cuando (o mientras) ha sido satisfecha la obligación de desempeño a través de la transferencia de los bienes o servicios contratados.

Todas las condiciones mencionadas anteriormente se cumplen normalmente cuando los bienes se entregan y los servicios se brindan al cliente, y este momento se considera un punto en el tiempo. Las ventas netas reflejan las unidades entregadas a precio de lista, netas de promociones y descuentos.

La Compañía genera ingresos por las siguientes actividades principales:

Venta de bienes.

Incluye las ventas de bienes por parte de todas las subsidiarias de la Compañía, principalmente la venta de bebidas de la marca líder: Coca-Cola en la cual los ingresos se reconocen en el momento que dichos productos se vendieron a los clientes.

Prestación de servicios.

Incluye los ingresos por servicios de distribución que la Compañía reconoce como ingresos cuando se cumple la obligación relacionada al desempeño. La Compañía reconoce los ingresos por la prestación de servicios durante el período en el que se cumple dicha obligación de acuerdo con las siguientes condiciones:

- El cliente recibe y consume simultáneamente los beneficios, ya que la Compañía cumple con la obligación de desempeño;
- El cliente controla los activos relacionados, incluso si la Compañía los mejora;
- Los ingresos se pueden medir de forma fiable; y
- La Compañía tiene el derecho de pago por el desempeño completado hasta la fecha.

| Tipo de bien | Al 31 de diciembre de 2018 | Al 31 de diciembre de 2017 |
|--|----------------------------|----------------------------|
| Venta de bienes. | Ps. 181,823 | Ps. 182,850 |
| Prestación de servicios | 330 | 262 |
| Otros ingresos de operacion | 189 | 144 |
| Ingresos derivados de contratos con clientes | Ps. 182,342 | Ps. 183,256 |

Prestaciones variables concedidas a los clientes.

La Compañía ajusta el precio de la transacción en función de las estimaciones de las promociones, descuentos o cualquier otra asignación variable que pueda otorgarse a los clientes. Estas estimaciones se basan en los acuerdos comerciales celebrados con los clientes y en el rendimiento histórico previsto para el cliente. Los descuentos y promociones se asignan a cada obligación de desempeño relacionada.

Impuestos a la utilidad

El impuesto a la utilidad representa la suma del impuesto por pagar corriente y el impuesto diferido. El impuesto a la utilidad se carga a la utilidad neta consolidada conforme se incurre, excepto cuando se relaciona con partidas que se reconocen en otras partidas de la utilidad integral o directamente en capital, en cuyo caso, el impuesto corriente y diferido también se reconoce en otras partidas de la utilidad integral o directamente en capital, respectivamente.

Impuestos a la utilidad del periodo

Los impuestos a la utilidad se registran en los resultados del periodo en que se incurren.

Impuestos a la utilidad diferidos

El impuesto diferido resulta de las diferencias temporales entre el valor en libros de un activo o pasivo en el estado de situación financiera y la base fiscal utilizada en el cálculo de la utilidad antes de impuestos. El pasivo por impuesto diferido generalmente se reconoce por todas las diferencias temporales gravables. El activo por impuesto diferido generalmente se reconoce por todas las diferencias temporales deducibles, en la medida en que resulte probable que las ganancias fiscales estén disponibles contra las cuales esas diferencias temporales deducibles puedan utilizarse y, si existiesen, beneficios futuros procedentes de pérdidas fiscales y ciertos créditos fiscales. Dichos activos y pasivos por impuestos diferidos no se reconocen si las diferencias temporales surgen del reconocimiento inicial (distinta a una adquisición de negocios) de otros activos y pasivos en una transacción que no afecte la utilidad fiscal ni la utilidad contable, excepto en el caso de Brasil, en donde algunos montos del crédito mercantil son, en algunas ocasiones, deducibles para efectos fiscales.

Los activos por impuestos diferidos se reconocen por diferencias temporales deducibles, el traspaso de los créditos fiscales no utilizados y las pérdidas fiscales no utilizados. Los activos por impuestos diferidos se reconocen en la medida en que sea probable que las ganancias fiscales contra las que las diferencias temporales deducibles, y el traspaso de los créditos fiscales no utilizados y bases fiscales no utilizados puedan ser utilizadas. El valor en libros de los activos por impuestos diferidos se revisa en cada fecha de presentación y reduce en la medida en que ya no es probable que la ganancia fiscal esté disponible para permitir que la totalidad o parte de los activos diferidos sean utilizados. Los activos por impuestos diferidos no reconocidos son re-evaluados en cada fecha de presentación y se reconocen en la medida en que sea probable que existan beneficios fiscales futuros que permitan que el activo por impuestos diferidos sea recuperado

El pasivo por impuesto diferido se reconoce por diferencias temporales gravables asociadas con inversiones en subsidiarias, compañías asociadas y participación en negocios conjuntos, excepto cuando la Compañía pueda controlar el momento de la reversión de las diferencias temporales y es

probable que la diferencia temporal no se revierta en un futuro previsible. El activo por impuesto diferido o que surge de diferencias temporales deducibles procedentes de inversiones en subsidiarias, compañías asociadas y participación en negocios conjuntos, se reconoce únicamente en la medida que sea probable que existan ganancias fiscales suficientes contra las cuales utilizar los beneficios de diferencias temporales y se espera que las diferencias temporales se reviertan en un futuro previsible.

El impuesto diferido se clasifica como activo o pasivo no corriente, independientemente del plazo en que se espera se reviertan las diferencias temporales.

El impuesto diferido relacionado a partidas reconocidas en otros resultados integrales es reconocido en correlación con la transacción que las originó.

El activo y pasivo por impuesto diferido son compensados si existe un derecho legal ejecutable de compensar el activo por impuesto contra el pasivo por impuesto y el impuesto diferido relacionado con la misma entidad y la misma autoridad fiscal.

Los activos y pasivos por impuestos diferidos se miden a las tasas fiscales que se esperan aplicar en el periodo en el que se realice el activo o se cancele el pasivo, basándose en las tasas (y leyes fiscales) que al final del periodo hayan sido aprobadas o prácticamente terminado el proceso de aprobación. La medición del activo y pasivo por impuesto diferido refleja las consecuencias fiscales que se derivarían de la forma en que la Compañía espera, al final del periodo, recuperar o liquidar el valor en libros de sus activos y pasivos.

En México, la tasa del impuesto a la utilidad es del 30% para los años de 2018, 2017 y 2016.

[800600] Notas - Lista de políticas contables

Información a revelar sobre un resumen de las políticas contables significativas [bloque de texto]

Adquisiciones de negocio

Las adquisiciones de negocios se contabilizan utilizando el método de adquisición a la fecha de adquisición, que es la fecha en la que el control se transfiere a la Compañía. Al evaluar el control, la Compañía considera los derechos de voto sustantivos potenciales. El costo de una adquisición se mide como el agregado de la contraprestación, medida a valor razonable a la fecha de la adquisición y el monto de cualquier participación no controladora en la entidad adquirida. Por cada adquisición de negocio, la Compañía elige medir la participación no controladora en la entidad adquirida a su valor razonable o en la participación proporcional de los activos netos identificables de la entidad adquirida.

El crédito mercantil se mide como el exceso de la suma de la contraprestación transferida, el monto de cualquier participación no controladora en la adquisición y el valor razonable que la Compañía tenía en la adquirida anteriormente (si existiese) menos el monto neto reconocido en los activos identificables adquiridos y pasivos asumidos. Si después de la reevaluación el neto de los montos de los activos identificables adquiridos y pasivos asumidos excede la suma de la contraprestación transferida, el monto de la participación no controladora y el valor razonable que la Compañía tenía anteriormente en la adquirida (si existiese), el exceso se reconoce una ganancia en la compra a un precio reducido en la utilidad neta consolidada al momento de la adquisición.

Los costos relacionados con la adquisición que no sean los asociados con la emisión de deuda o títulos accionarios que la Compañía incurra en relación con una adquisición de negocios, se cargan a resultados conforme se incurren.

Cualquier contraprestación contingente por pagar se reconoce a valor razonable en la fecha de adquisición. Si la contraprestación contingente se clasifica como capital, no se vuelve a medir y la liquidación se contabiliza dentro del capital. De otra manera, una vez reevaluados los cambios posteriores al valor razonable de las contraprestaciones contingentes se reconocen en la utilidad neta consolidada.

Si la contabilización inicial de una adquisición de negocios está incompleta al final del ejercicio en el cual ocurre la adquisición, la Compañía revela los montos preliminares en los conceptos por los cuales la contabilidad está incompleta, y revela que su asignación es de carácter preliminar. Esos importes provisionales se ajustan durante el periodo de medición (no mayor a 12 meses), o se reconocen activos o pasivos adicionales para reflejar información nueva obtenida sobre hechos y circunstancias que existieron a la fecha de adquisición que, si se hubieran conocido, habrían afectado los importes reconocidos en esa fecha.

Algunas ocasiones obtener el control de una adquisición en la cual el capital minoritario es controlado inmediatamente antes de la fecha de adquisición, es considerado como una adquisición de negocio por etapas también mencionada como adquisición por pasos. La Compañía re-calcula su capital minoritario en la adquisición como valor razonable a la fecha de adquisición y reconocer el resultado de la pérdida o ganancia en el mismo. También el cambio en el valor del capital minoritario reconocido en otras partidas de la utilidad integral deben ser reconocidas con las mismas bases según se requiera si la Compañía ha dispuesto directamente de la previa participación de capital.

La Compañía a veces obtiene control de una adquisición sin transferir consideración. El método contable de adquisición para una adquisición aplica a las combinaciones que siguen:

- i. El adquirido re compra suficiente número de sus propias acciones para que la Compañía obtenga control.
- ii. El lapso de derecho de voto minoritario que tenía la Compañía sobre el control de una adquisición en la cual maneja derecho mayoritario de voto.
- iii. La Compañía y el adquirido acuerdan combinar sus negocios mediante un contrato en el cual no se intercambia control y ningún interés minoritario es retenido en la Compañía adquirida ya sea en la fecha de adquisición o anterior.

Activos de larga duración mantenidos para venta y Operaciones discontinuadas

Los activos de larga duración se clasifican como activos mantenidos para venta cuando

- a. Se espera sean recuperados principalmente a través de su venta, en lugar de ser recuperados mediante su uso continuo dentro de las operaciones,
- b. Los activos se encuentren mantenidos para su venta inmediata y
- c. La venta de los activos se considera como altamente probable en su condición actual.

Para que la venta se considere altamente probable:

- La administración debe estar comprometida a un plan de venta.
- Se debe haber iniciado un programa activo para localizar un comprador y completar el plan.
- El activo debe estar cotizado activamente para su venta en un precio que sea razonable en relación con su valor razonable actual; y
- La venta se espera completar dentro un plazo de un año a partir de la fecha de la clasificación.

Los activos no circulantes mantenidos para venta se valúan al menor entre el valor en libros y el valor razonable menos el costo de disposición.

Las operaciones discontinuadas son las operaciones y flujos de efectivo que pueden ser distinguidas claramente del resto de la entidad, que han sido dispuestas, o han sido clasificadas como mantenidas para la venta, y:

- Representan una línea de negocio, o área geográfica.

- Son parte de un plan único coordinado para disponer de una línea de negocio o de un área geográfica de la operación, o
- Es una subsidiaria adquirida exclusivamente con la finalidad de revenderla.

Moneda extranjera y consolidación de subsidiarias extranjeras, inversiones en asociadas y negocios conjuntos

Al preparar los estados financieros de cada subsidiaria individual, asociada y negocio conjunto, las operaciones en monedas extranjeras que fueron realizadas en monedas diferentes de la moneda funcional de cada unidad reportada, se reconocen a los tipos de cambio que prevalecen en las fechas de las operaciones. Al final del ejercicio, las partidas monetarias denominadas en moneda extranjera se vuelven a convertir a las tasas que predominan en esa fecha. Las partidas no monetarias que se miden en términos de costo histórico en moneda extranjera no se vuelven a convertir.

La fluctuación cambiaria en partidas monetarias se reconoce en utilidad o pérdida en el periodo en el que surge, excepto:

- Las variaciones en la inversión neta en subsidiarias extranjeras generadas por la fluctuación cambiaria se incluyen en el ajuste de conversión acumulado, el cual se registra en el capital contable como parte del efecto por conversión acumulado dentro de otras partidas acumuladas de la utilidad integral.
- Los saldos de financiamiento con subsidiarias en el extranjero se consideran inversiones a largo plazo dado que no se planea su pago en el corto plazo. La posición monetaria y la fluctuación cambiaria generadas por dichos saldos, se registran en la cuenta de efecto por conversión acumulado en el capital contable como parte de las otras partidas acumuladas de la utilidad integral.
- La fluctuación cambiaria en operaciones realizadas para cubrir ciertos riesgos de moneda extranjera.

Las diferencias cambiarias de las partidas monetarias son reconocidas en resultados. La clasificación en los resultados depende de la naturaleza que origine dichas fluctuaciones. Las diferencias cambiarias que se generan de actividades de operación son presentadas en la línea de otros gastos, mientras que las fluctuaciones relacionadas las actividades no operativas tales como actividades de financiamiento son presentadas como parte de la línea de "ganancias (perdidas) por fluctuación cambiaria" en el estado de resultados.

Para efectos de incorporar los estados financieros individuales de cada subsidiaria extranjera, asociada o negocio conjunto a los estados financieros consolidados de la Compañía, éstos se convierten a pesos mexicanos como se describe a continuación:

- En economías con entorno económico hiperinflacionario los efectos de inflación son reconocidos según NIC 29 "Reporte financiero para economías hiperinflacionarias" y convertidos a peso mexicano usando el tipo de cambio del cierre del periodo de reporte para los estados de posición financiera, resultados y otros resultados integrales; y
 - En economías con entorno económico no hiperinflacionario, los activos y pasivos se convierten a pesos mexicanos utilizando el tipo de cambio aplicable al cierre del año, el capital contable se convierte a pesos mexicanos utilizando el tipo de cambio histórico y para la conversión del estado de resultados y el estado de utilidad integral se utiliza el tipo de cambio a la fecha de cada operación. La Compañía utiliza el tipo de cambio promedio del mes correspondiente, únicamente si el tipo de cambio no fluctúa significativamente.

Adicionalmente en relación a la parcial enajenación que no resulta en la pérdida de control sobre la subsidiaria, la parte proporcional de las diferencias de tipo de cambio son re-atribuidas al interés minoritario y no son reconocidas en el estado de pérdidas y ganancias. Para todas las otras enajenaciones parciales (por ejemplo, enajenaciones parciales de asociadas o joint ventures que no resultan en la pérdida de control de la Compañía e influencia significativa), la parte proporcional de las diferencias cambiarias acumuladas son reclasificadas al estado de pérdidas o ganancias.

Los ajustes de crédito mercantil y del valor razonable en activos y pasivos adquiridos identificables que surgen de la adquisición de alguna operación en el extranjero son tratados como activos y pasivos de operaciones en el extranjero y son convertidos al tipo de cambio vigente al final de cada periodo contable. Las diferencias por los efectos cambiarios son reconocidas en capital como parte del ajuste por conversión acumulado.

La conversión de los activos y pasivos denominados en moneda extranjera a pesos mexicanos se realiza con fines de consolidación y no indica que la Compañía pueda realizar o liquidar dichos activos y pasivos en pesos Mexicanos. Adicionalmente, esto no indica que la Compañía pueda hacer la distribución o retorno de capital a los accionistas en pesos mexicanos.

Tipos de Cambio para conversión de Moneda Local a Pesos Mexicanos

| País o zona | Moneda Funcional | Tipo de cambio promedio por los doce meses terminados el | | Tipo de cambio de cierre de los doce meses terminados el | |
|-------------|------------------|--|-------------------------|--|-------------------------|
| | | 31 de diciembre de 2018 | 31 de diciembre de 2017 | 31 de diciembre de 2018 | 31 de diciembre de 2017 |
| México | Peso mexicano | Ps 1.00 | Ps 1.00 | Ps 1.00 | Ps 1.00 |
| Guatemala | Quetzal | 2.56 | 2.57 | 2.54 | 2.69 |
| Costa Rica | Colón | 0.03 | 0.03 | 0.03 | 0.03 |
| Panamá | Dólar americano | 19.24 | 18.93 | 19.68 | 19.74 |
| Colombia | Peso colombiano | 0.01 | 0.01 | 0.01 | 0.01 |
| Nicaragua | Córdoba | 0.62 | 0.63 | 0.61 | 0.64 |
| Argentina | Peso argentino | 0.73 | 1.15 | 0.52 | 1.06 |
| Brasil | Real | 5.29 | 5.94 | 5.08 | 5.97 |
| Filipinas | Peso filipino | 0.37 | 0.38 | 0.37 | 0.40 |
| Uruguay | Peso uruguayo | 0.63 | 0.66 | 0.61 | 0.69 |

1. Tipo de cambio publicado por el Banco Central de cada país

a. Venezuela

El 31 de diciembre de 2017, la Compañía determinó que las condiciones económicas y políticas de Venezuela no le permiten cumplir con los criterios contables para continuar consolidando su operación en Venezuela. Estas condiciones de deterioro han impactado significativamente entre otras cosas, la habilidad de la Compañía para administrar la estructura del capital, su capacidad para importar y comprar materias primas generando también limitaciones en la dinámica del portafolio de productos. Adicionalmente ciertos controles gubernamentales sobre el precio de algunos productos, restricciones de leyes laborales, la habilidad de obtener dólares americanos y efectuar importaciones, han afectado el curso normal del negocio en Venezuela. Debido a lo anterior y a que las operaciones en Venezuela continuarán, al 31 de diciembre de 2017 la Compañía cambió su método de contabilización de su inversión en Venezuela de consolidación a método de valor razonable medido utilizando una técnica de valuación de nivel 3.

A partir del 1° de enero de 2018 la Compañía reconocerá su inversión bajo el método de valor razonable, conforme a la nueva NIIF 9, En consecuencia la Compañía ya no incluye los resultados de las operaciones en Venezuela en los Estados Financieros Consolidados de periodos subsecuentes.

Reconocimiento de los efectos de la inflación en países con entornos económicos hiperinflacionarios

Derivado de los niveles actuales de inflación de Argentina y con ninguna expectativa de decrementos significativos en el corto plazo, el uso de contabilidad de hiperinflación, es considerada necesaria para los periodos subsecuentes, por lo que la Compañía dio inicio a su contabilización con base a IAS 29.

Comenzando el 1° de julio de 2018 Argentina se convirtió en una economía hiperinflacionaria, debido a que, entre otros factores económicos, la inflación acumulada de los últimos tres años en el país supero el 100% según los diversos índices económicos que existen para el país. Por ser considerada hiperinflacionaria, la información financiera de la subsidiaria Argentina se ajustó para reconocer los efectos inflacionarios desde el 1° de enero de 2018 a través del:

- Uso de factores de inflación para actualizar los activos no monetarios, tales como inventarios, propiedad, planta y equipo, activos intangibles, incluyendo los costos y gastos relativos a los mismos, cuando dichos activos son consumidos o depreciados.
- Aplicación de los factores de inflación apropiados para actualizar el capital social, prima en suscripción de acciones, utilidad neta, las utilidades retenidas y otras partidas acumuladas de la utilidad/pérdida integral,; e
- Incluir en la utilidad neta consolidada el resultado por posición monetaria.

La FACPCE (Federación Argentina de consejos profesionales de ciencias económicas) apropro el 29 de septiembre de 2018 y publicó el 5 de octubre de 2018 una resolución que define, entre otras cosas, que el índice de precios para determinar el coeficiente de reexpresión (Basado en series que aplican el NCPI desde enero con el IPIM hasta esta fecha y para noviembre y diciembre 2015 usando la variación del CPI- de CGBA (Ciudad del Gran Buenos Aires)

La Compañía utiliza el índice de precios al consumidor correspondiente a cada país para reconocer los efectos de inflación cuando la subsidiaria opera en un entorno económico hiperinflacionario.

Al 31 de diciembre de 2018 y 31 de diciembre de 2017, las operaciones de la Compañía se clasifican como sigue:

| País | Inflación Acumulada | | Inflación Acumulada | |
|-----------------|----------------------|-----------------------|----------------------|-----------------------|
| | Diciembre 2016- 2018 | Tipo de Economía | Diciembre 2014- 2017 | Tipo de Economía |
| México..... | 15.7% | No hiperinflacionaria | 12.7% | No hiperinflacionaria |
| Guatemala..... | 12.2% | No hiperinflacionaria | 13.5% | No hiperinflacionaria |
| Costa Rica..... | 5.7% | No hiperinflacionaria | 2.5% | No hiperinflacionaria |
| Panamá..... | 2.1% | No hiperinflacionaria | 2.3% | No hiperinflacionaria |
| Colombia..... | 13.4% | No hiperinflacionaria | 17.5% | No hiperinflacionaria |
| Nicaragua..... | 13.1% | No hiperinflacionaria | 12.3% | No hiperinflacionaria |
| Argentina | 158.4% | Hiperinflacionaria | 101.5% | No hiperinflacionaria |
| Venezuela..... | NA | NA | 30,690% | Hiperinflacionaria |
| Brasil..... | 13.1% | No hiperinflacionaria | 21.1% | No hiperinflacionaria |
| Uruguay..... | 25.3% | No hiperinflacionaria | NA% | No hiperinflacionaria |
| Filipinas..... | 11.9% | No hiperinflacionaria | 7.5% | No hiperinflacionaria |

Hasta el 31 de Diciembre de 2017, la Compañía reconoció en sus estados financieros los efectos de inflación para la subsidiaria Venezolana que operaba en un entorno económico hiperinflacionario.

Efectivo, equivalentes de efectivo y efectivo restringido

El efectivo consiste en depósitos en cuentas bancarias las cuales generan un interés sobre el saldo disponible. Los equivalentes de efectivo se encuentran representados principalmente por depósitos bancarios de corto plazo e inversiones de renta fija (overnight), ambos con vencimiento de tres meses o menos y son registrados a su valor razonable.

La Compañía también mantiene efectivo restringido el cual está asegurado como colateral para cumplir ciertas obligaciones contractuales. El efectivo restringido se presenta dentro de otros activos financieros circulantes dado que por naturaleza las restricciones son a corto plazo.

Otros activos financieros

Los otros activos financieros incluyen cuentas por cobrar a no corrientes, instrumentos financieros derivados. Las cuentas por cobrar no corrientes con un periodo determinado se miden a costo amortizado utilizando el método de interés efectivo, menos cualquier deterioro.

Activos financieros

Los activos financieros se clasifican dentro de los siguientes modelos de negocio dependiendo del objetivo de la Administración: (i) “mantener al vencimiento para recuperar los flujos de efectivo”, (ii) “mantener al vencimiento y vender activos financieros” y (iii) “otros o mantener para negociar” o como derivados asignados como instrumentos de cobertura en una cobertura eficiente, según corresponda. La clasificación depende de la naturaleza y propósito de los activos financieros y se determinará en el momento del reconocimiento inicial.

La Compañía realiza una evaluación a nivel portafolio del objetivo del modelo de negocio en el que un activo financiero se mantiene para reflejar la mejor forma en que el negocio administra el activo financiero y la forma en la que se proporciona la información a la Administración de la Compañía. La información que se considera dentro de la evaluación incluye:

- Las políticas y objetivos de la Compañía en relación con el portafolio y la implementación práctica de dichas políticas;
- Rendimiento y evaluación del portafolio de la Compañía incluyendo cuentas por cobrar;
- Riesgos que afectan el rendimiento del modelo de negocio y como se administran esos riesgos;
- Cualquier compensación relacionada con el rendimiento de la cartera;
- Frecuencia, volumen y el momento de ventas de activos financieros en periodos anteriores junto con las razones de dichas ventas y expectativas sobre actividades de venta en un futuro.

Los activos financieros de la Compañía incluyen efectivo, equivalentes de efectivo y efectivo restringido, inversiones con vencimientos de más de tres meses, préstamos y cuentas por cobrar, instrumentos financieros derivados y otros activos financieros.

Para el reconocimiento inicial de un activo financiero, la Compañía lo mide a valor razonable más los costos de transacción que sean directamente atribuibles a la compra del mismo, en caso de que dicho activo no se mida a valor razonable con cambios en resultados. Las cuentas por cobrar que no tengan un componente de financiamiento considerable se miden y reconocen al precio de transacción y cuando son generadas. El resto de los activos financieros se reconocen solamente cuando la Compañía forma parte de las provisiones contractuales del instrumento.

El valor razonable de un activo se mide utilizando las suposiciones que utilizarían participantes del mercado al valorar el activo, asumiendo que los participantes del mercado actúan bajo el mejor interés económico.

Durante el reconocimiento inicial, el activo financiero también se clasifica como medido al: costo amortizado, valor razonable con cambios en otros resultados integrales – inversiones de deuda o capital – y valor razonable con cambios en resultados. La clasificación depende del con el objetivo por el cual se adquiere el activo financiero.

Los activos financieros no se reclasifican después de su reconocimiento inicial a menos que Coca-Cola FEMSA cambie el modelo de negocio para administrar los activos financieros; en cuyo caso, todos los activos financieros afectados se reclasifican el primer día del primer período de presentación posterior al cambio en el modelo de negocio.

Activos financieros a costo amortizado

Un activo financiero se mide al costo amortizado si cumple con las dos condiciones siguientes y no está designado como VRTUP:

- Se administra dentro de un modelo de negocio cuyo objetivo es mantener activos para recuperar los flujos de efectivo contractuales; y
- Sus términos contractuales son solamente pagos del principal e intereses sobre el importe del principal pendiente (“SPPI” por sus siglas en inglés).

El costo amortizado de un activo o pasivo financiero es el monto del reconocimiento inicial menos los pagos de principal, más o menos la amortización acumulada utilizando el método de tasa de interés efectiva de cualquier diferencia entre el monto inicial y el monto al vencimiento y, para los activos financieros, ajustados por pérdida de deterioro. El producto financiero, la fluctuación cambiaria y el deterioro se reconocen en resultados. Cualquier ganancia o pérdida por disposición se reconoce de igual forma en resultados.

Tasa de interés efectiva (TIR)

El método de tasa de interés efectiva es un método para calcular el costo amortizado de préstamos, cuentas por cobrar y otros activos financieros (asignados como mantenidos al vencimiento) y asignar el producto/gasto financiero durante la vida esperada del instrumento. La tasa de interés efectiva es la tasa que iguala los flujos de efectivo futuros estimados (incluyendo todas las comisiones pagadas o recibidas que forman una parte integral de la tasa de interés efectiva, gastos de operación y otras primas o descuentos) durante la vida esperada del activo financiero, o (cuando sea apropiado) durante un periodo más corto, en función al valor en libros neto en el reconocimiento inicial.

Activos financieros a valor razonable con cambios en otros resultados integrales (“ORI”)

Un activo financiero se mide en FVOCI si cumple con las dos condiciones siguientes y no se designa como VRTUP:

- Se administra dentro de un modelo de negocio cuyo objetivo se logra mediante el cobro de flujos de efectivo contractuales y la venta de activos financieros; y
- Sus términos contractuales son solamente pagos del principal e intereses sobre el importe del principal pendiente.

Estos activos se miden posteriormente a valor razonable. El producto financiero calculado utilizando la TIR, la fluctuación cambiaria y el deterioro se reconocen en resultados. Otras ganancias y pérdidas, relacionadas con los cambios en valor razonable, se reconocen en ORI. En caso de bajas o disposiciones, las ganancias y pérdidas acumuladas en ORI se reclasifican a resultados.

En el reconocimiento inicial de un instrumento de capital que no se mantiene para negociación, bajo el modelo de negocio de "otros", la Compañía puede elegir irrevocablemente presentar cambios en el valor razonable de la inversión en ORI. Esta elección se realiza a nivel de cada inversión. Los instrumentos de capital se miden posteriormente a valor razonable. Los dividendos se reconocen como ganancia en resultados al menos que el dividendo claramente represente una recuperación de parte del costo de la inversión. Otras ganancias y pérdidas netas, relacionadas con cambios en el valor razonable, se reconocen en ORI y se consideran partidas que no serán reclasificadas a la utilidad neta consolidada en periodos subsecuentes.

Activos financieros a valor razonable con cambios en resultados (VRTUP)

Todos los activos financieros que sean mantenidos para negociar o son administrados y su rendimiento es evaluado en base de valor razonable y que no sean medidos a costo amortizado o FVOCI, se miden a VRTUP. Los activos financieros se clasifican como mantenidos para negociar si se adquieren con el propósito de vender o recomprar en el corto plazo. En el reconocimiento inicial, la Compañía puede designar irrevocablemente un activo financiero que cumple con los requisitos para medirse a costo amortizado o a FVOCI para medirse a VRTUP si al hacerlo elimina o reduce significativamente un desfase contable que de otra forma se presentaría.

Derivados, incluyendo los derivados implícitos separados también son clasificados como mantenidos para negociar al menos que sean asignados como instrumentos de cobertura efectiva. Los activos financieros a valor razonable con cambios en resultados se registran en el balance general con cambios netos en el valor razonable presentados como costos financieros (cambios netos negativos en el valor razonable) o productos financieros (cambios netos positivos en el valor razonable) en resultados, incluyendo cualquier ingreso dividendos.

Evaluación de que los flujos de efectivo contractuales son solamente pagos de principal e interés ("SPPI")

Para poder clasificar un activo financiero dentro de una de las tres categorías diferentes, la Compañía determina si los flujos de efectivo contractuales del activo son solamente pagos de principal e interés. La Compañía considera los términos contractuales del instrumento financiero y ya sea que el activo financiero contiene algún término contractual que podría cambiar el momento o el monto de los flujos de efectivo contractuales de tal manera que no cumpliría con el criterio de SPPI. Al hacer esta evaluación la Compañía considera la siguiente:

- Eventos contingentes que modificarían la cantidad o el momento de los flujos de efectivo;
- Los términos que pueden ajustar la tasa de cupón contractual, incluidas las características de tasa de interés variable;
- Características de pago y extensión; y
- Características que limitan el derecho de la Compañía para obtener flujos de efectivo de ciertos activos.

Una característica de prepago es consistente con las características de solamente pagos de principal e interés si el monto del prepago representa sustancialmente los montos del principal y los intereses pendientes de pago, que pudiesen incluir una compensación razonable por la terminación anticipada del contrato. Adicionalmente, un activo financiero adquirido u originado con una prima o descuento a su monto contractual y en el reconocimiento inicial el valor razonable de la característica de prepago es insignificante, el activo pasará la prueba de las características contractuales de flujo de efectivo si el monto de prepago representa sustancialmente el monto contractual y los intereses acumulados (pero no pagados); la cual puede incluir una compensación adicional por la terminación anticipada del contrato.

Préstamos y créditos

Los préstamos y créditos son instrumentos financieros no derivados con pagos fijos o determinados que no se cotizan en mercados activos. Los préstamos y créditos con un plazo determinado, (incluyendo cuentas por cobrar y otros créditos), se miden a costo amortizado utilizando el método de interés efectivo, menos cualquier deterioro.

El ingreso por interés es reconocido aplicando la tasa de interés efectiva, excepto por aquellas cuentas por cobrar en el corto plazo cuyo reconocimiento sea inmaterial. Por los periodos terminados el 31 de diciembre de 2018 y 2017 el ingreso por intereses de préstamos y cuentas por cobrar reconocidos en el ingreso financiero del estado de resultados fue por Ps. 5 y Ps. 4 respectivamente.

Deterioro de activos financieros

La Compañía reconoce deterioro por pérdida de crédito esperada (ECL por sus siglas en inglés) en:

- Activos financieros medidos a costo amortizado;
- Inversiones de deuda medidos a VRORI;
- Otros activos contractuales

Las pérdidas por deterioro de cuentas por cobrar, activos contractuales y créditos de arrendamiento se miden siempre a un monto igual a la pérdida de crédito esperada de por vida, ya sea que tenga o no un componente significativo. La Compañía aplica el criterio a todas las cuentas por cobrar, activos contractuales y créditos de arrendamiento, pero puede aplicarlo por separado las cuentas por cobrar y activos contractuales de los arrendamientos financieros.

La Compañía mide las pérdidas por deterioro a una cantidad igual a ECL de por vida, excepto por lo siguiente:

- Instrumentos de deuda determinados como de bajo riesgo crediticio; y
- Otros instrumentos de deuda y saldos bancarios para los cuales el riesgo crediticio (riesgo de irrecuperabilidad sobre la vida esperada del instrumento financiero) no ha incrementado de manera significativa desde el reconocimiento inicial.

Al determinar si el riesgo crediticio de un activo financiero ha incrementado de manera significativa desde el reconocimiento inicial y al estimar el ECL, la Compañía considera información razonable y sustentable que sea relevante y que esté disponible sin costo o esfuerzo desproporcionado.

Esto incluye información cualitativa como cuantitativa y análisis, basado en la experiencia histórica y una evaluación crediticia informada de la Compañía.

La pérdida por deterioro es una estimación ponderada de probabilidades de pérdida esperada. El importe de pérdida por deterioro se mide como el valor presente de cualquier falta de liquidez (la diferencia entre los flujos de efectivo contractuales que le corresponden a la Compañía y los flujos de efectivo que la administración espera recibir). La pérdida de crédito esperada es descontada a la tasa de interés efectiva original del activo financiero.

La Compañía evalúa anualmente la razonabilidad para determinar si hubo evidencia objetiva de deterioro. Algunas evidencias objetivas de que los activos financieros estaban deteriorados incluyen:

- Impago o morosidad de un deudor;
- Reestructuración de una cantidad correspondiente a la Compañía bajo términos que de otra manera la Compañía no consideraría;
- Indicios de que un deudor o cliente entrará en quiebra
- Cambios adversos en el estatus de pagos de deudores o clientes;
- La desaparición de un mercado activo para un instrumento debido a dificultades financieras; o
- Información evidente que indique que hubo una disminución medible en los flujos de efectivo esperados de un grupo de activos financieros.

Para una inversión dentro de un instrumento de capital, evidencia objetiva de deterioro incluye una disminución significativa o prolongada de su valor razonable por debajo de su costo.

La pérdida por deterioro de activos financieros medidos a costo amortizado se disminuye del valor en libros y para los activos financieros medidos a VRORI la pérdida por deterioro se reconoce como ganancia o pérdida dentro de ORI.

Compensación de instrumentos financieros

Se requiere que los activos financieros sean compensados contra pasivos financieros y el monto neto sea reportado en el estado consolidado de situación financiera si, y sólo cuando la Compañía:

- Actualmente tenga un derecho legal ejecutable de compensar los montos reconocidos; y
- Pretenda liquidar de manera neta, o realice los activos y liquide los pasivos simultáneamente.

Instrumentos financieros derivados

La Compañía está expuesta a diversos riesgos de flujos de efectivo, de liquidez, de mercado y crediticios. Como consecuencia la Compañía contrata diversos instrumentos financieros derivados para reducir su exposición al riesgo en fluctuaciones de tipo de cambio entre el peso mexicano y otras monedas, a fluctuaciones en la tasa de interés asociadas con sus préstamos denominados en moneda extranjera y su exposición de fluctuación en los costos de ciertas materias primas.

La Compañía evalúa y registra todos los instrumentos financieros derivados y de cobertura en el estado consolidado de situación financiera como activo o pasivo a valor razonable, considerando los precios cotizados en mercados reconocidos. En el caso de que el instrumento financiero derivado no tenga un mercado formal, el valor razonable se determina a través de modelos soportados con información de mercado suficiente, confiable y comprobable. Los cambios en el valor razonable de los instrumentos financieros derivados son registrados cada año en resultados o en otras partidas acumuladas de la utilidad integral, dependiendo del tipo de instrumento de cobertura y de la efectividad de la cobertura.

Cobertura contable

La Compañía designa ciertos instrumentos de cobertura, que incluyen instrumentos derivados para cubrir el riesgo de fluctuación en moneda extranjera y tasa de interés de transacciones altamente probables, ya sea como cobertura de valor razonable o cobertura de flujo de efectivo. La cobertura de riesgo cambiario en compromisos se contabiliza como cobertura de flujo de efectivo.

Al inicio de la relación de cobertura, la Compañía documenta la relación entre el instrumento de cobertura y la partida cubierta junto con sus objetivos de administración de riesgos y su estrategia para poner en marcha varias operaciones de cobertura. Además, al inicio de la cobertura y de manera continua, la Compañía documenta si el instrumento de cobertura es altamente efectivo en los cambios del valor razonable o flujos de efectivo de la partida cubierta atribuibles al riesgo cubierto.

Cobertura de flujos de efectivo

La porción efectiva de los cambios en el valor razonable de los derivados que se designan y califican como cobertura de flujo de efectivo se reconocen en otras partidas de la utilidad integral y son acumulados bajo la valuación de la porción efectiva de los instrumentos financieros derivados. La ganancia o pérdida relacionada con la porción inefectiva se reconoce inmediatamente en la utilidad neta consolidada, en la línea de (ganancia) pérdida en valuación de instrumentos financieros.

Los montos previamente reconocidos en otras partidas de la utilidad integral y acumulados en capital se reclasifican a la utilidad neta consolidada en el período en que la partida cubierta es reconocida en la utilidad neta consolidada, en la misma partida del estado consolidado de resultados. Sin embargo, cuando la operación proyectada de cobertura reconoce un activo no financiero o pasivo no financiero, ganancias y pérdidas previamente reconocidas en otras partidas de la utilidad integral y acumuladas en capital se transfieren del capital y se incluyen en la medición inicial del costo del activo no financiero o pasivo no financiero.

La cobertura contable se discontinúa cuando la Compañía revoca la relación de cobertura, cuando el instrumento de cobertura expira o es vendido, terminado o ejecutado, o cuando ya no califica para la cobertura contable. Cualquier ganancia o pérdida reconocida en otras partidas de la utilidad integral, en ese momento permanece en capital y se reconoce cuando la operación proyectada es finalmente reconocida en la utilidad neta consolidada. Cuando ya no se espera que ocurra una operación proyectada, la ganancia o pérdida acumulada en capital se reconoce inmediatamente en la utilidad neta consolidada.

Cobertura de valor razonable

El cambio en el valor razonable de un derivado de cobertura se reconoce en el estado consolidado de resultados como ganancia o pérdida cambiaria. El cambio en el valor razonable de la partida cubierta que sea atribuible al riesgo cubierto es registrado como parte del valor en libros de la partida cubierta y también es reconocido en el estado consolidado de resultados como ganancia o pérdida por fluctuación cambiaria.

Para el valor razonable de las coberturas relacionadas a partidas contabilizadas a costo amortizado los cambios en el valor razonable de la partida efectiva de la cobertura se reconoce primero como ajuste al valor en libros de la cobertura y posteriormente se amortiza a través de la utilidad o pérdida neta consolidada durante la vida restante de la cobertura utilizando el método de interés efectivo. La amortización por el método de interés efectivo podrá empezar tan pronto como exista un ajuste y, a más tardar cuando la partida cubierta deje de ser ajustada por los cambios en el valor razonable atribuibles al riesgo que se está cubriendo. Si la partida cubierta es dada de baja, el valor razonable no amortizado es reconocido inmediatamente en resultados.

Cuando un compromiso en firme no reconocido se designe como partida cubierta, el cambio acumulado posterior en el valor razonable del compromiso en firme atribuible al riesgo cubierto, se reconocerá como un activo o pasivo con la correspondiente ganancia o pérdida reconocida en la utilidad neta consolidada.

Medición del valor razonable

La Compañía mide sus instrumentos financieros, tales como derivados y ciertos activos no financieros, a su valor razonable en cada fecha de balance.

El valor razonable es el precio que se recibiría por la venta de un activo o se pagaría por la transferencia de un pasivo en una transacción ordenada entre participantes del mercado en la fecha de medición. La medición del valor razonable se basa en la presunción de que la transacción para vender el activo o transferir el pasivo se lleva a cabo, ya sea:

- En el mercado principal para el activo o pasivo; o
- En la ausencia de un mercado de capital, en el mercado más ventajoso para el activo o pasivo.

Una medición a valor razonable de un activo no financiero tendrá en cuenta la capacidad del participante de mercado para generar beneficios económicos mediante la utilización del activo en su máximo y mejor uso o mediante la venta de éste a otro participante de mercado que utilizaría el activo en su máximo y mejor uso.

La Compañía utiliza las técnicas de valuación que sean apropiadas a las circunstancias y sobre las cuales existan datos suficientes disponibles para medir el valor razonable, maximizando el uso de datos de entrada observables relevantes y minimizando el uso de datos de entrada no observables.

Todos los activos y pasivos utilizados al determinar el valor razonable se clasifican dentro de la jerarquía de valor razonable, descrita de la siguiente manera, basado en la información del nivel inferior que sea relevante a la medición del valor razonable:

- Nivel 1: Precios cotizados (sin ajustar) en mercados activos para activos o pasivos idénticos a los que la entidad que reporta tiene la capacidad de acceder a la fecha de medición.
- Nivel 2: Insumos distintos a los precios cotizados incluidos en el Nivel 1 que sean observables para el activo o pasivo, ya sea directa o indirectamente.
- Nivel 3: Es información no observable para el activo o pasivo. Información no observable se utilizará para medir el valor razonable en la medida en que los datos observables no estén disponibles, permitiendo situaciones en las que hay poca o nula actividad de mercado para el activo o pasivo a la fecha de medición.

Para los activos y pasivos que se reconocen en los estados financieros de forma recurrente, la Compañía determina si las transferencias han ocurrido entre los niveles de la jerarquía reevaluando las categorías (basado en la información de nivel inferior que sea relevante para la medición del valor razonable en su totalidad) al final de cada período.

La Compañía determina las políticas y procedimientos tanto para la medición del valor razonable recurrente, como los pasivos no cotizados.

Para el propósito de las revelaciones del valor razonable, la Compañía ha determinado las clases de activos y pasivos sobre la base de su naturaleza, características y riesgos de los activos o pasivos y el nivel de la jerarquía de valor razonable como se explicó anteriormente.

Activos de larga duración mantenidos para venta y Operaciones discontinuadas

Los activos de larga duración se clasifican como activos mantenidos para venta cuando

- d. Se espera sean recuperados principalmente a través de su venta, en lugar de ser recuperados mediante su uso continuo dentro de las operaciones,
- e. Los activos se encuentren mantenidos para su venta inmediata y
- f. La venta de los activos se considera como altamente probable en su condición actual.

Para que la venta se considere altamente probable:

- La administración debe estar comprometida a un plan de venta.
- Se debe haber iniciado un programa activo para localizar un comprador y completar el plan.
- El activo debe estar cotizado activamente para su venta en un precio que sea razonable en relación con su valor razonable actual; y
- La venta se espera completar dentro un plazo de un año a partir de la fecha de la clasificación.

Los activos no circulantes mantenidos para venta se valúan al menor entre el valor en libros y el valor razonable menos el costo de disposición.

Las operaciones discontinuadas son las operaciones y flujos de efectivo que pueden ser distinguidas claramente del resto de la entidad, que han sido dispuestas, o han sido clasificadas como mantenidas para la venta, y:

- Representan una línea de negocio, o área geográfica.

- Son parte de un plan único coordinado para disponer de una línea de negocio o de un área geográfica de la operación, o
- Es una subsidiaria adquirida exclusivamente con la finalidad de revenderla.

Inventarios y costo de ventas

Los inventarios son valuados sobre la base del costo o valor neto de realización, el que sea menor. El valor neto de realización representa el precio de venta estimado de los inventarios menos todos los costos de terminación estimados y los costos necesarios para realizar la venta.

Los inventarios representan el costo de adquisición o producción que se incurre cuando se compra o se produce un producto, y se basan en la fórmula del costo promedio.

El costo de ventas, se basa en el costo promedio ponderado de los inventarios al momento de la venta. El costo de ventas incluye costos relacionados con materias primas utilizadas en el proceso de producción, mano de obra (salarios y otros beneficios) depreciación de maquinaria, equipo y otros costos, incluyendo combustible, energía eléctrica, mantenimiento de equipo e inspección.

Inversiones en otras entidades

Inversiones en asociadas

Asociadas son aquellas entidades en las cuales la Compañía tiene influencia significativa. La influencia significativa es el poder de participar en las decisiones de las políticas financieras y operativas de la entidad participada, pero sin ejercer control sobre dichas políticas financieras y operativas. Tras la pérdida de influencia significativa sobre una asociada, la Compañía mide y reconoce cualquier inversión retenida a su valor razonable.

Las inversiones en asociadas se registran utilizando el método de participación y se reconocen inicialmente al costo, que incluye el precio de compra y cualquier gasto directamente atribuible necesario para adquirirlo. El valor en libros de la inversión es ajustado para reconocer los cambios en las acciones de la Compañía netos de activos de la asociada desde la fecha de adquisición. Los estados financieros de las asociadas son preparados por los mismos periodos como en la Compañía.

Cuando las pérdidas de la asociada exceden el valor en libros del valor de la asociada, incluyendo cualquier anticipo, el valor en libros se reduce a cero y el reconocimiento de futuras pérdidas se discontinúa excepto en la medida en que la Compañía tenga una obligación o haya realizado pagos a nombre de la asociada.

El crédito mercantil a la fecha de adquisición se presenta como parte de la inversión en la asociada en el estado consolidado de situación financiera. El crédito mercantil de la adquisición de una participación en una asociada se mide de acuerdo con las políticas contables de la Compañía para el crédito mercantil resultante de una combinación de negocios.

Después de la aplicación del método de participación, la Compañía determina si es necesario reconocer una pérdida por deterioro adicional sobre su inversión en su asociada. La Compañía determina en cada fecha de reporte si existe alguna evidencia objetiva de que la inversión en acciones está deteriorada. En este caso, la Compañía calcula el monto del deterioro como la diferencia entre el valor recuperable de la asociada y su valor en libros y reconoce el monto en la participación de la utilidad o pérdida de las asociadas y negocios conjuntos utilizando el método de participación en el estado consolidado de resultados.

Acuerdos conjuntos

Un acuerdo conjunto es un acuerdo en el cual dos o más partes tienen control conjunto. Control conjunto es el acuerdo contractual para compartir el control que existe sólo cuando las decisiones sobre las actividades relevantes requieran el consentimiento unánime de todas las partes que comparten el control. La Compañía clasifica sus participaciones en acuerdos conjuntos ya sea como operaciones conjuntas o negocios conjuntos dependiendo de los derechos de la Compañía a los activos y obligaciones de los pasivos del acuerdo.

Un negocio conjunto es un acuerdo conjunto por medio del cual las partes que tienen control conjunto del acuerdo tienen derechos a los activos netos del acuerdo. La Compañía reconoce su participación en los negocios conjuntos como una inversión utilizando el método de participación.

Control conjunto es el reparto del control contractualmente decidido de un acuerdo, que existe solo cuando las decisiones sobre las actividades relevantes requieren el consentimiento unánime de las partes que comparten el control.

Cuando existe una pérdida de control en un acuerdo conjunto, la Compañía mide y reconoce cualquier inversión retenida a su valor razonable.

Inversión en Venezuela

El 31 de diciembre de 2017 la Compañía cambio el método de contabilización de su inversión en Venezuela de consolidación a método de valor razonable a través de ORI usando un concepto nivel 3 y reconociendo al 31 de diciembre de 2018 y 2017 una pérdida en el valor razonable de su inversión por Ps. 1,039 y Ps. 210, respectivamente. Las pérdidas y ganancias a partir del 1° de enero de 2018 se reconocen en ORI.

Propiedad, planta y equipo

La propiedad, planta y equipo se registra inicialmente a su costo de adquisición y/o construcción neta de la depreciación acumulada y/o pérdidas por deterioro acumuladas, en caso de que existieran. Los costos de financiamiento relacionados con la adquisición o construcción de los activos calificables se capitalizan formando parte del costo del activo.

Los costos de mantenimiento mayor se capitalizan como parte del costo total de adquisición. El mantenimiento de rutina y los costos de reparación se registran en resultados en el momento en que se incurren.

Las inversiones en proceso están representadas por activos de larga duración que no han iniciado su operación, es decir, aún no están listas para el fin que fueron compradas, construidas o desarrolladas. La Compañía estima completar estas inversiones en un plazo no mayor a 12 meses.

La depreciación se calcula aplicando el método de línea recta sobre el costo de adquisición. Cuando un elemento de propiedad, planta y equipo incluye componentes principales con diferentes vidas útiles, éstos se contabilizan y deprecian como componentes por separado (componentes principales) de propiedad, planta y equipo. Las tasas de depreciación son estimadas por la Compañía, considerando la vida útil estimada de los activos.

La vida útil estimada de los principales activos de la Compañía se presenta a continuación:

| | Años |
|-------------------------|-------------|
| Edificios | 40 – 50 |
| Maquinaria y equipo | 10 – 20 |
| Equipo de distribución | 7 – 15 |
| Equipo de refrigeración | 5 – 7 |
| Botellas retornables | 1.5 – 4 |
| Otros equipos | 3 – 10 |

La vida útil estimada de los activos, los valores residuales y el método de depreciación se revisan al final de cada ejercicio anual, con el efecto de cualquier cambio en las estimaciones representadas de forma prospectiva.

Se deja de reconocer una partida de propiedad, planta y equipo cuando se da de baja o cuando no se espera que surjan beneficios económicos futuros por el uso continuo del activo. Cualquier ganancia o pérdida que surja de la disposición o retiro de una partida de propiedad, planta y equipo se determina como la diferencia entre los productos de las ventas (si existiesen) y el valor neto en libros del activo y se reconoce en la utilidad neta consolidada.

Botellas retornables y no retornables:

La Compañía cuenta con dos tipos de botellas: retornables y no retornables.

- No retornables: Son registradas en la utilidad neta consolidada al momento de la venta del producto.
- Retornables: Son clasificadas como activos de larga duración en el rubro de propiedad, planta y equipo. Las botellas retornables son registradas a su costo de adquisición y, para países con entorno económico hiperinflacionario, son actualizadas de acuerdo con la NIC 29. La depreciación de las botellas retornables se calcula utilizando el método de línea recta, considerando su vida útil estimada.

Existen dos tipos de botellas retornables:

- Las que se encuentran en control de la Compañía en sus instalaciones, plantas y centros de distribución; y
- Las que son entregadas a los clientes y siguen siendo propiedad de la Compañía.

Las botellas retornables que han sido entregadas a los clientes están sujetas a un acuerdo con un distribuidor en virtud del cual la Compañía mantiene la propiedad. Estas botellas son controladas por personal de ventas durante sus visitas periódicas a los distribuidores y la Compañía tiene el derecho de cobrar cualquier retalla identificada al distribuidor. Las botellas que no estén sujetas a dichos acuerdos se registran en resultados cuando son entregadas a los detallistas.

Las botellas retornables y por las cuales se ha recibido un depósito por parte de los clientes, se deprecian de acuerdo con sus vidas útiles (3 años para botellas de vidrios y 1.5 para botellas de PET retornable). Los depósitos recibidos de clientes se amortizan sobre la misma vida útil estimada de las botellas.

Costos de endeudamiento

Los costos por préstamos directamente atribuibles a la adquisición, construcción o producción de activos calificados, que son activos que necesariamente requieren un período de tiempo considerable para prepararse para su uso o venta, se agregan al costo de dichos activos, hasta el momento en que los mismos están sustancialmente listos para su uso o venta. Los costos de los préstamos pueden incluir:

- gastos por intereses; y
- las diferencias de cambio que surgen de los préstamos en moneda extranjera en la medida en que se consideran como un ajuste a los costos por intereses.

Los ingresos por intereses obtenidos de la inversión temporal de préstamos específicos pendientes de su gasto en activos calificados se disminuyen de los costos de préstamos elegibles para capitalización.

Todos los demás costos por préstamos se reconocen en el estado consolidado de resultados en el período en que se incurren.

Activos intangibles

Los activos intangibles son activos no monetarios identificables sin sustancia física y representan erogaciones cuyos beneficios serán recibidos en el futuro. Los activos intangibles adquiridos de forma independiente se miden inicialmente a su costo. El costo de los activos intangibles adquiridos en una combinación de negocios se mide a valor razonable a la fecha de adquisición. Después del reconocimiento inicial, los activos intangibles se llevan al costo menos cualquier amortización acumulada y pérdidas acumuladas por deterioro. La vida útil de los activos intangibles se clasifica ya sea como definida o indefinida, de acuerdo con el periodo en el cual se esperan recibir los beneficios.

Los activos intangibles con vida útil definida se amortizan y consisten principalmente en tecnologías de la información y los costos de administración del sistema incurridos durante la etapa de desarrollo que están actualmente en uso. Dichas cantidades se capitalizan y se amortizan, utilizando el

método de línea recta durante su vida útil esperada. Los gastos que no cumplan los requisitos para su capitalización, se registran como gasto cuando se incurren.

Los activos intangibles amortizables, tales como activos intangibles con vida definida son objeto de pruebas de deterioro, cuando eventos o cambios en las circunstancias indican que el valor en libros de un activo o grupo de activos no se puede recuperar a través de sus flujos de efectivo futuros esperados.

Los activos intangibles con vida indefinida no están sujetos a amortización y son objeto a pruebas de deterioro anuales, cuando ciertas circunstancias indican que el valor en libros de los activos intangibles excede su valor de recuperación.

Los activos intangibles de vida indefinida de la Compañía consisten principalmente en derechos para producir y distribuir productos de la marca Coca-Cola en los territorios de la Compañía. Estos derechos están representados por contratos estándar que The Coca-Cola Company tiene celebrados con sus embotelladores.

Al 31 de diciembre de 2018 y en virtud de una reestructura que se llevó a cabo en conjunto con The Coca-Cola Company de los contratos de embotellador en México, la Compañía tiene actualmente cuatro contratos de embotellador en México con las siguientes vigencias: (i) el contrato para el territorio del Valle de México, el cual es renovado en junio de 2023, (ii) el contrato para el territorio del Sureste, el cual es renovado en junio de 2023, (iii) un contrato para el territorio del Bajío, el cual es renovado en mayo de 2025, y (iv) el contrato del territorio del Golfo, el cual es renovado en mayo 2025. Al 31 de diciembre de 2018 y en virtud de una reestructura que se llevó a cabo en conjunto con The Coca-Cola Company de los contratos de embotellador en Brasil, la Compañía tiene dos contratos de embotellador en Brasil, los cuales son renovados en octubre de 2027. Al 31 de diciembre de 2018, la Compañía tiene tres contratos de embotellador en Guatemala, los cuales son renovados en marzo de 2025 y abril de 2028 (dos contratos). Adicionalmente, la Compañía cuenta con un contrato de embotellador por cada país los cuales son renovados en las siguientes fechas: Argentina en septiembre 2024; Colombia en junio 2024; Venezuela en agosto 2026; Costa Rica en septiembre 2027; Nicaragua en mayo 2026; Panamá en noviembre 2024 y Uruguay en junio de 2028.

Los contratos de embotellador son renovados automáticamente por periodos de 10 años, sujetos del derecho de cualquiera de las partes de dar un preaviso que no desea renovar un contrato específico. Adicionalmente, estos contratos generalmente pueden darse por terminados en caso de incumplimiento. La terminación podría evitar la venta de bebidas de la marca Coca-Cola en el territorio afectado y tendría un efecto adverso en el negocio de la Compañía, las condiciones financieras, resultados de operaciones y las perspectivas.

Activos no corrientes mantenidos para la venta.

Los activos no corrientes y los grupos de enajenación se clasifican como mantenidos para la venta si su valor en libros se recuperará principalmente a través de una transacción de venta en vez de a través del uso. Esta condición se considera cumplida solo cuando la venta es altamente probable y el activo no corriente (o grupo de enajenación) está disponible para la venta inmediata en su condición actual. La administración debe estar comprometida con la venta, que se espera que califique como completa en un lapso de un año a partir de la fecha de la clasificación.

Cuando la Compañía está comprometida con un plan de venta que involucra la pérdida del control de una subsidiaria, todos los activos y pasivos de esa subsidiaria se clasifican como mantenidos para la venta cuando se cumplen los criterios descritos anteriormente, independientemente de si la Compañía conservará o no una Participación controladora en su antigua filial una vez concluida la venta.

Los activos no corrientes (y los grupos de enajenación) clasificados como mantenidos para la venta se miden al que sea menor entre su valor en libros anterior a su clasificación y el valor razonable menos los costos de venta.

Deterioro de activos de larga duración.

Al final de cada periodo, la Compañía revisa el valor en libros de sus activos tangibles e intangibles de vida larga para determinar si existe algún indicio de que esos activos han sufrido una pérdida por deterioro. Si existe dicho indicio, se estima el valor recuperable del activo para determinar el grado de pérdida por deterioro (si existiese). Cuando no es posible estimar el valor recuperable de un activo individual, la Compañía estima el valor recuperable de la unidad generadora de efectivo a la cual pertenece el activo. Cuando se puede identificar una base de asignación razonable y consistente, los activos corporativos también se asignan a UGE individuales, o de otra manera se asignan a la Compañía más pequeña de las UGE por la cual se puede identificar una asignación razonable y consistente.

Para el crédito mercantil y otros activos intangibles con vida indefinida, la Compañía realiza pruebas de deterioro anuales, o en cualquier momento en que ciertas circunstancias indican que el valor en libros del UGE relacionado puede exceder el valor razonable.

El importe recuperable es el mayor entre el valor razonable menos los costos de venta y el valor en uso. Al evaluar el valor en uso, los flujos de efectivo futuros estimados se descuentan a su valor presente utilizando la tasa de descuento antes de impuestos, que refleja las evaluaciones del mercado actual del valor del dinero y los riesgos específicos del activo por el cual las estimaciones de flujos futuros de efectivo no se han ajustado.

Si se estima que el valor recuperable de un activo (o UGE) sea menor a su valor en libros, el valor en libros del activo (o UGE) es reducido a su valor recuperable, y se reconoce inmediatamente una pérdida por deterioro en la utilidad neta consolidada.

Cuando una pérdida por deterioro se reversa, el valor en libros del activo (o UGE) se incrementa hasta la estimación utilizada para determinar el importe recuperable, para que el valor incrementado en libros no exceda el valor en libros determinado si no se hubiera reconocido una pérdida por deterioro para el activo (o UGE) en años anteriores. Se reconoce una reversión de una pérdida por deterioro inmediatamente en la utilidad neta consolidada. Las pérdidas por deterioro relacionadas con el crédito mercantil no son reversibles.

Pasivos financieros e instrumentos de capital

Clasificación como deuda o capital

La deuda y los instrumentos de capital emitidos por la entidad se clasifican ya sea como pasivos financieros o como capital, de acuerdo a la sustancia de los acuerdos contractuales y las definiciones de un pasivo financiero y un instrumento de capital.

Instrumentos de capital

Un instrumento de capital es cualquier contrato que pruebe una participación residual en los activos de una entidad después de deducir todos sus pasivos. Los instrumentos de capital emitidos por la Compañía se reconocen en los ingresos recibidos, netos de los costos directos de emisión.

La recompra de instrumentos propios de capital de la Compañía se reconocen y deducen directamente en capital. Ninguna ganancia o pérdida se reconoce en la utilidad o pérdida sobre la compra, venta, emisión o cancelación de los instrumentos de capital propios de la Compañía.

Pasivos financieros**Reconocimiento y medición inicial**

Los pasivos financieros dentro del alcance de la NIC 9 se clasifican como pasivos financieros a VRTUP, préstamos y financiamientos, o derivados designados como instrumentos de cobertura en una cobertura efectiva, según sea el caso. La Compañía determina la clasificación de sus pasivos financieros en el reconocimiento inicial.

Todos los pasivos financieros se reconocen inicialmente a valor razonable menos, en el caso de préstamos y financiamientos, costos de la operación directamente atribuibles.

Los pasivos financieros de la Compañía incluyen proveedores y otras cuentas por pagar, préstamos y financiamientos, e instrumentos financieros derivados.

Medición subsecuente

La medición de los pasivos financieros depende de su clasificación, como se describe a continuación:

Préstamos y financiamientos

Después del reconocimiento inicial, los préstamos que generan intereses y los financiamientos se miden a costo amortizado utilizando el método de interés efectivo. Las ganancias y pérdidas se reconocen en el estado consolidado de resultados cuando los pasivos dejan de reconocerse, a través del proceso de amortización del método de interés efectivo.

El costo amortizado se calcula considerando cualquier descuento o prima de la adquisición, y comisiones o costos que son parte integral del método de interés efectivo. La amortización del método de interés efectivo se incluye en el gasto financiero en el estado consolidado de resultados.

Bajas de activos financieros

Un activo financiero (o, según corresponda, una parte de un activo financiero o parte de un grupo de activos financieros similares) se da de baja cuando:

Los derechos a recibir flujos de efectivo del activo financiero han expirado; o

La Compañía ha transferido sus derechos a recibir flujos de efectivo del activo o ha asumido una obligación de pagar los flujos de efectivo recibidos completamente sin demoras a un tercero bajo un acuerdo de transferencia y ya sea que (a) la Compañía haya transferido sustancialmente todos los riesgos y beneficios del activo o (b) la Compañía no haya transferido ni retenido sustancialmente todos los riesgos y beneficios del activo, pero haya transferido el control del activo.

Bajas de pasivos financieros

Un pasivo financiero se da de baja cuando la obligación del pasivo se elimina, se cancela o expira.

Cuando un pasivo financiero se reemplaza por otro del mismo acreedor en términos sustancialmente diferentes, o los términos del pasivo se modifica sustancialmente, tal intercambio o modificación se reconoce como una baja del pasivo original y se reconoce un pasivo nuevo. La diferencia en los valores en libros respectivos se reconoce en el estado consolidado de resultados.

Provisiones

La Compañía reconoce provisiones cuando tiene una obligación presente (contractual o implícita) como resultado de un suceso pasado, es probable que la Compañía esté obligada a liquidar dicha obligación, y pueda hacer una estimación confiable del importe de la obligación.

El monto reconocido como una provisión es la mejor estimación de la contraprestación requerida para liquidar la obligación presente al final del periodo, tomando en cuenta los riesgos e incertidumbres de la obligación. Cuando se mide una provisión utilizando los flujos de efectivo estimados para liquidar la obligación presente, su valor en libros es el valor presente de esos flujos de efectivo (en donde el efecto del valor temporal del dinero es material).

Cuando se espera que alguno o todos los beneficios económicos requeridos para liquidar una provisión sean recuperados de un tercero, se reconoce una cuenta por cobrar si se recibe el reembolso y el monto de la cuenta por cobrar se puede medir confiablemente.

La Compañía reconoce una provisión por una pérdida contingente cuando es probable (es decir, la probabilidad de que el evento ocurra es mayor que la probabilidad de que no ocurra) que ciertos efectos relacionados con eventos pasados se materialicen y puedan ser cuantificados razonablemente. Estos eventos y su impacto financiero también se revelan como una pérdida contingente en los estados financieros consolidados cuando el riesgo de pérdida se considera que no sea remoto. La Compañía no reconoce un activo contingente hasta que la ganancia se realiza.

Las provisiones por reestructura sólo se reconocen cuando los criterios de reconocimiento de provisiones se cumplan. La Compañía tiene una obligación implícita cuando: (i) hay un plan formal detallado que identifica la empresa o la parte de la empresa en cuestión, (ii) la ubicación y el número de trabajadores afectados y (iii) una estimación detallada de los costos asociados, y una línea de tiempo apropiado. Además, los empleados afectados deben ser informados de las características principales de los planes.

Beneficios posteriores al empleo y otros beneficios a empleados

Los beneficios posteriores al empleo y otros beneficios a empleados, que se consideran partidas monetarias, se integran de los pasivos por plan de pensiones y beneficios posteriores al empleo y prima de antigüedad, y se determinan a través de cálculos actuariales, basados en el método del crédito unitario proyectado.

En México, los beneficios económicos y pensiones para el retiro se conceden a empleados con 10 años de servicio y edad mínima de 60 años. De acuerdo con la Ley Federal del Trabajo, en México la Compañía proporciona beneficios de primas de antigüedad a sus empleados bajo ciertas circunstancias. Estos beneficios consisten en un sólo pago equivalente a 12 días de salario por cada año de servicio (al salario más reciente del empleado, pero sin exceder el doble del salario mínimo legal), pagaderos a todos los empleados con 15 o más años de servicio, así como a ciertos empleados liquidados involuntariamente antes de la adjudicación de su beneficio de prima por antigüedad.

Para planes de retiro por beneficios definidos y otros beneficios laborales a largo plazo, tales como pensión patrocinada por la Compañía y planes de retiro y prima de antigüedad, el costo de proporcionar beneficios se determina utilizando el método del crédito unitario proyectado, con valuaciones actuariales que se realizan al final de cada periodo. Todos los efectos de reajustes de las obligaciones por beneficios definidos de la Compañía tales como ganancias y pérdidas actuariales y retorno en planes de activos se reconocen directamente en otras partidas de la utilidad integral ("OPUI"). La Compañía presenta costos por servicios dentro del costo de ventas, gastos de administración y de ventas, en el estado consolidado de resultados. La Compañía presenta el costo neto por interés dentro del gasto financiero en el estado consolidado de resultados. La obligación por beneficios proyectados reconocida en el estado de situación financiera representa el valor presente de la obligación por beneficios definidos al final de cada periodo. Ciertas subsidiarias de la Compañía tienen constituidos activos del plan para el pago de pensiones y prima de antigüedad, a través de un fideicomiso irrevocable a favor de los trabajadores, los cuales incrementan el fondo de dichos planes.

Los costos por ausencias compensadas, tales como vacaciones y prima vacacional, se reconocen en una base acumulada. El costo por beneficios por terminación obligatorio se registra cuando el evento relacionado ocurre.

La Compañía reconoce un pasivo y un gasto por beneficios por terminación, en la primera de las siguientes fechas:

- a. Cuando ya no puede retirar la oferta de esos beneficios; y
- b. Cuando reconoce los costos por una reestructura que se encuentra dentro del alcance de la NIC 37, "Provisiones, pasivos y activos contingentes" e incluye el pago de beneficios por terminación.

La Compañía está comprometida a una terminación cuando, y sólo cuando, la entidad tiene un plan formal detallado para la terminación y sin que exista una posibilidad real de retirar la oferta realizada.

Una liquidación tiene lugar cuando el empleador realice una transacción que elimina toda relación jurídica de las obligaciones implícitas en parte o en la totalidad de las prestaciones previstas en el plan de beneficio definido. Una reducción surge de un suceso aislado, como el cierre de una planta, la interrupción de una actividad o la terminación o suspensión de un plan. Las ganancias o pérdidas en la liquidación o reducción de un plan de beneficios definidos se reconocen cuando la liquidación o reducción tiene lugar.

Reconocimiento de los ingresos.

La compañía reconoce sus ingresos cuando ha transferido el control del bien o Servicio al cliente. Control se refiere a la habilidad del cliente de obtener directa y sustancialmente todos los beneficios del producto transferido. También, implica que el cliente tiene la capacidad de evitar que un tercero dirija el uso y obtenga sustancialmente todos los beneficios del producto transferido. La administración de Coca Cola FEMSA aplica las siguientes consideraciones para determinar el momento en que el control del bien vendido o del servicio ha sido transferido al cliente:

- Identificar el contrato (escrito, hablado o de acuerdo a la práctica convencional del negocio)
- Evaluar el bien o servicio asociado al contrato del cliente e identificar las obligaciones relacionadas al desempeño.
- Considerar los términos del contrato y las prácticas comúnmente aceptadas en el negocio para determinar el precio de la transacción. El precio de la transacción es la contraprestación que la Compañía espera tener derecho a transferir los bienes y servicios contratados con el cliente, excluyendo el monto cobrado por terceros, como los impuestos directamente relacionados con las ventas. La contraprestación del contrato de un cliente puede incluir una cantidad fija, cantidades variables o ambas.
- Asignar el precio de la transacción a cada obligación por desempeño (a cada bien o servicio diferente) por una cantidad que representa la parte del beneficio que la Compañía espera recibir a cambio del derecho de transferir los bienes o servicios contratados con el cliente.
- Reconocer los ingresos cuando (o mientras) ha sido satisfecha la obligación de desempeño a través de la transferencia de los bienes o servicios contratados.

Todas las condiciones mencionadas anteriormente se cumplen normalmente cuando los bienes se entregan y los servicios se brindan al cliente, y este momento se considera un punto en el tiempo. Las ventas netas reflejan las unidades entregadas a precio de lista, netas de promociones y descuentos.

La Compañía genera ingresos por las siguientes actividades principales:

Venta de bienes.

Incluye las ventas de bienes por parte de todas las subsidiarias de la Compañía, principalmente la venta de bebidas de la marca líder: Coca-Cola en la cual los ingresos se reconocen en el momento que dichos productos se vendieron a los clientes.

Prestación de servicios.

Incluye los ingresos por servicios de distribución que la Compañía reconoce como ingresos cuando se cumple la obligación relacionada al desempeño. La Compañía reconoce los ingresos por la prestación de servicios durante el período en el que se cumple dicha obligación de acuerdo con las siguientes condiciones:

- El cliente recibe y consume simultáneamente los beneficios, ya que la Compañía cumple con la obligación de desempeño;
- El cliente controla los activos relacionados, incluso si la Compañía los mejora;

- Los ingresos se pueden medir de forma fiable; y
- La Compañía tiene el derecho de pago por el desempeño completado hasta la fecha.

| Tipo de bien | Al 31 de diciembre de 2018 | Al 31 de diciembre de 2017 |
|--|-------------------------------|-------------------------------|
| Venta de bienes. | Ps. 181,823 | Ps. 182,850 |
| Prestación de servicios | 330 | 262 |
| Otros ingresos de operacion | 189 | 144 |
| Ingresos derivados de contratos con clientes | Ps. 182,342 | Ps. 183,256 |

Prestaciones variables concedidas a los clientes.

La Compañía ajusta el precio de la transacción en función de las estimaciones de las promociones, descuentos o cualquier otra asignación variable que pueda otorgarse a los clientes. Estas estimaciones se basan en los acuerdos comerciales celebrados con los clientes y en el rendimiento histórico previsto para el cliente. Los descuentos y promociones se asignan a cada obligación de desempeño relacionada.

Impuestos a la utilidad

El impuesto a la utilidad representa la suma del impuesto por pagar corriente y el impuesto diferido. El impuesto a la utilidad se carga a la utilidad neta consolidada conforme se incurre, excepto cuando se relaciona con partidas que se reconocen en otras partidas de la utilidad integral o directamente en capital, en cuyo caso, el impuesto corriente y diferido también se reconoce en otras partidas de la utilidad integral o directamente en capital, respectivamente.

Impuestos a la utilidad del periodo

Los impuestos a la utilidad se registran en los resultados del periodo en que se incurren.

Impuestos a la utilidad diferidos

El impuesto diferido resulta de las diferencias temporales entre el valor en libros de un activo o pasivo en el estado de situación financiera y la base fiscal utilizada en el cálculo de la utilidad antes de impuestos. El pasivo por impuesto diferido generalmente se reconoce por todas las diferencias temporales gravables. El activo por impuesto diferido generalmente se reconoce por todas las diferencias temporales deducibles, en la medida en que resulte probable que las ganancias fiscales estén disponibles contra las cuales esas diferencias temporales deducibles puedan utilizarse y, si existiesen, beneficios futuros procedentes de pérdidas fiscales y ciertos créditos fiscales. Dichos activos y pasivos por impuestos diferidos no se reconocen si las diferencias temporales surgen del reconocimiento inicial (distinta a una adquisición de negocios) de otros activos y pasivos en una transacción que no afecte la utilidad fiscal ni la utilidad contable, excepto en el caso de Brasil, en donde algunos montos del crédito mercantil son, en algunas ocasiones, deducibles para efectos fiscales.

Los activos por impuestos diferidos se reconocen por diferencias temporales deducibles, el traspaso de los créditos fiscales no utilizados y las pérdidas fiscales no utilizados. Los activos por impuestos diferidos se reconocen en la medida en que sea probable que las ganancias fiscales contra las que las diferencias temporales deducibles, y el traspaso de los créditos fiscales no utilizados y bases fiscales no utilizados puedan ser utilizadas. El valor en libros de los activos por impuestos diferidos se revisa en cada fecha de presentación y reduce en la medida en que ya no es probable que la ganancia fiscal esté disponible para permitir que la totalidad o parte de los activos diferidos sean utilizados. Los activos por impuestos diferidos no reconocidos son re-evaluados en cada fecha de presentación y se reconocen en la medida en que sea probable que existan beneficios fiscales futuros que permitan que el activo por impuestos diferidos sea recuperado.

El pasivo por impuesto diferido se reconoce por diferencias temporales gravables asociadas con inversiones en subsidiarias, compañías asociadas y participación en negocios conjuntos, excepto cuando la Compañía pueda controlar el momento de la reversión de las diferencias temporales y es probable que la diferencia temporal no se revierta en un futuro previsible. El activo por impuesto diferido o que surge de diferencias temporales deducibles procedentes de inversiones en subsidiarias, compañías asociadas y participación en negocios conjuntos, se reconoce únicamente en la medida que sea probable que existan ganancias fiscales suficientes contra las cuales utilizar los beneficios de diferencias temporales y se espera que las diferencias temporales se reviertan en un futuro previsible.

El impuesto diferido se clasifica como activo o pasivo no corriente, independientemente del plazo en que se espera se reviertan las diferencias temporales.

El impuesto diferido relacionado a partidas reconocidas en otros resultados integrales es reconocido en correlación con la transacción que las originó.

El activo y pasivo por impuesto diferido son compensados si existe un derecho legal ejecutable de compensar el activo por impuesto contra el pasivo por impuesto y el impuesto diferido relacionado con la misma entidad y la misma autoridad fiscal.

Los activos y pasivos por impuestos diferidos se miden a las tasas fiscales que se esperan aplicar en el periodo en el que se realice el activo o se cancele el pasivo, basándose en las tasas (y leyes fiscales) que al final del periodo hayan sido aprobadas o prácticamente terminado el proceso de aprobación. La medición del activo y pasivo por impuesto diferido refleja las consecuencias fiscales que se derivarían de la forma en que la Compañía espera, al final del periodo, recuperar o liquidar el valor en libros de sus activos y pasivos.

En México, la tasa del impuesto a la utilidad es del 30% para los años de 2018, 2017 y 2016.

[813000] Notas - Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34

Información a revelar sobre información financiera intermedia [bloque de texto]

Coca-Cola FEMSA, S.A.B. de C.V. ("Coca-Cola FEMSA") es una empresa mexicana cuyo objeto social es principalmente adquirir, conservar y enajenar bonos, acciones y valores de cualquier clase.

Coca-Cola FEMSA es subsidiaria indirecta de Fomento Económico Mexicano, S.A.B. de C.V. ("FEMSA"), con una participación de 47.2% del capital social y 63% de las acciones con derecho a voto y The Coca-Cola Company ("TCCC"), quien posee indirectamente el 27.8% del capital social y 37% de las acciones con derecho a voto. Adicionalmente, las acciones que representan el 25% del capital social de Coca-Cola FEMSA cotizan en la Bolsa Mexicana de Valores, S.A.B. de C.V. (BMV: KOF) y las American Depository Shares ("ADS" por sus siglas en inglés (equivalente a diez acciones de la Serie "L")) cotizan en the New York Stock Exchange, Inc. El domicilio de sus oficinas y su principal lugar de negocios es Mario Pani No. 100, Col. Santa Fe Cuajimalpa, Delegación Cuajimalpa de Morelos, Ciudad de México, 05348, México.

Coca-Cola FEMSA y sus subsidiarias (la "Compañía"), como unidad económica, se dedican a la producción, distribución y comercialización de ciertas bebidas de la marca Coca-Cola en México, Centroamérica (Guatemala, Nicaragua, Costa Rica y Panamá), Colombia, Brasil, Argentina y Filipinas (Ver operaciones discontinuas).

Al 31 de diciembre de 2018 y 2017, las subsidiarias más importantes sobre las cuales ejerce control la Compañía son:

| Compañía | Actividad | País | % de | % de |
|---|----------------------------|--------|----------|----------|
| | | | Tenencia | Tenencia |
| | | | 2018 | 2017 |
| Propimex, S. de R.L. de C.V. | Manufactura y distribución | México | 100.00% | 100.00% |
| Controladora Interamericana de Bebidas, S. de R.L. de C.V. | Compañía tenedora | México | 100.00% | 100.00% |
| Spal Indústria Brasileira de Bebidas, S.A. | Manufactura y distribución | Brasil | 96.06% | 96.06% |
| Distribuidora y Manufacturera del Valle de México, S. de R.L. de C.V. | Manufactura y distribución | México | 100.00% | 100.00% |
| Servicios Refresqueros del Golfo, S. de R.L. de C.V. | Manufactura y distribución | México | 100.00% | 100.00% |

Descripción de sucesos y transacciones significativas

Adquisiciones

Adquisición de Filipinas

En enero de 2013, la Compañía adquirió una participación mayoritaria no controladora de 51.0% en CCFPI de The Coca-Cola Company. Como se menciona en la Nota 19.6, la Compañía tiene una opción de compra para adquirir la participación restante del 49.0% en CCFPI en cualquier momento durante los siete años siguientes a la fecha de cierre. La Compañía también tiene la opción de vender su participación a The Coca-Cola Company comenzando el quinto aniversario de la fecha de cierre y terminando en el sexto aniversario de la fecha de cierre. De acuerdo con el acuerdo de accionistas de la Compañía con The Coca-Cola Company, durante un período de cuatro años que finalizó el 25 de enero de 2017, todas las decisiones relativas al CCFPI fueron aprobadas conjuntamente con The Coca-Cola Company. Desde el 25 de enero de 2017, la Compañía controla CCFPI, ya que todas las decisiones relacionadas con la operación cotidiana y la administración de los negocios de CCFPI, incluyendo su plan anual normal de operaciones, son aprobadas por la mayoría de su junta directiva sin requerir el voto afirmativo de cualquier director nombrado por The Coca-Cola Company. La Compañía Coca-Cola tiene el derecho de nombrar (y puede quitar) al director financiero de CCFPI. La Compañía tiene el derecho de nombrar (y puede destituir) al director general y a todos los demás funcionarios de CCFPI. A partir del 1 de febrero de 2017, la Compañía comenzó a consolidar los resultados financieros de CCFPI en sus estados financieros. Los resultados de la Compañía para el primer trimestre de 2017 y sus resultados futuros en 2017 reflejarán una reducción en la participación en el resultado de asociadas y negocios conjuntos contabilizados utilizando el método de la participación, neto de impuestos, como resultado de esta consolidación.

El valor razonable de los activos netos adquiridos de CCFPI a la fecha de adquisición (Febrero 2017) son los siguientes:

| | | |
|---|-----|--------|
| Total de activos corrientes, incluyendo efectivo adquirido por Ps. 4,038..... | Ps. | 9,645 |
| Total de activos no corrientes..... | | 18,909 |
| Derechos de distribución..... | | 4,144 |

| | |
|--|-----------|
| Total activos..... | 32,698 |
| Total pasivos..... | (10,101) |
| Activos netos adquiridos..... | 22,597 |
| Activos netos adquiridos atribuibles a la participación controladora (51%)..... | 11,524 |
| Participación no controladora (49%)..... | (11,073) |
| Valor razonable del capital de CCFPI a la fecha de adquisición..... | 22,110 |
| Valor en libros de la inversión en CCFPI..... | 11,690 |
| Pérdida como resultado de la remediación del valor razonable de la inversión de capital..... | 166 |
| Ganancia en el reciclaje de otros resultados integrales..... | 2,996 |
| Efecto neto total en Estado de Resultados..... | Ps. 2,830 |

Durante el año 2017, el efecto acumulado correspondiente a los ajustes de conversión registrados en el otro resultado integral por un monto de Ps. 2,996 se reconocerá en el estado de resultados como resultado al tomar el control sobre CCFPI.

Información Financiera Pro Forma No Auditada

La siguiente información financiera consolidada pro forma no auditada de 2017 representa los estados financieros históricos de la Compañía, ajustados para dar efecto a (i) la adquisición de Filipinas, como si hubiera ocurrido el 1 de enero de 2017, y ciertos ajustes contables principalmente relacionados con la depreciación pro forma de los activos fijos de las Compañías adquiridas.

| | Resultados consolidados pro forma no auditados por el año terminado al 31 de diciembre 2016 | |
|---------------------------------|--|----------|
| Ingresos totales..... | Ps. | 205,436 |
| Perdida antes de impuestos..... | | (7,109) |
| Pérdida neta..... | | (11,559) |

Información seleccionada del estado de resultados de Filipinas para el periodo desde la fecha de consolidación hasta el 31 de diciembre de 2017 es la siguiente:

| | Estado de resultados | |
|---------------------------------|----------------------|--------|
| | 2017 | |
| Ingresos totales..... | Ps. | 20,524 |
| Perdida antes de impuestos..... | | 1,265 |
| Pérdida neta..... | | 896 |

Adquisición AdeS®

El 28 de marzo de 2017, la Compañía en conjunto con The Coca-Cola Company y otros embotelladores en América Latina completaron la adquisición del negocio de bebidas basadas en proteínas vegetales AdeS, de Unilever. The Coca-Cola Company es ahora el único dueño de la marca AdeS®.

Otras adquisiciones.

Durante 2018 la Compañía tuvo algunas adquisiciones que juntas fueron por Ps. 5,692. Estas adquisiciones fueron principalmente: (1) Adquisición del 100% de la compañía Guatemalteca Alimentos y Bebidas del Atlántico, S.A. ("ABASA") que era un embotellador de productos de la marca Coca-Cola que operaba en la zona norte y oriente de Guatemala y comenzó a ser incluida en los resultados de la Compañía a partir de Mayo 2018. (2) Adquisición del 100% de Comercializadora y Distribuidora Los Volcanes S.A. ("Los Volcanes") que era un embotellador de productos de la marca Coca-Cola que operaba en el sur y occidente de Guatemala y comenzó a incluirse en los resultados consolidados de la compañía a partir de Mayo 2018; y (3) Adquisición del 100% de Montevideo Refrescos S.R.L. ("MONRESA"), fundada en 1943 y responsable de la producción y distribución del portafolio de productos de la marca Coca-Cola en Uruguay; atendiendo un mercado de 3.4 millones de consumidores a través de 26 mil puntos de venta, comenzó a ser incluida en los resultados consolidados de la empresa a partir de julio 2018

La Compañía se encuentra en proceso de finalizar el proceso de cálculo de precio de compra y valor razonable de los activos adquiridos y de los pasivos asumidos. Se espera concluir el proceso de adquisición a los 12 meses de concluida cada una.

Los resultados preliminares del precio de compra de del valor razonable son los siguientes:

| | | |
|---|-----|---------|
| Activos Corrientes adquiridos (Incluyen caja contable por Ps. 860)..... | Ps. | 1,846 |
| Activos fijos adquiridos | | 3,795 |
| Derechos de distribución..... | | 4,602 |
| Activos totales..... | | 10,243 |
| Pasivos totales | | (3,691) |
| Activos netos adquiridos | | 6,552 |
| Contraprestación transferida total | | 6,552 |
| Caja contable..... | | (860) |
| Efectivo pagado | Ps. | 5,692 |

La compañía espera recuperar el monto registrado a través de sinergias relacionadas con la capacidad de producción.

La información para estado de resultados de las adquisiciones desde la fecha de adquisición al cierre del periodo el 31 de diciembre de 2018 es la siguiente:

| Estado de resultados | 2018 |
|----------------------------------|-----------|
| Ingresos totales..... | Ps. 4,628 |
| Utilidad antes de impuestos..... | 496 |
| Utilidad neta..... | 413 |

Información proforma no auditada

La siguiente información financiera no auditada 2018 representa los resultados financieros históricos de la Compañía ajustados con los efectos de las otras adquisiciones en el año como si dichas adquisiciones hubiesen sucedido el 1° de enero de 2018; hay algunos ajustes pro forma relacionados con la depreciación y activos fijos del grupo de compañías adquiridas.

| | Información financiera proforma no auditada al 31 de diciembre de 2018. |
|----------------------------------|---|
| Ingresos totales..... | Ps. 184,554 |
| Utilidad antes de impuestos..... | 17,706 |
| Utilidad neta..... | 15,457 |

Operaciones discontinuas

El 16 de agosto de 2018, Coca-Cola FEMSA, anunció que ha notificado a The Coca-Cola Company el ejercicio de su opción para vender el 51% de las acciones de Coca-Cola FEMSA Philippines, Inc. Esta decisión fue aprobada por el consejo de la Compañía el 6 de agosto de 2018. Debido a esto, a partir del 31 de agosto de 2018 CCFPI fue sido clasificado como activo disponible para la venta y sus resultados como operaciones discontinuas en nuestros estados financieros al 31 de diciembre de 2017 y 2018. Previamente CCFPI representaba a la división Asia y era considerado un segmento independiente hasta el 31 de diciembre de 2017. A partir de la designación como operación discontinua, el segmento Asia

no continuara siendo un segmento independiente en la Nota de segmentos. La venta se concretó el 13 de diciembre de 2018 obteniendo los siguientes resultados.

a. Resultado de operaciones discontinuas

A continuación se presentan los resultados de las operaciones discontinuas al 31 de diciembre de 2018 y 2017:

| | 2018 | 2017 |
|--|---------------|-------------|
| Ventas totales | 24,167 | 20,524 |
| Costo de ventas | 17,360 | 12,346 |
| Utilidad bruta | 6,807 | 8,178 |
| Gastos de operación | 5,750 | 6,865 |
| Otros gastos, neto | 7 | 134 |
| Producto financiero, neto | (185) | (64) |
| Utilidad (pérdida) por fluctuación cambiaria, neta | (73) | (22) |
| Utilidad antes de impuestos para operaciones discontinuas | 1,308 | 1,265 |
| Impuesto a la utilidad | 466 | 370 |
| Utilidad neta atribuible a operaciones discontinuas | 842 | 895 |
| Atribuible a: | | |
| Participación controladora para operaciones discontinuas | 451 | 426 |
| Participación no controladora para operaciones discontinuas | 391 | 469 |
| Efecto por conversión acumulado | (811) | 2,830 |
| Ingreso procedente del valor razonable menos el costo de venta | 3,335 | — |
| Utilidad neta para operaciones discontinuas atribuible a la participación controladora | 2,975 | 3,256 |

El efectivo y los equivalentes de efectiva para las operaciones de Filipinas fueron por Ps. 6,898.

Efectivo y equivalentes de efectivo

Para efectos del estado de flujo de efectivo, el efectivo incluye efectivo en caja y en bancos y equivalentes de efectivo, que representan inversiones a corto plazo, inversiones de alta liquidez que son fácilmente convertibles en importes determinados de efectivo, los cuales son sujetos a un riesgo poco significativo de cambios en su valor, con vencimiento menor a tres meses desde su fecha de adquisición. El efectivo al final del periodo de referencia consiste en lo siguiente:

| | 2018 | 2017 |
|-----------------------------------|-------------------|-------------|
| Efectivo y saldos bancarios | Ps. 7,778 | Ps. 9,497 |
| Equivalentes de efectivo | 15,949 | 9,270 |
| | Ps. 23,727 | Ps. 18,767 |

Como se explica en la Nota 3.3, la operación en Venezuela fue desconsolidada. Al 31 de diciembre de 2017, el saldo de efectivo y equivalentes de la subsidiaria en Venezuela fue de Ps. 170.

Inventarios

| | 2018 | 2017 |
|-----------------------------------|-------------------|-------------|
| Productos terminados | Ps. 3,956 | Ps. 3,691 |
| Materias primas | 3,074 | 4,092 |
| Refacciones no estratégicas | 1,155 | 1,838 |
| Inventarios en tránsito | 1,311 | 1,208 |
| Material de empaque | 239 | 490 |
| Otros | 316 | 45 |
| | Ps. 10,051 | Ps. 11,364 |

Por el período comprendido del 1 de enero al 31 de diciembre de 2018 y 2017 la Compañía no reconoció bajas de valor significativas en los inventarios.

Inversión en Compañías Asociadas y Negocios Conjuntos

Durante 2018 la Compañía recibió dividendos de Industria envasadora de Querétaro, S.A. de C.V. por Ps. 8. Durante 2017 la Compañía recibió dividendos de Industria Envasadora de Querétaro, S.A. de C.V. ("IEQSA") y Promotora Mexicana de Embotelladores, S.A. de C.V por Ps. 16 y Ps. 17 respectivamente.

Durante 2018 la Compañía hizo contribuciones de capital a Jugos del Valle, S.A.P.I. de C.V. y Promotora Industrial Azucarera, S.A. de C.V. por Ps. 73 y Ps. 146 respectivamente. No hubo cambios en el porcentaje de tenencia como resultado de dichas aportaciones de capital. Durante 2018 hubo una escisión de la inversión en UBI 3 resultando en Ps. (333) capitalizados.

Al 31 de diciembre de 2018, la Compañía reconoció un deterioro de su inversión en Compañía Panameña de Bebidas, S.A.P.I. de C.V. por Ps. 432 que fueron incluidos en la línea de otros gastos. La compañía continuara monitoreando los resultados de dicha inversión en conjunto con The Coca Cola Company, en búsqueda de alternativas para mejorar la rentabilidad del negocio en el futuro cercano

Durante 2017 la Compañía hizo contribuciones de capital a Compañía Panameña de Bebidas, S.A.P.I. de C.V. y Promotora Industrial Azucarera, S.A. de C.V. por Ps. 349 y Ps. 182 respectivamente. No hubo cambios en la tenencia accionaria como resultado de dicho incremento de capital. El 25 de junio de 2017, la Compañía, a través de su subsidiaria brasileña Spal Industria Brasileira de Bebidas, S.A., vendió el 3.05% de su participación en Leao Alimentos y Bebidas, LTDA por Ps. 198.

En Marzo 28 de 2017, como parte de la adquisición de AdeS la Compañía adquirió una participación indirecta en las inversiones del método de participación en Brasil y Argentina por un monto agregado de Ps. 587. Durante 2017, Itabrito se fusionó con Spal, esta transacción no generó flujo de efectivo.

El 28 marzo de 2017, la Compañía adquirió los derechos de distribución y otros intangibles de AdeS, Bebidas de Soja, en sus territorios de México y Colombia por un monto de Ps. 1,664. Esta adquisición se hizo para reforzar la posición de liderazgo de la Compañía.

Por los años terminados el 31 de diciembre de 2018, 2017 y 2016, los ingresos por método de participación en asociadas fueron por Ps. 44, Ps. 235 y Ps. 31, respectivamente.

Por los años terminados el 31 de diciembre de 2018, 2017 y 2016, los ingresos (perdidas) reconocidos por método de participación en negocios conjuntos fue de Ps. (270), Ps. (175) y Ps. 116, respectivamente.

Propiedad, planta y equipo Inventarios

Por los períodos de doce meses terminados el 31 de diciembre de 2018 y 2017, la Compañía realizó adquisiciones de propiedad, planta y equipo por un importe de Ps. 11,069 y Ps. 12,931, respectivamente. Las bajas y desinversiones no fueron significativas.

Al 31 de diciembre de 2018, la Compañía no tiene compromisos importantes para la compra de propiedad, planta y equipo.

Deterioro de Activos Financieros y No Financieros

Por el período comprendido del 1 de enero al 31 de diciembre de 2018, la Compañía no reconoció pérdidas por deterioro ni reversiones a las mismas en el valor de activos financieros, propiedades, planta y equipo, activos intangibles ni inversiones en asociadas,

Al 31 de diciembre de 2018 en el caso de negocios conjuntos la Compañía reconoció un deterioro de su inversión en Compañía Panameña de Bebidas, S.A.P.I. de C.V. por Ps. 432 y una pérdida en el valor razonable de su inversión en Venezuela por Ps. 1,039.

Saldos y transacciones con partes relacionadas

Los saldos y transacciones entre la Compañía y sus subsidiarias, que son partes relacionadas de la Compañía, han sido eliminados en la consolidación y no se revelan en esta Nota.

El estado consolidado de situación financiera y el estado consolidado de resultados incluyen los siguientes saldos y transacciones con partes relacionadas y compañías afiliadas:

Los saldos adeudados por partes relacionadas se consideran recuperables. En consecuencia, para los años terminados el 31 de diciembre de 2018 y 2017, no hubo gastos derivados de la imposibilidad de cobrar los saldos adeudados de partes relacionadas.

Los detalles de las transacciones entre la Compañía y otras partes relacionadas se revelan a continuación:

| | 2018 | 2017 |
|--|------------------|------------------|
| Saldos: | | |
| Activo (corriente incluido en cuentas por cobrar) | | |
| Due from FEMSA y subsidiarias | Ps. 783 | Ps. 402 |
| The Coca-Cola Company | 1,173 | 2,054 |
| Grupo Heineken | 243 | 290 |
| Otras cuentas por cobrar ⁽¹⁾ | 332 | 27 |
| Accionistas Vonpar | — | 1,219 |
| | Ps. 2,531 | Ps. 3,992 |

| | 2018 | 2017 |
|---|------------------|------------------|
| Pasivos (Corrientes incluidos en proveedores, otros pasivos y prestamos) | | |
| FEMSA y subsidiarias | Ps. 1,371 | Ps. 1,038 |
| The Coca-Cola Company | 3,893 | 3,731 |
| Grupo Heineken | 1,446 | 1,348 |
| Otras cuentas por pagar | 820 | 330 |
| | Ps. 7,530 | Ps. 6,447 |

| | 2018 | 2017 | 2016 |
|---|-----------|-----------|-----------|
| Ingresos: | | | |
| Ventas a partes relacionadas..... | Ps. 5,200 | Ps. 4,761 | Ps. 4,274 |
| AdeS..... | 592 | — | — |
| Heineken..... | 4 | — | — |
| Intereses recibidos de Compañía Panameña de Bebidas, S.A.P.I. de C.V..... | — | — | 1 |
| Intereses recibidos de BBVA Bancomer, S.A. de C.V..... | 180 | 138 | 17 |
| Gastos: | | | |
| Compras y otros gastos con FEMSA..... | 8,878 | 7,773 | 8,328 |
| Compras de concentrado a The Coca-Cola Company..... | 32,379 | 33,898 | 38,146 |
| Compras de materia prima, cerveza y gastos operativos Heineken..... | 14,959 | 13,608 | 8,823 |
| Gastos por publicidad pagados a The Coca-Cola Company..... | 2,193 | 1,392 | 2,354 |
| Compras a Jugos del Valle..... | 2,872 | 2,604 | 2,428 |
| Compra de azúcar a Promotora Industrial Azucarera, S.A. de C.V..... | 2,604 | 1,885 | 1,765 |
| Compra de azúcar a Beta San Miguel..... | 651 | 1,827 | 1,349 |
| Compra de azúcar, lata y aluminio a Promotora Mexicana de Embotelladores, S.A. de C.V..... | 739 | 839 | 759 |
| Compra de productos enlatados a Industria Envasadora de Querétaro, S.A. de C.V..... | 596 | 804 | 798 |
| Compra de inventarios a Leao Alimentos y Bebidas, LTDA..... | 2,654 | 4,010 | 3,448 |
| Compra de resina a Industria Mexicana de Reciclaje, S.A. de C.V.... | 298 | 267 | 265 |
| Donativos al Instituto Tecnológico y de Estudios Superiores de Monterrey, A.C. ^{(1) (2)} | 127 | 47 | 1 |
| Donativos a Fundación FEMSA, A.C. | 179 | 2 | 92 |
| Intereses pagados a The Coca-Cola Company..... | — | 11 | — |
| Pólizas de seguro con Grupo Nacional Provincial, S.A.B. | — | — | 1 |
| Intereses y honorarios pagados a BBVA Bancomer..... | 168 | — | — |
| Otros gastos con partes relacionadas..... | 79 | 202 | 185 |

1. Uno o más miembros de consejo o administración de la compañía también son miembros del consejo o de la administración en las compañías mencionadas en estas transacciones
2. En 2018 y 2017, hubo donativos al ITESM realizados a través de Fundación FEMSA como intermediario por Ps. 127 y Ps. 47, respectivamente

Instrumentos financieros

Valor razonable de instrumentos financieros

La Compañía usa la jerarquía del valor razonable de tres niveles para ordenar las variables de información utilizadas al medir el valor razonable de sus instrumentos financieros. Los tres niveles se describen a continuación:

- **Nivel 1:** precios cotizados (sin ajustar) en mercados activos para activos o pasivos idénticos a los que puede acceder la Compañía a la fecha de medición.
- **Nivel 2:** datos observables para el activo o pasivo ya sea de forma directa o indirecta, pero que son diferentes a los precios cotizados incluidos en el nivel 1.
- **Nivel 3:** Es información no observable para el activo o pasivo. La información no observable deberá ser usada para medir el valor razonable cuando no hay datos observables disponibles, para efectos de determinar dicho valor aun cuando exista poca o nula actividad de mercado para el activo o pasivo a la fecha de medición.

La Compañía calcula el valor razonable de los activos y pasivos financieros clasificados como nivel 2 utilizando el método de ingreso, el cual consiste en determinar el valor razonable a través de flujos de efectivo esperados, descontados a su valor presente neto. La siguiente tabla resume los activos y pasivos financieros de la Compañía medidos a valor razonable al 31 de diciembre de 2018 y 2017:

| | 2018 | | 2017 | |
|--|---------|-----------|---------|-----------|
| | Nivel 1 | Nivel 2 | Nivel 1 | Nivel 2 |
| Instrumentos financieros derivados activo..... | Ps. — | Ps. 2,605 | Ps. 22 | Ps. 1,183 |
| Instrumentos financieros derivados pasivo..... | 236 | 881 | 26 | 4,468 |
| Activos de obligaciones laborales..... | 1,142 | — | 1,801 | — |

Durante el periodo de doce meses terminado el 31 de diciembre 2018 y 31 de diciembre de 2017, no existieron transferencias entre el Nivel 1 y Nivel 2 de mediciones a valor razonable. La Compañía no tuvo cambios en la finalidad de cualquier activo financiero que posteriormente haya dado lugar a una clasificación diferente de ese activo.

Instrumentos financieros derivados

La Compañía tiene contratos forward de tipo de cambio, con la finalidad de reducir su exposición al riesgo cambiario derivado de la compra de materias primas denominadas en dólares. También tiene contratos denominados cross currency swaps de tasa de interés y tipo de cambio con la finalidad de reducir el riesgo de tasas de interés y fluctuación cambiaria de sus créditos denominados en dólares americanos y otras monedas extranjeras y ha celebrado diversos contratos de precio de materias primas para reducir su exposición al riesgo de variaciones en el precio de ciertas materias primas.

Opción incorporada en el pagaré para financiar la adquisición de Vonpar

El 6 de diciembre de 2016, como parte del precio de compra pagado por la adquisición de Vonpar, Spal emitió y entregó un pagaré a tres años a los vendedores, por un monto total de 1,166 millones de reales brasileños (aproximadamente Ps. 7,022 millones al 31 de diciembre de 2016).

El 14 de noviembre de 2018, Spal prepagó un monto por 102 millones de dólares (aproximadamente 393 millones de reales brasileños), quedando un monto remanente al 31 de diciembre de 2018 por 916 millones de reales brasileños (Aproximadamente Ps. 4,652) El pagaré tiene una tasa anual de interés de 0.375%, y esta denominado y pagadero en reales brasileños. El pagaré está vinculado a la evolución del tipo de cambio entre el real brasileño y el dólar estadounidense. Como resultado, el monto de capital en virtud del pagaré puede ser aumentado o disminuido en base a la depreciación o apreciación del real brasileño en relación con el dólar estadounidense. Los tenedores del pagaré tienen la opción, que puede ser ejercida en la fecha de vencimiento programado del pagaré, para capitalizar la cantidad en pesos mexicanos equivalente a la cantidad pagadera en virtud del pagaré en una empresa mexicana de reciente incorporación que luego sería fusionada a cambio de acciones de la Serie L a un precio de ejercicio de Ps. 178.5 por acción. Dicha capitalización y emisión de nuevas acciones Serie L está sujeta a que la Compañía tenga un número suficiente de acciones Serie L disponibles para su emisión.

La Compañía empleó la técnica de valuación Black & Scholes para calcular el valor razonable de la opción de compra. La opción de compra tenía un valor razonable estimado de Ps. 343 millones al inicio de su vigencia y Ps. 14 y Ps. 242 al 31 de diciembre de 2018 y 2017 respectivamente.

La compañía estima que la opción de call está "out of money" al 31 de diciembre de 2018 y 2017 por aproximadamente 49.8% y 30.4% o US\$ 111 millones y US\$ 82 millones, respectivamente.

Efectivo restringido

La Compañía ha comprometido parte de sus depósitos a corto plazo para cumplir con los requisitos de garantía de sus cuentas por pagar en diferentes divisas. Al 31 de diciembre de 2018 y 2017, el valor razonable de los depósitos a corto plazo comprometidos fue:

| | 31 de diciembre de 2018 | | 31 de diciembre de 2017 | |
|-----------------------|-------------------------|----|-------------------------|-----|
| Reales brasileños (a) | Ps. | 98 | Ps. | 65 |
| Pesos colombianos (a) | | — | | 439 |
| | Ps. | 98 | Ps. | 504 |

a. Expresado en millones de pesos mexicanos.

Otros activos corrientes:

| | 2018 | | 2017 | |
|----------------------------|------|-------|------|-------|
| Pagos anticipados..... | Ps. | 1,876 | Ps. | 1,849 |
| Acuerdos con clientes..... | | 146 | | 192 |
| | Ps. | 2,022 | Ps. | 2,041 |

Los pagos realizados por anticipado al 31 de diciembre de 2018 y 2017 se integran de la siguiente manera:

| | 2018 | | 2017 | |
|--|------|-------|------|-------|
| Anticipos por inventarios..... | Ps. | 1,311 | Ps. | 1,243 |
| Anticipos por publicidad y gastos promocionales..... | | 509 | | 367 |
| Anticipos a proveedores de servicios..... | | 1 | | 142 |
| Seguros pagados por anticipado..... | | 24 | | 39 |
| Otros..... | | 31 | | 58 |
| | Ps. | 1,876 | Ps. | 1,849 |

La amortización de los gastos por publicidad y promoción registradas en el estado de resultados por los años terminados el 31 de diciembre de 2018, 2017 y 2016 ascendió a Ps. 5,813, Ps. 4,504 y Ps. 5,030 respectivamente

Otros activos no corrientes:

| | 2018 | | 2017 | |
|--|------|-------|------|-------|
| Gastos no Corrientes por publicidad pagados por anticipado..... | Ps. | 388 | Ps. | 376 |
| Depositos en garantía ⁽¹⁾ | | 1,647 | | 1,835 |
| Anticipo de bonos..... | | 247 | | 195 |
| Anticipos para adquirir propiedad, planta y equipo..... | | 233 | | 266 |
| Pago basado en acciones..... | | 160 | | 151 |
| Activos indemnizables por combinación de negocios ⁽²⁾ | | 3,336 | | 4,510 |
| Impuestos por recuperar por combinación de negocios..... | | 395 | | 459 |
| Otros..... | | 66 | | 329 |
| | Ps. | 6,472 | Ps. | 8,121 |

⁽¹⁾ Como es usual en Brasil la Compañía ha sido requerida por las autoridades para garantizar contingencias fiscales, legales y laborales con depósitos en garantía.

⁽²⁾ Corresponde a los activos indemnizables que están garantizados por los antiguos propietarios de Vonpar según el acuerdo de compra de acciones

Deuda total

El valor razonable de los préstamos bancarios y de los créditos sindicados se determina con base en el valor de los flujos de efectivo descontados contractuales. La tasa de descuento se estima utilizando las tasas actuales ofrecidas para deudas con montos y vencimientos similares, lo cual se considera en el nivel 2 en la jerarquía de valor razonable. El valor razonable de la deuda de la Compañía cotizada en bolsa se determina con base en los precios de cotización del mercado. Al 31 de diciembre de 2018 y al 31 de diciembre de 2017 el valor razonable del total de la deuda fue de Ps. 81,805 y Ps. 83,360, lo cual se considera en el nivel 1 en la jerarquía del valor razonable.

Capital

La Compañía cuenta con una reserva para recompra de acciones de Ps. 900, aprobada en la última asamblea ordinaria anual de accionistas.

El 09 de marzo de 2018, la Asamblea General Ordinaria de Accionistas aprobó el pago de un dividendo por acción equivalente a Ps. 3.35, que se pagará en dos exhibiciones a partir del 3 de mayo de 2018 y del 1 de noviembre de 2018.

El 16 de marzo de 2017, la Asamblea General Ordinaria de Accionistas aprobó el pago de un dividendo por acción equivalente a Ps. 3.35, que se pagará en dos exhibiciones a partir del 3 de mayo de 2017 y del 1 de noviembre de 2017.

Entorno Fiscal**Impuestos a la Utilidad**

Los componentes más importantes del impuesto a la utilidad en los resultados consolidados por los periodos que terminaron el 31 de diciembre de 2018, 2017 y 2016 son:

| | 2018 | 2017 | 2016 |
|---|------------------|-----------|-----------|
| Impuesto a la utilidad corriente: | | | |
| Año Actual | Ps. 4,763 | Ps. 6,108 | Ps. 8,574 |
| Impuesto a la utilidad diferido: | | | |
| Origen y reversión de diferencias temporales | 1,579 | (1,859) | (2,812) |
| (Beneficio) aplicación de pérdidas fiscales reconocidas | (1,082) | (65) | (1,834) |
| Total de gasto por impuesto a la utilidad diferido | 497 | (1,924) | (4,646) |
| Total de impuesto a la utilidad en la utilidad neta consolidada | Ps. 5,260 | Ps. 4,184 | Ps. 3,928 |

La tasa efectiva fiscal de la Compañía fue de 30.60% y (37.17) % para los periodos de doce meses terminados el 31 de diciembre de 2018 y 2017, respectivamente. Consulte los estados financieros auditados de la Compañía para una descripción de las principales diferencias entre la tasa de impuestos efectiva para el año 2017 en comparación con la tasa de impuestos vigente.

Utilidad por Acción

La utilidad neta por acción se calcula dividiendo la utilidad neta consolidada del año atribuible a la participación controladora por el promedio ponderado de número de acciones en circulación durante el año.

Los montos de utilidad básica por acción son los siguientes:

| | 2018 | | |
|---|--------------------------|--------------------------|--------------------------|
| | Per Series "A" Shares | Per Series "D" Shares | Per Series "L" Shares |
| Utilidad neta consolidada | Ps. 7,116 | Ps. 4,186 | Ps. 3,768 |
| Utilidad neta consolidada atribuible a accionistas de la controladora | 5,164 | 3,038 | 2,734 |
| Utilidad neta consolidada atribuible a accionistas de la controladora discontinua | 1,405 | 826 | 744 |
| Número de acciones promedio ponderadas de la utilidad por acción (millones de acciones) | 992 | 584 | 525 |
| | 2017 | | |
| | Per Series "A" Shares | Per Series "D" Shares | Per Series "L" Shares |
| Utilidad (perdida) neta consolidada | Ps. (5,503) | Ps. (3,237) | Ps. (2,914) |
| Utilidad (perdida) neta consolidada atribuible a accionistas de la controladora | (7,583) | (4,460) | (4,015) |
| Utilidad (perdida) neta consolidada atribuible a accionistas de la controladora discontinua | 1,538 | 904 | 814 |
| Número de acciones promedio ponderadas de la utilidad por acción (millones de acciones) | 992 | 584 | 515 |

Por el periodo de doce meses terminado el 31 de diciembre de 2018

| | Por acciones de la Serie "A" | Por acciones de la Serie "D" | Por acciones de la Serie "L" |
|---|---------------------------------|---------------------------------|---------------------------------|
| Utilidad neta consolidada atribuible a accionistas de la controladora | 5,164 | 3,038 | 2,734 |
| Utilidad neta consolidada atribuible a accionistas de la controladora discontinua | 1,405 | 826 | 744 |
| Número de acciones promedio ponderadas de la utilidad por acción (millones de acciones) | 992 | 584 | 525 |
| Número promedio ponderado de acciones ajustadas por el efecto de dilución | 992 | 584 | 525 |

Provisiones y Otros Pasivos No Corrientes

Provisiones y Otros Pasivos No Corrientes

| | 31 de diciembre de 2018 | 31 de diciembre de 2017 |
|------------------------------------|-------------------------|-------------------------|
| Provisiones | 8,298 | 11,067 |
| Impuestos por pagar | 371 | 355 |
| Comodato envase | 643 | 591 |
| Instrumentos financieros derivados | 733 | 578 |
| Otros | 759 | 850 |
| | 10,804 | 13,441 |

Provisiones registradas en el estado consolidado de situación financiera

La Compañía tiene varias contingencias, y ha registrado reservas como otros pasivos para aquellos procesos legales por los cuales se cree que una resolución desfavorable es probable. La siguiente tabla presenta la naturaleza y el importe de las contingencias registradas al 31 de diciembre de 2018 y al 31 de diciembre de 2017:

| | 31 de diciembre de 2018 | 31 de diciembre de 2017 |
|----------------------|-------------------------|-------------------------|
| Impuestos indirectos | 5,038 | 6,717 |
| Laborales | 2,340 | 2,365 |
| Legales | 920 | 1,985 |
| Total | 8,298 | 11,067 |

La Compañía está sujeta a una serie de juicios de carácter fiscal, legal y laboral. Estos procesos son generados en el curso normal del negocio y son comunes en la industria en la cual la Compañía participa. Tales contingencias fueron clasificadas por la Compañía como menos que probable. Sin embargo, la Compañía considera que la resolución final de dichos juicios no tendrá un impacto material en su situación financiera consolidada.

Información por Segmento

El Director Operativo a cargo de la Toma de Decisiones ("CODM") de la Compañía es el Director General. Los segmentos operativos de la Compañía se agrupan en los siguientes segmentos de reporte para fines de sus estados financieros consolidados: (i) División México y Centroamérica (incluyendo los siguientes países: México, Guatemala, Nicaragua, Costa Rica, Panamá y la operación discontinua de Filipinas) y (ii) División Sudamérica (incluyendo los siguientes países: Brasil, Argentina, Colombia y Uruguay). Durante 2017 Venezuela operaba como una economía con control de cambios e hiperinflación, lo cual es limitante para que sea integrada al segmento de Sudamérica, de acuerdo con lo establecido en la NIC 29 "Información Financiera en Economías Hiperinflacionarias". La Compañía opina que los aspectos cualitativos y cuantitativos de la agrupación de segmentos operativos son similares en cuanto a su naturaleza por todos los periodos presentados.

La revelación de los segmentos de la Compañía es como sigue:

| 2018 | Mexico y Central America ⁽¹⁾ | Sudamérica ⁽²⁾ | | Consolidado |
|---|---|---------------------------|-----------|-------------|
| Ingresos Totales | Ps. 100,162 | Ps. 82,180 | | Ps. 182,342 |
| Ingresos intercompañías | 5,143 | 17 | | 5,160 |
| Utilidad bruta | 48,162 | 35,776 | | 83,938 |
| Utilidad antes de impuestos a la utilidad y participación en los resultados de asociadas y negocios conjuntos reconocida por el método de participación | 7,809 | 9,381 | | 17,190 |
| Depreciación y amortización | 5,551 | 3,852 | | 9,403 |
| Partidas que no requirieron la utilización de efectivo, diferentes de depreciación y amortización ⁽³⁾ | 1,249 | 132 | | 1,381 |
| Participación en utilidades de compañías asociadas y negocios conjuntos | 326 | (100) | | (226) |
| Total activos | 147,748 | 116,039 | | 263,787 |
| Inversiones en compañías asociadas y negocios conjuntos | 6,789 | 3,729 | | 10,518 |
| Total pasivos | 96,525 | 35,512 | | 132,037 |
| Inversiones en activos de larga duración ⁽⁴⁾ | 6,574 | 4,495 | | 11,069 |
| 2017 (Restated) ⁽⁴⁾ | Mexico y Central America ⁽¹⁾ | Sudamérica ⁽²⁾ | Venezuela | Consolidado |
| Ingresos Totales | Ps. 92,643 | Ps. 86,608 | Ps. 4,005 | Ps. 183,256 |
| Ingresos intercompañías | 4,661 | 18 | — | 4,679 |
| Utilidad bruta | 45,106 | 37,756 | 646 | 83,508 |
| Utilidad antes de impuestos a la utilidad y participación en los resultados de asociadas y negocios conjuntos reconocida por el método de participación | (18,261) | 8,792 | (1,786) | (11,255) |

| | | | | |
|--|---------|---------|-------|---------|
| Depreciación y amortización | 4,801 | 3,442 | 807 | 9,050 |
| Partidas que no requirieron la utilización de efectivo, diferentes de depreciación y amortización ⁽³⁾ | 1,011 | 213 | 1,021 | 2,245 |
| Participación en utilidades de compañías asociadas y negocios conjuntos | (63) | 123 | — | 60 |
| Total activos | 163,635 | 122,042 | — | 285,677 |
| Inversiones en compañías asociadas y negocios conjuntos | 7,046 | 4,455 | — | 11,501 |
| Total pasivos | 101,330 | 43,637 | — | 144,967 |
| Inversiones en activos de larga duración ⁽⁴⁾ | 8,245 | 4,686 | — | 12,931 |

1. Centroamérica incluye Guatemala, Nicaragua, Costa Rica y Panamá. Los ingresos locales (México únicamente) fueron de Ps. 84,352 y Ps. 79,836 por el periodo de doce meses terminados el 31 de diciembre de 2018 y 2017, respectivamente. Los activos totales locales (México únicamente) fueron de Ps. 130,865 y Ps. 133,315 al 31 de diciembre de 2018 y 2017, respectivamente. Los pasivos totales locales (México únicamente) fueron de Ps. 92,340 y 88,283 Ps. al 31 de diciembre de 2018 y 2017, respectivamente.
2. Sudamérica incluye Brasil, Argentina, Colombia y Uruguay para 2018 y hasta 2017 también Venezuela aunque en las tablas presentadas Venezuela se muestra por separado en dicho año. Los ingresos de Sudamérica incluyen ingresos de Brasil de Ps. 56,523 y Ps. 58,518 por el periodo de doce meses terminados el 31 de diciembre de 2018 y 2017, respectivamente. Los activos totales de Brasil fueron de Ps. 86,007 y Ps. 95,713 al 31 de diciembre de 2018 y 2017, respectivamente. Los pasivos totales de Brasil fueron de Ps. 25,851 y Ps. 31,580 al 31 de diciembre de 2018 y 2017, respectivamente. Los ingresos de Sudamérica incluyen ingresos de Colombia de Ps. 14,580 y Ps. 14,222 por el periodo de doce meses terminado el 31 de diciembre de 2018 y 2017, respectivamente. Los activos totales de Colombia fueron de Ps. 17,626 y Ps. 14,180 al 31 de diciembre de 2018 y 2017, respectivamente. Los pasivos totales de Colombia fueron de Ps. 4,061 y Ps. 7,993 al 31 de diciembre de 2018 y 2017, respectivamente. Los ingresos de Sudamérica incluyen ingresos de Argentina de Ps. 9,152 y Ps. 13,869 por el periodo de doce meses terminado el 31 de diciembre de 2018 y 2017, respectivamente. Los activos totales de Argentina fueron de Ps. 6,061 y Ps. 5,301 al 31 de diciembre de 2018 y 2017, respectivamente. Los pasivos totales de Argentina fueron de Ps. 2,059 y Ps. 3,660 al 31 de diciembre de 2018 y 2017, respectivamente. El ingreso de Sudamérica incluye ingreso de Uruguay de Ps. 1,925 por el periodo de doce meses terminado el 31 de diciembre de 2018. Los activos totales de Uruguay fueron de Ps. 6,385 al 31 de diciembre de 2018. Los pasivos totales de Uruguay fueron de Ps. 2,541 al 31 de diciembre de 2018.
3. Incluye ganancia por fluctuación cambiaria, neta; ganancia por posición monetaria, neta; y ganancia por valuación de la porción inefectiva de instrumentos financieros derivados.
4. Incluye adquisiciones y ventas de propiedad, planta y equipo, activos intangibles y otros activos de larga duración.

Impacto futuro de normas contables recientemente emitidas.

NIIF 16. Arrendamientos

En enero de 2016, el IASB emitió la nueva NIIF 16 Arrendamientos, con la que introduce un modelo de arrendamiento contable único para los arrendatarios. El arrendatario reconoce un activo por derecho de uso que representa su derecho a usar el activo subyacente y un pasivo por arrendamiento que representa su obligación de hacer pagos por arrendamiento.

La norma es efectiva para los períodos anuales comenzados el 1o. de enero de 2019 o posteriores. Se permite su adopción anticipada siempre y cuando las entidades aplican la NIIF 15 en la fecha de aplicación inicial. La Compañía adoptó la nueva NIIF 16 en sus estados financieros consolidados el 1o. de enero de 2019, utilizando el enfoque retrospectivo modificado (prospectivo).

Las consideraciones de transición que tomo en cuenta la Compañía por el enfoque retrospectivo modificado que se utilizó para adoptar la nueva NIIF 16, involucran el reconocimiento del efecto acumulado de la adopción de la nueva norma a partir del 1o. de enero de 2019. Por tal motivo, no reestablecerá la información financiera por los ejercicios comparativos a ser presentados (ejercicios terminados al 31 de diciembre de 2017 y 2018). Así mismo, a la fecha de transición a la NIIF 16 (1o. de enero de 2019), la Compañía ha optado por aplicar el expediente práctico de “Grandfather”, (por su denominación en inglés) y seguir considerando como contratos de arrendamiento aquellos que calificaron como tal bajo las normas contables anteriores “NIC 17 – Arrendamientos” e “CINIIF 4 – Determinación de si un contrato contiene un arrendamiento”. Adicionalmente la compañía eligió no reconocer los activos y pasivos a corto plazo (Arrendamientos menores a 12 meses) y arrendamientos de activos de bajo valor. Así mismo la compañía determinó aplicar el estándar al valor remanente de los arrendamientos a la fecha de adopción.

La Compañía realizó una evaluación cualitativa y cuantitativa de los impactos que la adopción de la NIIF 16 originará en sus estados financieros consolidados. La evaluación incluyó, entre otras, las siguientes actividades:

- Análisis detallado de los contratos de arrendamiento y las características de los mismos que originarán un impacto en la determinación del derecho de uso y del pasivo financiero.
- Identificación de las excepciones previstas por la NIIF 16 que pueden ser aplicables a la Compañía;
- Identificación y determinación de los costos asociados a contratos de arrendamiento;
- Identificación de las monedas en las cuales se encuentran denominados los contratos de arrendamiento;
- Análisis de las opciones de renovación y de las mejoras a activos arrendados, así como de los periodos de amortización de las mismas;
- Análisis de las revelaciones requeridas por la NIIF 16 y los impactos de las mismas en procesos y controles internos de la Compañía; y

- Análisis de la tasa de interés utilizada en la determinación del valor presente de los pagos por arrendamiento de los distintos activos por los que tenga que reconocerse un derecho de uso.

Los principales impactos a nivel consolidado, así como a nivel de las unidades de negocio se derivan por el reconocimiento de los bienes arrendados como derechos de uso y de los pasivos por la obligación de hacer dichos pagos. Además, se reemplaza el gasto por arrendamiento operativo lineal, por un cargo por depreciación del derecho de uso de los activos en arrendamiento y el gasto por intereses de los pasivos por arrendamiento que serán reconocidos a valor presente.

Con base en el análisis efectuado por la Compañía, las operaciones de México, Brasil y Colombia son las que particularmente originarán un efecto significativo sobre los estados financieros consolidados como consecuencia del número de arrendamientos que estarán vigentes a la fecha de adopción de NIIF 16, así como un aumento de los mismos por el crecimiento orgánico del negocio.

A la fecha de adopción, la Compañía estima que reconocerá un activo por derecho de uso en el rango de 0.5% - 1.00% del activo total al 31 de diciembre de 2018 y una cantidad correspondiente de pasivo de arrendamiento para todos sus contratos de arrendamiento en el consolidado Estado financiero. El monto final se determinará cuando la Compañía emita sus primeros estados financieros después de la fecha de adopción.

Al 31 de diciembre de 2018, las políticas contables consolidadas y de unidad de negocios relativas al reconocimiento de arrendamientos según la NIIF 16 se modificaron y se presentaron para su aprobación por el Comité de Auditoría de la Compañía, con el objetivo de su implementación total a partir del 1 de enero de 2019, que establecerá las nuevas bases de contabilización de los arrendamientos. De manera similar, la Compañía ha analizado y evaluado los aspectos relacionados con el control interno derivado de la adopción, asegurando que el entorno de control interno sea apropiado para propósitos de información financiera una vez que se haya adoptado la norma. Además, los requisitos de presentación representan un cambio significativo con respecto a la práctica actual y un aumento significativo de las revelaciones requeridas en los estados financieros consolidados y sus notas. Durante 2018, la Compañía desarrolló y probó los sistemas, controles internos, políticas y procedimientos apropiados necesarios para recopilar y divulgar la información requerida.

Interpretación CINIIF 23; Incertidumbre sobre el tratamiento del impuesto a la renta

La Interpretación aborda la contabilización de los impuestos sobre la renta cuando los tratamientos impositivos implican una incertidumbre que afecta la aplicación de la NIC 12 y no se aplica a los impuestos o gravámenes que se encuentran fuera del alcance de la NIC 12, ni incluye específicamente los requisitos relacionados con los intereses y las sanciones asociadas con impuestos inciertos tratos. La interpretación aborda específicamente lo siguiente:

- Si una entidad considera tratamientos fiscales inciertos por separado
- Las suposiciones que una entidad hace sobre el análisis de los tratamientos fiscales por parte de las autoridades fiscales
- Cómo una entidad determina la ganancia fiscal (pérdida fiscal), las bases fiscales, las pérdidas fiscales no utilizadas, los créditos fiscales no utilizados y las tasas fiscales
- Cómo una entidad considera cambios en hechos y circunstancias

Una entidad debe determinar si debe considerar cada tratamiento fiscal incierto por separado o junto con uno o más tratamientos fiscales inciertos. Se debe seguir el enfoque que mejor predice la resolución de la incertidumbre. La interpretación es efectiva para los períodos de informe anual que comiencen a partir del 1° de enero de 2019, pero hay disponibles algunas salvedades de transición. La Compañía todavía está en el proceso de cuantificar el impacto de la adopción del CINIIF 23 en los estados financieros consolidados.

Modificaciones a la NIIF 9: Características de pago anticipado con compensación negativa

Bajo la NIIF 9, un instrumento de deuda puede medirse al costo amortizado o al valor razonable a través de ORI, siempre que los flujos de efectivo contractuales sean 'únicamente pagos del principal e intereses sobre el monto pendiente de pago' (Criterio SPPI) y el instrumento se mantenga dentro del modelo de negocio apropiado para esa clasificación. Las modificaciones a la NIIF 9 aclaran que un activo financiero pasa el criterio SPPI independientemente del evento o circunstancia que cause la rescisión anticipada del contrato e independientemente de qué parte pague o reciba una compensación razonable por la rescisión anticipada del contrato.

Las modificaciones deben aplicarse retrospectivamente y son efectivas a partir del 1 de enero de 2019, permitiéndose la aplicación anticipada. Estas modificaciones no tienen impacto en los estados financieros consolidados de la Compañía.

Modificaciones a la NIC 19: Modificación, reducción o liquidación del plan

Las modificaciones a la NIC 19 abordan la contabilidad cuando se produce una modificación, reducción o liquidación del plan durante un período de información. Las modificaciones especifican que cuando se produce una modificación, reducción o liquidación del plan durante el período de presentación de informes anual, se requiere que una entidad:

- Determine el costo del servicio actual por el resto del período posterior a la modificación, reducción o liquidación del plan, utilizando los supuestos actuariales utilizados para volver a medir el pasivo (activo) por beneficios definidos netos que reflejan los beneficios ofrecidos bajo el plan y los activos del plan después de ese evento
- Determinar el interés neto por el resto del período posterior a la modificación, reducción o liquidación del plan utilizando: el pasivo (activo) por beneficios definidos neto que refleja los beneficios ofrecidos bajo el plan y los activos del plan después de ese evento; y la tasa de descuento utilizada para volver a medir ese pasivo (activo) por beneficios definidos neto.

Las modificaciones también aclaran que una entidad primero determina cualquier costo de servicio pasado, o una ganancia o pérdida en la liquidación, sin considerar el efecto de tope de los activos. Esta cantidad se reconoce en resultados.

Una entidad determina el efecto del tope del activo después de la modificación, reducción o liquidación del plan.

Cualquier cambio en ese efecto, excluyendo los montos incluidos en el interés neto, se reconoce en otros resultados integrales.

Las modificaciones se aplican a cualquier modificación, reducciones o liquidaciones del plan que se produzcan en o después del comienzo del primer período de informe anual que comienza en o después del 1 de enero de 2019, con la aplicación anticipada permitida.

Estas modificaciones se aplicarán solo a cualquier modificación, reducción o liquidación de futuros planes de Coca-Cola FEMSA.

Modificaciones a la NIC 28: Intereses a largo plazo en asociadas y negocios conjuntos

Las modificaciones aclaran que una entidad aplica la NIIF 9 a los intereses a largo plazo en una asociada o negocio conjunto al que no se aplica el método de la participación, pero que en esencia forma parte de la inversión neta en la asociada o negocio conjunto (a largo plazo). Esta aclaración es relevante porque implica que el modelo de pérdida crediticia esperada en la NIIF 9 se aplica a dichos intereses a largo plazo.

Las modificaciones aclaran que al aplicar la NIIF 9, una entidad no tiene en cuenta ninguna pérdida de la asociada o negocio conjunto, ni ninguna pérdida por deterioro de la inversión neta, reconocida como ajustes a la inversión neta en la asociada o negocio conjunto que surgen de la aplicación de la NIC 28 Inversiones en asociadas y negocios conjuntos.

Las modificaciones deben aplicarse retrospectivamente y son efectivas a partir del 1 de enero de 2019, permitiéndose la aplicación anticipada. La Compañía no espera que las enmiendas tengan un impacto significativo en sus estados financieros consolidados.

Mejoras anuales del ciclo 2015-2017 (emitidas en diciembre de 2017)

Estas mejoras incluyen:

IFRS 3 Combinaciones de negocios

Las modificaciones aclaran que cuando una entidad obtiene el control de un negocio que es una operación conjunta aplica los requisitos para una combinación de negocios lograda en etapas; incluida la re-medición de los intereses mantenidos anteriormente en los activos y pasivos de la operación conjunta a valor razonable. Al hacerlo el adquirente vuelve a medir la totalidad de su participación anterior en la operación conjunta.

Una entidad aplica estas modificaciones a las combinaciones de negocios para las cuales la fecha de adquisición es en o después del comienzo del primer período de reporte anual que comienza en o después del 1° de enero de 2019, con aplicación anticipada permitida. Estas enmiendas se aplicarán en futuras combinaciones de negocios de Coca-Cola FEMSA.

NIIF 11 Acuerdos conjuntos

Una parte que participa en una operación conjunta, pero no tiene control conjunto, puede obtener el control conjunto de la operación conjunta cuando constituye un negocio tal como se define en la NIIF 3.

Las mejoras aclaran que los intereses mantenidos anteriormente en esa operación conjunta no se vuelven a valorar.

La entidad aplicara estas modificaciones a las transacciones en las que obtenga el control conjunto en/o después del comienzo del primer período de reporte anual que comienza el 1° de enero de 2019, permitiéndose la aplicación anticipada. Estas enmiendas actualmente no son aplicables a Coca-Cola FEMSA pero pueden aplicarse a transacciones futuras.

NIC 12 Impuesto a la utilidad

Las enmiendas aclaran que el impuesto a la utilidad generado por dividendos está vinculado directamente a transacciones o eventos pasados ??que generaron ganancias distribuibles o distribuciones a los propietarios. Por lo tanto, una entidad reconoce el impuesto a la utilidad consecuencia de los dividendos en resultados, otros ingresos integrales o patrimonio según el lugar donde la entidad reconoció originalmente esas transacciones o eventos pasados.

La entidad aplicara estas modificaciones para los periodos anuales que comienzan el 1° de enero de 2019, permitiéndose la aplicación anticipada. Cuando la Compañía aplique estas modificaciones por primera vez, las aplicara al impuesto a la utilidad derivado de los dividendos reconocidos después del comienzo del primer período comparativo. Dado que la práctica actual de la Compañía está en línea con estas mejoras, la Compañía no espera ningún efecto en sus estados financieros consolidados.

NIC 23 Costos por préstamos

Las modificaciones aclaran que una entidad trata como parte de los préstamos generales cualquier préstamo originalmente hecho para desarrollar un activo cuando se completan sustancialmente todas las actividades necesarias para preparar ese activo para su uso o venta previstos.

La entidad aplicara estas mejoras a los costos por préstamos incurridos después del comienzo del período de presentación de reporte anual en el cual la entidad aplica esas mejoras por primera vez. La entidad aplicara estas modificaciones para los periodos anuales que comienzan el 1° de enero de 2019, permitiéndose la aplicación anticipada. Dado que la práctica actual de la Compañía está en línea con estas enmiendas, la Compañía no espera ningún efecto en sus estados financieros consolidados.

Naturaleza de los bienes o servicios

A continuación se describen las principales actividades de las cuales la Compañía obtiene o genera sus ingresos. El principal ingreso que presenta cada uno de los segmentos operativos es la venta de producto terminado. Los segmentos de México y Centroamérica, Sudamérica y Asia presentan también ingresos por servicios.

| Producto o servicio | Naturaleza, momento en que se satisface la obligación de desempeño y términos de pago significativos |
|-----------------------------|---|
| Venta de producto terminado | Consiste en la entrega de las bebidas a los clientes y embotelladores. Los precios de transacción son asignados a cada uno de los productos vendidos con base en su precio de venta por separado, neto de promociones y descuentos. La obligación de desempeño se satisface en el momento que el producto vendido es entregado al |

cliente.

Ingresos por servicios

Consiste en la prestación de servicios de maquila, así como servicios logísticos y administrativos. Los precios de transacción son asignados a cada uno de los productos vendidos con base en su precio de venta por separado. La obligación de desempeño se satisface en el momento que los servicios son prestados a los clientes.

Descripción de las políticas contables y métodos de cálculo seguidos en los estados financieros intermedios [bloque de texto]

Bases de Presentación

Los estados financieros intermedios condensados consolidados no auditados han sido preparados sobre la base del costo histórico, excepto por lo siguiente:

- Instrumentos financieros derivados.
- Activos del fondo de beneficios posteriores al empleo y otros beneficios a empleados.

Los estados financieros de subsidiarias cuya moneda funcional es la moneda de una economía hiperinflacionaria se expresan en términos de la unidad de medición en vigor al final del periodo de reporte.

Presentación del estado consolidado de resultados

La Compañía clasifica sus costos y gastos por función en el estado de resultados intermedio condensado consolidado no auditado, de acuerdo con las prácticas de la industria donde la Compañía opera.

Presentación del estado consolidado de flujos de efectivo

El estado intermedio condensado consolidado no auditado de flujos de efectivo de la Compañía se presenta utilizando el método indirecto.

Juicios y estimaciones contables críticos

En la aplicación de las políticas contables de la Compañía, la administración requiere hacer juicios, estimaciones y supuestos sobre el valor en libros de los activos y pasivos que no son fácilmente cuantificables a través de otras fuentes. Las estimaciones y supuestos asociados se basan en la experiencia histórica y otros factores que se consideran como relevantes. Los resultados reales pueden diferir de estas estimaciones.

Las estimaciones y supuestos subyacentes se revisan continuamente. Las revisiones de estimaciones contables se reconocen en el periodo en que se revisa la estimación, (si la revisión afecta únicamente ese periodo) o durante el periodo de revisión, y a futuros periodos (si la revisión de la estimación afecta tanto el periodo de revisión como futuros periodos.) La Compañía no ha realizado cambios en estimaciones de importes presentados en periodos intermedios anteriores al ejercicio financiero actual o cambios en estimaciones de importes presentados en ejercicios financieros anteriores.

Al 31 de diciembre de 2018, los juicios y estimaciones contables aplicados en la preparación de los estados financieros intermedios condensados consolidados no auditados son consistentes con las estimaciones y supuestos incluidos en los estados financieros anuales consolidados, al 31 de diciembre de 2018 y 2017. Por favor referirse a los estados financieros consolidados anuales auditados de la para una lista completa de las estimaciones y juicios contables de la Compañía.

Fuentes clave de incertidumbre de la estimación

Los siguientes son supuestos clave respecto al futuro y otras fuentes clave de incertidumbre de la estimación al final del periodo, que tienen un riesgo significativo de causar un ajuste material al valor en libros de los activos y pasivos en el siguiente ejercicio anual. Sin embargo, las circunstancias y supuestos existentes sobre desarrollos futuros pueden cambiar debido a los cambios en el mercado o circunstancias que surjan más allá del control de la Compañía. Estos cambios se reflejan en los supuestos cuando ocurren.

Explicación de la estacionalidad o carácter cíclico de operaciones intermedias

Los resultados de la Compañía están sujetos a las fluctuaciones estacionales. En general, los niveles de ventas incrementan durante los meses de verano en cada país donde tenemos operaciones y durante la temporada navideña en invierno. En México, Centroamérica y Colombia la Compañía alcanza generalmente los niveles de ventas más altos durante los meses de verano de Abril a Septiembre, así como en Diciembre durante las fiestas navideñas. En Brasil, Argentina y Uruguay los niveles de ventas más altos de la Compañía ocurren durante los meses de verano de Octubre a Marzo

y en Diciembre en las fiestas navideñas. Los resultados de las operaciones generalmente reflejan la estacionalidad, pero también se han visto afectados por algunos otros factores que no son necesariamente por la temporada, incluyendo las condiciones económicas, el clima, entre otros.

Derivado de lo anterior, los resultados de operación por un trimestre no son necesariamente indicativos de los resultados de operación de un año completo, y los resultados de operación históricos, no son necesariamente indicativos de los resultados de operación futuros.

Para propósitos de comparabilidad del periodo finalizado el 31 de diciembre de 2018 y 2017, no hubo impactos en los resultados de la operación de la Compañía que se deriven de factores de estacionalidad.

| | |
|---|---|
| Dividendos pagados, acciones ordinarias: | 0 |
|---|---|

| | |
|--|---|
| Dividendos pagados, otras acciones: | 0 |
|--|---|

| | |
|--|---|
| Dividendos pagados, acciones ordinarias por acción: | 0 |
|--|---|

| | |
|---|---|
| Dividendos pagados, otras acciones por acción: | 0 |
|---|---|
