

Información Financiera Trimestral

[105000] Comentarios y Análisis de la Administración	2
[110000] Información general sobre estados financieros	9
[210000] Estado de situación financiera, circulante/no circulante.....	12
[310000] Estado de resultados, resultado del periodo, por función de gasto.....	14
[410000] Estado del resultado integral, componentes ORI presentados netos de impuestos.....	15
[520000] Estado de flujos de efectivo, método indirecto	17
[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Actual.....	19
[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Anterior	22
[700000] Datos informativos del Estado de situación financiera	25
[700002] Datos informativos del estado de resultados	26
[700003] Datos informativos- Estado de resultados 12 meses.....	27
[800001] Anexo - Desglose de créditos	28
[800003] Anexo - Posición monetaria en moneda extranjera	31
[800005] Anexo - Distribución de ingresos por producto.....	32
[800007] Anexo - Instrumentos financieros derivados	33
[800100] Notas - Subclasificaciones de activos, pasivos y capital contable.....	40
[800200] Notas - Análisis de ingresos y gastos	44
[800500] Notas - Lista de notas.....	45
[800600] Notas - Lista de políticas contables.....	57
[813000] Notas - Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34	65

[105000] Comentarios y Análisis de la Administración

Comentarios de la gerencia [bloque de texto]

- Durante septiembre de 2017, Coca-Cola FEMSA fue seleccionada por quinto año consecutivo como miembro del Índice de Sostenibilidad del Dow Jones de Mercados Emergentes.
 - El primero de noviembre de 2017, se llevará a cabo el segundo pago del dividendo correspondiente al 2016 por el monto equivalente a Ps. 1.67 por acción.
-

Información a revelar sobre la naturaleza del negocio [bloque de texto]

Bolsa Mexicana de Valores, Clave de cotización: KOFL | NYSE (ADR), Clave de cotización: KOF | Razón de KOF L a KOF = 10:1

Coca-Cola FEMSA, S.A.B. de C.V. es el embotellador más grande del mundo por volumen de ventas. La Compañía produce y distribuye bebidas de las marcas registradas de *The Coca-Cola Company*, ofreciendo un amplio portafolio de 154 marcas a más de 375 millones de consumidores cada día. Con más de 100 mil empleados, la empresa comercializa y vende aproximadamente 4 mil millones de cajas unidad a través de 2.8 millones de puntos de venta al año. Operando 66 plantas de manufactura y 328 centros de distribución, Coca-Cola FEMSA está comprometida a generar valor económico, social y ambiental para todos sus grupos de interés en toda la cadena de valor. La Compañía es miembro del Índice de Sostenibilidad de Mercados Emergentes del Dow Jones, FTSE4Good Emerging Index, de los índices IPC y de Responsabilidad Social y Sostenibilidad de la Bolsa Mexicana de Valores, entre otros índices. Sus operaciones abarcan ciertos territorios en México, Brasil, Colombia, Argentina y Guatemala y, a nivel nacional, en Filipinas, Venezuela, Nicaragua, Costa Rica y Panamá. Para obtener más información, visite www.coca-colafemsa.com

Información a revelar sobre los objetivos de la gerencia y sus estrategias para alcanzar esos objetivos [bloque de texto]

"Fortaleciendo nuestra eficiencia operativa, desplegando nuestras iniciativas de portafolio y ejecutando de una forma eficaz en los puntos de venta a través de nuestros mercados, nuestros ingresos y flujo operativo durante el tercer trimestre crecieron 16.6% y 13.7% respectivamente, con un crecimiento en utilidad mayoritaria de 39.2%.

Resaltando la capacidad de nuestra compañía para adaptarse a condiciones diversas, nuestra división México y Centroamérica continuó implementando nuestras iniciativas transformacionales con el fin de mitigar presión en márgenes y los efectos que huracanes y terremotos tuvieron en el consumidor. Es motivo de reconocimiento la labor de nuestras operaciones para mantener nuestro nivel de excelencia y ejecutar acciones de apoyo en las comunidades afectadas. En Sudamérica, nuestras iniciativas de asequibilidad muestran resultados alentadores en entornos en

recuperación como Argentina y Brasil. Además, nuestra operación en Brasil continúa mejorando sus márgenes, impulsada por mejores costos de materias primas y eficiencias generadas por nuestras iniciativas de transformación. Finalmente, nuestra operación en Filipinas continúa construyendo sobre el desempeño del año pasado, creciendo en volumen y flujo operativo comparables.

A medida que nos acercamos a la recta final del año, seguimos enfocados en nuestro marco estratégico para seguir fortaleciendo nuestro portafolio, digitalizando nuestras capacidades operativas y construyendo una fuerte cultura corporativa para continuar brindando valor a nuestros accionistas” dijo John Santa Maria, Director General de la Compañía.

Información a revelar sobre los recursos, riesgos y relaciones más significativos de la entidad [bloque de texto]

Factores de Riesgo

Riesgos Relacionados con Nuestra Compañía

- Nuestro negocio depende de nuestra relación con The Coca-Cola Company y los cambios en esta relación pueden afectar adversamente nuestro negocio, condición financiera, resultados de operaciones y proyecciones.
- The Coca-Cola Company y FEMSA influyen de manera importante en la conducción de nuestro negocio, lo cual nos podría llevar a tomar acciones contrarias a los intereses de sus accionistas distintos a The Coca-Cola Company y FEMSA.
- Cambios en las preferencias del consumidor y la preocupación del público sobre temas de salud podrían reducir la demanda de algunos de nuestros productos.
- La reputación de las marcas Coca-Cola y cualquier violación a sus derechos de propiedad intelectual podrían afectar nuestro negocio de forma adversa.
- Si no somos capaces de proteger nuestros sistemas de información contra interrupciones en el servicio, uso indebido de nuestra información o violaciones de seguridad, nuestras operaciones podrían ser interrumpidas, lo que podría ocasionar un efecto material adverso en nuestro negocio, condición financiera, resultados de operaciones y proyecciones.
- Información negativa o errónea en redes sociales podría afectar nuestra reputación de forma adversa.
- La competencia podría afectar de manera adversa nuestro negocio, condición financiera, resultados de operaciones y proyecciones.
- La escasez de agua o la imposibilidad de mantener las concesiones existentes podría afectar adversamente nuestro negocio, condición financiera, resultados de operaciones y proyecciones.

- El aumento en el precio de las materias primas aumentaría nuestro costo de ventas y podría tener un efecto negativo sobre nuestro negocio, condición financiera, resultados de operaciones y proyecciones.
- Los impuestos podrían afectar adversamente nuestro negocio, condición financiera, resultados de operaciones y proyecciones.
- Los cambios en materia regulatoria podrían afectar adversamente nuestro negocio, condición financiera, resultados de operaciones y proyecciones
 - Resoluciones no favorables en nuestros procedimientos legales podrían tener un impacto adverso en nuestro negocio, condición financiera, resultados de operaciones y proyecciones.
 - Cambio en las condiciones climáticas podrían afectar adversamente nuestro negocio, condición financiera, resultados de operaciones y proyecciones.
 - Podríamos no tener éxito al integrar nuestras adquisiciones y conseguir las eficiencias operativas o sinergias esperadas.

Riesgos Relacionados con las Acciones Serie L y ADSs

- Los tenedores de nuestras acciones Serie L tienen derecho a voto limitado.
- Es posible que los tenedores de ADSs no puedan votar en nuestras asambleas de accionistas.
- La protección otorgada a los accionistas minoritarios en México es distinta a la otorgada a los accionistas minoritarios en los Estados Unidos de América y los inversionistas pueden experimentar dificultades para ejercer acciones civiles en contra nuestra o de nuestros consejeros, directivos relevantes y personas con poder de mando.
- Acontecimientos en otros países podrían afectar adversamente el mercado de nuestras acciones.
- Los tenedores de nuestras acciones Serie L en los Estados Unidos de América y los tenedores de ADSs no podrán participar en ninguna oferta de suscripción de capital, por lo que estarían sujetos a la dilución de su participación accionaria.

Riesgos Relacionados con los demás Países donde Operamos

- Las condiciones económicas adversas en los países donde operamos podrían afectar nuestra condición financiera y nuestros resultados.
- La depreciación de las monedas locales de los países donde operamos frente al dólar estadounidense podría tener un efecto adverso en nuestra condición financiera y en nuestros resultados.
- Los acontecimientos políticos y sociales en los países donde operamos y en otros países podrían afectar adversamente nuestro negocio, condición financiera, resultados de operaciones y proyecciones.

Resultados de las operaciones y perspectivas [bloque de texto]

División México y Centroamérica

Cifras reportadas:

Ingresos totales: Los ingresos totales reportados crecieron 3.2% en el tercer trimestre de 2017, impulsados por el incremento en el precio promedio por caja unidad en México, compensado por caídas en el volumen de la división.

Utilidad bruta: La utilidad bruta reportada incrementó 1.6% en el tercer trimestre de 2017 y el margen bruto alcanzó 48.6%, una contracción de margen de 70 puntos base.

Utilidad de operación: La utilidad de operación reportada disminuyó 8.2% en el tercer trimestre de 2017, y el margen operativo fue de 15.2%, contrayéndose 190 puntos base durante el periodo, debido a gastos extraordinarios relacionados con actividades de apoyo ante los terremotos en México, a un incremento en los gastos de fleteo y mayores precios de combustibles en México y mayores costos laborales en Centroamérica. Debido a la consolidación de Coca-Cola FEMSA Philippines, Inc., los resultados de esta operación ya no se incluyen en el método de participación operativo en los resultados de asociadas durante 2017, en comparación con 2016.

Flujo operativo: El flujo operativo reportado disminuyó 2.5% en el tercer trimestre de 2017, resultando en una contracción de margen de 120 puntos base alcanzando 21.6%.

División Sudamérica

Cifras reportadas:

Ingresos totales: Los ingresos totales reportados aumentaron 7.1% a Ps. 21,226 millones en el tercer trimestre de 2017 considerando la integración de Vonpar en Brasil en conjunto con incrementos de precio en línea con inflación en Brasil y Colombia, crecimiento de volumen en Argentina y mejoras en el desempeño de Brasil. Estos efectos fueron parcialmente compensados por contracciones de volumen en Colombia y Venezuela, combinados con un efecto negativo de traducción resultado de la depreciación de todas las monedas operativas de la división con respecto al peso mexicano.

Transacciones: El número total de transacciones reportadas aumentó 3.8% a 2,076.1 millones en el tercer trimestre de 2017, en comparación con el mismo periodo del año anterior.

Volumen: El volumen de ventas reportado aumentó 4.2% a 315.3 millones de cajas unidad en el tercer trimestre de 2017, en comparación con el mismo periodo del año anterior.

Utilidad bruta: La utilidad bruta reportada aumentó 13.5% a Ps. 8,810 millones en el tercer trimestre de 2017 y el margen bruto se expandió 230 puntos base a 41.5%.

Utilidad de operación: La utilidad de operación reportada aumentó 0.7% a Ps. 1,801 millones en el tercer trimestre de 2017, resultando en un margen operativo de 8.5%, con una contracción de 50 puntos base.

Flujo operativo: El flujo operativo reportado creció 17.9% alcanzando Ps. 3,580 millones en el tercer trimestre de 2017, resultando en un margen de 16.9%, una expansión de 160 puntos base.

Situación financiera, liquidez y recursos de capital [bloque de texto]

Estado de situación financiera consolidado

Al 30 de septiembre de 2017, el saldo en caja fue de Ps. 20,206 millones, incluyendo US\$ 209 millones denominados en U.S. dólares, un incremento de Ps. 9,730 millones comparado con el 31 de diciembre de 2016. Esta diferencia se explica principalmente por el efectivo obtenido por la emisión de acciones para los antiguos accionistas de Vonpar, la consolidación de Filipinas, así como a la generación de flujo neto de efectivo de nuestras operaciones.

Al 30 de septiembre de 2017, la deuda a corto plazo fue de Ps. 2,155 millones y la deuda de largo plazo fue Ps. 76,510 millones. La deuda total disminuyó Ps. 10,244 millones, en comparación con el cierre del año 2016, principalmente debido al efecto cambiario positivo originado por la apreciación del tipo de cambio de fin de periodo del peso mexicano aplicada a la posición de deuda denominada en U.S. dólares. La deuda neta disminuyó Ps. 19,974 millones comparado con el cierre del 2016.

Durante el trimestre, el costo promedio ponderado de la deuda, incluyendo el efecto de la deuda convertida a reales brasileños y pesos mexicanos, fue de 8.72%, una reducción comparada con el segundo trimestre de 2017 principalmente debido a la disminución de tasas de interés en Brasil. Las siguientes tablas muestran la composición de la deuda de la Compañía por moneda, tipo de tasa de interés y año de vencimiento, al 30 de septiembre de 2017.

Clave de Cotización: KOF

Trimestre: 3 Año: 2017

Moneda	% Deuda Total ⁽¹⁾	% Tasa de interés variable ⁽¹⁾⁽²⁾
Pesos mexicanos	44.8%	3.2%
U.S. dólares	0.8%	0.0%
Pesos colombianos	2.9%	72.8%
Reales brasileños	51.3%	84.7%
Pesos argentinos	0.1%	0.0%

Perfil de vencimiento de deuda

Vencimiento	2017	2018	2019	2020	2021	2022+
% de deuda total	0.2%	14.3%	8.5%	12.0	8.1%	57.0%

1. Después del efecto de los swaps de monedas.
2. Calculado sobre la ponderación de la mezcla de deuda remanente para cada año.

Razones financieras seleccionadas

	U 12 M 2017	Total año 2016	D %
Deuda neta incluyendo efecto de coberturas ⁽¹⁾⁽³⁾	65,742	80,043	-17.9%
Deuda neta incluyendo efecto de coberturas / Flujo operativo ⁽¹⁾⁽³⁾	1.76	2.26	
Flujo operativo / Gasto financiero, neto ⁽¹⁾	4.63	5.25	
Capitalización ⁽²⁾	37.1%	41.3%	

(1) Deuda neta = Deuda total - caja

(2) Deuda total / (deuda a largo plazo + capital social)

(3) Después del efecto de los swaps de monedas.

Control interno [bloque de texto]

Reporte de la Administración de Control Interno sobre el Reporte Financiero

Nuestra administración es responsable de establecer y mantener un control interno adecuado sobre la información financiera, como se define en las Reglas 13a-15(f) y 15d-15(f) de conformidad con la Ley del Mercado de Valores de los Estados Unidos de América (*Securities Exchange Act of 1934*), según ha sido reformada. Bajo la supervisión y con la participación de nuestros directivos relevantes, incluyendo a nuestro director general y nuestro director de finanzas, llevamos a cabo una evaluación de la efectividad de nuestro control interno sobre nuestra información financiera con

base en el sistema de Control Interno — Marco Integrado emitido por el *Committee of Sponsoring Organizations of the Treadway Commission*.

Nuestro control interno sobre la información financiera es un proceso diseñado para proporcionar una seguridad razonable en cuanto a la exactitud de la información financiera y la preparación de estados financieros para propósitos externos de acuerdo con las NIIF. Nuestro control interno sobre la información financiera incluye aquellas políticas y procedimientos que: (i) se relacionen con el llevar registros con un detalle razonable, que reflejen exacta y fielmente las operaciones y enajenaciones sobre nuestros activos; (ii) proporcionen seguridad razonable que las operaciones están registradas debidamente para permitir la preparación de estados financieros de acuerdo con las NIIF y que nuestros recibos y gastos se estén haciendo de acuerdo con las autorizaciones de nuestra administración y directores; y (iii) proporcionen la seguridad razonable en cuanto a la prevención o detección en tiempo de adquisiciones, uso o enajenación no autorizadas de nuestros activos que pueda tener un impacto material en nuestros estados financieros.

Debido a limitaciones inherentes, el control interno sobre la información financiera, podría no prevenir o detectar errores o inexactitudes en la información. Adicionalmente, las proyecciones de cualquier evaluación de efectividad a periodos futuros, están sujetas al riesgo de que los controles se vuelvan inadecuados por cambios en las condiciones o que el grado de adherencia a políticas y procedimientos pueda verse deteriorado. Con base en nuestra evaluación en el marco de Control Interno — Marco Integral emitido por el *Committee of Sponsoring Organizations of the Treadway Commission* (2013 Framework), nuestros directivos relevantes concluyeron que nuestro control interno sobre la información financiera fue efectivo al 30 de septiembre de 2017.

Información a revelar sobre las medidas de rendimiento fundamentales e indicadores que la gerencia utiliza para evaluar el rendimiento de la entidad con respecto a los objetivos establecidos [bloque de texto]

	Tercer Trimestre		Acumulado	
	2017	%	2017	%
Ingresos totales	49,363	16.6%	151,459	25.6%
Utilidad bruta	22,016	16.6%	67,193	22.9%
Utilidad de operación	5,487	-2.8%	17,744	7.0%
Flujo operativo ⁽¹⁾	9,303	13.7%	28,638	22.0%
Utilidad neta atribuible a la participación controladora	3,152	39.2%	10,233	55.5%
Utilidad por acción ⁽²⁾	1.50		4.90	

Expresado en millones de pesos mexicanos.

⁽¹⁾ Flujo Operativo = utilidad de operación + depreciación + amortización y otros cargos virtuales de operación.

⁽²⁾ Utilidad por acción (UPA) del 3T'17 calculada con 2,100.8 millones de acciones en circulación. UPA Acumulada'17 calculada con 2,088.2 millones de acciones, el promedio ponderado de las acciones en circulación durante el periodo.

[110000] Información general sobre estados financieros

Clave de cotización:	KOF
Periodo cubierto por los estados financieros:	periodo de reporte del 2017-01-01 al 2017-09-30
Fecha de cierre del periodo sobre el que se informa :	2017-09-30
Nombre de la entidad que informa u otras formas de identificación:	KOF
Descripción de la moneda de presentación :	MXN
Grado de redondeo utilizado en los estados financieros:	Miles de pesos
Consolidado:	Si
Número De Trimestre:	3
Tipo de emisora:	ICS
Explicación del cambio en el nombre de la entidad que informa u otras formas de identificación desde el final del periodo sobre el que se informa precedente:	
Descripción de la naturaleza de los estados financieros:	

Información a revelar sobre información general sobre los estados financieros [bloque de texto]

Resultados consolidados del tercer trimestre

Cifras reportadas:

Ingresos totales: Los ingresos totales crecieron 16.6% a Ps. 49,363 millones en el tercer trimestre de 2017, considerando la adquisición de Vonpar en Brasil y la consolidación de nuestra operación en Filipinas, combinado con incrementos de precio en línea o por arriba de inflación en territorios clave como México, Brasil y Colombia; apoyados por crecimiento de volumen en Argentina, Filipinas y mejoras en Brasil. Estos efectos tuvieron un efecto de traducción negativo generado por la depreciación de todas nuestras monedas operativas en comparación con el peso mexicano.

Transacciones: El número total de transacciones reportadas aumentó 32.1% a 6,485.1 millones en el tercer trimestre de 2017 en comparación con el mismo periodo de 2016.

Volumen: El volumen de ventas aumentó 16.6% a 960.9 millones de cajas unidad en el tercer trimestre de 2017 en comparación con el mismo periodo de 2016.

Utilidad bruta: La utilidad bruta creció 16.6% a Ps. 22,016 millones y el margen bruto se mantuvo en 44.6%.

Método de participación: El método de participación operativo registró una pérdida de Ps. 6 millones en el tercer trimestre de 2017, comparado con una ganancia de Ps. 49 millones registrada durante el tercer trimestre de 2016. Esto se debe principalmente a (i) la consolidación de Coca-Cola FEMSA Philippines, Inc., operación que ya no se encuentra incluida en el método de participación a partir de febrero de 2017, (ii) ganancias obtenidas por nuestra participación en Jugos del Valle y en nuestros "joint ventures" en Brasil; y (iii) una pérdida en nuestro "joint venture" de lácteos en Panamá.

Utilidad de Operación: La utilidad de operación disminuyó 2.8% a Ps. 5,487 millones con una contracción de margen de 220 puntos base para alcanzar 11.1%, principalmente debido a mayores costos de fleteo, gastos laborales, y precios de combustibles. Debido a la consolidación de Filipinas en febrero de 2017, los resultados de esta operación no se incluyen en el método de participación en 2017, en comparación con 2016. Estos efectos fueron parcialmente compensados por una ganancia cambiaria operativa.

Otros gastos no operativos, neto: Otros gastos no operativos, neto registro un gasto de Ps. 597 millones comparados con un gasto de Ps. 806 millones durante el tercer trimestre de 2016, debido principalmente a la fluctuación cambiaria negativa en nuestra operación en Venezuela.

Resultado integral de financiamiento: El resultado integral de financiamiento en el tercer trimestre de 2017 registró un gasto de Ps. 295 millones, en comparación con un gasto de Ps. 1,860 millones en el mismo periodo de 2016.

Durante el tercer trimestre de 2017 registramos gastos financieros por Ps. 2,170 millones, comparados con Ps. 1,925 millones en el tercer trimestre de 2016. Este incremento fue causado por i) el incremento de tasa de interés de convertir deuda denominada en U.S. dólares a deuda denominada en reales brasileños y pesos mexicanos, como parte de nuestra estrategia para eliminar nuestra exposición de deuda neta en U.S. dólares, ii) gasto financiero adicional relacionado con nuestra estrategia de refinanciamiento, ya que emitimos deuda en pesos mexicanos a finales de junio y en agosto realizamos un prepago parcial de notas denominadas en dólares, iii) deuda adicional relacionada con la adquisición de Vonpar, y iv) el incremento de tasas de interés en México.

Estos efectos fueron parcialmente compensados por la disminución de las tasas de interés en Brasil, la depreciación promedio del real brasileño con respecto al peso mexicano aplicado al gasto financiero denominado en reales y una reducción de deuda en Argentina.

A su vez, durante el tercer trimestre registramos una ganancia cambiaria de Ps. 97 millones comparada con una pérdida de Ps. 432 millones en 2016, que fue generada como resultado de la depreciación trimestral del peso mexicano aplicada a nuestra posición de deuda neta denominada en dólares en 2016.

Durante el tercer trimestre de 2017 registramos una ganancia por posición monetaria en subsidiarias hiperinflacionarias de Ps. 1,301 millones comparada con una ganancia de Ps. 478 millones durante el mismo periodo de 2016, relacionada con una mayor inflación durante el periodo en nuestra operación en Venezuela.

Los instrumentos financieros registraron una ganancia de Ps. 203 millones comparados con una pérdida de Ps. 134 millones en el tercer trimestre de 2016, debido al descenso de tasas en Brasil aplicadas a los *swaps* de tasa flotante.

Impuestos: Durante el tercer trimestre de 2017, la tasa efectiva de impuestos como porcentaje a la utilidad antes de impuestos, fue de 28.0%, en comparación con 23.2% en el mismo periodo de 2016. Este incremento fue generado por (i) una mayor tasa efectiva en Colombia, y (ii) una mayor tasa efectiva en Filipinas. Estos efectos no fueron completamente compensados por eficiencias fiscales y esfuerzos para reducir los cargos no deducibles en nuestras operaciones.

Utilidad neta: La utilidad de la participación controladora consolidada aumentó 39.2% a Ps.3,152 millones en el tercer trimestre de 2017, resultando en una utilidad por acción de Ps. 1.50 (Ps. 15.01 por ADS).

Flujo operativo: El flujo operativo aumentó 13.7% a Ps. 9,303 millones con una contracción en el margen de flujo operativo de 50 puntos base para alcanzar 18.8%.

Seguimiento de análisis [bloque de texto]

Cobertura Analistas 3T17

Institución

Analista

Actinver

José Antonio Cebeira González

Bank of America/Merrill Lynch	Isabella Simonato
Barclays	Benjamin M. Theurer
BBVA Bancomer	Martha Shelton
Bradesco	Gabriel Vaz de Lima
BTG Pactual	Alvaro Garcia
Citi	Alexander R. Robarts
Credit Suisse	Antonio González
Deutsche Bank	Jose Yordan
GBM	Miguel Mayorga
Goldman Sachs	Luca Cipiccia
HSBC	Carlos Laboy
Invex	Giselle Mojica
InterCam	Erick Medina
JP Morgan	Pedro Leduc
Morgan Stanley	Rafael Shin
Santander	Luis Miranda
Scotiabank	Felipe Ucros
UBS	Lauren Torres
Vector	Marco Montañez

[210000] Estado de situación financiera, circulante/no circulante

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2017-09-30	Cierre Ejercicio Anterior 2016-12-31
Estado de situación financiera [sinopsis]		
Activos [sinopsis]		
Activos circulantes[sinopsis]		
Efectivo y equivalentes de efectivo	20,206,039,000	10,475,764,000
Clientes y otras cuentas por cobrar	12,073,325,000	15,004,873,000
Impuestos por recuperar	5,307,205,000	4,373,207,000
Otros activos financieros	810,719,000	1,510,713,000
Inventarios	11,239,900,000	10,743,875,000
Activos biológicos	0	0
Otros activos no financieros	4,333,484,000	3,323,512,000
Total activos circulantes distintos de los activos no circulantes o grupo de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta	53,970,672,000	45,431,944,000
Activos mantenidos para la venta	12,771,000	21,193,000
Total de activos circulantes	53,983,443,000	45,453,137,000
Activos no circulantes [sinopsis]		
Clientes y otras cuentas por cobrar no circulantes	40,752,000	45,559,000
Impuestos por recuperar no circulantes	0	0
Inventarios no circulantes	0	0
Activos biológicos no circulantes	0	0
Otros activos financieros no circulantes	10,325,000	4,687,383,000
Inversiones registradas por método de participación	0	0
Inversiones en subsidiarias, negocios conjuntos y asociadas	11,292,134,000	22,357,094,000
Propiedades, planta y equipo	75,472,565,000	65,288,065,000
Propiedades de inversión	0	0
Crédito mercantil	31,093,791,000	25,394,213,000
Activos intangibles distintos al crédito mercantil	92,513,406,000	98,569,440,000
Activos por impuestos diferidos	7,919,682,000	5,981,216,000
Otros activos no financieros no circulantes	10,853,006,000	11,480,162,000
Total de activos no circulantes	229,195,661,000	233,803,132,000
Total de activos	283,179,104,000	279,256,269,000
Capital Contable y Pasivos [sinopsis]		
Pasivos [sinopsis]		
Pasivos Circulantes [sinopsis]		
Proveedores y otras cuentas por pagar a corto plazo	29,624,147,000	27,844,898,000
Impuestos por pagar a corto plazo	4,836,588,000	7,559,628,000
Otros pasivos financieros a corto plazo	7,734,681,000	4,463,551,000
Otros pasivos no financieros a corto plazo	0	0
Provisiones circulantes [sinopsis]		
Provisiones por beneficios a los empleados a corto plazo	0	0
Otras provisiones a corto plazo	0	0
Total provisiones circulantes	0	0
Total de pasivos circulantes distintos de los pasivos atribuibles a activos mantenidos para la venta	42,195,416,000	39,868,077,000
Pasivos atribuibles a activos mantenidos para la venta	0	0
Total de pasivos circulantes	42,195,416,000	39,868,077,000
Pasivos a largo plazo [sinopsis]		
Proveedores y otras cuentas por pagar a largo plazo	0	0
Impuestos por pagar a largo plazo	0	0
Otros pasivos financieros a largo plazo	84,407,342,000	91,333,243,000

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2017-09-30	Cierre Ejercicio Anterior 2016-12-31
Otros pasivos no financieros a largo plazo	0	0
Provisiones a largo plazo [sinopsis]		
Provisiones por beneficios a los empleados a Largo plazo	2,715,357,000	2,319,305,000
Otras provisiones a largo plazo	16,077,754,000	14,960,116,000
Total provisiones a largo plazo	18,793,111,000	17,279,421,000
Pasivo por impuestos diferidos	2,349,412,000	1,542,680,000
Total de pasivos a Largo plazo	105,549,865,000	110,155,344,000
Total pasivos	147,745,281,000	150,023,421,000
Capital Contable [sinopsis]		
Capital social	2,059,978,000	2,047,576,000
Prima en emisión de acciones	45,074,895,000	41,005,020,000
Acciones en tesorería	0	0
Utilidades acumuladas	84,868,640,000	81,580,401,000
Otros resultados integrales acumulados	(12,910,638,000)	(2,496,284,000)
Total de la participación controladora	119,092,875,000	122,136,713,000
Participación no controladora	16,340,948,000	7,096,135,000
Total de capital contable	135,433,823,000	129,232,848,000
Total de capital contable y pasivos	283,179,104,000	279,256,269,000

[310000] Estado de resultados, resultado del periodo, por función de gasto

Concepto	Acumulado Año Actual 2017-01-01 - 2017-09-30	Acumulado Año Anterior 2016-01-01 - 2016-09-30	Trimestre Año Actual 2017-07-01 - 2017-09-30	Trimestre Año Anterior 2016-07-01 - 2016-09-30
Resultado de periodo [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) [sinopsis]				
Ingresos	151,458,754,000	120,627,421,000	49,363,355,000	42,350,756,000
Costo de ventas	84,266,168,000	65,950,969,000	27,346,896,000	23,473,641,000
Utilidad bruta	67,192,586,000	54,676,452,000	22,016,459,000	18,877,115,000
Gastos de venta	42,481,969,000	33,146,777,000	13,851,427,000	11,761,409,000
Gastos de administración	6,991,429,000	5,143,542,000	2,412,302,000	1,433,815,000
Otros ingresos	4,086,854,000	626,671,000	181,273,000	175,167,000
Otros gastos	4,774,260,000	2,595,120,000	1,038,400,000	1,067,631,000
Utilidad (pérdida) de operación	17,031,782,000	14,417,684,000	4,895,603,000	4,789,427,000
Ingresos financieros	3,638,589,000	1,487,085,000	1,875,247,000	631,046,000
Gastos financieros	6,828,615,000	7,173,989,000	2,170,066,000	2,490,944,000
Participación en la utilidad (pérdida) de asociadas y negocios conjuntos	70,770,000	389,451,000	33,829,000	48,342,000
Utilidad (pérdida) antes de impuestos	13,912,526,000	9,120,231,000	4,634,613,000	2,977,871,000
Impuestos a la utilidad	2,965,725,000	2,287,021,000	1,295,995,000	690,519,000
Utilidad (pérdida) de operaciones continuas	10,946,801,000	6,833,210,000	3,338,618,000	2,287,352,000
Utilidad (pérdida) de operaciones discontinuadas	0	0	0	0
Utilidad (pérdida) neta	10,946,801,000	6,833,210,000	3,338,618,000	2,287,352,000
Utilidad (pérdida), atribuible a [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) atribuible a la participación controladora	10,232,528,000	6,580,992,000	3,152,382,000	2,264,647,000
Utilidad (pérdida) atribuible a la participación no controladora	714,273,000	252,218,000	186,236,000	22,705,000
Utilidad por acción [bloque de texto]	4.9	3.17	1.5	1.09
Utilidad por acción [sinopsis]				
Utilidad por acción [partidas]				
Utilidad por acción básica [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) básica por acción en operaciones continuas	4.9	3.17	1.5	1.09
Utilidad (pérdida) básica por acción en operaciones discontinuadas	0	0	0	0
Total utilidad (pérdida) básica por acción	4.9	3.17	1.5	1.09
Utilidad por acción diluida [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) básica por acción diluida en operaciones continuas	4.9	3.17	1.5	1.09
Utilidad (pérdida) básica por acción diluida en operaciones discontinuadas	0	0	0	0
Total utilidad (pérdida) básica por acción diluida	4.9	3.17	1.5	1.09

[410000] Estado del resultado integral, componentes ORI presentados netos de impuestos

Concepto	Acumulado Año Actual 2017-01-01 - 2017-09-30	Acumulado Año Anterior 2016-01-01 - 2016-09-30	Trimestre Año Actual 2017-07-01 - 2017-09-30	Trimestre Año Anterior 2016-07-01 - 2016-09-30
Estado del resultado integral [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) neta	10,946,801,000	6,833,210,000	3,338,618,000	2,287,352,000
Otro resultado integral [sinopsis]				
Componentes de otro resultado integral que no se reclasificarán a resultados, neto de impuestos [sinopsis]				
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) de inversiones en instrumentos de capital	0	0	0	0
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) por revaluación	0	0	0	0
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) por nuevas mediciones de planes de beneficios definidos	162,481,000	(110,095,000)	(23,688,000)	(110,095,000)
Otro resultado integral, neto de impuestos, cambio en el valor razonable de pasivos financieros atribuible a cambios en el riesgo de crédito del pasivo	0	0	0	0
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) en instrumentos de cobertura que cubren inversiones en instrumentos de capital	0	0	0	0
Participación de otro resultado integral de asociadas y negocios conjuntos que no se reclasificará a resultados, neto de impuestos	0	0	0	0
Total otro resultado integral que no se reclasificará a resultados, neto de impuestos	162,481,000	(110,095,000)	(23,688,000)	(110,095,000)
Componentes de otro resultado integral que se reclasificarán a resultados, neto de impuestos [sinopsis]				
Efecto por conversión [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) de efecto por conversión, neta de impuestos	(11,546,749,000)	10,256,651,000	4,468,882,000	10,180,928,000
Reclasificación de efecto por conversión, neto de impuestos	0	0	0	0
Efecto por conversión, neto de impuestos	(11,546,749,000)	10,256,651,000	4,468,882,000	10,180,928,000
Activos financieros disponibles para la venta [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta, neta de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación de la utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta, neta de impuestos	0	0	0	0
Cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta, neto de impuestos	0	0	0	0
Coberturas de flujos de efectivo [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por coberturas de flujos de efectivo, neta de impuestos	(1,570,654,000)	234,708,000	(79,711,000)	234,708,000
Reclasificación de la utilidad (pérdida) por coberturas de flujos de efectivo, neta de impuestos	0	0	0	0
Importes eliminados del capital incluidos en el valor contable de activos (pasivos) no financieros que se hayan adquirido o incurrido mediante una transacción prevista de cobertura altamente probable, neto de impuestos	0	0	0	0
Coberturas de flujos de efectivo, neto de impuestos	(1,570,654,000)	234,708,000	(79,711,000)	234,708,000
Coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero, neto de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación por coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero, neto de impuestos	0	0	0	0
Coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor temporal de las opciones [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por cambios en el valor temporal de las opciones, neta de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación de cambios en el valor temporal de las opciones, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor temporal de las opciones, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor de contratos a futuro [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por cambios en el valor de contratos a futuro, neta de impuestos	0	0	0	0

Concepto	Acumulado Año Actual 2017-01-01 - 2017-09-30	Acumulado Año Anterior 2016-01-01 - 2016-09-30	Trimestre Año Actual 2017-07-01 - 2017-09-30	Trimestre Año Anterior 2016-07-01 - 2016-09-30
Reclasificación de cambios en el valor de contratos a futuro, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor de contratos a futuro, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera, neta de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera, neto de impuestos	0	0	0	0
Participación de otro resultado integral de asociadas y negocios conjuntos que se reclasificará a resultados, neto de impuestos	0	0	0	0
Total otro resultado integral que se reclasificará al resultado del periodo, neto de impuestos	(13,117,403,000)	10,491,359,000	4,389,171,000	10,415,636,000
Total otro resultado integral	(12,954,922,000)	10,381,264,000	4,365,483,000	10,305,541,000
Resultado integral total	(2,008,121,000)	17,214,474,000	7,704,101,000	12,592,893,000
Resultado integral atribuible a [sinopsis]				
Resultado integral atribuible a la participación controladora	(181,826,000)	16,137,201,000	7,105,267,000	11,592,438,000
Resultado integral atribuible a la participación no controladora	(1,826,295,000)	1,077,273,000	598,834,000	1,000,455,000

[520000] Estado de flujos de efectivo, método indirecto

Concepto	Acumulado Año Actual 2017-01-01 - 2017-09-30	Acumulado Año Anterior 2016-01-01 - 2016-09-30
Estado de flujos de efectivo [sinopsis]		
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de operación [sinopsis]		
Utilidad (pérdida) neta	10,946,801,000	6,833,210,000
Ajustes para conciliar la utilidad (pérdida) [sinopsis]		
Operaciones discontinuas	0	0
Impuestos a la utilidad	2,965,725,000	2,287,021,000
Ingresos y gastos financieros, neto	407,437,000	2,878,451,000
Gastos de depreciación y amortización	8,985,372,000	5,992,107,000
Deterioro de valor (reversiones de pérdidas por deterioro de valor) reconocidas en el resultado del periodo	93,959,000	81,833,000
Provisiones	0	0
Pérdida (utilidad) de moneda extranjera no realizadas	0	0
Pagos basados en acciones	0	0
Pérdida (utilidad) del valor razonable	0	0
Utilidades no distribuidas de asociadas	0	0
Pérdida (utilidad) por la disposición de activos no circulantes	(33,257,000)	(95,456,000)
Participación en asociadas y negocios conjuntos	(70,770,000)	(389,451,000)
Disminuciones (incrementos) en los inventarios	(263,615,000)	(638,773,000)
Disminución (incremento) de clientes	2,948,702,000	593,352,000
Disminuciones (incrementos) en otras cuentas por cobrar derivadas de las actividades de operación	(3,210,659,000)	(2,735,876,000)
Incremento (disminución) de proveedores	3,497,177,000	3,980,191,000
Incrementos (disminuciones) en otras cuentas por pagar derivadas de las actividades de operación	435,455,000	16,843,000
Otras partidas distintas al efectivo	(2,294,821,000)	305,648,000
Otros ajustes para los que los efectos sobre el efectivo son flujos de efectivo de inversión o financiamiento	1,270,495,000	835,693,000
Ajuste lineal de ingresos por arrendamientos	0	0
Amortización de comisiones por arrendamiento	0	0
Ajuste por valor de las propiedades	0	0
Otros ajustes para conciliar la utilidad (pérdida)	0	0
Total ajustes para conciliar la utilidad (pérdida)	14,731,200,000	13,111,583,000
Flujos de efectivo netos procedentes (utilizados en) operaciones	25,678,001,000	19,944,793,000
Dividendos pagados	0	0
Dividendos recibidos	0	0
Intereses pagados	(3,388,598,000)	(3,138,705,000)
Intereses recibidos	(640,840,000)	(430,027,000)
Impuestos a las utilidades reembolsados (pagados)	5,640,768,000	1,442,295,000
Otras entradas (salidas) de efectivo	0	0
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de operación	22,784,991,000	21,211,176,000
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de inversión [sinopsis]		
Flujos de efectivo procedentes de la pérdida de control de subsidiarias u otros negocios	0	0
Flujos de efectivo utilizados para obtener el control de subsidiarias u otros negocios	(8,124,834,000)	0
Otros cobros por la venta de capital o instrumentos de deuda de otras entidades	0	0
Otros pagos para adquirir capital o instrumentos de deuda de otras entidades	0	0
Otros cobros por la venta de participaciones en negocios conjuntos	0	0
Otros pagos para adquirir participaciones en negocios conjuntos	896,324,000	2,062,019,000
Importes procedentes de la venta de propiedades, planta y equipo	197,843,000	215,283,000
Compras de propiedades, planta y equipo	6,458,109,000	6,103,559,000
Importes procedentes de ventas de activos intangibles	0	0
Compras de activos intangibles	3,348,405,000	909,227,000
Recursos por ventas de otros activos a largo plazo	0	0

Concepto	Acumulado Año Actual 2017-01-01 - 2017-09-30	Acumulado Año Anterior 2016-01-01 - 2016-09-30
Compras de otros activos a largo plazo	0	0
Importes procedentes de subvenciones del gobierno	0	0
Anticipos de efectivo y préstamos concedidos a terceros	0	0
Cobros procedentes del reembolso de anticipos y préstamos concedidos a terceros	0	0
Pagos derivados de contratos de futuro, a término, de opciones y de permuta financiera	0	0
Cobros procedentes de contratos de futuro, a término, de opciones y de permuta financiera	0	0
Dividendos recibidos	0	0
Intereses pagados	0	0
Intereses cobrados	640,840,000	430,027,000
Impuestos a la utilidad reembolsados (pagados)	0	0
Otras entradas (salidas) de efectivo	(64,215,000)	(50,316,000)
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de inversión	(1,803,536,000)	(8,479,811,000)
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de financiamiento[sinopsis]		
Importes procedentes por cambios en las participaciones en la propiedad en subsidiarias que no dan lugar a la pérdida de control	0	0
Pagos por cambios en las participaciones en la propiedad en subsidiarias que no dan lugar a la pérdida de control	0	0
Importes procedentes de la emisión de acciones	0	0
Importes procedentes de la emisión de otros instrumentos de capital	0	0
Pagos por adquirir o rescatar las acciones de la entidad	0	0
Pagos por otras aportaciones en el capital	0	0
Importes procedentes de préstamos	(531,220,000)	(1,035,995,000)
Reembolsos de préstamos	0	0
Pagos de pasivos por arrendamientos financieros	0	0
Importes procedentes de subvenciones del gobierno	0	0
Dividendos pagados	3,463,126,000	3,471,986,000
Intereses pagados	2,782,818,000	2,487,513,000
Impuestos a las ganancias reembolsados (pagados)	0	0
Otras entradas (salidas) de efectivo	(1,466,488,000)	(1,479,639,000)
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de financiamiento	(8,243,652,000)	(8,475,133,000)
Incremento (disminución) neto de efectivo y equivalentes al efectivo, antes del efecto de los cambios en la tasa de cambio	12,737,803,000	4,256,232,000
Efectos de la variación en la tasa de cambio sobre el efectivo y equivalentes al efectivo [sinopsis]		
Efectos de la variación en la tasa de cambio sobre el efectivo y equivalentes al efectivo	(3,007,528,000)	(140,645,000)
Incremento (disminución) neto de efectivo y equivalentes de efectivo	9,730,275,000	4,115,587,000
Efectivo y equivalentes de efectivo al principio del periodo	10,475,764,000	15,989,220,000
Efectivo y equivalentes de efectivo al final del periodo	20,206,039,000	20,104,807,000

[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Actual

Hoja 1 de 3	Componentes del capital contable [eje]								
	Capital social [miembro]	Prima en emisión de acciones [miembro]	Acciones en tesorería [miembro]	Utilidades acumuladas [miembro]	Superávit de revaluación [miembro]	Efecto por conversión [miembro]	Coberturas de flujos de efectivo [miembro]	Utilidad (pérdida) en instrumentos de cobertura que cubren inversiones en instrumentos de capital [miembro]	Variación en el valor temporal de las opciones [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]									
Capital contable al comienzo del periodo	2,047,576,000	41,005,020,000	0	81,580,401,000	0	(2,379,387,000)	0	438,921,000	0
Cambios en el capital contable [sinopsis]									
Resultado integral [sinopsis]									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	10,232,528,000	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0	0	0	0	(9,100,718,000)	0	(1,475,209,000)	0
Resultado integral total	0	0	0	10,232,528,000	0	(9,100,718,000)	0	(1,475,209,000)	0
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	6,944,289,000	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	12,402,000	4,069,875,000	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	12,402,000	4,069,875,000	0	3,288,239,000	0	(9,100,718,000)	0	(1,475,209,000)	0
Capital contable al final del periodo	2,059,978,000	45,074,895,000	0	84,868,640,000	0	(11,480,105,000)	0	(1,036,288,000)	0

Hoja 2 de 3	Componentes del capital contable [eje]								
	Variación en el valor de contratos a futuro [miembro]	Variación en el valor de márgenes con base en moneda extranjera [miembro]	Utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta [miembro]	Pagos basados en acciones [miembro]	Nuevas mediciones de planes de beneficios definidos [miembro]	Importes reconocidos en otro resultado integral y acumulados en el capital contable relativos a activos no corrientes o grupos de activos para su disposición mantenidos para la venta [miembro]	Utilidad (pérdida) por inversiones en instrumentos de capital	Reserva para cambios en el valor razonable de pasivos financieros atribuibles a cambios en el riesgo de crédito del pasivo [miembro]	Reserva para catástrofes [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]									
Capital contable al comienzo del período	0	0	0	0	(555,818,000)	0	0	0	0
Cambios en el capital contable [sinopsis]									
Resultado integral [sinopsis]									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0	0	0	161,573,000	0	0	0	0
Resultado integral total	0	0	0	0	161,573,000	0	0	0	0
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	0	161,573,000	0	0	0	0
Capital contable al final del período	0	0	0	0	(394,245,000)	0	0	0	0

Hoja 3 de 3	Componentes del capital contable [eje]						
	Reserva para estabilización [miembro]	Reserva de componentes de participación discrecional [miembro]	Otros resultados integrales [miembro]	Otros resultados integrales acumulados [miembro]	Capital contable de la participación controladora [miembro]	Participación no controladora [miembro]	Capital contable [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]							
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	0	(2,496,284,000)	122,136,713,000	7,096,135,000	129,232,848,000
Cambios en el capital contable [sinopsis]							
Resultado integral [sinopsis]							
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	0	10,232,528,000	714,273,000	10,946,801,000
Otro resultado integral	0	0	0	(10,414,354,000)	(10,414,354,000)	(2,540,568,000)	(12,954,922,000)
Resultado integral total	0	0	0	(10,414,354,000)	(181,826,000)	(1,826,295,000)	(2,008,121,000)
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	6,944,289,000	1,346,000	6,945,635,000
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	11,072,454,000	11,072,454,000
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	4,082,277,000	0	4,082,277,000
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	(10,414,354,000)	(3,043,838,000)	9,244,813,000	6,200,975,000
Capital contable al final del periodo	0	0	0	(12,910,638,000)	119,092,875,000	16,340,948,000	135,433,823,000

[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Anterior

Hoja 1 de 3	Componentes del capital contable [eje]								
	Capital social [miembro]	Prima en emisión de acciones [miembro]	Acciones en tesorería [miembro]	Utilidades acumuladas [miembro]	Superávit de revaluación [miembro]	Efecto por conversión [miembro]	Coberturas de flujos de efectivo [miembro]	Utilidad (pérdida) en instrumentos de cobertura que cubren inversiones en instrumentos de capital [miembro]	Variación en el valor temporal de las opciones [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]									
Capital contable al comienzo del periodo	2,047,576,000	41,489,684,000	0	78,453,690,000	0	(16,583,481,000)	0	(224,708,000)	0
Cambios en el capital contable [sinopsis]									
Resultado integral [sinopsis]									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	6,580,992,000	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0	0	0	0	9,460,471,000	0	196,685,000	0
Resultado integral total	0	0	0	6,580,992,000	0	9,460,471,000	0	196,685,000	0
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	6,944,102,000	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	(363,110,000)	0	9,460,471,000	0	196,685,000	0
Capital contable al final del periodo	2,047,576,000	41,489,684,000	0	78,090,580,000	0	(7,123,010,000)	0	(28,023,000)	0

Hoja 2 de 3	Componentes del capital contable [eje]								
	Variación en el valor de contratos a futuro [miembro]	Variación en el valor de márgenes con base en moneda extranjera [miembro]	Utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta [miembro]	Pagos basados en acciones [miembro]	Nuevas mediciones de planes de beneficios definidos [miembro]	Importes reconocidos en otro resultado integral y acumulados en el capital contable relativos a activos no corrientes o grupos de activos para su disposición mantenidos para la venta [miembro]	Utilidad (pérdida) por inversiones en instrumentos de capital	Reserva para cambios en el valor razonable de pasivos financieros atribuibles a cambios en el riesgo de crédito del pasivo [miembro]	Reserva para catástrofes [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]									
Capital contable al comienzo del período	0	0	0	0	(433,995,000)	0	0	0	0
Cambios en el capital contable [sinopsis]									
Resultado integral [sinopsis]									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0	0	0	(100,947,000)	0	0	0	0
Resultado integral total	0	0	0	0	(100,947,000)	0	0	0	0
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	0	(100,947,000)	0	0	0	0
Capital contable al final del período	0	0	0	0	(534,942,000)	0	0	0	0

Hoja 3 de 3	Componentes del capital contable [eje]						
	Reserva para estabilización [miembro]	Reserva de componentes de participación discrecional [miembro]	Otros resultados integrales [miembro]	Otros resultados integrales acumulados [miembro]	Capital contable de la participación controladora [miembro]	Participación no controladora [miembro]	Capital contable [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]							
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	0	(17,242,184,000)	104,748,766,000	3,986,334,000	108,735,100,000
Cambios en el capital contable [sinopsis]							
Resultado integral [sinopsis]							
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	0	6,580,992,000	252,218,000	6,833,210,000
Otro resultado integral	0	0	0	9,556,209,000	9,556,209,000	825,055,000	10,381,264,000
Resultado integral total	0	0	0	9,556,209,000	16,137,201,000	1,077,273,000	17,214,474,000
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	6,944,102,000	10,206,000	6,954,308,000
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	9,556,209,000	9,193,099,000	1,067,067,000	10,260,166,000
Capital contable al final del periodo	0	0	0	(7,685,975,000)	113,941,865,000	5,053,401,000	118,995,266,000

[700000] Datos informativos del Estado de situación financiera

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2017-09-30	Cierre Ejercicio Anterior 2016-12-31
Datos informativos del estado de situación financiera [sinopsis]		
Capital social nominal	933,575,000	921,173,000
Capital social por actualización	1,126,403,000	1,126,403,000
Fondos para pensiones y prima de antigüedad	1,045,061,000	1,011,587,931
Numero de funcionarios	1,208	935
Numero de empleados	41,254	33,071
Numero de obreros	57,005	51,134
Numero de acciones en circulación	2,100,832,262	2,072,922,229
Numero de acciones recompradas	0	0
Efectivo restringido	803,410,000	773,618,000
Deuda de asociadas garantizada	0	0

[700002] Datos informativos del estado de resultados

Concepto	Acumulado Año Actual 2017-01-01 - 2017-09-30	Acumulado Año Anterior 2016-01-01 - 2016-09-30	Trimestre Año Actual 2017-07-01 - 2017-09-30	Trimestre Año Anterior 2016-07-01 - 2016-09-30
Datos informativos del estado de resultados [sinopsis]				
Depreciación y amortización operativa	10,894,165,000	6,897,000,000	3,815,951,000	2,536,000,000

[700003] Datos informativos- Estado de resultados 12 meses

Concepto	Año Actual 2016-10-01 - 2017-09-30	Año Anterior 2015-10-01 - 2016-09-30
Datos informativos - Estado de resultados 12 meses [sinopsis]		
Ingresos	196,303,062,000	161,370,013,000
Utilidad (pérdida) de operación	23,375,764,000	23,225,106,000
Utilidad (pérdida) neta	13,450,279,000	9,942,675,000
Utilidad (pérdida) atribuible a la participación controladora	12,713,300,000	9,701,763,000
Depreciación y amortización operativa	13,875,801,000	9,068,184,000

[80001] Anexo - Desglose de créditos

Institución [eje]	Institución Extranjera (SI/No)	Fecha de firma/contrato	Fecha de vencimiento	Tasa de interés y/o sobretasa	Denominación [eje]											
					Moneda nacional [miembro]						Moneda extranjera [miembro]					
					Intervalo de tiempo [eje]						Intervalo de tiempo [eje]					
					Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]	Hasta 5 años o más [miembro]	Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]	Hasta 5 años o más [miembro]
Bancarios [sinopsis]																
Comercio exterior (bancarios)																
Loan BBVA Francés XIV	SI	2017-06-19	2018-06-19	Fija 22.40%	0	0	0	0	0	0	0	105,129,000	0	0	0	0
T Loan Banco Popular III	SI	2017-05-30	2018-05-30	Variable 7.93%	0	0	0	0	0	0	0	464,759,000	0	0	0	0
T Loan Banco de Bogotá IV	SI	2017-05-23	2018-05-23	Variable 7.60%	0	0	0	0	0	0	0	247,871,000	0	0	0	0
T Loan Bancolombia II	SI	2017-06-30	2018-06-30	Variable 7.59%	0	0	0	0	0	0	0	247,871,000	0	0	0	0
T Loan Banco Popular VII	SI	2017-01-30	2018-01-30	Variable 7.64%	0	0	0	0	0	0	0	247,871,000	0	0	0	0
T Loan Bancolombia	SI	2017-04-19	2018-04-19	Variable 8.03%	0	0	0	0	0	0	0	154,920,000	0	0	0	0
T Loan Citibank	SI	2016-01-11	2018-01-11	Fija 9.63%	0	0	0	0	0	0	0	0	681,646,000	0	0	0
T Loan Banco Popular VI	SI	2016-12-12	2018-12-12	Variable 8.04%	0	0	0	0	0	0	0	0	371,807,000	0	0	0
T Loan Banco Popular VIII	SI	2017-03-17	2018-03-17	Variable 7.71%	0	0	0	0	0	0	0	92,952,000	0	0	0	0
Safta fix	SI	2013-05-28	2023-06-17	Fija 5.72%	0	0	0	0	0	0	2,042,000	2,042,000	4,083,000	4,083,000	4,083,000	7,366,000
Safta fit	SI	2017-05-29	2022-04-18	Variable TJLP 3.15%	0	0	0	0	0	0	0	1,898,000	5,606,000	5,606,000	5,606,000	3,708,000
PRODEC fix	SI	2012-12-31	2024-12-31	Fiaj 7.26	0	0	0	0	0	0	37,666,000	28,859,000	24,490,000	0	0	0
Banrisul fix	SI	2012-09-30	2022-09-30	Fija 5.00%	0	0	0	0	0	0	2,756,000	2,756,000	5,512,000	5,512,000	5,512,000	2,456,000
Bradesco fix	SI	2015-07-15	2018-12-17	Fija 1.21%	0	0	0	0	0	0	4,481,000	916,000	423,000	0	0	0
HSBC fix	SI	2013-05-28	2018-01-15	Fija .29%	0	0	0	0	0	0	3,672,000	0	0	0	0	0
Santander fix	SI	2015-07-15	2022-12-15	Fija 5.21%	0	0	0	0	0	0	3,599,000	3,599,000	7,197,000	7,197,000	7,197,000	7,513,000
Bando do Brasil fix	SI	2015-07-15	2022-12-15	Fija 5.21%	0	0	0	0	0	0	10,382,000	10,030,000	19,781,000	9,350,000	4,137,000	2,948,000
Votorantim fix	SI	2012-11-30	2022-12-18	Fija 5.22%	0	0	0	0	0	0	5,295,000	1,902,000	3,094,000	3,037,000	3,037,000	4,034,000
Alfa fix	SI	2012-09-26	2023-10-15	Fija 6.04%	0	0	0	0	0	0	6,005,000	6,017,000	12,035,000	5,294,000	3,966,000	4,411,000
Alfa fit	SI	2012-09-26	2023-10-15	Variable TJLP 2.89%	0	0	0	0	0	0	0	326,000	3,914,000	3,914,000	3,588,000	0
BNDES fix	SI	2014-12-19	2020-09-15	Fija 2.96%	0	0	0	0	0	0	11,908,000	11,908,000	23,815,000	21,831,000	0	0
BNDES fit	SI	2014-12-19	2020-09-15	Variable TJLP 1.88%	0	0	0	0	0	0	72,370,000	111,542,000	183,912,000	169,817,000	0	0
Itaú fix	SI	2010-12-15	2025-01-15	Fija 7.30%	0	0	0	0	0	0	79,841,000	78,246,000	135,178,000	107,947,000	67,018,000	137,629,000
Itaú fit	SI	2010-12-15	2025-01-15	Variable TJLP 3.47%	0	0	0	0	0	0	46,150,000	38,738,000	79,523,000	76,976,000	68,737,000	10,960,000
TOTAL					0	0	0	0	0	0	286,167,000	1,860,152,000	1,562,016,000	420,564,000	172,881,000	181,025,000
Con garantía (bancarios)																
0	NO	2017-01-01	2017-01-01	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Term Loan Bilateral Citi 21	NO	1899-12-31	1899-12-31	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	1,819,790,000
Term Loan Bilateral BNP 21	NO	1899-12-31	1899-12-31	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	636,927,000
Term Loan Bilateral Mizuho 21	NO	1899-12-31	1899-12-31	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	636,927,000
Term Loan Bilateral JPM 21	NO	1899-12-31	1899-12-31	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	636,927,000
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	3,730,571,000
Banca comercial																
Heineken loan	SI	2016-01-04	2019-01-07	0.0044	0	0	0	0	0	0	2,275,000	6,824,000	7,582,000	0	0	0
Promissory Note	SI	2016-06-12	2019-06-12	0.0038	0	0	0	0	0	0	0	0	0	6,184,053,000	0	0
TOTAL					0	0	0	0	0	0	2,275,000	6,824,000	7,582,000	6,184,053,000	0	0
Otros bancarios																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total bancarios																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	288,442,000	1,866,976,000	1,569,598,000	6,604,617,000	172,881,000	3,911,596,000

Institución [eje]	Institución Extranjera (Si/No)	Fecha de firma/contrato	Fecha de vencimiento	Tasa de interés y/o sobretasa	Denominación [eje]										
					Moneda nacional [miembro]						Moneda extranjera [miembro]				
					Intervalo de tiempo [eje]						Intervalo de tiempo [eje]				
					Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]	Hasta 5 años o más [miembro]	Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]
Bursátiles y colocaciones privadas [sinopsis]															
Bursátiles listadas en bolsa (quiroygrafarios)															
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Bursátiles listadas en bolsa (con garantía)															
KOF 11-2 (10yr Fixed)	NO	1899-12-31	1899-12-31	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	2,500,000,000	0
KOF 13 (10yr Fixed)	NO	1899-12-31	1899-12-31	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	7,500,000,000
Yankee due 2020	NO	1899-12-31	1899-12-31	0	0	0	0	0	0	0	0	0	9,098,950,000	0	0
Yankee due 2018	NO	1899-12-31	1899-12-31	0	0	0	0	0	0	0	0	8,098,066,000	0	0	0
Yankee due 2023	NO	1899-12-31	1899-12-31	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	16,135,101,000
Yankee due 2043	NO	1899-12-31	1899-12-31	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	10,918,740,000
KOF 17 (10yr Fixed)	NO	1899-12-31	1899-12-31	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	8,500,000,000
KOF 17-2 (5yr Float)	NO	1899-12-31	1899-12-31	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	1,500,000,000
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	8,098,066,000	9,098,950,000	2,500,000,000	44,553,841,000
Colocaciones privadas (quiroygrafarios)															
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Colocaciones privadas (con garantía)															
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total bursátiles listados en bolsa y colocaciones privadas															
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	8,098,066,000	9,098,950,000	2,500,000,000	44,553,841,000
Otros pasivos circulantes y no circulantes con costo [sinopsis]															
Otros pasivos circulantes y no circulantes con costo															
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total otros pasivos circulantes y no circulantes con costo															
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Proveedores [sinopsis]															
Proveedores															
Almacen de Refacciones	NO	2017-01-01	2017-12-31	0	235,057,000	0	0	0	0	0	209,092,000	0	0	0	0
Azúcar	NO	2017-01-01	2017-12-31	0	699,948,000	0	0	0	0	0	573,000	0	0	0	0
Concentrado	NO	2017-01-01	2017-12-31	0	2,253,611,000	0	0	0	0	0	1,608,122,000	0	0	0	0
Empaques	NO	2017-01-01	2017-12-31	0	791,068,000	0	0	0	0	0	34,368,000	0	0	0	0
Envase Vidrio	NO	2017-01-01	2017-12-31	0	640,882,000	0	0	0	0	0	3,006,000	0	0	0	0
Etiquetas	NO	2017-01-01	2017-12-31	0	39,441,000	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Fructosa	NO	2017-01-01	2017-12-31	0	526,217,000	0	0	0	0	0	53,675,000	0	0	0	0
Pet	NO	2017-01-01	2017-12-31	0	1,428,251,000	0	0	0	0	0	830,480,000	0	0	0	0
Publicidad	NO	2017-01-01	2017-12-31	0	220,856,000	0	0	0	0	0	9,999,000	0	0	0	0
Otros (No mayor al 10%)	NO	2017-01-01	2017-12-31	0	7,407,209,000	0	0	0	0	0	425,410,000	0	0	0	0
TOTAL					14,242,540,000	0	0	0	0	0	3,174,725,000	0	0	0	0
Total proveedores															
TOTAL					14,242,540,000	0	0	0	0	0	3,174,725,000	0	0	0	0
Otros pasivos circulantes y no circulantes sin costo [sinopsis]															
Otros pasivos circulantes y no circulantes sin costo															
NUEVA INSTITUCIÓN	NO				5,155,373,000	215,471,000					423,890,000	(215,471,000)			7,897,793,000

Institución [eje]	Institución Extranjera (Si/No)	Fecha de firma/contrato	Fecha de vencimiento	Tasa de interés y/o sobretasa	Denominación [eje]											
					Moneda nacional [miembro]					Moneda extranjera [miembro]						
					Intervalo de tiempo [eje]											
					Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]	Hasta 5 años o más [miembro]	Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]	Hasta 5 años o más [miembro]
TOTAL					5,155,373,000	215,471,000	0	0	0	0	423,890,000	(215,471,000)	0	0	0	7,897,793,000
Total otros pasivos circulantes y no circulantes sin costo																
TOTAL					5,155,373,000	215,471,000	0	0	0	0	423,890,000	(215,471,000)	0	0	0	7,897,793,000
Total de créditos																
TOTAL					19,397,913,000	215,471,000	0	0	0	0	3,887,057,000	1,651,505,000	9,667,664,000	15,703,567,000	2,672,881,000	56,363,230,000

[800003] Anexo - Posición monetaria en moneda extranjera

	Monedas [eje]				Total de pesos [miembro]
	Dólares [miembro]	Dólares contravalor pesos [miembro]	Otras monedas contravalor dólares [miembro]	Otras monedas contravalor pesos [miembro]	
Posición en moneda extranjera [sinopsis]					
Activo monetario [sinopsis]					
Activo monetario circulante	228,781,000	4,163,339,000	0	0	4,163,339,000
Activo monetario no circulante	0	0	0	0	0
Total activo monetario	228,781,000	4,163,339,000	0	0	4,163,339,000
Pasivo monetario [sinopsis]					
Pasivo monetario circulante	3,864,797,000	70,331,180,000	0	0	70,331,180,000
Pasivo monetario no circulante	0	0	0	0	0
Total pasivo monetario	3,864,797,000	70,331,180,000	0	0	70,331,180,000
Monetario activo (pasivo) neto	(3,636,016,000)	(66,167,841,000)	0	0	(66,167,841,000)

[800005] Anexo - Distribución de ingresos por producto

	Tipo de ingresos [eje]			Ingresos totales [miembro]
	Ingresos nacionales [miembro]	Ingresos por exportación [miembro]	Ingresos de subsidiarias en el extranjero [miembro]	
NUEVA MARCA				
NUEVO PRODUCTO	59,988,267,000	0	91,470,487,000	151,458,754,000
TOTAL	59,988,267,000	0	91,470,487,000	151,458,754,000

[800007] Anexo - Instrumentos financieros derivados

Discusión de la administración sobre las políticas de uso de instrumentos financieros derivados, explicando si dichas políticas permiten que sean utilizados únicamente con fines de cobertura o con otro fines tales como negociación [bloque de texto]

Información Cualitativa y Cuantitativa sobre las posiciones en Instrumentos Financieros Derivados (IFD) de Coca-Cola FEMSA, S.A.B. de C.V. al tercer trimestre de 2017.

i. Discusión de la administración sobre las políticas de uso de instrumentos financieros derivados

a. Descripción general de los objetivos para celebrar operaciones con derivados

Como parte de su estrategia de administración de riesgos, Coca-Cola FEMSA, S.A.B. de C.V. (la "Compañía") utiliza instrumentos financieros derivados principalmente con los fines de (1) lograr la estructura de pasivos y capital deseada con un perfil de riesgo balanceado, (2) administrar su exposición a insumos y materias primas y (3) cubrir exposiciones contables y de flujos en moneda extranjera.

b. Políticas de uso de instrumentos financieros derivados

La Compañía cuenta con un documento denominado "Políticas de administración de riesgos e instrumentos derivados" en el que se establecen los lineamientos generales de la contratación de instrumentos financieros derivados. Dentro de estos lineamientos se establece lo siguiente:

1. La Compañía no puede contratar instrumentos financieros derivados con fines especulativos o con fin de generación de utilidades.
2. La Compañía no contrata instrumentos que tengan un perfil de riesgo ilimitado sobre una posición apalancada y que su pérdida potencial sea no lineal a movimientos en la variable subyacente (derivados exóticos).
3. El Consejo de Administración de la Compañía es el responsable de otorgar los poderes especiales para contratar instrumentos financieros derivados. Dichos poderes son mancomunados y no debe haber más de una firma por cada Dirección que le reporte a la Dirección de Finanzas y Administración de la Compañía.
4. La Compañía le da seguimiento al valor razonable de su posición de instrumentos financieros derivados y sus posibles cambios utilizando la metodología de "Value at Risk", así como generando análisis de sensibilidad sobre ésta.

c. Instrumentos utilizados por la Compañía

Los instrumentos que la Compañía utiliza principalmente son los siguientes:

- 1) *Cross currency swaps* de tipo de cambio y tasa de interés de cobertura contable
- 2) *Forwards* para compra de monedas extranjeras relacionadas a materias primas de cobertura contable
- 3) Contratos de futuros y *forwards* sobre el precio de materias primas

d. Estrategias de cobertura o negociación implementadas

- 1) *Cross currency swaps* de tipo de cambio y tasa de interés de cobertura contable

La Compañía tiene contratos *cross currency swap* de tipo de cambio y tasa de interés, con la finalidad de administrar su estructura de pasivos, a través de los cuales cambia deuda denominada en dólares a deuda denominada en pesos mexicanos. Estos contratos son designados como coberturas de flujo de efectivo y como coberturas de valor razonable. Los cambios en el valor razonable de los contratos vigentes, excluyendo el efecto por cupones y fluctuación cambiaria, son registrados en la cuenta de otras partidas acumuladas de la utilidad integral en el caso de la

designación de cobertura de flujo de efectivo y en la cuenta de resultado integral de financiamiento en el caso de la designación de cobertura de valor razonable. El efecto de los cupones se reconoce en el gasto financiero y el efecto de la fluctuación cambiaria se reconoce en el resultado integral de financiamiento. Al 30 de septiembre de 2017, el valor nominal de estos instrumentos es de Ps. 17,106 millones y generaron un pasivo por su valor de mercado de Ps. 2,011 millones. Para el tercer trimestre de 2017, el efecto neto de los cupones ascendió a una pérdida de Ps. 302 millones registrándose en la cuenta de gasto financiero en el estado consolidado de resultados.

La Compañía también tiene contratos *cross currency swap* de tipo de cambio y tasa de interés, con la finalidad de administrar su exposición a monedas, a través de los cuales cambia deuda denominada en dólares a deuda denominada en reales brasileños. Estos contratos son designados como coberturas de flujo de efectivo y como coberturas de valor razonable. Los cambios en el valor razonable de los contratos vigentes, excluyendo el efecto por cupones y fluctuación cambiaria, son registrados en la cuenta de otras partidas acumuladas de la utilidad integral en el caso de la designación de cobertura de flujo de efectivo y en la cuenta de resultado integral de financiamiento en el caso de la designación de cobertura de valor razonable. El efecto de los cupones se reconoce en el gasto financiero y el efecto de la fluctuación cambiaria se reconoce en el resultado integral de financiamiento. Al 30 de septiembre del 2017, el valor nominal de estos instrumentos es de Ps. 36,586 millones y generaron un pasivo por su valor de mercado de Ps. 5,836 millones. Para el tercer trimestre de 2017, el impacto a gasto financiero ascendió a una pérdida de Ps. 632 millones, registrándose en el estado consolidado de resultados.

La Compañía también tiene contratos de *interest rate swaps* denominados en reales brasileños con la finalidad de administrar la exposición a la variación en tasas de interés, a través de los cuales intercambia flujos en los que paga tasa de interés fija en reales brasileños y recibe tasa de interés flotante en reales brasileños. El efecto de los cupones se reconoce en el gasto financiero. Al 30 de septiembre de 2017, el valor nominal de estos instrumentos es de Ps. 4,036 millones y generaron un pasivo por su valor de mercado de Ps. 44 millones. Para el tercer trimestre de 2017, el impacto a gasto financiero fue una pérdida de Ps. 1 millón, registrándose en el estado consolidado de resultados.

2) *Forwards* para compra de monedas extranjeras relacionadas a materias primas de cobertura contable

La Compañía tiene contratos *forward* de tipo de cambio, con la finalidad de administrar el riesgo de la fluctuación cambiaria derivada de la compra de materias primas denominadas en dólares, a través de los cuales fija la paridad cambiaria contra el peso mexicano, el real brasileño, el peso colombiano y el peso argentino. El cambio en el valor razonable de los contratos vigentes por movimientos en el tipo de cambio se reconoce en la cuenta de otras partidas acumuladas de la utilidad integral. El efecto de los contratos vencidos se registra como parte de los resultados de operación, impactando el costo de materias primas. Al 30 de septiembre de 2017, la Compañía tiene contratos *forwards* para la compra de monedas extranjeras que generaron un pasivo de Ps. 350 millones con un valor nominal de Ps. 7,889 millones.

4) Contratos de futuros y forwards de precio de materias primas

La Compañía tiene contratados futuros listados en el Intercontinental Exchange ("ICE") para cubrir el riesgo de fluctuaciones en el precio del azúcar, así como futuros listados en el London Metal Exchange ("LME") y operaciones en mercados no estandarizados "*over the counter*" u "OTC" para cubrir el riesgo de fluctuaciones en el precio del azúcar y del aluminio. El cambio en el valor razonable de las coberturas vigentes se reconoce en la cuenta de otras partidas acumuladas de la utilidad integral, mientras que el cambio en el valor razonable de las coberturas sobre el consumo del periodo se registra como parte de los resultados de operación impactando en el costo de materias primas y se compensa contra los movimientos en los precios realizados del azúcar y del aluminio. Al 30 de septiembre de 2017 se registró un valor nominal de Ps. 1,251 millones y un pasivo de Ps. 87 millones por concepto de coberturas de azúcar. La Compañía registró un valor nominal de Ps. 23 millones y un activo de Ps. 7 millones por concepto de coberturas de aluminio.

e. Mercados de negociación

La Compañía opera principalmente en mercados no estandarizados OTC y en algunos casos tales como las coberturas del precio de azúcar y aluminio, ha recurrido a mercados organizados como el ICE y LME.

f. Contrapartes elegibles

La Compañía solamente celebra operaciones de derivados con instituciones con un perfil crediticio adecuado con las que tiene un contrato ISDA (México), contrato marco local para instrumentos financieros derivados (Colombia), contrato global de derivados (Brasil), acuerdo marco para la realización de operaciones de derivados (Argentina) o similar para operar en mercados no estandarizados OTC, así como contratos con intermediarios o *brokers* para operar en mercados organizados como el ICE y LME para las coberturas de azúcar y aluminio, entre otros insumos (*commodities*). Al 30 de septiembre del 2017, la Compañía tiene firmados 40 contratos con instituciones financieras y mantiene operaciones con 27 de éstas.

g. Políticas para la designación de agentes de cálculo o valuación

Se establece en los contratos de derivados que el agente de cálculo será la institución financiera con la que se tiene firmado dicho contrato. La Compañía tiene la posibilidad de revisar y, en su caso, impugnar los cálculos y determinaciones que realice el agente de cálculo y, si no se pusieran de acuerdo en los cálculos, la Compañía podrá elegir a un agente de cálculo distinto. Si un evento de incumplimiento ocurriese por parte de la institución financiera, el agente de cálculo será elegido por la Compañía, con el requisito de que el agente sea líder en el mercado de referencia.

h. Principales condiciones o términos de los contratos

La mayoría de los contratos que tiene celebrados la Compañía están sujetos a lo establecido en el documento *Master Agreement* publicado por la International Swap Dealers Association, Inc. ("ISDA") con el formato *Multicurrency - Cross Border*. En algunas jurisdicciones, donde la documentación debe ser en el idioma local tales como Brasil, Colombia y Argentina, se tienen celebrados contratos muy similares al contrato ISDA. La Compañía, en adición al contrato marco ya sea ISDA u otro, celebra suplementos y/o anexos en donde modifica y establece ciertas condiciones específicas y/o adicionales al contrato marco, tales como márgenes, colaterales, eventos de incumplimiento, etc. Con ciertas contrapartes del ISDA se busca disminuir el riesgo contraparte a través de la firma de un *Credit Support Annex* ("CSA") que establece las condiciones crediticias de garantía de las operaciones o mediante otro tipo de garantías.

i. Políticas de márgenes, colaterales, líneas de crédito y VAR

La Compañía administra su riesgo de liquidez en operaciones de derivados estableciendo en los contratos ISDA o los contratos locales y contratos con intermediarios o *brokers*, umbrales suficientemente amplios a partir de los cuales existen las llamadas de margen o colateral, según sea aplicable. Adicionalmente, la Compañía distribuye entre diferentes contrapartes sus posiciones adecuadamente para evitar concentración y reducir el riesgo de llamadas de margen. Al 30 de septiembre de 2017, la Compañía no tiene colateral, líneas de crédito o valores dados en garantía para sus operaciones de derivados OTC. En el caso de las coberturas de azúcar vía futuros en el ICE, éstas requieren depósito de margen inicial y de mantenimiento cuyo saldo al 30 de septiembre de 2017 es de Ps. 82 millones. En el caso de las coberturas de aluminio vía futuros en el LME. Al 30 de septiembre de 2017, éstas no requirieron depósito de margen inicial ni de mantenimiento.

La Compañía determina el valor en riesgo de sus exposiciones financieras (VAR) y realiza un análisis de sensibilidad sobre sus distintas posiciones.

j. Procesos y niveles de autorización requeridos por tipo de operación

El Consejo de Administración de la Compañía es el responsable de otorgar los poderes especiales para contratar instrumentos financieros derivados. Dichos poderes son otorgados para celebrar transacciones de instrumentos financieros derivados de tasas de interés, divisas e insumos (*commodities*) hasta ciertos montos. Dichos poderes son mancomunados y no debe haber más de una firma por cada Dirección que le reporte a la Dirección de Finanzas y Administración de la Compañía.

El manejo e implementación de las estrategias de administración de riesgos financieros son responsabilidad de la Dirección de Finanzas y Administración, a través de la Dirección de Finanzas Corporativas y Tesorería.

k. Procedimientos de control interno para administrar la exposición a los riesgos de mercado y de liquidez

Como parte del control sobre los procesos de administración de riesgos, la Compañía cuenta con un Comité de Finanzas del Consejo de Administración que dentro de sus funciones está el definir la estrategia financiera de la Compañía. El Comité de Finanzas define la estructura financiera deseada, establece los límites de exposición que puede manejar la Compañía y monitorea en sus reuniones las distintas posiciones de instrumentos financieros derivados que se han contratado. El monitoreo de la evolución del perfil de riesgos de la Compañía, así como el valor de sus posiciones en instrumentos financieros derivados, se realiza con frecuencia diaria.

La Compañía cuenta con un área de control interno que, como parte de su trabajo, revisa sobre una base razonable la eficacia operativa de las actividades de control interno respecto a la administración de operaciones con instrumentos financieros derivados. En el trimestre no existieron observaciones o deficiencias identificadas por el área de control interno.

- Existencia de un tercero independiente que revisa procesos de control interno

La Compañía cuenta con un auditor externo (Mancera, S.C. – Integrante de Ernst & Young Global), quien anualmente realiza una auditoría sobre el tratamiento contable de los instrumentos financieros derivados y sobre los controles internos de la Compañía.

Descripción genérica sobre las técnicas de valuación, distinguiendo los instrumentos que sean valuados a costo o a valor razonable, así como los métodos y técnicas de valuación [bloque de texto]

ii) Descripción genérica sobre las políticas y técnicas de valuación

a. Descripción de los métodos y técnicas de valuación (variables de referencia, supuestos aplicados, frecuencia y acciones en función de la valuación)

El valor razonable de los instrumentos financieros derivados se estima con base en los precios cotizados en el mercado para dar por terminados dichos contratos a la fecha de cierre del periodo. Dicho cálculo se realiza de manera mensual y de manera interna, utilizando sistemas automatizados. Se compara la razonabilidad del cálculo con reportes recibidos de las contrapartes.

En el caso de los *cross currency swaps* de tipo de cambio y tasa de interés, el método de valuación consiste en descontar a valor presente los flujos esperados de intereses, calculados con base en la curva de tasas de mercado de la moneda en la que está denominado el flujo y expresar el neto del resultado en la moneda de reporte.

Para los *forwards* se compara el precio acordado en el instrumento con el precio actual de la moneda en el mercado *forward* y se descuenta a valor presente con la curva de tasas de mercado de la moneda que corresponda.

Las estrategias con opciones de compra son valuadas con base en el modelo de *Black & Scholes*, haciendo además una separación entre el valor intrínseco y extrínseco.

Los contratos de futuros de precio de materias primas cotizados en mercados estandarizados son valuados por la contraparte, con base en cotizaciones públicas del mercado de futuros del ICE, LME y el proveedor de precios Bloomberg.

La Compañía obtiene valuaciones de sus instrumentos financieros derivados para efectos de monitorear la exposición a riesgos. En cada caso la Compañía analiza, en función de la estrategia general definida por la misma, las valuaciones obtenidas y demás factores, como el riesgo contraparte y riesgo de liquidez, para determinar las acciones a seguir.

b. Métodos utilizados para determinación de la efectividad

Para los instrumentos de cobertura contable se utiliza el método *Dollar Offset*, método de términos críticos y el método de Derivados Hipotéticos, presentando una efectividad cercana al 100% para los instrumentos vigentes.

Discusión de la administración sobre las fuentes internas y externas de liquidez que pudieran ser utilizadas para atender requerimientos relacionados con instrumentos financieros derivados [bloque de texto]

iii) Discusión de la administración sobre las fuentes internas y externas de liquidez que pudieran ser utilizadas para atender requerimientos relacionados con instrumentos financieros derivados

En caso de una situación adversa relacionada con los instrumentos financieros derivados, la Compañía cuenta con líneas de crédito con diversas instituciones financieras, así como con acceso a mercados de capital en México y en el extranjero. Asimismo, al 30 de septiembre de 2017 la Compañía tiene un saldo en caja de Ps. 20,206 millones para hacer frente a cualquier necesidad de liquidez.

Explicación de los cambios en la exposición a los principales riesgos identificados y en la administración de los mismos, así como contingencias y eventos conocidos o

esperados por la administración que puedan afectar en los futuros reportes [bloque de texto]

iv) Cambios en las exposiciones a los principales riesgos identificados y en la administración de las mismas

a. Riesgos identificados e incurridos por el uso de derivados

Los riesgos identificados por la Compañía para contratar instrumentos derivados son los relacionados con las variaciones de tipo de cambio, tasas de interés y precios de materias primas. En adición, los riesgos identificados por la Compañía por el uso de instrumentos financieros derivados son el riesgo contraparte y el riesgo de liquidez, razón por la cual la Compañía distribuye entre diferentes contrapartes sus posiciones para evitar concentración y reducir el riesgo de llamadas de margen.

b. Explicación de los cambios en las exposiciones

Durante el trimestre no se identificó ningún cambio relevante que modifique la exposición a los riesgos de la Compañía. La exposición a los riesgos puede modificarse en el futuro derivado de, por ejemplo, una modificación en la estructura de pasivos y capital de la Compañía o una mayor exposición a insumos denominados en monedas no funcionales.

c. Contingencias y eventos conocidos o esperados por la administración que afecten futuros reportes

Todos los instrumentos son "simples" ya que la Compañía no contrata instrumentos exóticos, apalancados o cuyo subyacente sea la volatilidad. Cualquier cambio en el valor razonable de los instrumentos contratados no implica que su naturaleza, uso o nivel de efectividad de cobertura se modifique. En ninguna situación o eventualidad implicaría que el uso del instrumento derivado difiera de aquél con el que originalmente fue concebido, modificaría el esquema del mismo o implicaría un cambio en el nivel de cobertura, ni significaría que la Compañía asuma nuevas obligaciones.

Los riesgos de liquidez a los que está expuesta la posición de la Compañía están relacionados a las posibles llamadas de margen en las operaciones de instrumentos derivados. La Compañía distribuye entre diferentes contrapartes sus posiciones adecuadamente para evitar concentración y reducir el riesgo de llamadas de margen.

d. Instrumentos derivados que vencieron en el trimestre

1. 60 operaciones de *forwards* para compra de moneda extranjera de materias primas
2. 25 contratos de futuros para compra de aluminio

e. Instrumentos derivados cuya posición fue cerrada en el trimestre

Durante el trimestre se vendieron 1,585 contratos de futuros de azúcar con la finalidad de mantener el porcentaje de cobertura deseado.

f. Llamadas de margen en el trimestre

El monto requerido por llamadas de margen para las coberturas de azúcar al 30 de septiembre de 2017 fue de Ps. 40 millones.

g. Incumplimientos de contratos en el trimestre

Ninguno.

Información cuantitativa a revelar [bloque de texto]

v) **Información cuantitativa**

La información cuantitativa de la Compañía se presenta en la tabla anexa al presente.

a. **Análisis de sensibilidad**

En virtud de que los instrumentos financieros derivados que celebró la Compañía se encuentran a esta fecha dentro del rango de 80% a 125% de efectividad y los mismos fueron contratados exclusivamente para fines de cobertura, no se presenta análisis de sensibilidad porque cualquier cambio en los activos subyacentes tales como tipo de cambio y tasa de interés, que afecte los flujos de efectivo de la posición primaria (deuda cubierta y pagos de materias primas dolarizadas) serían compensados por los cambios en los flujos de efectivo de los instrumentos financieros derivados. No obstante lo anterior, la Compañía realiza un análisis de sensibilidad anualmente y lo presenta en las notas a sus estados financieros anuales.

TABLA 1

Resumen de Instrumentos Financieros Derivados
Cifras en miles de pesos al 30 de Septiembre de 2017

Tipo de Derivado, Valor o Contrato (1)	Fines de cobertura u otros fines tales como negociación	Monto Ncional/Valor Nominal	Valor del Activo Subyacente/Variable de Referencia		Valor razonable		Montos de vencimientos por año			Colateral dado en garantía/margen requerido futuros
			Trimestre actual	Trimestre anterior	Trimestre actual	Trimestre anterior	17	18	19+	
Swap moneda intereses CCS	Cobertura	17,106,026	18.2 (MXN/USD)	17.90 (MXN/USD)	-2,011,034	55,090			17,106,026	0
Swap moneda intereses CCS	Cobertura	36,586,090	3.17 (BRL/USD)	3.31 (BRL/USD)	-5,836,339	-3,808,947		22,456,209	14,129,881	0
Swap tasas de interés IRS	Cobertura	4,343,761	18.2 (MXN/USD)	17.90 (MXN/USD)	-43,515				4,036,633	0
Divisas FX	Cobertura	4,787,867	18.2 (MXN/USD)	17.90 (MXN/USD)	-313,003	-535,444	2,258,359	2,529,508		0
Divisas FX	Cobertura	2,090,939	3.17 (BRL/USD)	3.31 (BRL/USD)	-12,507	27,419	864,400	1,226,538		0
Divisas FX	Cobertura	804,347	18.2 (MXN/USD)	17.90 (MXN/USD)	-21,686	-3,715	376,697	427,651		0
Divisas FX	Cobertura	205,636	2,937 (COP/USD)	3,038 (COP/USD)	-2,416	2,848	123,746	81,891		0
Divisas FX	Cobertura	205,636	17.31 (ARS/USD)	16.63 (ARS/USD)	-2,416	2,848	123,746	81,891		0
Futuros Azúcar	Cobertura	1,251,428	13.54 (Contrato No. 11, centavos de dólar por libra)	13.68 (Contrato No. 11, centavos de dólar por libra)	-86,907	-78,170	640,228	611,200		82000 (margen requerido ICE)

Clave de Cotización: KOF

Trimestre: 3 Año: 2017

Futuros Aluminio	Cobertura	23,434	2,102 (Contrato a 3 meses, dólares por tonelada)	1,919 (Contrato a 3 meses, dólares por tonelada)	7,006	7,351	23,434	0 (margen requerido LME)
---------------------	-----------	--------	--	--	-------	-------	--------	-----------------------------------

[800100] Notas - Subclasificaciones de activos, pasivos y capital contable

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2017-09-30	Cierre Ejercicio Anterior 2016-12-31
Subclasificaciones de activos, pasivos y capital contable [sinopsis]		
Efectivo y equivalentes de efectivo [sinopsis]		
Efectivo [sinopsis]		
Efectivo en caja	0	0
Saldos en bancos	7,579,432,000	5,429,071,000
Total efectivo	7,579,432,000	5,429,071,000
Equivalentes de efectivo [sinopsis]		
Depósitos a corto plazo, clasificados como equivalentes de efectivo	0	0
Inversiones a corto plazo, clasificados como equivalentes de efectivo	12,626,607,000	5,046,693,000
Otros acuerdos bancarios, clasificados como equivalentes de efectivo	0	0
Total equivalentes de efectivo	12,626,607,000	5,046,693,000
Otro efectivo y equivalentes de efectivo	0	0
Total de efectivo y equivalentes de efectivo	20,206,039,000	10,475,764,000
Clientes y otras cuentas por cobrar [sinopsis]		
Clientes	8,601,743,000	11,318,628,000
Cuentas por cobrar circulantes a partes relacionadas	784,739,000	536,826,000
Anticipos circulantes [sinopsis]		
Anticipos circulantes a proveedores	0	0
Gastos anticipados circulantes	0	0
Total anticipos circulantes	0	0
Cuentas por cobrar circulantes procedentes de impuestos distintos a los impuestos a las ganancias	0	0
Impuesto al valor agregado por cobrar circulante	0	0
Cuentas por cobrar circulantes por venta de propiedades	0	0
Cuentas por cobrar circulantes por alquiler de propiedades	0	0
Otras cuentas por cobrar circulantes	2,686,843,000	3,149,419,000
Total de clientes y otras cuentas por cobrar	12,073,325,000	15,004,873,000
Clases de inventarios circulantes [sinopsis]		
Materias primas circulantes y suministros de producción circulantes [sinopsis]		
Materias primas	4,344,102,000	3,974,211,000
Suministros de producción circulantes	0	0
Total de las materias primas y suministros de producción	4,344,102,000	3,974,211,000
Mercancía circulante	1,231,101,000	1,206,937,000
Trabajo en curso circulante	0	0
Productos terminados circulantes	2,527,149,000	3,209,190,000
Piezas de repuesto circulantes	2,600,048,000	2,112,696,000
Propiedad para venta en curso ordinario de negocio	0	0
Otros inventarios circulantes	537,500,000	240,841,000
Total inventarios circulantes	11,239,900,000	10,743,875,000
Activos mantenidos para la venta [sinopsis]		
Activos no circulantes o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta	12,771,000	21,193,000
Activos no circulantes o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para distribuir a los propietarios	0	0
Total de activos mantenidos para la venta	12,771,000	21,193,000
Clientes y otras cuentas por cobrar no circulantes [sinopsis]		
Clientes no circulantes	0	0
Cuentas por cobrar no circulantes debidas por partes relacionadas	0	0
Anticipos de pagos no circulantes	0	0
Anticipos de arrendamientos no circulantes	0	0
Cuentas por cobrar no circulantes procedentes de impuestos distintos a los impuestos a las ganancias	0	0

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2017-09-30	Cierre Ejercicio Anterior 2016-12-31
Impuesto al valor agregado por cobrar no circulante	0	0
Cuentas por cobrar no circulantes por venta de propiedades	0	0
Cuentas por cobrar no circulantes por alquiler de propiedades	0	0
Rentas por facturar	0	0
Otras cuentas por cobrar no circulantes	40,752,000	45,559,000
Total clientes y otras cuentas por cobrar no circulantes	40,752,000	45,559,000
Inversiones en subsidiarias, negocios conjuntos y asociadas [sinopsis]		
Inversiones en subsidiarias	0	0
Inversiones en negocios conjuntos	3,022,160,000	14,375,804,000
Inversiones en asociadas	8,269,974,000	7,981,290,000
Total de inversiones en subsidiarias, negocios conjuntos y asociadas	11,292,134,000	22,357,094,000
Propiedades, planta y equipo [sinopsis]		
Terrenos y construcciones [sinopsis]		
Terrenos	9,637,368,000	5,821,655,000
Edificios	16,520,931,000	15,592,381,000
Total terrenos y edificios	26,158,299,000	21,414,036,000
Maquinaria	19,867,409,000	16,134,125,000
Vehículos [sinopsis]		
Buques	0	0
Aeronave	0	0
Equipos de Transporte	5,747,602,000	5,448,004,000
Total vehículos	5,747,602,000	5,448,004,000
Enseres y accesorios	8,696,856,000	5,678,433,000
Equipo de oficina	731,620,000	651,992,000
Activos tangibles para exploración y evaluación	0	0
Activos de minería	0	0
Activos de petróleo y gas	0	0
Construcciones en proceso	2,981,300,000	4,208,119,000
Anticipos para construcciones	0	0
Otras propiedades, planta y equipo	11,289,479,000	11,753,356,000
Total de propiedades, planta y equipo	75,472,565,000	65,288,065,000
Propiedades de inversión [sinopsis]		
Propiedades de inversión	0	0
Propiedades de inversión en construcción o desarrollo	0	0
Anticipos para la adquisición de propiedades de inversión	0	0
Total de Propiedades de inversión	0	0
Activos intangibles y crédito mercantil [sinopsis]		
Activos intangibles distintos de crédito mercantil [sinopsis]		
Marcas comerciales	0	0
Activos intangibles para exploración y evaluación	0	0
Cabeceras de periódicos o revistas y títulos de publicaciones	0	0
Programas de computador	0	0
Licencias y franquicias	0	0
Derechos de propiedad intelectual, patentes y otros derechos de propiedad industrial, servicio y derechos de explotación	84,552,751,000	73,759,007,000
Recetas, fórmulas, modelos, diseños y prototipos	0	0
Activos intangibles en desarrollo	980,603,000	685,063,000
Otros activos intangibles	6,980,052,000	24,125,370,000
Total de activos intangibles distintos al crédito mercantil	92,513,406,000	98,569,440,000
Crédito mercantil	31,093,791,000	25,394,213,000
Total activos intangibles y crédito mercantil	123,607,197,000	123,963,653,000
Proveedores y otras cuentas por pagar [sinopsis]		
Proveedores circulantes	17,417,265,000	20,482,759,000

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2017-09-30	Cierre Ejercicio Anterior 2016-12-31
Cuentas por pagar circulantes a partes relacionadas	1,378,859,000	1,005,800,000
Pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como circulantes [sinopsis]		
Ingresos diferidos clasificados como circulantes	0	0
Ingreso diferido por alquileres clasificado como circulante	0	0
Pasivos acumulados (devengados) clasificados como circulantes	0	0
Beneficios a los empleados a corto plazo acumulados (o devengados)	0	0
Total de pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como circulantes	0	0
Cuentas por pagar circulantes de la seguridad social e impuestos distintos de los impuestos a las ganancias	0	0
Impuesto al valor agregado por pagar circulante	0	0
Retenciones por pagar circulantes	0	0
Otras cuentas por pagar circulantes	10,828,023,000	6,356,339,000
Total proveedores y otras cuentas por pagar a corto plazo	29,624,147,000	27,844,898,000
Otros pasivos financieros a corto plazo [sinopsis]		
Créditos Bancarios a corto plazo	2,155,418,000	3,051,916,000
Créditos Bursátiles a corto plazo	0	0
Otros créditos con costo a corto plazo	0	0
Otros créditos sin costo a corto plazo	5,579,263,000	1,411,635,000
Otros pasivos financieros a corto plazo	0	0
Total de otros pasivos financieros a corto plazo	7,734,681,000	4,463,551,000
Proveedores y otras cuentas por pagar a largo plazo [sinopsis]		
Proveedores no circulantes	0	0
Cuentas por pagar no circulantes con partes relacionadas	0	0
Pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como no circulantes [sinopsis]		
Ingresos diferidos clasificados como no circulantes	0	0
Ingreso diferido por alquileres clasificado como no circulante	0	0
Pasivos acumulados (devengados) clasificados como no corrientes	0	0
Total de pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como no circulantes	0	0
Cuentas por pagar no circulantes a la seguridad social e impuestos distintos de los impuestos a las ganancias	0	0
Impuesto al valor agregado por pagar no circulante	0	0
Retenciones por pagar no circulantes	0	0
Otras cuentas por pagar no circulantes	0	0
Total de proveedores y otras cuentas por pagar a largo plazo	0	0
Otros pasivos financieros a largo plazo [sinopsis]		
Créditos Bancarios a largo plazo	12,258,692,000	13,864,977,000
Créditos Bursátiles a largo plazo	64,250,857,000	71,992,000,000
Otros créditos con costo a largo plazo	0	423,000
Otros créditos sin costo a largo plazo	7,897,793,000	5,475,843,000
Otros pasivos financieros a largo plazo	0	0
Total de otros pasivos financieros a largo plazo	84,407,342,000	91,333,243,000
Otras provisiones [sinopsis]		
Otras provisiones a largo plazo	16,077,754,000	14,960,116,000
Otras provisiones a corto plazo	0	0
Total de otras provisiones	16,077,754,000	14,960,116,000
Otros resultados integrales acumulados [sinopsis]		
Superávit de revaluación	0	0
Reserva de diferencias de cambio por conversión	(11,480,105,000)	(2,378,480,000)
Reserva de coberturas del flujo de efectivo	0	0
Reserva de ganancias y pérdidas por nuevas mediciones de activos financieros disponibles para la venta	0	0
Reserva de la variación del valor temporal de las opciones	0	0
Reserva de la variación en el valor de contratos a futuro	0	0
Reserva de la variación en el valor de márgenes con base en moneda extranjera	0	0
Reserva por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta	0	0

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2017-09-30	Cierre Ejercicio Anterior 2016-12-31
Reserva de pagos basados en acciones	0	0
Reserva de nuevas mediciones de planes de beneficios definidos	(394,245,000)	(556,725,000)
Importes reconocidos en otro resultado integral y acumulados en el capital relativos a activos no circulantes o grupos de activos para su disposición mantenidos para la venta	0	0
Reserva de ganancias y pérdidas por inversiones en instrumentos de capital	(1,036,288,000)	438,921,000
Reserva de cambios en el valor razonable de pasivos financieros atribuibles a cambios en el riesgo de crédito del pasivo	0	0
Reserva para catástrofes	0	0
Reserva para estabilización	0	0
Reserva de componentes de participación discrecional	0	0
Reserva de componentes de capital de instrumentos convertibles	0	0
Reservas para reembolsos de capital	0	0
Reserva de fusiones	0	0
Reserva legal	0	0
Otros resultados integrales	0	0
Total otros resultados integrales acumulados	(12,910,638,000)	(2,496,284,000)
Activos (pasivos) netos [sinopsis]		
Activos	283,179,104,000	279,256,269,000
Pasivos	147,745,281,000	150,023,421,000
Activos (pasivos) netos	135,433,823,000	129,232,848,000
Activos (pasivos) circulantes netos [sinopsis]		
Activos circulantes	53,983,443,000	45,453,137,000
Pasivos circulantes	42,195,416,000	39,868,077,000
Activos (pasivos) circulantes netos	11,788,027,000	5,585,060,000

[800200] Notas - Análisis de ingresos y gastos

Concepto	Acumulado Año Actual 2017-01-01 - 2017-09-30	Acumulado Año Anterior 2016-01-01 - 2016-09-30	Trimestre Año Actual 2017-07-01 - 2017-09-30	Trimestre Año Anterior 2016-07-01 - 2016-09-30
Análisis de ingresos y gastos [sinopsis]				
Ingresos [sinopsis]				
Servicios	0	0	0	0
Venta de bienes	151,458,754,000	120,627,421,000	49,363,355,000	42,350,756,000
Intereses	0	0	0	0
Regalías	0	0	0	0
Dividendos	0	0	0	0
Arrendamiento	0	0	0	0
Construcción	0	0	0	0
Otros ingresos	0	0	0	0
Total de ingresos	151,458,754,000	120,627,421,000	49,363,355,000	42,350,756,000
Ingresos financieros [sinopsis]				
Intereses ganados	640,844,000	430,027,000	273,575,000	152,718,000
Utilidad por fluctuación cambiaria	279,307,000	0	96,911,000	0
Utilidad por cambios en el valor razonable de derivados	555,669,000	263,201,000	203,438,000	0
Utilidad por cambios en valor razonable de instrumentos financieros	0	0	0	0
Otros ingresos financieros	2,162,769,000	793,857,000	1,301,323,000	478,328,000
Total de ingresos financieros	3,638,589,000	1,487,085,000	1,875,247,000	631,046,000
Gastos financieros [sinopsis]				
Intereses devengados a cargo	6,828,615,000	5,335,927,000	2,170,066,000	1,924,804,000
Pérdida por fluctuación cambiaria	0	1,838,062,000	0	431,792,000
Pérdidas por cambio en el valor razonable de derivados	0	0	0	134,348,000
Pérdida por cambios en valor razonable de instrumentos financieros	0	0	0	0
Otros gastos financieros	0	0	0	0
Total de gastos financieros	6,828,615,000	7,173,989,000	2,170,066,000	2,490,944,000
Impuestos a la utilidad [sinopsis]				
Impuesto causado	4,453,934,000	2,036,159,000	1,660,564,000	681,186,000
Impuesto diferido	(1,488,209,000)	250,862,000	(364,569,000)	9,333,000
Total de Impuestos a la utilidad	2,965,725,000	2,287,021,000	1,295,995,000	690,519,000

[800500] Notas - Lista de notas

Información a revelar sobre notas, declaración de cumplimiento con las NIIF y otra información explicativa de la entidad [bloque de texto]

Declaración de cumplimiento

Los estados financieros intermedios condensados consolidados no auditados que se acompañan por los nueve meses terminados el 30 de septiembre de 2017 y 2016 y al 31 de diciembre de 2016 han sido preparados de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera ("NIIF") emitidas por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad ("IASB" por sus siglas en inglés). Específicamente los estados financieros intermedios condensados consolidados no auditados que se acompañan han sido preparados de acuerdo con la NIC 34 Reportes Financieros Intermedios. Los estados financieros intermedios condensados consolidados no auditados que se acompañan han sido preparados utilizando las mismas políticas contables aplicadas en la preparación de los estados financieros anuales.

Los estados financieros intermedios condensados consolidados no auditados de la Compañía no incluyen toda la información y revelaciones requeridas en los estados financieros anuales, y deben leerse en conjunto con los estados financieros anuales consolidados auditados de la Compañía al 31 de diciembre de 2016. Los estados financieros intermedios condensados consolidados no auditados de la Compañía fueron aprobados para su emisión por el Director General Ejecutivo de la Compañía John Santa Maria Otazua y el Director de Finanzas y Administración, Héctor Treviño Gutiérrez el 23 de octubre de 2017.

Información a revelar sobre asociadas [bloque de texto]

Inversión en Compañías Asociadas

Inversión	Actividad Principal	Lugar de Residencia	% de Participación		Valor en libros	
			30 de septiembre de 2017	31 de diciembre de 2016	30 de septiembre de 2017	31 de diciembre de 2016
Asociadas						
Promotora Industrial Azucarera, S.A. de C.V. ("PIASA") ⁽¹⁾	Productor de azúcar	México	36.39%	36.39%	Ps 2,834	Ps 2,657
Jugos del Valle, S.A.P.I de C.V. ⁽¹⁾	Bebidas	México	26.30%	26.30%	1,590	1,574
Leao Alimentos e Bebidas, LTDA ⁽¹⁾	Bebidas	Brasil	24.67%	24.67%	2,289	3,282
Industria Envasadora de Querétaro, S.A. de C.V. ("IEQSA") ⁽¹⁾	Enlatado	México	26.46%	26.46%	176	177
Industria Mexicana de Reciclaje, S.A. de C.V. ("IMER") ⁽¹⁾	Reciclaje	México	35.00%	35.00%	120	100
KSP Participacoes LTDA ⁽¹⁾	Bebidas	Brasil	38.70%	38.70%	121	126
TROP Frutas do Brasil, S.A.	Bebidas	Brasil	23.63%	-	534	—
UBI 3 Participações LTDA	Distribución	Brasil	26.00%	-	377	—
Alimentos de Soja S.A.U.	Bebidas	Argentina	8.40%	-	161	—
Otros	Varios	Varios	Varios	Varios	68	64
					Ps 8,270	Ps 7,980

Información a revelar sobre instrumentos de deuda [bloque de texto]

Préstamos Bancarios y Documentos por Pagar

El análisis de los préstamos bancarios y documentos por pagar de la Compañía al 30 de septiembre de 2017 y al 31 de diciembre de 2016 es el siguiente:

	30 de septiembre de 2017	31 de diciembre de 2016
Préstamos bancarios	Ps 8,200	Ps 10,166
Certificados bursátiles locales	19,974	9,991
Bonos Yankee	44,290	61,704
Documentos por pagar	6,201	7,048

El análisis de los vencimientos de la deuda a largo plazo de la Compañía al 30 de septiembre de 2017 es el siguiente:

Año	Importe
Corto plazo y vencimiento a corto plazo del pasivo a largo plazo	Ps 2,155

Vencimiento por año de la deuda

2017	137
2018	11,292
2019	6,673
2020	9,441
2021	6,367
2022 en adelante	44,755
Total	Ps 78,665

A la fecha de estos estados financieros intermedios consolidados condensados no auditados, la Compañía cumple con todas las restricciones y condiciones materiales a nivel consolidado establecidas en sus contratos de financiamiento.

La Compañía cuenta con los siguientes bonos: a) registrados en la Bolsa Mexicana de Valores: i) Ps. 2,500 (valor nominal) con vencimiento en 2021 y una tasa de interés fija de 8.27% y, ii) Ps. 7,500 (valor nominal) con fecha de vencimiento en 2023 y tasa de interés fija del 5.46%, iii) Ps. 1,500 (valor nominal) con fecha de vencimiento en 2022 y tasa de interés variable de TIIE + 0.25%, iv) Ps. 8,500 (valor nominal) con fecha de vencimiento en 2027 y tasa de interés fija del 7.87% b) registrados en la SEC: i) Nota Senior por \$500 con una tasa de interés fija del 4.63% y vencimiento el 15 de febrero de 2020, ii) Nota Senior por \$1,000 con una tasa de interés fija del 2.38% y vencimiento el 26 de noviembre de 2018, iii) Nota Senior por \$900 con una tasa de interés fija del 3.88% y vencimiento el 26 de noviembre de 2023, y iv) Nota Senior por \$600 con una tasa de interés fija del 5.25% y vencimiento el 26 de noviembre de 2043 los cuales están garantizados por sus subsidiarias: Propimex, S. de R.L. de C.V., Comercializadora La Pureza de Bebidas, S. de R.L. de C.V., Controladora Interamericana de Bebidas, S. de R.L. de C.V., Grupo Embotellador Cimsa, S. de R.L. de C.V., Refrescos Victoria del Centro, S. de R.L. de C.V., Distribuidora y Manufacturera del Valle de México, S. de R.L. de C.V. (garante sucesor de Servicios Integrados Inmuebles del Golfo, S. de R.L. de C.V.) y Yoli de Acapulco, S.A. de C.V. ("Subsidiarias Garantes").

La Compañía ha celebrado contratos de financiamiento con diferentes instituciones, las cuales estipulan diferentes restricciones y condiciones que consisten principalmente en niveles máximos de apalancamiento y capitalización, así como un valor neto mínimo consolidado y razones de cobertura de deuda e intereses. A la fecha de estos estados financieros consolidados, la Compañía cumple con todas las restricciones y condiciones establecidas en sus contratos de financiamiento.

Información a revelar sobre información general sobre los estados financieros [bloque de texto]

Resultados consolidados del tercer trimestre**Cifras reportadas:**

Ingresos totales: Los ingresos totales crecieron 16.6% a Ps. 49,363 millones en el tercer trimestre de 2017, considerando la adquisición de Vonpar en Brasil y la consolidación de nuestra operación en Filipinas, combinado con incrementos de precio en línea o por arriba de inflación en territorios clave como México, Brasil y Colombia; apoyados por crecimiento de volumen en Argentina, Filipinas y mejoras en Brasil. Estos efectos tuvieron un efecto de traducción negativo generado por la depreciación de todas nuestras monedas operativas en comparación con el peso mexicano.

Transacciones: El número total de transacciones reportadas aumentó 32.1% a 6,485.1 millones en el tercer trimestre de 2017 en comparación con el mismo periodo de 2016.

Volumen: El volumen de ventas aumentó 16.6% a 960.9 millones de cajas unidad en el tercer trimestre de 2017 en comparación con el mismo periodo de 2016.

Utilidad bruta: La utilidad bruta creció 16.6% a Ps. 22,016 millones y el margen bruto se mantuvo en 44.6%.

Método de participación: El método de participación operativo registró una pérdida de Ps. 6 millones en el tercer trimestre de 2017, comparado con una ganancia de Ps. 49 millones registrada durante el tercer trimestre de 2016. Esto se debe principalmente a (i) la consolidación de Coca-Cola FEMSA Philippines, Inc., operación que ya no se encuentra incluida en el método de participación a partir de febrero de 2017, (ii) ganancias obtenidas por nuestra participación en Jugos del Valle y en nuestros "joint ventures" en Brasil; y (iii) una pérdida en nuestro "joint venture" de lácteos en Panamá.

Utilidad de Operación: La utilidad de operación disminuyó 2.8% a Ps. 5,487 millones con una contracción de margen de 220 puntos base para alcanzar 11.1%, principalmente debido a mayores costos de fleteo, gastos laborales, y precios de combustibles. Debido a la consolidación de Filipinas en febrero de 2017, los resultados de esta operación no se incluyen en el método de participación en 2017, en comparación con 2016. Estos efectos fueron parcialmente compensados por una ganancia cambiaria operativa.

Otros gastos no operativos, neto: Otros gastos no operativos, neto registro un gasto de Ps. 597 millones comparados con un gasto de Ps. 806 millones durante el tercer trimestre de 2016, debido principalmente a la fluctuación cambiaria negativa en nuestra operación en Venezuela.

Resultado integral de financiamiento: El resultado integral de financiamiento en el tercer trimestre de 2017 registró un gasto de Ps. 295 millones, en comparación con un gasto de Ps. 1,860 millones en el mismo periodo de 2016.

Durante el tercer trimestre de 2017 registramos gastos financieros por Ps. 2,170 millones, comparados con Ps. 1,925 millones en el tercer trimestre de 2016. Este incremento fue causado por i) el incremento de tasa de interés de convertir deuda denominada en U.S. dólares a deuda denominada en reales brasileños y pesos mexicanos, como parte de nuestra estrategia para eliminar nuestra exposición de deuda neta en U.S. dólares, ii) gasto financiero adicional relacionado con nuestra estrategia de refinanciamiento, ya que emitimos deuda en pesos mexicanos a finales de junio y en agosto realizamos un prepago parcial de notas denominadas en dólares, iii) deuda adicional relacionada con la adquisición de Vonpar, y iv) el incremento de tasas de interés en México.

Estos efectos fueron parcialmente compensados por la disminución de las tasas de interés en Brasil, la depreciación promedio del real brasileño con respecto al peso mexicano aplicado al gasto financiero denominado en reales y una reducción de deuda en Argentina.

A su vez, durante el tercer trimestre registramos una ganancia cambiaria de Ps. 97 millones comparada con una pérdida de Ps. 432 millones en 2016, que fue generada como resultado de la depreciación trimestral del peso mexicano aplicada a nuestra posición de deuda neta denominada en dólares en 2016.

Durante el tercer trimestre de 2017 registramos una ganancia por posición monetaria en subsidiarias hiperinflacionarias de Ps. 1,301 millones comparada con una ganancia de Ps. 478 millones durante el mismo periodo de 2016, relacionada con una mayor inflación durante el periodo en nuestra operación en Venezuela.

Los instrumentos financieros registraron una ganancia de Ps. 203 millones comparados con una pérdida de Ps. 134 millones en el tercer trimestre de 2016, debido al descenso de tasas en Brasil aplicadas a los *swaps* de tasa flotante.

Impuestos: Durante el tercer trimestre de 2017, la tasa efectiva de impuestos como porcentaje a la utilidad antes de impuestos, fue de 28.0%, en comparación con 23.2% en el mismo periodo de 2016. Este incremento fue generado por (i) una mayor tasa efectiva en Colombia, y (ii) una mayor tasa efectiva en Filipinas. Estos efectos no fueron completamente compensados por eficiencias fiscales y esfuerzos para reducir los cargos no deducibles en nuestras operaciones.

Utilidad neta: La utilidad de la participación controladora consolidada aumentó 39.2% a Ps.3,152 millones en el tercer trimestre de 2017, resultando en una utilidad por acción de Ps. 1.50 (Ps. 15.01 por ADS).

Flujo operativo: El flujo operativo aumentó 13.7% a Ps. 9,303 millones con una contracción en el margen de flujo operativo de 50 puntos base para alcanzar 18.8%.

Información a revelar sobre capital social [bloque de texto]

Capital

Al 30 de septiembre de 2017, el capital social de Coca-Cola FEMSA está representado por 2,100,832,262 acciones ordinarias, sin expresión de valor nominal. El capital social fijo asciende a Ps. 934 (valor nominal) y el capital variable es ilimitado.

Las características de las acciones ordinarias son las siguientes:

- Las acciones serie "A" y serie "D" son ordinarias, sin restricción de voto. Están sujetas a ciertas restricciones de transferencia.
- Las acciones serie "A" sólo podrán ser adquiridas por mexicanos y no representarán menos del 51% de las acciones ordinarias.
- Las acciones serie "D" no tienen cláusula de restricción para admisión de extranjeros y no podrán exceder el 49% de las acciones ordinarias.
- Las acciones serie "L" no tienen cláusula de restricción para admisión de extranjeros y tienen voto y otros derechos corporativos limitados.

Al 30 de septiembre de 2017, y al 31 de diciembre de 2016, el capital social de Coca-Cola FEMSA se integra de la siguiente forma:

Series de acciones	Miles de Acciones	
	Septiembre de 2017	Diciembre de 2016
"A"	992,078	992,078
"D"	583,546	583,546
"L"	525,208	497,298
	2,100,832	2,072,922

Información a revelar sobre negocios conjuntos [bloque de texto]

Inversión en Negocios Conjuntos

Inversión	Actividad Principal	Lugar de Residencia	% de Participación		Valor en libros	
			30 de septiembre de 2017	31 de diciembre de 2016	30 de septiembre de 2017	31 de diciembre de 2016
Negocios conjuntos:						
Compañía Panameña de Bebidas, S.A.P.I. de C.V.	Bebidas	México	50.00%	50.00%	Ps 2,133	Ps 1,911
Dispensadoras de Café, S.A.P.I. de C.V.	Servicios	México	50.00%	50.00%	151	145
Estancia Hidromineral Itabirito, LTDA	Embotellado y distribución	Brasil	-	50.00%	—	96
Fountain Agua Mineral, LTDA	Bebidas	Brasil	50.00%	50.00%	738	765
Coca-Cola FEMSA Philippines, Inc.	Embotellado	Filipinas	-	51.00%	—	11,460
					Ps 3,022	Ps 14,377

Información a revelar sobre un resumen de las políticas contables significativas [bloque de texto]

Adquisiciones de negocios

Las adquisiciones de negocios se contabilizan utilizando el método de adquisición a la fecha de adquisición, que es la fecha en la que el control se transfiere a la Compañía. Al evaluar el control, la Compañía considera los derechos de voto potenciales que son ejercibles.

La Compañía mide el crédito mercantil a la fecha de adquisición como el valor razonable de la contraprestación transferida más el valor razonable de cualquier participación que se tenga anteriormente en la adquirida y el monto reconocido de alguna participación no controladora en la adquirida (si existiese), menos el monto neto reconocido en los activos identificables adquiridos y pasivos asumidos. Si después de la reevaluación el exceso es negativo, se reconoce una ganancia en la compra a un precio reducido en la utilidad neta consolidada al momento de la adquisición.

Los costos relacionados con la adquisición que no sean los asociados con la emisión de deuda o títulos accionarios que la Compañía incurra en relación con una adquisición de negocios, se cargan a resultados conforme se incurren.

Cualquier contraprestación contingente por pagar se reconoce a valor razonable en la fecha de adquisición. Si la contraprestación contingente se clasifica como capital, no se vuelve a medir y la liquidación se contabiliza dentro del capital. De otra manera, una vez reevaluados los cambios posteriores al valor razonable de las contraprestaciones contingentes se reconocen en la utilidad neta consolidada.

Si la contabilización inicial de una adquisición de negocios está incompleta al final del ejercicio en el cual ocurre la adquisición, la Compañía informa montos provisionales por los conceptos por los cuales la contabilidad está incompleta, y revela que su asignación es de carácter preliminar. Esos importes provisionales se ajustan durante el periodo de medición (no mayor a 12 meses), o se reconocen activos o pasivos adicionales para reflejar nueva información obtenida sobre hechos y circunstancias que existieron a la fecha de adquisición que, si se hubieran conocido, habrían afectado los importes reconocidos en esa fecha.

Moneda extranjera y consolidación de subsidiarias extranjeras, inversiones en asociadas y negocios conjuntos

Al preparar los estados financieros de cada subsidiaria individual, inversión en asociadas y negocios conjuntos, las operaciones en monedas extranjeras que fueron realizadas en monedas diferentes de la moneda funcional de cada unidad reportada, se reconocen a los tipos de cambio que prevalecen en las fechas de las operaciones. Al final del ejercicio, las partidas monetarias denominadas en moneda extranjera se vuelven a convertir a las tasas que predominan en esa fecha. Las partidas no monetarias que se miden en términos de costo histórico en moneda extranjera no se vuelven a convertir.

La fluctuación cambiaria en partidas monetarias se reconoce en utilidad o pérdida en el periodo en el que surge, excepto:

- Las variaciones en la inversión neta en subsidiarias extranjeras generadas por la fluctuación cambiaria se incluyen en el ajuste de conversión acumulado, el cual se registra en el capital contable como parte del ajuste por conversión acumulado dentro de otras partidas acumuladas de la utilidad integral.
- Los saldos por financiamiento con subsidiarias en el extranjero se consideran inversiones a largo plazo dado que no se planea su pago en el corto plazo, por lo que la posición monetaria y la fluctuación cambiaria generadas por dichos saldos, se registran en la cuenta de ajuste acumulado por conversión en el capital contable como parte de las otras partidas acumuladas de la utilidad integral.
- La fluctuación cambiaria en operaciones realizadas para cubrir ciertos riesgos de moneda extranjera.

Para efectos de incorporar los estados financieros individuales de cada subsidiaria extranjera, asociada o negocio conjunto a los estados financieros consolidados de la Compañía, éstos se convierten a pesos mexicanos como se describe a continuación:

- En economías con entorno económico hiperinflacionario, se reconocen los efectos inflacionarios correspondientes al país origen y posteriormente se convierten a pesos mexicanos utilizando el tipo de cambio aplicable al cierre del periodo tanto para el estado consolidado de situación financiera como el estado consolidado de resultados y utilidad integral; y
- En economías con entorno económico no hiperinflacionario, los activos y pasivos se convierten a pesos mexicanos utilizando el tipo de cambio aplicable al cierre del periodo, el capital contable se convierte a pesos mexicanos utilizando el tipo de cambio histórico, y para la conversión del estado de resultados y el estado de utilidad integral se utiliza el tipo de cambio a la fecha de cada operación. La Compañía utiliza el tipo de cambio promedio del mes correspondiente, únicamente si el tipo de cambio no fluctúa significativamente.

Tipos de Cambio para conversión de Moneda Local a Pesos Mexicanos

Tipo de cambio promedio por los nueve meses terminados el

País o zona	Moneda Funcional	Tipo de cambio al							
		30 de septiembre de 2017		29 de septiembre de 2016		30 de septiembre de 2017		31 de diciembre de 2016	
México	Peso mexicano	Ps	1.00	Ps	1.00	Ps	1.00	Ps	1.00
Guatemala	Quetzal		2.57		2.39		2.48		2.75
Costa Rica	Colón		0.03		0.03		0.03		0.04
Panamá	Dólar americano		18.94		18.27		18.20		20.66
Colombia	Peso colombiano		0.01		0.01		0.01		0.01
Nicaragua	Córdoba		0.63		0.64		0.60		0.70
Argentina (b)	Peso argentino		1.17		1.26		1.05		1.30
Venezuela (a)	Bolívar	(a)		(a)		(a)		(a)	
Brasil	Real		5.97		5.18		5.74		6.34
Filipinas	Peso filipino		0.38		0.38		0.36		0.41

a. Venezuela

La Compañía ha operado bajo controles cambiarios en Venezuela desde el año de 2003, que han afectado su capacidad para remitir dividendos al exterior o realizar pagos en una moneda diferente a la local, lo que pudiera incrementar los precios reales de pago de materias primas y servicios adquiridos en moneda local. Los saldos de efectivo y equivalentes de efectivo de su subsidiaria en Venezuela, los cuales no están disponibles para ser usados por el grupo al momento en el que la Compañía preparo sus estados financieros consolidados, se revelan en la nota de Efectivo y Equivalentes de Efectivo .

El tipo de cambio utilizado por la Compañía para sus operaciones en Venezuela depende en el tipo de transacción como se explica abajo. Al 31 de diciembre de 2016, las compañías en Venezuela eran capaces de convertir bolívares a dólares americanos a uno de los tres tipos de cambio legales:

- i. El tipo de cambio oficial. Se utilizaba para transacciones que implican lo que el gobierno venezolano consideraba "bienes y servicios esenciales". Ciertas compras de concentrado de la Compañía a The Coca Cola Company y otros proveedores estratégicos califican para este tratamiento. Al 31 de diciembre de 2015, el tipo de cambio oficial fue de 6.30 bolívares por dólar americano.
- ii. SICAD. Utilizado para algunas transacciones, incluyendo el pago de servicios y pagos relacionados con las inversiones extranjeras en Venezuela, determinadas por el sistema estatal conocido como Sistema Complementario de Administración de Divisas o tipo de cambio SICAD. El SICAD determina este tipo de cambio alternativo basado en ventas periódicas de dólares estadounidenses limitadas a través de subasta. Al 31 de diciembre de 2015 el tipo de cambio oficial SICAD fue 13.50 bolívares por dólares americanos (1.27 pesos mexicanos por bolívar). Durante una parte del 2015, SICAD fue usado para ciertos tipos de transacciones incluyendo compras de otros proveedores estratégicos que no calificaban por el tipo de cambio oficial. En Febrero de 2016, este tipo de cambio fue eliminado y combinado con el tipo de cambio oficial.
- iii. SICAD II. El gobierno de Venezuela promulgó una nueva ley en 2014 que autorizó un método adicional para el intercambio de bolívares a dólares. Durante parte de 2015, el tipo de cambio SICAD-II fue utilizado para ciertos tipos de transacciones definidas que no estaban cubiertas por el tipo de cambio oficial o el tipo de cambio SICAD. En febrero 2015, este tipo de cambio fue eliminado.
- iv. SIMADI. En Febrero de 2015, el gobierno de Venezuela promulgó un nuevo tipo de cambio determinado por el mercado conocido como Sistema Marginal de Divisas, o SIMADI. El tipo de cambio SIMADI era determinado basado en la oferta y la demanda de dólares americanos. El tipo de cambio SIMADI al 31 de diciembre de 2015 fue de 198.70 bolívares por dólar americano (Ps. 0.09 por bolívar).
- v. DICOM y DIPRO. El 10 de Marzo de 2016, el gobierno de Venezuela anunció que está reemplazando el tipo de cambio SIMADI con un nuevo tipo de cambio basado en el mercado conocido como Divisas Complementarias, o DICOM y un tipo de cambio oficial preferencial que sustituye al anterior tipo de cambio oficial denominado Divisa Protegida, o DIPRO. El tipo de cambio DIPRO se determina por el gobierno de Venezuela y puede ser utilizado para importaciones de una lista de productos y materias primas (lista que a fecha de este estado financiero no ha sido publicada). Al 30 de septiembre de 2017 el tipo de cambio DIPRO, se cotizaban en 10 bolívares
- vi. El Banco Central de Venezuela y el Ministerio del Poder Popular de Economía y Finanzas publicaron el Convenio Cambiario No. 38, en vigencia desde el 19 de mayo de 2017.

El Convenio Cambiario No. 38 regula el funcionamiento del mecanismo de subastas de divisas a través del Sistema de Divisas de Tipo de Cambio Complementario Flotante de Mercado (Dicom). A continuación, se detallan los aspectos más relevantes del Convenio Cambiario No. 38:

- Podrán participar en las subastas de divisas a través del Sistema Dicom las personas naturales o jurídicas del sector privado y el Banco Central de Venezuela que deseen presentar posturas de oferta o demanda de divisas, y el Banco Central de Venezuela.
- Petróleos de Venezuela, S.A. (PDVSA), sus filiales, las empresas mixtas del sector de los hidrocarburos, el Banco de Desarrollo Económico y Social (BANDES) y los entes del sector público autorizados por el Ejecutivo Nacional, podrán participar únicamente como oferentes.
- El tipo de cambio Dicom de cada subasta realizada será publicado en la página web del Banco Central de Venezuela También se publicará el listado de personas naturales y jurídicas, y las cantidades adjudicadas. El tipo de cambio vigente será el de la última subasta.
- El Convenio Cambiario No. 38 deroga el Convenio Cambiario No. 33 de febrero 2015, salvo la mayoría de las disposiciones relacionadas a las operaciones cambiarias al menudeo, que se mantienen vigentes en cuanto sean aplicables.

Al 30 de septiembre de 2017 el tipo de cambio DICOM, se cotizaban en 3,345.00 bolívares por dólar americano.

El reconocimiento de los resultados de las operaciones en Venezuela implica un proceso de contabilidad de dos etapas con el fin de convertir a bolívares todas las transacciones de moneda diferente a los bolívares y después convertir los resultados a pesos mexicanos.

Primer paso.- Las transacciones se registran por primera vez en las cuentas independientes de la subsidiaria venezolana en su moneda funcional, es decir, bolívares. Todos aquellos activos o pasivos monetarios que no están expresados en bolívares, se convierten a bolívares en cada fecha del balance general al tipo de cambio al cual la compañía espera le sean reconocidos, con el efecto correspondiente de dicha conversión registrado en el estado de resultados.

Al 30 de septiembre de 2017 y al 31 de diciembre de 2016 la Compañía tenía \$728.9 y 619.6 millones de dólares americanos, respectivamente en los pasivos monetarios registrados.

La Compañía cree que estos importes por pagar correspondientes a bienes esenciales deben de continuar calificando para liquidación al tipo de cambio oficial al que se registraron, pero también reconoce la actual falta de liquidez de dólares en el mercado en Venezuela. En caso de existir una modificación al tipo de cambio oficial en el futuro o bien si la Compañía determina que estos montos ya no llegaran a calificar al tipo de cambio oficial, la Compañía reconocería el efecto de este cambio en el estado de resultados.

Segundo paso.- Con el fin de integrar los resultados de las operaciones en Venezuela a las cifras consolidadas de la Compañía, estos son convertidos de bolívares a pesos mexicanos. Durante septiembre de 2017 y diciembre de 2016, la Compañía utilizó el tipo de cambio DICOM (3,345.00 y 673.76 bolívares por dólar americano, respectivamente) para efectos contables basados en la expectativa de que esos serían los tipos de cambio a los que los dividendos serán liquidados.

Al disponer de una operación extranjera (por ejemplo, una disposición de la participación total de la Compañía en una operación extranjera, o una disposición que involucra pérdida de control sobre una subsidiaria que incluya una operación extranjera, o una disposición que involucra pérdida de influencia significativa sobre una asociada que incluye una operación extranjera), la fluctuación cambiaria acumulada en otras partidas de la utilidad integral respecto a esa operación atribuible a los propietarios de la Compañía se reconoce en el estado consolidado de resultados. La Compañía continúa supervisando todas sus operaciones en el extranjero, especialmente sus operaciones en Venezuela debido a lo descrito anteriormente. En

los últimos años, la compañía ha acumulado cantidades significativas de otras pérdidas integrales acumuladas (aproximadamente por Ps. 25,219 millones) relacionadas con su operación en Venezuela. En la medida en que las condiciones económicas y operativas han ido desmejorando en el futuro, esto podría llevar a la conclusión de que la Compañía ya no controla esta operación, y por consiguiente a la desconsolidación de dicha operación, esto implicaría un cargo en el estado de resultados por las cantidades acumuladas en las otras pérdidas integrales. No puede haber ninguna garantía de que este evento no ocurra en el futuro.

Además, en relación a una disposición parcial de una subsidiaria que no resulta en la pérdida de control de la Compañía sobre la subsidiaria, la parte proporcional de la fluctuación cambiaria acumulada se vuelve a atribuir a participaciones no controladoras y no se reconocen en el estado de resultados consolidado. Para todas las demás disposiciones parciales (por ejemplo, disposiciones parciales de asociadas o negocios conjuntos que no resultan en una pérdida de influencia significativa o control conjunto), la participación proporcional del efecto de conversión es reclasificada a resultados.

Los ajustes al crédito mercantil y valor razonable en activos y pasivos identificables adquiridos que surgen de la adquisición de una operación extranjera son tratados como activos y pasivos en la operación extranjera, y convertidos al tipo de cambio que prevalece al final de cada ejercicio. La fluctuación cambiaria que se reconoce en el capital como parte del ajuste de conversión acumulado.

La conversión de activos y pasivos en moneda extranjera a pesos mexicanos se realiza para efectos de consolidación y no significa que la Compañía pueda disponer de dichos activos y pasivos en pesos mexicanos. Adicionalmente, tampoco significa que la Compañía pueda reembolsar o distribuir el capital en pesos mexicanos reportado a sus accionistas.

Reconocimiento de los efectos de la inflación en países con entornos económicos hiperinflacionarios

La Compañía reconoce los efectos inflacionarios en la información financiera de su subsidiaria venezolana que opera en un entorno hiperinflacionario (cuando la inflación acumulada de los últimos tres ejercicios se aproxima o excede el 100% o más, además de otros factores cualitativos), el cual consiste en:

- Uso de factores de inflación para actualizar los activos no monetarios, tales como inventarios, propiedad, planta y equipo, activos intangibles, incluyendo los costos y gastos relativos a los mismos, cuando dichos activos son consumidos o depreciados.
- Aplicación de los factores de inflación apropiados para actualizar el capital social, prima en suscripción de acciones, utilidad neta, las utilidades retenidas y otras partidas acumuladas de la utilidad/pérdida integral, por el monto necesario para mantener el poder adquisitivo en bolívares equivalentes de la fecha en la cual el capital fue contribuido o las utilidades generadas, a la fecha de presentación de los estados financieros consolidados; e
- Incluir en la utilidad neta consolidada el resultado por posición monetaria.

La Compañía utiliza el índice de precios al consumidor correspondiente a cada país para reconocer los efectos de inflación cuando la subsidiaria opera en un entorno económico hiperinflacionario.

Al 30 de septiembre de 2017 y 31 de diciembre de 2016, las operaciones de la Compañía se clasifican como sigue:

País	Inflación Acumulada		Inflación Acumulada	
	Septiembre 2014- 2017	Tipo de Economía	Diciembre 2013- 2016	Tipo de Economía
México	12.20%	No hiperinflacionaria	9.87%	No hiperinflacionaria
Guatemala	11.04%	No hiperinflacionaria	10.59%	No hiperinflacionaria
Costa Rica	0.21%	No hiperinflacionaria	5.08%	No hiperinflacionaria
Panamá	1.75%	No hiperinflacionaria	2.76%	No hiperinflacionaria
Colombia	17.54%	No hiperinflacionaria	17.04%	No hiperinflacionaria
Nicaragua	9.87%	No hiperinflacionaria	13.11%	No hiperinflacionaria
Argentina	95.59%	No hiperinflacionaria	99.73%	No hiperinflacionaria
Venezuela	10,833.04%	Hiperinflacionaria	2,262.98%	Hiperinflacionaria
Brasil	22.21%	No hiperinflacionaria	25.17%	No hiperinflacionaria
Filipinas (método de participación)	5.74%	No hiperinflacionaria	6.63%	No hiperinflacionaria

a. Argentina

La Compañía considera que el seguimiento general del mercado es que, sobre la base de los indicadores cuantitativos y cualitativos de la NIC 29, la economía argentina no debe considerarse como hiperinflacionaria al 30 de septiembre de 2017 en los términos de la NIC 29. Sin embargo es posible que ciertos participantes en el mercado y reguladores podrían tener opiniones divergentes sobre este tema durante 2017 como a medida que la economía argentina continúe evolucionando. La Compañía continuará monitoreando cuidadosamente la situación y hará cambios apropiados cuando sea necesario.

Efectivo y equivalentes de efectivo

El efectivo es valuado a su valor nominal y consiste en depósitos en cuentas bancarias que no causan intereses. Los equivalentes de efectivo se encuentran representados principalmente por depósitos bancarios de corto plazo e inversiones de renta fija con vencimiento de tres meses o menos

a la fecha de adquisición y son registrados a su costo de adquisición más el interés acumulado no cobrado, lo cual es similar a utilizar precios de mercado.

La Compañía también mantiene efectivo restringido el cual está asegurado como colateral para cumplir ciertas obligaciones contractuales. El efectivo restringido se presenta dentro de otros activos financieros corrientes dado que por naturaleza las restricciones son a corto plazo.

Activos financieros

Los activos financieros se clasifican en las siguientes categorías: "a valor razonable a través de utilidad o pérdida (VRTUP)", "inversiones mantenidas al vencimiento", "disponibles para la venta" y "préstamos y cuentas por cobrar". La clasificación depende de la naturaleza y propósito de los activos financieros y se determina en el momento del reconocimiento inicial.

Cuando un activo es reconocido inicialmente, la Compañía lo valúa a su valor razonable más, en el caso de activo que no reconoce sus cambios a través de utilidad o pérdida, los costos de transacción que son directamente atribuibles a la adquisición del activo financiero.

El valor razonable de un activo se calcula utilizando supuestos que los participantes del mercado utilizarían para valorar el activo, asumiendo que los participantes del mercado actúen en su mejor interés económico.

Los activos financieros de la Compañía incluyen efectivo y equivalentes de efectivo, préstamos y cuentas por cobrar, instrumentos financieros derivados y otros activos financieros (corrientes y no corrientes).

Método de tasa de interés efectiva (TIE)

El método de tasa de interés efectiva es un método para calcular el costo amortizado de préstamos, cuentas por cobrar y otros activos financieros (designados como mantenidos al vencimiento) y de asignar el ingreso/gasto por interés durante la vida esperada del instrumento. La tasa de interés efectiva es la tasa que iguala exactamente los pagos o cobros de efectivo futuros estimados (incluyendo todas las comisiones pagadas o recibidas que forman parte integral de la tasa de interés efectiva, costos de transacción y otras primas o descuentos) durante la vida esperada del activo financiero, o (cuando sea apropiado) durante un periodo más corto, en función al valor en libros neto en el reconocimiento inicial.

Valores negociables

Los valores negociables consisten en títulos de deuda y depósitos bancarios con vencimiento mayor a tres meses a la fecha de adquisición. La administración determina la clasificación adecuada de las inversiones al momento de su compra y evalúa dicha clasificación a la fecha de cada reporte.

Los valores negociables disponibles para la venta se registran a valor razonable, con las ganancias y pérdidas no realizadas, netas de impuestos, reportados dentro de otras partidas de la utilidad integral. Los intereses y dividendos sobre inversiones clasificadas como disponibles para la venta se incluyen dentro del producto financiero. El valor razonable de las inversiones está disponible tomando su valor de mercado. Los efectos cambiarios de los valores disponibles para venta se reconocen en el estado consolidado de resultados en el periodo en que surgieron.

Las inversiones mantenidas al vencimiento son aquellas que la Compañía tiene la intención y capacidad de mantener hasta su vencimiento, y se registran al costo de adquisición que incluye gastos de compra, y primas o descuentos relacionados con la inversión que se amortizan durante la vida de la inversión con base en su saldo insoluto, menos cualquier deterioro. Los intereses y dividendos sobre inversiones clasificadas como mantenidas al vencimiento se incluyen dentro del producto financiero. Al 30 de septiembre de 2017 y al 31 de diciembre de 2016, no hubo inversiones clasificadas como mantenidas al vencimiento.

Instrumentos financieros derivados

La Compañía está expuesta a diversos riesgos de flujos de efectivo, de liquidez, de mercado y de crédito. Como consecuencia la Compañía contrata diversos instrumentos financieros derivados para reducir su exposición al riesgo en fluctuaciones de tipo de cambio entre el peso mexicano y otras monedas, al riesgo en fluctuaciones en el tipo de cambio y en la tasa de interés asociados con sus préstamos denominados en moneda extranjera y su exposición al riesgo de fluctuación en los costos de ciertas materias primas.

La Compañía valúa y registra los instrumentos financieros derivados y de cobertura, en el estado consolidado de situación financiera como activo o pasivo a valor razonable, considerando los precios cotizados en mercados reconocidos. En el caso de que el instrumento financiero derivado no tenga un mercado formal, el valor razonable se determina a través de modelos soportados con suficiente información confiable y válida, reconocida por el sector financiero. Los cambios en el valor razonable de los instrumentos financieros derivados son registrados en resultados del ejercicio u otras partidas acumuladas de la utilidad integral, dependiendo del tipo de instrumento de cobertura y de la efectividad de la cobertura.

Cobertura contable

La Compañía documenta ciertos instrumentos de cobertura, que incluyen instrumentos derivados y no derivados respecto al riesgo de moneda extranjera, ya sea como cobertura de valor razonable o cobertura de flujo de efectivo. La cobertura de riesgo cambiario en compromisos se contabiliza como cobertura de flujo de efectivo.

Al inicio de la relación de cobertura, la Compañía documenta la relación entre el instrumento de cobertura y la partida cubierta junto con sus objetivos de administración de riesgos y su estrategia para poner en marcha varias operaciones de cobertura. Además, al inicio de la cobertura y de manera continua, la Compañía documenta si el instrumento de cobertura es altamente efectivo en los cambios del valor razonable o flujos de efectivo de la partida cubierta atribuibles al riesgo cubierto.

Cobertura de flujos de efectivo

La porción efectiva de los cambios en el valor razonable de los derivados que se designan y califican como cobertura de flujo de efectivo se reconocen en otras partidas de la utilidad integral y son acumulados bajo la valuación de la porción efectiva de los instrumentos financieros derivados. La ganancia o pérdida relacionada con la porción inefectiva se reconoce inmediatamente en la utilidad neta consolidada, y se incluye en la (ganancia) pérdida en instrumentos financieros dentro del estado consolidado de resultados.

Los montos previamente reconocidos en otras partidas de la utilidad integral y acumulados en capital se reclasifican a la utilidad neta consolidada, en los periodos cuando la partida cubierta es reconocida en el estado consolidado de resultados, en la misma línea del estado consolidado de resultados en que la partida cubierta es reconocida. Sin embargo, cuando la operación proyectada de cobertura reconoce un activo no financiero o un pasivo no

financiero, las ganancias y pérdidas previamente reconocidas en otras partidas de la utilidad integral y acumuladas en capital se transfieren del capital y se incluyen en la medición inicial del costo del activo no financiero o el pasivo no financiero.

La cobertura contable se discontinúa cuando la Compañía revoca la relación de cobertura, cuando el instrumento de cobertura expira o es vendido, terminado o ejercido, o cuando ya no califica para la cobertura contable. Cualquier ganancia o pérdida reconocida en otras partidas de la utilidad integral, permanece en capital y se reconoce en resultados cuando la operación proyectada es finalmente reconocida en la utilidad neta consolidada. Cuando ya no se espera que ocurra una operación proyectada, la ganancia o pérdida acumulada en capital se reconoce inmediatamente en la utilidad neta consolidada.

Inventarios y costo de ventas

Los inventarios son valuados sobre la base del costo o valor neto de realización, el que sea menor. El valor neto de realización representa el precio de venta estimado de los inventarios menos todos los costos de terminación estimados y los costos necesarios para realizar la venta.

Los inventarios representan el costo de adquisición o producción que se incurre cuando se compra o se produce un producto, y se basan en la fórmula del costo promedio.

El costo de ventas, basado en costo promedio, se determina en base a la cantidad promedio de inventarios a la fecha de venta. El costo de ventas incluye costos relacionados con materias primas utilizadas en el proceso de producción, mano de obra (salarios y otros beneficios) depreciación de maquinaria, equipo y otros costos, incluyendo combustible, energía eléctrica, mantenimiento de equipo, inspección y costos de traslado entre plantas y dentro de las mismas.

Inversiones en asociadas y negocios conjuntos

Inversiones en asociadas

Las inversiones en asociadas son aquellas entidades en las que la Compañía tiene influencia significativa. La influencia significativa es el poder de participar en las decisiones de las políticas financieras y operativas de la entidad participada, pero sin ejercer control sobre dichas políticas financieras y operativas.

Las inversiones en asociadas se registran utilizando el método de participación y el reconocimiento inicial comprende el precio de compra de la inversión y cualquier gasto necesario atribuible directamente para adquirirla.

Los estados financieros intermedios consolidados condensados no auditados incluyen la parte de la utilidad neta consolidada y otras partidas de la utilidad integral de la Compañía, después de los ajustes para alinear las políticas contables con las de la Compañía, a partir de la fecha en que se tiene influencia significativa hasta la fecha en que la influencia significativa cese.

Cuando las pérdidas de la Compañía exceden el valor en libros de la asociada, incluyendo cualquier inversión a largo plazo, el valor en libros se reduce a cero y el reconocimiento de futuras pérdidas se discontinúa excepto en la medida en que la Compañía tenga una obligación o haya realizado pagos a nombre de la asociada.

El crédito mercantil a la fecha de adquisición se presenta como parte de la inversión de la asociada en el estado de situación financiera. Cualquier crédito mercantil que surja en la adquisición de la participación de la Compañía en una asociada, se contabiliza de acuerdo con la política contable de la Compañía como crédito mercantil que surge en una adquisición de negocios.

Después de la aplicación del método de participación, la Compañía determina si es necesario reconocer una pérdida por deterioro adicional sobre su inversión en su asociada. Para inversiones en acciones, la Compañía determina en cada fecha de reporte si existe alguna evidencia objetiva de que la inversión en acciones está deteriorada. En este caso, la Compañía calcula el monto del deterioro como la diferencia entre el valor recuperable de la asociada y su valor en libros y reconoce el monto en la participación de la utilidad o pérdida de las asociadas y negocios conjuntos utilizando el método de participación en el estado consolidado de resultados.

Acuerdos conjuntos

La Compañía tiene participación en un negocio conjunto el cual es una entidad controlada conjuntamente, por lo que los participantes tienen un acuerdo contractual que establece un control conjunto sobre la actividad económica de la entidad. El acuerdo requiere el voto unánime de las decisiones financieras y operativas entre las empresas.

La Compañía reconoce su participación en el negocio conjunto utilizando el método de participación.

Los estados financieros de un negocio conjunto serán preparados para el mismo periodo de reporte que la Compañía. Se hacen los ajustes necesarios para mantener las políticas contables en línea con las de la Compañía.

Propiedad, planta y equipo

La propiedad, planta y equipo se registra inicialmente a su costo de adquisición y/o construcción neta de la depreciación acumulada y/o pérdidas por deterioro acumuladas, en caso de que existieran. Los costos de financiamiento relacionados con la adquisición o construcción de los activos calificables se capitalizan formando parte del costo del activo.

Los costos de mantenimiento mayor se capitalizan como parte del costo total de adquisición. El mantenimiento de rutina y los costos de reparación se registran en resultados en el momento en que se incurren.

Las inversiones en proceso están representadas por activos de larga duración que no han iniciado su operación, es decir, aún no empiezan a ser utilizadas para el fin que fueron compradas, construidas o desarrolladas. La Compañía estima completar estas inversiones en un plazo no mayor a 12 meses.

La depreciación se calcula aplicando el método de línea recta sobre el costo de adquisición. Cuando un elemento de propiedad, planta y equipo incluye componentes principales con diferentes vidas útiles, éstos se contabilizan y deprecian como componentes principales de propiedad, planta y equipo. Las tasas de depreciación son estimadas por la Compañía, considerando la vida útil estimada de los activos.

Se deja de reconocer una partida de propiedad, planta y equipo cuando se da de baja o cuando no se espera que surjan beneficios económicos futuros por el uso continuo del activo. Cualquier ganancia o pérdida que surja de la disposición o retiro de una partida de propiedad, planta y equipo

se determina como la diferencia entre los productos de las ventas (si existiesen) y el valor neto en libros del activo y se reconoce en la utilidad neta consolidada.

Botellas retornables y no retornables:

La Compañía cuenta con dos tipos de botellas: retornables y no retornables.

- No retornables: Son registradas en la utilidad neta consolidada al momento de la venta del producto.
- Retornables: Son clasificadas como activos de larga duración en el rubro de propiedad, planta y equipo. Las botellas retornables son registradas a su costo de adquisición, y para países con entorno económico hiperinflacionario, son actualizadas de acuerdo con la NIC 29. La depreciación de las botellas retornables se calcula utilizando el método de línea recta, considerando su vida útil estimada.

Existen dos tipos de botellas retornables:

- Las que se encuentran en control de la Compañía en sus instalaciones, plantas y centros de distribución; y
- Las que son entregadas a los clientes, pero siguen siendo propiedad de la Compañía.

Las botellas retornables que han sido entregadas a los clientes están sujetas a un acuerdo con un distribuidor en virtud del cual la Compañía mantiene la propiedad. Estas botellas son controladas por personal de ventas durante sus visitas periódicas a los distribuidores y la Compañía tiene el derecho de cobrar cualquier rotura identificada al distribuidor. Las botellas que no estén sujetas a dichos acuerdos se registran en resultados cuando son entregadas a los detallistas.

Las botellas retornables y por las cuales se ha recibido un depósito por parte de los clientes, se deprecian de acuerdo con sus vidas útiles (3 años para botellas de vidrio y 1.5 para botellas de PET). Los depósitos de clientes recibidos se amortizan sobre la misma vida útil estimada de las botellas. Por los periodos de nueve meses terminados el 30 de septiembre de 2017 y 2016, no se reconocieron pérdidas por deterioro en propiedad, planta y equipo.

Activos intangibles

Los activos intangibles son activos no monetarios identificables sin sustancia física y representan erogaciones cuyos beneficios serán recibidos en el futuro. Los activos intangibles adquiridos de forma independiente se miden inicialmente a su costo. El costo de los activos intangibles adquiridos en una adquisición de negocios se mide a valor razonable a la fecha de adquisición. Después del reconocimiento inicial, los activos intangibles se llevan al costo menos cualquier amortización acumulada y pérdidas acumuladas por deterioro. La vida útil de los activos intangibles se clasifica ya sea como definida o indefinida, de acuerdo con el periodo en el cual se esperan recibir los beneficios.

Los activos intangibles con vida útil definida se amortizan y consisten principalmente en tecnologías de la información y los costos de administración del sistema incurridos durante la etapa de desarrollo que están actualmente en uso. Dichas cantidades se capitalizan y se amortizan, utilizando el método de línea recta durante su vida útil esperada. Los gastos que no cumplan los requisitos para su capitalización, se registran como gasto cuando se incurren.

Los activos intangibles amortizables, tales como activos intangibles con vida definida son objeto de pruebas de deterioro, cuando eventos o cambios en las circunstancias indican que el valor en libros de un activo o grupo de activos no se puede recuperar a través de sus flujos de efectivo futuros esperados.

Los activos intangibles con vida indefinida no están sujetos a amortización y son objeto a pruebas de deterioro anuales, cuando ciertas circunstancias indican que el valor en libros de los activos intangibles excede su valor de recuperación.

Los activos intangibles de vida indefinida de la Compañía consisten principalmente en derechos para producir y distribuir productos de la marca Coca-Cola en los territorios de la Compañía. Estos derechos están representados por contratos estándar que The Coca-Cola Company tiene celebrados con sus embotelladores.

Al 30 de septiembre de 2017, la Compañía tiene nueve contratos de embotellador en México, nueve contratos de embotellador en Brasil, y un contrato de embotellador por Argentina, Colombia, Venezuela, Guatemala, Costa Rica, Nicaragua y Panamá.

Los contratos de embotellador son renovados automáticamente por periodos de 10 años, sujetos del derecho de cualquiera de las partes de dar un preaviso que no desea renovar un contrato específico. Adicionalmente, estos contratos generalmente pueden darse por terminados en caso de incumplimiento. La terminación podría evitar la venta de bebidas de la marca Coca-Cola en el territorio afectado y tendría un efecto adverso en el negocio de la Compañía, las condiciones financieras, resultados de operaciones y las perspectivas.

Deterioro de activos no financieros

Al final de cada periodo, la Compañía revisa el valor en libros de sus activos tangibles e intangibles para determinar si existe algún indicio de que esos activos han sufrido una pérdida por deterioro. Si existe dicho indicio, se estima el valor recuperable del activo para determinar el grado de pérdida por deterioro (si existiese). Cuando no es posible estimar el valor recuperable de un activo individual, la Compañía estima el valor recuperable de la unidad generadora de efectivo a la cual pertenece el activo. Cuando se puede identificar una base de asignación razonable y consistente, los activos corporativos también se asignan a UGE individuales, o de otra manera se asignan a la Compañía más pequeña de las UGE por la cual se puede identificar una asignación razonable y consistente.

Los activos intangibles con vida útil indefinida son objeto de pruebas de deterioro por lo menos una vez al año, y cuando existe indicio de que el activo se puede deteriorar.

Para el crédito mercantil y otros activos intangibles con vida indefinida, la Compañía realiza pruebas de deterioro anuales, o en cualquier momento en que ciertas circunstancias indican que el valor en libros puede exceder el valor razonable.

El importe recuperable es el mayor entre el valor razonable menos los costos de venta y el valor en uso. Al evaluar el valor en uso, los flujos de efectivo futuros estimados se descuentan a su valor presente utilizando la tasa de descuento antes de impuestos, que refleja las evaluaciones del mercado actual del valor del dinero y los riesgos específicos del activo por el cual las estimaciones de flujos futuros de efectivo no se han ajustado.

Si se estima que el valor recuperable de un activo (o UGE) sea menor a su valor en libros, el valor en libros del activo (o UGE) es reducido a su valor recuperable, y se reconoce inmediatamente una pérdida por deterioro en la utilidad neta consolidada.

Cuando una pérdida por deterioro se reversa, el valor en libros del activo (o UGE) se incrementa hasta la estimación utilizada para determinar el importe recuperable, para que el valor incrementado en libros no exceda el valor en libros determinado si no se hubiera reconocido una pérdida por deterioro para el activo (o UGE) en años anteriores. Se reconoce una reversión de una pérdida por deterioro inmediatamente en la utilidad neta consolidada. Las pérdidas por deterioro relacionadas con el crédito mercantil no son reversibles.

Al 30 de septiembre de 2017 y al 31 de diciembre de 2016, no se reconoció deterioro por los activos no financieros.

Provisiones

La Compañía reconoce provisiones cuando tiene una obligación presente (legal o implícita) como resultado de un suceso pasado, es probable que la Compañía esté obligada a liquidar dicha obligación, y pueda hacer una estimación confiable del importe de la obligación.

El monto reconocido como una provisión es la mejor estimación de la contraprestación requerida para liquidar la obligación presente al final del periodo, tomando en cuenta los riesgos e incertidumbres de la obligación. Cuando se mide una provisión utilizando los flujos de efectivo estimados para liquidar la obligación presente, su valor en libros es el valor presente de esos flujos de efectivo (en donde el efecto del valor temporal del dinero es material).

Cuando se espera que alguno o todos los beneficios económicos requeridos para liquidar una provisión sean recuperados de un tercero, se reconoce una cuenta por cobrar si se recibe el reembolso y el monto de la cuenta por cobrar se puede medir confiablemente.

La Compañía reconoce una provisión por una pérdida contingente cuando es probable (es decir, la probabilidad de que el evento ocurra es mayor que la probabilidad de que no ocurra) que ciertos efectos relacionados con eventos pasados se materialicen y puedan ser cuantificados razonablemente. Estos eventos y su impacto financiero también se revelan como una pérdida contingente en los estados financieros consolidados cuando el riesgo de pérdida se considera que no sea remoto. La Compañía no reconoce un activo contingente hasta que la ganancia se realiza.

Las provisiones por reestructura sólo se reconocen cuando los criterios de reconocimiento de provisiones se cumplan. La Compañía tiene una obligación implícita, cuando hay un plan formal detallado que identifica la empresa o la parte de la empresa en cuestión, la ubicación y el número de trabajadores afectados, una estimación detallada de los costos asociados, y una línea de tiempo apropiado. Además, los empleados afectados deben ser informados de las características principales de los planes.

Reconocimiento de los ingresos

Las ventas de productos se reconocen al momento en que los productos se entregan al cliente, y cuando todas las siguientes condiciones se cumplen:

- La Compañía ha transferido al comprador los riesgos y beneficios significativos de los bienes;
- La Compañía no mantiene ninguna implicación en la gestión de los bienes vendidos, en el grado usualmente asociado con la propiedad, ni mantiene el control efectivo sobre los mismos;
- El importe de los ingresos se puede medir confiablemente;
- Es probable que los beneficios económicos asociados con la transacción fluyan a la Compañía; y
- Los costos incurridos o por incurrir de la transacción se pueden medir confiablemente.

Todas las condiciones anteriores se cumplen normalmente en el momento en que los artículos se entregan en las instalaciones del cliente. Las ventas netas reflejan las unidades entregadas a precio de lista, neto de promocionales, descuentos y amortización de acuerdos con clientes para obtener los derechos de vender y promocionar los productos de la Compañía.

Prestación de servicios y otros ingresos.

Los ingresos derivados de los servicios de venta de material de desecho y el embalaje de las materias primas se reconocen en el rubro de otros ingresos de operación en el estado consolidado de resultados.

La Compañía reconoció estas transacciones como ingresos de maquila, de conformidad con los requisitos establecidos en la NIC 18, entrega de bienes y prestación de servicios, los cuales son:

- a. El importe de los ingresos puede ser medido confiablemente;
- b. Es probable que los beneficios económicos asociados con la transacción fluyan a la entidad;
- c. El grado de realización de la transacción, al final del periodo de referencia puede ser medido confiablemente, y
- d. Los costos incurridos en la transacción y los costos para completarla, puedan ser medidos confiablemente.

Ingresos por intereses

El ingreso que surge del uso de activos de la entidad que producen intereses por parte de terceros, se debe reconocer siempre que se cumplan todas las siguientes condiciones:

- Es probable que la entidad reciba los beneficios económicos asociados con la transacción; y
- El importe de los ingresos se puede medir confiablemente.

Para todos los instrumentos financieros medidos a costo amortizado y activos financieros que causan intereses clasificados como disponibles para la venta, el producto o gasto financiero se registra utilizando la tasa de interés efectiva ("TIE"), que es la tasa que descuenta exactamente los pagos de efectivo futuros estimados o recibidos a través de la vida esperada del instrumento financiero, o cuando aplique, durante un periodo más corto, al valor neto en libros del activo o pasivo financiero. El ingreso por intereses se incluye en el rubro de producto financiero dentro del estado consolidado de resultados.

Impuestos a la utilidad

El impuesto a la utilidad representa la suma del impuesto por pagar corriente y el impuesto diferido. El impuesto a la utilidad se carga a la utilidad neta consolidada conforme se incurre, excepto cuando se relaciona con partidas que se reconocen en otras partidas de la utilidad integral o directamente en capital, en cuyo caso, el impuesto corriente y diferido también se reconoce en otras partidas de la utilidad integral o directamente en capital, respectivamente.

Impuestos a la utilidad del periodo

Los impuestos a la utilidad se registran en los resultados del periodo en que se incurren.

Impuestos a la utilidad diferidos

El impuesto diferido resulta de las diferencias temporales entre el valor en libros de un activo o pasivo en el estado de situación financiera y su base fiscal. El pasivo por impuesto diferido generalmente se reconoce por todas las diferencias temporales gravables. El activo por impuesto diferido generalmente se reconoce por todas las diferencias temporales deducibles, en la medida en que resulte probable que las ganancias fiscales estén disponibles contra las cuales esas diferencias temporales deducibles puedan utilizarse y, si existiesen, beneficios futuros procedentes de pérdidas fiscales y ciertos créditos fiscales.

Dichos activos y pasivos por impuestos diferidos no se reconocen si las diferencias temporales surgen del reconocimiento inicial del crédito mercantil o del reconocimiento inicial (distinta a una adquisición de negocios) de otros activos y pasivos en una transacción que no afecte la utilidad fiscal ni la utilidad contable.

El pasivo por impuesto diferido se reconoce por diferencias temporales gravables asociadas con inversiones en subsidiarias, compañías asociadas y participación en negocios conjuntos, excepto cuando la Compañía pueda controlar el momento de la reversión de las diferencias temporales y es probable que la diferencia temporal no se revierta en un futuro previsible. El activo por impuesto diferido que surge de diferencias temporales deducibles procedentes de inversiones en subsidiarias, compañías asociadas y participación en negocios conjuntos, se reconoce únicamente en la medida que sea probable que existan ganancias fiscales suficientes contra las cuales utilizar los beneficios de diferencias temporales y se espera que las diferencias temporales se reviertan en un futuro previsible.

El impuesto diferido se clasifica como activo o pasivo no corriente, independientemente del plazo en que se espera se reviertan las diferencias temporales.

El valor en libros del activo por impuesto diferido se revisa al final de cada periodo y se reduce cuando ya no es probable que estén disponibles ganancias fiscales suficientes para permitir que todo o parte del activo se recupere.

Los activos y pasivos por impuestos diferidos se miden a las tasas fiscales que se esperan aplicar en el periodo en el que se realice el activo o se cancele el pasivo, basándose en las tasas (y leyes fiscales) que al final del periodo hayan sido aprobadas o prácticamente terminado el proceso de aprobación. La medición del activo y pasivo por impuesto diferido refleja las consecuencias fiscales que se derivarían de la forma en que la Compañía espera, al final del periodo, recuperar o liquidar el valor en libros de sus activos y pasivos.

Utilidad por acción

La Compañía publica información sobre su utilidad neta por acción (UPA). La Compañía tiene acciones potencialmente diluidas y por lo tanto su utilidad básica por acción es equivalente a su utilidad diluida por acción. La utilidad neta por acción se calcula dividiendo la utilidad neta atribuible a la participación controladora entre el promedio ponderado de acciones en circulación durante el periodo ajustado por el promedio ponderado de las acciones adquiridas en el año.

[800600] Notas - Lista de políticas contables

Información a revelar sobre un resumen de las políticas contables significativas [bloque de texto]

Adquisiciones de negocios

Las adquisiciones de negocios se contabilizan utilizando el método de adquisición a la fecha de adquisición, que es la fecha en la que el control se transfiere a la Compañía. Al evaluar el control, la Compañía considera los derechos de voto potenciales que son ejercibles.

La Compañía mide el crédito mercantil a la fecha de adquisición como el valor razonable de la contraprestación transferida más el valor razonable de cualquier participación que se tenga anteriormente en la adquirida y el monto reconocido de alguna participación no controladora en la adquirida (si existiese), menos el monto neto reconocido en los activos identificables adquiridos y pasivos asumidos. Si después de la reevaluación el exceso es negativo, se reconoce una ganancia en la compra a un precio reducido en la utilidad neta consolidada al momento de la adquisición.

Los costos relacionados con la adquisición que no sean los asociados con la emisión de deuda o títulos accionarios que la Compañía incurra en relación con una adquisición de negocios, se cargan a resultados conforme se incurren.

Cualquier contraprestación contingente por pagar se reconoce a valor razonable en la fecha de adquisición. Si la contraprestación contingente se clasifica como capital, no se vuelve a medir y la liquidación se contabiliza dentro del capital. De otra manera, una vez reevaluados los cambios posteriores al valor razonable de las contraprestaciones contingentes se reconocen en la utilidad neta consolidada.

Si la contabilización inicial de una adquisición de negocios está incompleta al final del ejercicio en el cual ocurre la adquisición, la Compañía informa montos provisionales por los conceptos por los cuales la contabilidad está incompleta, y revela que su asignación es de carácter preliminar. Esos importes provisionales se ajustan durante el periodo de medición (no mayor a 12 meses), o se reconocen activos o pasivos adicionales para reflejar nueva información obtenida sobre hechos y circunstancias que existieron a la fecha de adquisición que, si se hubieran conocido, habrían afectado los importes reconocidos en esa fecha.

Moneda extranjera y consolidación de subsidiarias extranjeras, inversiones en asociadas y negocios conjuntos

Al preparar los estados financieros de cada subsidiaria individual, inversión en asociadas y negocios conjuntos, las operaciones en monedas extranjeras que fueron realizadas en monedas diferentes de la moneda funcional de cada unidad reportada, se reconocen a los tipos de cambio que prevalecen en las fechas de las operaciones. Al final del ejercicio, las partidas monetarias denominadas en moneda extranjera se vuelven a convertir a las tasas que predominan en esa fecha. Las partidas no monetarias que se miden en términos de costo histórico en moneda extranjera no se vuelven a convertir.

La fluctuación cambiaria en partidas monetarias se reconoce en utilidad o pérdida en el periodo en el que surge, excepto:

- Las variaciones en la inversión neta en subsidiarias extranjeras generadas por la fluctuación cambiaria se incluyen en el ajuste de conversión acumulado, el cual se registra en el capital contable como parte del ajuste por conversión acumulado dentro de otras partidas acumuladas de la utilidad integral.
- Los saldos por financiamiento con subsidiarias en el extranjero se consideran inversiones a largo plazo dado que no se planea su pago en el corto plazo, por lo que la posición monetaria y la fluctuación cambiaria generadas por dichos saldos, se registran en la cuenta de ajuste acumulado por conversión en el capital contable como parte de las otras partidas acumuladas de la utilidad integral.
- La fluctuación cambiaria en operaciones realizadas para cubrir ciertos riesgos de moneda extranjera.

Para efectos de incorporar los estados financieros individuales de cada subsidiaria extranjera, asociada o negocio conjunto a los estados financieros consolidados de la Compañía, éstos se convierten a pesos mexicanos como se describe a continuación:

- En economías con entorno económico hiperinflacionario, se reconocen los efectos inflacionarios correspondientes al país origen y posteriormente se convierten a pesos mexicanos utilizando el tipo de cambio aplicable al cierre del periodo tanto para el estado consolidado de situación financiera como el estado consolidado de resultados y utilidad integral; y
- En economías con entorno económico no hiperinflacionario, los activos y pasivos se convierten a pesos mexicanos utilizando el tipo de cambio aplicable al cierre del periodo, el capital contable se convierte a pesos mexicanos utilizando el tipo de cambio histórico, y para la conversión del estado de resultados y el estado de utilidad integral se utiliza el tipo de cambio a la fecha de cada operación. La Compañía utiliza el tipo de cambio promedio del mes correspondiente, únicamente si el tipo de cambio no fluctúa significativamente.

Tipos de Cambio para conversión de Moneda Local a Pesos Mexicanos

Tipo de cambio promedio por los nueve meses terminados el

País o zona	Moneda Funcional	Tipo de cambio al			
		30 de septiembre de 2017	29 de septiembre de 2016	30 de septiembre de 2017	31 de diciembre de 2016

Clave de Cotización: KOF

Trimestre: 3 Año: 2017

		Ps	1.00	Ps	1.00	Ps	1.00	Ps	1.00
México	Peso mexicano								
Guatemala	Quetzal		2.57		2.39		2.48		2.75
Costa Rica	Colón		0.03		0.03		0.03		0.04
Panamá	Dólar americano		18.94		18.27		18.20		20.66
Colombia	Peso colombiano		0.01		0.01		0.01		0.01
Nicaragua	Córdoba		0.63		0.64		0.60		0.70
Argentina (b)	Peso argentino		1.17		1.26		1.05		1.30
Venezuela (a)	Bolívar		(a)		(a)		(a)		(a)
Brasil	Real		5.97		5.18		5.74		6.34
Filipinas	Peso filipino		0.38		0.38		0.36		0.41

a. Venezuela

La Compañía ha operado bajo controles cambiarios en Venezuela desde el año de 2003, que han afectado su capacidad para remitir dividendos al exterior o realizar pagos en una moneda diferente a la local, lo que pudiera incrementar los precios reales de pago de materias primas y servicios adquiridos en moneda local. Los saldos de efectivo y equivalentes de efectivo de su subsidiaria en Venezuela, los cuales no están disponibles para ser usados por el grupo al momento en el que la Compañía preparo sus estados financieros consolidados, se revelan en la nota de Efectivo y Equivalentes de Efectivo .

El tipo de cambio utilizado por la Compañía para sus operaciones en Venezuela depende en el tipo de transacción como se explica abajo.

Al 31 de diciembre de 2016, las compañías en Venezuela eran capaces de convertir bolívares a dólares americanos a uno de los tres tipos de cambio legales:

- i. El tipo de cambio oficial. Se utilizaba para transacciones que implican lo que el gobierno venezolano consideraba "bienes y servicios esenciales". Ciertas compras de concentrado de la Compañía a The Coca Cola Company y otros proveedores estratégicos califican para este tratamiento. Al 31 de diciembre de 2015, el tipo de cambio oficial fue de 6.30 bolívares por dólar americano.
- ii. SICAD. Utilizado para algunas transacciones, incluyendo el pago de servicios y pagos relacionados con las inversiones extranjeras en Venezuela, determinadas por el sistema estatal conocido como Sistema Complementario de Administración de Divisas o tipo de cambio SICAD. El SICAD determina este tipo de cambio alternativo basado en ventas periódicas de dólares estadounidenses limitadas a través de subasta. Al 31 de diciembre de 2015 el tipo de cambio oficial SICAD fue 13.50 bolívares por dólares americanos (1.27 pesos mexicanos por bolívar). Durante una parte del 2015, SICAD fue usado para ciertos tipos de transacciones incluyendo compras de otros proveedores estratégicos que no calificaban por el tipo de cambio oficial. En Febrero de 2016, este tipo de cambio fue eliminado y combinado con el tipo de cambio oficial.
- iii. SICAD II. El gobierno de Venezuela promulgó una nueva ley en 2014 que autorizo un método adicional para el intercambio de bolívares a dólares. Durante parte de 2015, el tipo de cambio SICAD-II fue utilizado para ciertos tipos de transacciones definidas que no estaban cubiertas por el tipo de cambio oficial o el tipo de cambio SICAD. En febrero 2015, este tipo de cambio fue eliminado.
- iv. SIMADI. En Febrero de 2015, el gobierno de Venezuela promulgo un nuevo tipo de cambio determinado por el mercado conocido como Sistema Marginal de Divisas, o SIMADI. El tipo de cambio SIMADI era determinado basado en la oferta y la demanda de dólares americanos. El tipo de cambio SIMADI al 31 de diciembre de 2015 fue de 198.70 bolívares por dólar americano (Ps. 0.09 por bolívar).
- v. DICOM y DIPRO. El 10 de Marzo de 2016, el gobierno de Venezuela anunció que está reemplazando el tipo de cambio SIMADI con un nuevo tipo de cambio basado en el mercado conocido como Divisas Complementarias, o DICOM y un tipo de cambio oficial preferencial que sustituye al anterior tipo de cambio oficial denominado Divisa Protegida, o DIPRO. El tipo de cambio DIPRO se determina por el gobierno de Venezuela y puede ser utilizado para importaciones de una lista de productos y materias primas (lista que a a fecha de este estado financiero no ha sido publicada). Al 30 de septiembre de 2017 el tipo de cambio DIPRO, se cotizaban en 10 bolívares
- vi. El Banco Central de Venezuela y el Ministerio del Poder Popular de Economía y Finanzas publicaron el Convenio Cambiario No. 38, en vigencia desde el 19 de mayo de 2017.

El Convenio Cambiario No. 38 regula el funcionamiento del mecanismo de subastas de divisas a través del Sistema de Divisas de Tipo de Cambio Complementario Flotante de Mercado (Dicom). A continuación, se detallan los aspectos más relevantes del Convenio Cambiario No. 38:

- Podrán participar en las subastas de divisas a través del Sistema Dicom las personas naturales o jurídicas del sector privado y el Banco Central de Venezuela que deseen presentar posturas de oferta o demanda de divisas, y el Banco Central de Venezuela.
- Petróleos de Venezuela, S.A. (PDVSA), sus filiales, las empresas mixtas del sector de los hidrocarburos, el Banco de Desarrollo Económico y Social (BANDES) y los entes del sector público autorizados por el Ejecutivo Nacional, podrán participar únicamente como oferentes.
- El tipo de cambio Dicom de cada subasta realizada será publicado en la página web del Banco Central de Venezuela También se publicará el listado de personas naturales y jurídicas, y las cantidades adjudicadas. El tipo de cambio vigente será el de la última subasta.
- El Convenio Cambiario No. 38 deroga el Convenio Cambiario No. 33 de febrero 2015, salvo la mayoría de las disposiciones relacionadas a las operaciones cambiarias al menudeo, que se mantienen vigentes en cuanto sean aplicables.

Al 30 de septiembre de 2017 el tipo de cambio DICOM, se cotizaban en 3,345.00 bolívares por dólar americano.

El reconocimiento de los resultados de las operaciones en Venezuela implica un proceso de contabilidad de dos etapas con el fin de convertir a bolívares todas las transacciones de moneda diferente a los bolívares y después convertir los resultados a pesos mexicanos.

Primer paso.- Las transacciones se registran por primera vez en las cuentas independientes de la subsidiaria venezolana en su moneda funcional, es decir, bolívares. Todos aquellos activos o pasivos monetarios que no están expresados en bolívares, se convierten a bolívares en cada fecha del balance general al tipo de cambio al cual la compañía espera le sean reconocidos, con el efecto correspondiente de dicha conversión registrado en el estado de resultados.

Al 30 de septiembre de 2017 y al 31 de diciembre de 2016 la Compañía tenía \$728.9 y 619.6 millones de dólares americanos, respectivamente en los pasivos monetarios registrados.

La Compañía cree que estos importes por pagar correspondientes a bienes esenciales deben de continuar calificando para liquidación al tipo de cambio oficial al que se registraron, pero también reconoce la actual falta de liquidez de dólares en el mercado en Venezuela. En caso de existir una modificación al tipo de cambio oficial en el futuro o bien si la Compañía determina que estos montos ya no llegaran a calificar al tipo de cambio oficial, la Compañía reconocería el efecto de este cambio en el estado de resultados.

Segundo paso.- Con el fin de integrar los resultados de las operaciones en Venezuela a las cifras consolidadas de la Compañía, estos son convertidos de bolívares a pesos mexicanos. Durante septiembre de 2017 y diciembre de 2016, la Compañía utilizó el tipo de cambio DICOM (3,345.00 y 673.76 bolívares por dólar americano, respectivamente) para efectos contables basados en la expectativa de que esos serían los tipos de cambio a los que los dividendos serán liquidados.

Al disponer de una operación extranjera (por ejemplo, una disposición de la participación total de la Compañía en una operación extranjera, o una disposición que involucra pérdida de control sobre una subsidiaria que incluya una operación extranjera, o una disposición que involucra pérdida de influencia significativa sobre una asociada que incluye una operación extranjera), la fluctuación cambiaria acumulada en otras partidas de la utilidad integral respecto a esa operación atribuible a los propietarios de la Compañía se reconoce en el estado consolidado de resultados. La Compañía continúa supervisando todas sus operaciones en el extranjero, especialmente sus operaciones en Venezuela debido a lo descrito anteriormente. En los últimos años, la compañía ha acumulado cantidades significativas de otras pérdidas integrales acumuladas (aproximadamente por Ps. 25,219 millones) relacionadas con su operación en Venezuela. En la medida en que las condiciones económicas y operativas han ido desmejorando en el futuro, esto podría llevar a la conclusión de que la Compañía ya no controla esta operación, y por consiguiente a la desconsolidación de dicha operación, esto implicaría un cargo en el estado de resultados por las cantidades acumuladas en las otras pérdidas integrales. No puede haber ninguna garantía de que este evento no ocurra en el futuro.

Además, en relación a una disposición parcial de una subsidiaria que no resulta en la pérdida de control de la Compañía sobre la subsidiaria, la parte proporcional de la fluctuación cambiaria acumulada se vuelve a atribuir a participaciones no controladoras y no se reconocen en el estado de resultados consolidado. Para todas las demás disposiciones parciales (por ejemplo, disposiciones parciales de asociadas o negocios conjuntos que no resultan en una pérdida de influencia significativa o control conjunto), la participación proporcional del efecto de conversión es reclasificada a resultados.

Los ajustes al crédito mercantil y valor razonable en activos y pasivos identificables adquiridos que surgen de la adquisición de una operación extranjera son tratados como activos y pasivos en la operación extranjera, y convertidos al tipo de cambio que prevalece al final de cada ejercicio. La fluctuación cambiaria que se reconoce en el capital como parte del ajuste de conversión acumulado.

La conversión de activos y pasivos en moneda extranjera a pesos mexicanos se realiza para efectos de consolidación y no significa que la Compañía pueda disponer de dichos activos y pasivos en pesos mexicanos. Adicionalmente, tampoco significa que la Compañía pueda reembolsar o distribuir el capital en pesos mexicanos reportado a sus accionistas.

Reconocimiento de los efectos de la inflación en países con entornos económicos hiperinflacionarios

La Compañía reconoce los efectos inflacionarios en la información financiera de su subsidiaria venezolana que opera en un entorno hiperinflacionario (cuando la inflación acumulada de los últimos tres ejercicios se aproxima o excede el 100% o más, además de otros factores cualitativos), el cual consiste en:

- Uso de factores de inflación para actualizar los activos no monetarios, tales como inventarios, propiedad, planta y equipo, activos intangibles, incluyendo los costos y gastos relativos a los mismos, cuando dichos activos son consumidos o depreciados.
- Aplicación de los factores de inflación apropiados para actualizar el capital social, prima en suscripción de acciones, utilidad neta, las utilidades retenidas y otras partidas acumuladas de la utilidad/pérdida integral, por el monto necesario para mantener el poder adquisitivo en bolívares equivalentes de la fecha en la cual el capital fue contribuido o las utilidades generadas, a la fecha de presentación de los estados financieros consolidados; e
- Incluir en la utilidad neta consolidada el resultado por posición monetaria.

La Compañía utiliza el índice de precios al consumidor correspondiente a cada país para reconocer los efectos de inflación cuando la subsidiaria opera en un entorno económico hiperinflacionario.

Al 30 de septiembre de 2017 y 31 de diciembre de 2016, las operaciones de la Compañía se clasifican como sigue:

País	Inflación Acumulada		Inflación Acumulada	
	Septiembre 2014- 2017	Tipo de Economía	Diciembre 2013- 2016	Tipo de Economía
México	12.20%	No hiperinflacionaria	9.87%	No hiperinflacionaria
Guatemala	11.04%	No hiperinflacionaria	10.59%	No hiperinflacionaria
Costa Rica	0.21%	No hiperinflacionaria	5.08%	No hiperinflacionaria
Panamá	1.75%	No hiperinflacionaria	2.76%	No hiperinflacionaria

Clave de Cotización: KOF

Trimestre: 3 Año: 2017

Colombia	17.54%	No hiperinflacionaria	17.04%	No hiperinflacionaria
Nicaragua	9.87%	No hiperinflacionaria	13.11%	No hiperinflacionaria
Argentina	95.59%	No hiperinflacionaria	99.73%	No hiperinflacionaria
Venezuela	10,833.04%	Hiperinflacionaria	2,262.98%	Hiperinflacionaria
Brasil	22.21%	No hiperinflacionaria	25.17%	No hiperinflacionaria
Filipinas (método de participación)	5.74%	No hiperinflacionaria	6.63%	No hiperinflacionaria

a. Argentina

La Compañía considera que el seguimiento general del mercado es que, sobre la base de los indicadores cuantitativos y cualitativos de la NIC 29, la economía argentina no debe considerarse como hiperinflacionaria al 30 de septiembre de 2017 en los términos de la NIC 29. Sin embargo es posible que ciertos participantes en el mercado y reguladores podrían tener opiniones divergentes sobre este tema durante 2017 como a medida que la economía argentina continúe evolucionando. La Compañía continuará monitoreando cuidadosamente la situación y hará cambios apropiados cuando sea necesario.

Efectivo y equivalentes de efectivo

El efectivo es valuado a su valor nominal y consiste en depósitos en cuentas bancarias que no causan intereses. Los equivalentes de efectivo se encuentran representados principalmente por depósitos bancarios de corto plazo e inversiones de renta fija con vencimiento de tres meses o menos a la fecha de adquisición y son registrados a su costo de adquisición más el interés acumulado no cobrado, lo cual es similar a utilizar precios de mercado.

La Compañía también mantiene efectivo restringido el cual está asegurado como colateral para cumplir ciertas obligaciones contractuales. El efectivo restringido se presenta dentro de otros activos financieros corrientes dado que por naturaleza las restricciones son a corto plazo.

Activos financieros

Los activos financieros se clasifican en las siguientes categorías: "a valor razonable a través de utilidad o pérdida (VRTUP)", "inversiones mantenidas al vencimiento", "disponibles para la venta" y "préstamos y cuentas por cobrar". La clasificación depende de la naturaleza y propósito de los activos financieros y se determina en el momento del reconocimiento inicial.

Cuando un activo es reconocido inicialmente, la Compañía lo valúa a su valor razonable más, en el caso de activo que no reconoce sus cambios a través de utilidad o pérdida, los costos de transacción que son directamente atribuibles a la adquisición del activo financiero.

El valor razonable de un activo se calcula utilizando supuestos que los participantes del mercado utilizarían para valorar el activo, asumiendo que los participantes del mercado actúen en su mejor interés económico.

Los activos financieros de la Compañía incluyen efectivo y equivalentes de efectivo, préstamos y cuentas por cobrar, instrumentos financieros derivados y otros activos financieros (corrientes y no corrientes).

Método de tasa de interés efectiva (TIE)

El método de tasa de interés efectiva es un método para calcular el costo amortizado de préstamos, cuentas por cobrar y otros activos financieros (designados como mantenidos al vencimiento) y de asignar el ingreso/gasto por interés durante la vida esperada del instrumento. La tasa de interés efectiva es la tasa que iguala exactamente los pagos o cobros de efectivo futuros estimados (incluyendo todas las comisiones pagadas o recibidas que forman parte integral de la tasa de interés efectiva, costos de transacción y otras primas o descuentos) durante la vida esperada del activo financiero, o (cuando sea apropiado) durante un periodo más corto, en función al valor en libros neto en el reconocimiento inicial.

Valores negociables

Los valores negociables consisten en títulos de deuda y depósitos bancarios con vencimiento mayor a tres meses a la fecha de adquisición. La administración determina la clasificación adecuada de las inversiones al momento de su compra y evalúa dicha clasificación a la fecha de cada reporte.

Los valores negociables disponibles para la venta se registran a valor razonable, con las ganancias y pérdidas no realizadas, netas de impuestos, reportados dentro de otras partidas de la utilidad integral. Los intereses y dividendos sobre inversiones clasificadas como disponibles para la venta se incluyen dentro del producto financiero. El valor razonable de las inversiones está disponible tomando su valor de mercado. Los efectos cambiarios de los valores disponibles para venta se reconocen en el estado consolidado de resultados en el periodo en que surgieron.

Las inversiones mantenidas al vencimiento son aquellas que la Compañía tiene la intención y capacidad de mantener hasta su vencimiento, y se registran al costo de adquisición que incluye gastos de compra, y primas o descuentos relacionados con la inversión que se amortizan durante la vida de la inversión con base en su saldo insoluto, menos cualquier deterioro. Los intereses y dividendos sobre inversiones clasificadas como mantenidas al vencimiento se incluyen dentro del producto financiero. Al 30 de septiembre de 2017 y al 31 de diciembre de 2016, no hubo inversiones clasificadas como mantenidas al vencimiento.

Instrumentos financieros derivados

La Compañía está expuesta a diversos riesgos de flujos de efectivo, de liquidez, de mercado y de crédito. Como consecuencia la Compañía contrata diversos instrumentos financieros derivados para reducir su exposición al riesgo en fluctuaciones de tipo de cambio entre el peso mexicano y otras monedas, al riesgo en fluctuaciones en el tipo de cambio y en la tasa de interés asociados con sus préstamos denominados en moneda extranjera y su exposición al riesgo de fluctuación en los costos de ciertas materias primas.

La Compañía valúa y registra los instrumentos financieros derivados y de cobertura, en el estado consolidado de situación financiera como activo o pasivo a valor razonable, considerando los precios cotizados en mercados reconocidos. En el caso de que el instrumento financiero derivado no tenga un mercado formal, el valor razonable se determina a través de modelos soportados con suficiente información confiable y válida, reconocida

por el sector financiero. Los cambios en el valor razonable de los instrumentos financieros derivados son registrados en resultados del ejercicio u otras partidas acumuladas de la utilidad integral, dependiendo del tipo de instrumento de cobertura y de la efectividad de la cobertura.

Cobertura contable

La Compañía documenta ciertos instrumentos de cobertura, que incluyen instrumentos derivados y no derivados respecto al riesgo de moneda extranjera, ya sea como cobertura de valor razonable o cobertura de flujo de efectivo. La cobertura de riesgo cambiario en compromisos se contabiliza como cobertura de flujo de efectivo.

Al inicio de la relación de cobertura, la Compañía documenta la relación entre el instrumento de cobertura y la partida cubierta junto con sus objetivos de administración de riesgos y su estrategia para poner en marcha varias operaciones de cobertura. Además, al inicio de la cobertura y de manera continua, la Compañía documenta si el instrumento de cobertura es altamente efectivo en los cambios del valor razonable o flujos de efectivo de la partida cubierta atribuibles al riesgo cubierto.

Cobertura de flujos de efectivo

La porción efectiva de los cambios en el valor razonable de los derivados que se designan y califican como cobertura de flujo de efectivo se reconocen en otras partidas de la utilidad integral y son acumulados bajo la valuación de la porción efectiva de los instrumentos financieros derivados. La ganancia o pérdida relacionada con la porción inefectiva se reconoce inmediatamente en la utilidad neta consolidada, y se incluye en la (ganancia) pérdida en instrumentos financieros dentro del estado consolidado de resultados.

Los montos previamente reconocidos en otras partidas de la utilidad integral y acumulados en capital se reclasifican a la utilidad neta consolidada, en los periodos cuando la partida cubierta es reconocida en el estado consolidado de resultados, en la misma línea del estado consolidado de resultados en que la partida cubierta es reconocida. Sin embargo, cuando la operación proyectada de cobertura reconoce un activo no financiero o un pasivo no financiero, las ganancias y pérdidas previamente reconocidas en otras partidas de la utilidad integral y acumuladas en capital se transfieren del capital y se incluyen en la medición inicial del costo del activo no financiero o el pasivo no financiero.

La cobertura contable se discontinúa cuando la Compañía revoca la relación de cobertura, cuando el instrumento de cobertura expira o es vendido, terminado o ejercido, o cuando ya no califica para la cobertura contable. Cualquier ganancia o pérdida reconocida en otras partidas de la utilidad integral, permanece en capital y se reconoce en resultados cuando la operación proyectada es finalmente reconocida en la utilidad neta consolidada. Cuando ya no se espera que ocurra una operación proyectada, la ganancia o pérdida acumulada en capital se reconoce inmediatamente en la utilidad neta consolidada.

Inventarios y costo de ventas

Los inventarios son valuados sobre la base del costo o valor neto de realización, el que sea menor. El valor neto de realización representa el precio de venta estimado de los inventarios menos todos los costos de terminación estimados y los costos necesarios para realizar la venta.

Los inventarios representan el costo de adquisición o producción que se incurre cuando se compra o se produce un producto, y se basan en la fórmula del costo promedio.

El costo de ventas, basado en costo promedio, se determina en base a la cantidad promedio de inventarios a la fecha de venta. El costo de ventas incluye costos relacionados con materias primas utilizadas en el proceso de producción, mano de obra (salarios y otros beneficios) depreciación de maquinaria, equipo y otros costos, incluyendo combustible, energía eléctrica, mantenimiento de equipo, inspección y costos de traslado entre plantas y dentro de las mismas.

Inversiones en asociadas y negocios conjuntos

Inversiones en asociadas

Las inversiones en asociadas son aquellas entidades en las que la Compañía tiene influencia significativa. La influencia significativa es el poder de participar en las decisiones de las políticas financieras y operativas de la entidad participada, pero sin ejercer control sobre dichas políticas financieras y operativas.

Las inversiones en asociadas se registran utilizando el método de participación y el reconocimiento inicial comprende el precio de compra de la inversión y cualquier gasto necesario atribuible directamente para adquirirla.

Los estados financieros intermedios consolidados condensados no auditados incluyen la parte de la utilidad neta consolidada y otras partidas de la utilidad integral de la Compañía, después de los ajustes para alinear las políticas contables con las de la Compañía, a partir de la fecha en que se tiene influencia significativa hasta la fecha en que la influencia significativa cese.

Cuando las pérdidas de la Compañía exceden el valor en libros de la asociada, incluyendo cualquier inversión a largo plazo, el valor en libros se reduce a cero y el reconocimiento de futuras pérdidas se discontinúa excepto en la medida en que la Compañía tenga una obligación o haya realizado pagos a nombre de la asociada.

El crédito mercantil a la fecha de adquisición se presenta como parte de la inversión de la asociada en el estado de situación financiera. Cualquier crédito mercantil que surja en la adquisición de la participación de la Compañía en una asociada, se contabiliza de acuerdo con la política contable de la Compañía como crédito mercantil que surge en una adquisición de negocios.

Después de la aplicación del método de participación, la Compañía determina si es necesario reconocer una pérdida por deterioro adicional sobre su inversión en su asociada. Para inversiones en acciones, la Compañía determina en cada fecha de reporte si existe alguna evidencia objetiva de que la inversión en acciones está deteriorada. En este caso, la Compañía calcula el monto del deterioro como la diferencia entre el valor recuperable de la asociada y su valor en libros y reconoce el monto en la participación de la utilidad o pérdida de las asociadas y negocios conjuntos utilizando el método de participación en el estado consolidado de resultados.

Acuerdos conjuntos

La Compañía tiene participación en un negocio conjunto el cual es una entidad controlada conjuntamente, por lo que los participantes tienen un acuerdo contractual que establece un control conjunto sobre la actividad económica de la entidad. El acuerdo requiere el voto unánime de las decisiones financieras y operativas entre las empresas.

La Compañía reconoce su participación en el negocio conjunto utilizando el método de participación.

Los estados financieros de un negocio conjunto serán preparados para el mismo periodo de reporte que la Compañía. Se hacen los ajustes necesarios para mantener las políticas contables en línea con las de la Compañía.

Propiedad, planta y equipo

La propiedad, planta y equipo se registra inicialmente a su costo de adquisición y/o construcción neta de la depreciación acumulada y/o pérdidas por deterioro acumuladas, en caso de que existieran. Los costos de financiamiento relacionados con la adquisición o construcción de los activos calificables se capitalizan formando parte del costo del activo.

Los costos de mantenimiento mayor se capitalizan como parte del costo total de adquisición. El mantenimiento de rutina y los costos de reparación se registran en resultados en el momento en que se incurren.

Las inversiones en proceso están representadas por activos de larga duración que no han iniciado su operación, es decir, aún no empiezan a ser utilizadas para el fin que fueron compradas, construidas o desarrolladas. La Compañía estima completar estas inversiones en un plazo no mayor a 12 meses.

La depreciación se calcula aplicando el método de línea recta sobre el costo de adquisición. Cuando un elemento de propiedad, planta y equipo incluye componentes principales con diferentes vidas útiles, éstos se contabilizan y deprecian como componentes principales de propiedad, planta y equipo. Las tasas de depreciación son estimadas por la Compañía, considerando la vida útil estimada de los activos.

Se deja de reconocer una partida de propiedad, planta y equipo cuando se da de baja o cuando no se espera que surjan beneficios económicos futuros por el uso continuo del activo. Cualquier ganancia o pérdida que surja de la disposición o retiro de una partida de propiedad, planta y equipo se determina como la diferencia entre los productos de las ventas (si existiesen) y el valor neto en libros del activo y se reconoce en la utilidad neta consolidada.

Botellas retornables y no retornables:

La Compañía cuenta con dos tipos de botellas: retornables y no retornables.

- No retornables: Son registradas en la utilidad neta consolidada al momento de la venta del producto.
- Retornables: Son clasificadas como activos de larga duración en el rubro de propiedad, planta y equipo. Las botellas retornables son registradas a su costo de adquisición, y para países con entorno económico hiperinflacionario, son actualizadas de acuerdo con la NIC 29. La depreciación de las botellas retornables se calcula utilizando el método de línea recta, considerando su vida útil estimada.

Existen dos tipos de botellas retornables:

- Las que se encuentran en control de la Compañía en sus instalaciones, plantas y centros de distribución; y
- Las que son entregadas a los clientes, pero siguen siendo propiedad de la Compañía.

Las botellas retornables que han sido entregadas a los clientes están sujetas a un acuerdo con un distribuidor en virtud del cual la Compañía mantiene la propiedad. Estas botellas son controladas por personal de ventas durante sus visitas periódicas a los distribuidores y la Compañía tiene el derecho de cobrar cualquier rotura identificada al distribuidor. Las botellas que no estén sujetas a dichos acuerdos se registran en resultados cuando son entregadas a los detallistas.

Las botellas retornables y por las cuales se ha recibido un depósito por parte de los clientes, se deprecian de acuerdo con sus vidas útiles (3 años para botellas de vidrio y 1.5 para botellas de PET). Los depósitos de clientes recibidos se amortizan sobre la misma vida útil estimada de las botellas. Por los periodos de nueve meses terminados el 30 de septiembre de 2017 y 2016, no se reconocieron pérdidas por deterioro en propiedad, planta y equipo.

Activos intangibles

Los activos intangibles son activos no monetarios identificables sin sustancia física y representan erogaciones cuyos beneficios serán recibidos en el futuro. Los activos intangibles adquiridos de forma independiente se miden inicialmente a su costo. El costo de los activos intangibles adquiridos en una adquisición de negocios se mide a valor razonable a la fecha de adquisición. Después del reconocimiento inicial, los activos intangibles se llevan al costo menos cualquier amortización acumulada y pérdidas acumuladas por deterioro. La vida útil de los activos intangibles se clasifica ya sea como definida o indefinida, de acuerdo con el periodo en el cual se esperan recibir los beneficios.

Los activos intangibles con vida útil definida se amortizan y consisten principalmente en tecnologías de la información y los costos de administración del sistema incurridos durante la etapa de desarrollo que están actualmente en uso. Dichas cantidades se capitalizan y se amortizan, utilizando el método de línea recta durante su vida útil esperada. Los gastos que no cumplan los requisitos para su capitalización, se registran como gasto cuando se incurren.

Los activos intangibles amortizables, tales como activos intangibles con vida definida son objeto de pruebas de deterioro, cuando eventos o cambios en las circunstancias indican que el valor en libros de un activo o grupo de activos no se puede recuperar a través de sus flujos de efectivo futuros esperados.

Los activos intangibles con vida indefinida no están sujetos a amortización y son objeto a pruebas de deterioro anuales, cuando ciertas circunstancias indican que el valor en libros de los activos intangibles excede su valor de recuperación.

Los activos intangibles de vida indefinida de la Compañía consisten principalmente en derechos para producir y distribuir productos de la marca Coca-Cola en los territorios de la Compañía. Estos derechos están representados por contratos estándar que The Coca-Cola Company tiene celebrados con sus embotelladores.

Al 30 de septiembre de 2017, la Compañía tiene nueve contratos de embotellador en México, nueve contratos de embotellador en Brasil, y un contrato de embotellador por Argentina, Colombia, Venezuela, Guatemala, Costa Rica, Nicaragua y Panamá.

Los contratos de embotellador son renovados automáticamente por periodos de 10 años, sujetos del derecho de cualquiera de las partes de dar un preaviso que no desea renovar un contrato específico. Adicionalmente, estos contratos generalmente pueden darse por terminados en caso de incumplimiento. La terminación podría evitar la venta de bebidas de la marca Coca-Cola en el territorio afectado y tendría un efecto adverso en el negocio de la Compañía, las condiciones financieras, resultados de operaciones y las perspectivas.

Deterioro de activos no financieros

Al final de cada periodo, la Compañía revisa el valor en libros de sus activos tangibles e intangibles para determinar si existe algún indicio de que esos activos han sufrido una pérdida por deterioro. Si existe dicho indicio, se estima el valor recuperable del activo para determinar el grado de pérdida por deterioro (si existiese). Cuando no es posible estimar el valor recuperable de un activo individual, la Compañía estima el valor recuperable de la unidad generadora de efectivo a la cual pertenece el activo. Cuando se puede identificar una base de asignación razonable y consistente, los activos corporativos también se asignan a UGE individuales, o de otra manera se asignan a la Compañía más pequeña de las UGE por la cual se puede identificar una asignación razonable y consistente.

Los activos intangibles con vida útil indefinida son objeto de pruebas de deterioro por lo menos una vez al año, y cuando existe indicio de que el activo se puede deteriorar.

Para el crédito mercantil y otros activos intangibles con vida indefinida, la Compañía realiza pruebas de deterioro anuales, o en cualquier momento en que ciertas circunstancias indican que el valor en libros puede exceder el valor razonable.

El importe recuperable es el mayor entre el valor razonable menos los costos de venta y el valor en uso. Al evaluar el valor en uso, los flujos de efectivo futuros estimados se descuentan a su valor presente utilizando la tasa de descuento antes de impuestos, que refleja las evaluaciones del mercado actual del valor del dinero y los riesgos específicos del activo por el cual las estimaciones de flujos futuros de efectivo no se han ajustado.

Si se estima que el valor recuperable de un activo (o UGE) sea menor a su valor en libros, el valor en libros del activo (o UGE) es reducido a su valor recuperable, y se reconoce inmediatamente una pérdida por deterioro en la utilidad neta consolidada.

Cuando una pérdida por deterioro se reversa, el valor en libros del activo (o UGE) se incrementa hasta la estimación utilizada para determinar el importe recuperable, para que el valor incrementado en libros no exceda el valor en libros determinado si no se hubiera reconocido una pérdida por deterioro para el activo (o UGE) en años anteriores. Se reconoce una reversión de una pérdida por deterioro inmediatamente en la utilidad neta consolidada. Las pérdidas por deterioro relacionadas con el crédito mercantil no son reversibles.

Al 30 de septiembre de 2017 y al 31 de diciembre de 2016, no se reconoció deterioro por los activos no financieros.

Provisiones

La Compañía reconoce provisiones cuando tiene una obligación presente (legal o implícita) como resultado de un suceso pasado, es probable que la Compañía esté obligada a liquidar dicha obligación, y pueda hacer una estimación confiable del importe de la obligación.

El monto reconocido como una provisión es la mejor estimación de la contraprestación requerida para liquidar la obligación presente al final del periodo, tomando en cuenta los riesgos e incertidumbres de la obligación. Cuando se mide una provisión utilizando los flujos de efectivo estimados para liquidar la obligación presente, su valor en libros es el valor presente de esos flujos de efectivo (en donde el efecto del valor temporal del dinero es material).

Cuando se espera que alguno o todos los beneficios económicos requeridos para liquidar una provisión sean recuperados de un tercero, se reconoce una cuenta por cobrar si se recibe el reembolso y el monto de la cuenta por cobrar se puede medir confiablemente.

La Compañía reconoce una provisión por una pérdida contingente cuando es probable (es decir, la probabilidad de que el evento ocurra es mayor que la probabilidad de que no ocurra) que ciertos efectos relacionados con eventos pasados se materialicen y puedan ser cuantificados razonablemente. Estos eventos y su impacto financiero también se revelan como una pérdida contingente en los estados financieros consolidados cuando el riesgo de pérdida se considera que no sea remoto. La Compañía no reconoce un activo contingente hasta que la ganancia se realiza.

Las provisiones por reestructura sólo se reconocen cuando los criterios de reconocimiento de provisiones se cumplan. La Compañía tiene una obligación implícita, cuando hay un plan formal detallado que identifica la empresa o la parte de la empresa en cuestión, la ubicación y el número de trabajadores afectados, una estimación detallada de los costos asociados, y una línea de tiempo apropiado. Además, los empleados afectados deben ser informados de las características principales de los planes.

Reconocimiento de los ingresos

Las ventas de productos se reconocen al momento en que los productos se entregan al cliente, y cuando todas las siguientes condiciones se cumplen:

- La Compañía ha transferido al comprador los riesgos y beneficios significativos de los bienes;
- La Compañía no mantiene ninguna implicación en la gestión de los bienes vendidos, en el grado usualmente asociado con la propiedad, ni mantiene el control efectivo sobre los mismos;
- El importe de los ingresos se puede medir confiablemente;
- Es probable que los beneficios económicos asociados con la transacción fluyan a la Compañía; y
- Los costos incurridos o por incurrir de la transacción se pueden medir confiablemente.

Todas las condiciones anteriores se cumplen normalmente en el momento en que los artículos se entregan en las instalaciones del cliente. Las ventas netas reflejan las unidades entregadas a precio de lista, neto de promocionales, descuentos y amortización de acuerdos con clientes para obtener los derechos de vender y promocionar los productos de la Compañía.

Prestación de servicios y otros ingresos.

Los ingresos derivados de los servicios de venta de material de desecho y el embalaje de las materias primas se reconocen en el rubro de otros ingresos de operación en el estado consolidado de resultados.

La Compañía reconoció estas transacciones como ingresos de maquila, de conformidad con los requisitos establecidos en la NIC 18, entrega de bienes y prestación de servicios, los cuales son:

- a. El importe de los ingresos puede ser medido confiablemente;
- b. Es probable que los beneficios económicos asociados con la transacción fluyan a la entidad;
- c. El grado de realización de la transacción, al final del periodo de referencia puede ser medido confiablemente, y
- d. Los costos incurridos en la transacción y los costos para completarla, puedan ser medidos confiablemente.

Ingresos por intereses

El ingreso que surge del uso de activos de la entidad que producen intereses por parte de terceros, se debe reconocer siempre que se cumplan todas las siguientes condiciones:

- Es probable que la entidad reciba los beneficios económicos asociados con la transacción; y
- El importe de los ingresos se puede medir confiablemente.

Para todos los instrumentos financieros medidos a costo amortizado y activos financieros que causan intereses clasificados como disponibles para la venta, el producto o gasto financiero se registra utilizando la tasa de interés efectiva ("TIE"), que es la tasa que descuenta exactamente los pagos de efectivo futuros estimados o recibidos a través de la vida esperada del instrumento financiero, o cuando aplique, durante un periodo más corto, al valor neto en libros del activo o pasivo financiero. El ingreso por intereses se incluye en el rubro de producto financiero dentro del estado consolidado de resultados.

Impuestos a la utilidad

El impuesto a la utilidad representa la suma del impuesto por pagar corriente y el impuesto diferido. El impuesto a la utilidad se carga a la utilidad neta consolidada conforme se incurre, excepto cuando se relaciona con partidas que se reconocen en otras partidas de la utilidad integral o directamente en capital, en cuyo caso, el impuesto corriente y diferido también se reconoce en otras partidas de la utilidad integral o directamente en capital, respectivamente.

Impuestos a la utilidad del periodo

Los impuestos a la utilidad se registran en los resultados del periodo en que se incurren.

Impuestos a la utilidad diferidos

El impuesto diferido resulta de las diferencias temporales entre el valor en libros de un activo o pasivo en el estado de situación financiera y su base fiscal. El pasivo por impuesto diferido generalmente se reconoce por todas las diferencias temporales gravables. El activo por impuesto diferido generalmente se reconoce por todas las diferencias temporales deducibles, en la medida en que resulte probable que las ganancias fiscales estén disponibles contra las cuales esas diferencias temporales deducibles puedan utilizarse y, si existiesen, beneficios futuros procedentes de pérdidas fiscales y ciertos créditos fiscales.

Dichos activos y pasivos por impuestos diferidos no se reconocen si las diferencias temporales surgen del reconocimiento inicial del crédito mercantil o del reconocimiento inicial (distinta a una adquisición de negocios) de otros activos y pasivos en una transacción que no afecte la utilidad fiscal ni la utilidad contable.

El pasivo por impuesto diferido se reconoce por diferencias temporales gravables asociadas con inversiones en subsidiarias, compañías asociadas y participación en negocios conjuntos, excepto cuando la Compañía pueda controlar el momento de la reversión de las diferencias temporales y es probable que la diferencia temporal no se revierta en un futuro previsible. El activo por impuesto diferido que surge de diferencias temporales deducibles procedentes de inversiones en subsidiarias, compañías asociadas y participación en negocios conjuntos, se reconoce únicamente en la medida que sea probable que existan ganancias fiscales suficientes contra las cuales utilizar los beneficios de diferencias temporales y se espera que las diferencias temporales se reviertan en un futuro previsible.

El impuesto diferido se clasifica como activo o pasivo no corriente, independientemente del plazo en que se espera se reviertan las diferencias temporales.

El valor en libros del activo por impuesto diferido se revisa al final de cada periodo y se reduce cuando ya no es probable que estén disponibles ganancias fiscales suficientes para permitir que todo o parte del activo se recupere.

Los activos y pasivos por impuestos diferidos se miden a las tasas fiscales que se esperan aplicar en el periodo en el que se realice el activo o se cancele el pasivo, basándose en las tasas (y leyes fiscales) que al final del periodo hayan sido aprobadas o prácticamente terminado el proceso de aprobación. La medición del activo y pasivo por impuesto diferido refleja las consecuencias fiscales que se derivarían de la forma en que la Compañía espera, al final del periodo, recuperar o liquidar el valor en libros de sus activos y pasivos.

Utilidad por acción

La Compañía publica información sobre su utilidad neta por acción (UPA). La Compañía tiene acciones potencialmente diluidas y por lo tanto su utilidad básica por acción es equivalente a su utilidad diluida por acción. La utilidad neta por acción se calcula dividiendo la utilidad neta atribuible a la participación controladora entre el promedio ponderado de acciones en circulación durante el periodo ajustado por el promedio ponderado de las acciones adquiridas en el año.

[813000] Notas - Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34

Información a revelar sobre información financiera intermedia [bloque de texto]

Actividades de la Compañía

Coca-Cola FEMSA, S.A.B. de C.V. ("Coca-Cola FEMSA" o "la Compañía") es una corporación mexicana dedicada principalmente a adquirir, conservar y transferir todo tipo de bonos, acciones y valores negociables.

Coca-Cola FEMSA es subsidiaria indirecta de Fomento Económico Mexicano, S.A.B. de C.V. ("FEMSA"), con una participación de 47.2% del capital social y 63% de las acciones con derecho a voto y The Coca-Cola Company ("TCCC"), quien posee indirectamente el 27.8% del capital social y 37% de las acciones con derecho a voto. Adicionalmente, las acciones que representan el 25% del capital social de Coca-Cola FEMSA se cotizan en la Bolsa Mexicana de Valores, S.A.B. de C.V. (BMV: KOF). Las American Depositary Shares ("ADS" por sus siglas en inglés) se cotizan en The New York Stock Exchange, Inc. El domicilio de sus oficinas registrado y su principal lugar de negocios es Mario Pani No. 100 Col. Santa Fé Cuajimalpa, Delegación Cuajimalpa de Morelos, México D.F. 05348, México.

Coca-Cola FEMSA y sus subsidiarias (la "Compañía"), como unidad económica, se dedican a la producción, distribución y comercialización de ciertas bebidas de la marca Coca-Cola en México, Centroamérica (Guatemala, Nicaragua, Costa Rica y Panamá), Colombia, Venezuela, Brasil y Argentina.

Al 30 de septiembre de 2017 y 31 de diciembre de 2016, las subsidiarias más importantes sobre las cuales ejerce control la Compañía son:

Compañía	Actividad	País	% de Tenencia	% de Tenencia
			30 de septiembre 2017	31 de diciembre 2016
Propimex, S. de R.L. de C.V.	Manufactura y distribución	México	100.00%	100.00%
Controladora Interamericana de Bebidas, S. de R. L. de C.V.	Compañía tenedora	México	100.00%	100.00%
Distribuidora y Manufacturera del Valle de México, S. de R.L. de C.V.	Manufactura y distribución	México	100.00%	100.00%
Servicios Refresqueros del Golfo, S. de R.L. de C.V.	Manufactura y distribución	México	100.00%	100.00%
Spal Industria Brasileira de Bebidas, S.A.	Manufactura y distribución	Brasil	96.06%	96.06%
Controladora de Inversiones en Bebidas Refrescantes, S.L.	Manufactura y distribución	España	100.00%	100.00%

Descripción de sucesos y transacciones significativas

Adquisiciones

- Con fecha 6 de diciembre de 2016, la Compañía a través de su subsidiaria brasileña Spal Industria Brasileira de Bebidas S.A., completó la adquisición del 100% de Vonpar (en conjunto "Vonpar") por una contraprestación transferida total de Ps. 20,992. Vonpar es una embotelladora de productos de la marca Coca-Cola con operación central en Rio Grande do Sul and Santa Catarina, Brazil. Esta adquisición fue hecha para reforzar la posición de liderazgo de la Compañía en Brazil.

Al 31 de diciembre de 2016, la Compañía sigue en proceso de completar su asignación de precio de compra de esta transacción. Específicamente, está en el proceso de evaluar el valor razonable de los activos netos adquiridos cuya valuación está en proceso de ser terminada con la asistencia de un experto valuador independiente. La Compañía prevé en última instancia asignar un gran componente de este precio de compra al valor del acuerdo de distribución con The Coca-Cola Company, el cuál se registra como un activo de vida indefinida.

- ii. De acuerdo con el acuerdo de accionistas de la Compañía con The Coca-Cola Company, durante un período de cuatro años que finalizó el 25 de enero de 2017, todas las decisiones relativas al CCFPI fueron aprobadas conjuntamente con The Coca-Cola Company. Desde el 25 de enero de 2017, la Compañía controla CCFPI, ya que todas las decisiones relacionadas con la operación cotidiana y la administración de los negocios de CCFPI, incluyendo su plan anual normal de operaciones, son aprobadas por la mayoría de su junta directiva sin requerir el voto afirmativo de cualquier director nombrado por The Coca-Cola Company. La Compañía Coca-Cola tiene el derecho de nombrar (y puede quitar) al director financiero de CCFPI. La Compañía tiene el derecho de nombrar (y puede destituir) al director general y a todos los demás funcionarios de CCFPI. A partir del 1 de febrero de 2017, la Compañía comenzó a consolidar los resultados financieros de CCFPI en sus estados financieros. Los resultados de la Compañía para el primer trimestre de 2017 y sus resultados futuros en 2017 reflejarán una reducción en la participación en el resultado de asociadas y negocios conjuntos contabilizados utilizando el método de la participación, neto de impuestos, como resultado de esta consolidación.

El valor razonable de los activos netos adquiridos de CCFPI a la fecha de adquisición (Febrero 2017) son los siguientes:

Total de activos corrientes.....	Ps.	9,372
Total de activos no corrientes.....		18,371
Derechos de distribución.....		4,026
Total		31,769
Activos.....		
Total		(9,814)
Pasivos.....		
Activos adquiridos netos.....		21,955
Valor Razonable a la fecha de adquisición de interés de capital en la adquirente (en sustitución de la consideración cero).....		21,482
Interés no controlador		(10,758)
Activos netos adquiridos atribuibles a la compañía tenedora.. 11		11,197
Crédito mercantil.....		-
Valor en libros de la inversión en CCFPI.....		11,460
Pérdida como resultado de la remediación del valor razonable de la inversión de capital		263
Ganancia en el reconocimiento de otros resultados integrales.....		2,783
Efecto neto total en resultados.....	Ps.	2,520

iii) El 28 de marzo de 2017, la Compañía en conjunto con The Coca-Cola Company y otros embotelladores en América Latina completaron la adquisición del negocio de bebidas basadas en proteínas vegetales AdeS, de Unilever. The Coca-Cola Company es ahora el único dueño de la marca AdeS®.

iv) El 4 de mayo de 2017, la Compañía se fusionó con POA Eagle, S.A. de C.V., una sociedad mexicana propiedad de los vendedores de Vonpar en Brasil. Como resultado de esta fusión los accionistas de POA Eagle, S.A. de C.V. recibieron aproximadamente 27.9 millones de acciones serie L de KOF recién emitidas. Después de esta transacción, el total de acciones en circulación es de 2,100.8 millones.

Efectivo y Equivalentes de Efectivo

Para efectos del estado de flujo de efectivo, el efectivo incluye efectivo en caja y en bancos y equivalentes de efectivo, que representan inversiones a corto plazo, inversiones de alta liquidez que son fácilmente convertibles en importes determinados de efectivo, estando sujetos a un riesgo poco significativo de cambios en su valor, con vencimiento menor a tres meses de su fecha de adquisición. El efectivo al final del periodo de referencia, como se muestra en el estado consolidado de flujos de efectivo pueden ser reconciliados con las partidas relacionadas en los estados consolidados de situación financiera de la siguiente manera:

	30 de septiembre 2017	31 de diciembre 2016
Efectivo y saldos bancarios	Ps 7,579	Ps 5,429
Equivalentes de efectivo	12,627	5,047

Ps 20,206

Ps 10,476

La Compañía opera en Venezuela, que tiene cierto nivel de restricción de control de cambios, lo cual puede evitar que el efectivo y equivalentes de efectivo estén disponibles para cualquier uso en el grupo. Al 30 de septiembre de 2017 y al 31 de diciembre de 2016, el efectivo y equivalentes de efectivo de la subsidiaria de la compañía en Venezuela fueron Ps. 850 y Ps. 2,764, respectivamente.

Inventarios

Por el período comprendido del 1 de enero al 30 de septiembre de 2017 y 2016 la Compañía no reconoció bajas de valor significativas en los inventarios.

Inversión en Compañías Asociadas y Negocios Conjuntos

Al 30 de septiembre de 2017, la Compañía tuvo aportaciones de capital a Compañía Panameña de Bebidas, S.A.P.I. de C.V. y a Promotora Industrial Azucarera, S. A. de C.V. por un monto de Ps. 349 y Ps. 182, respectivamente.

Durante 2016, la Compañía tuvo las siguientes operaciones que afectaron su saldo de inversión en asociadas y/o negocios conjuntos:

- Realizó aportaciones de capital a Leao Alimentos y Bebidas, LTDA, Compañía Panameña de Bebidas, S.A.P.I. de C.V. y a Promotora Industrial Azucarera, S.A. de C.V. por un monto de Ps. 1,273, Ps. 419 y Ps. 376, respectivamente.

El 25 de enero de 2013, la Compañía finalizó la adquisición del 51% de CCFPI por un monto de \$688.5 (Ps. 8,904) en una transacción en efectivo. Como parte del acuerdo, la Compañía tiene una opción de compra para adquirir el 49% restante de CCFPI en cualquier momento durante los siete años posteriores al cierre de la transacción. La Compañía también cuenta con una opción para vender el 51% su tenencia accionaria a The Coca-Cola Company en cualquier momento comenzando desde el quinto aniversario y hasta el sexto aniversario a partir del cierre de la transacción, a un precio que se basa en el valor razonable de CCFPI a la fecha de adquisición.

Al 31 de diciembre de 2016, Coca-Cola FEMSA consideraba los siguientes términos para contabilizar la inversión en CCFPI aplicando el método de participación (i) los términos de los acuerdos de accionistas (en concreto el hecho de que durante el período inicial de cuatro años, era requerida la aprobación conjunta del plan de negocio anual tanto de Coca-Cola FEMSA y TCCC, dicho plan es el documento clave que regula la operación y cualquier otro asunto de CCFPI's); y (ii) no es probable que se ejerzan los derechos de voto potenciales para adquirir el 49% restante de CCFPI en un futuro previsible ya que la opción de compra se mantiene "fuera del dinero", por lo que la Compañía ha llegado a la conclusión de que Coca-Cola FEMSA no controló a CCFPI, durante cualquiera de los períodos presentados en los estados financieros consolidados hasta el 31 de diciembre de 2016. A partir del 23 de enero de 2017, la Compañía consolida la operación de CCFPI, dado que el acuerdo de accionistas donde era requerida la aprobación conjunta del plan de negocios se venció.

Propiedad, planta y equipo

Por los períodos de nueve meses terminados el 30 de septiembre de 2017 y 2016, la Compañía realizó adquisiciones de propiedad, planta y equipo por un importe de Ps. 6,458 y Ps. 6,104, respectivamente. Las bajas y desinversiones no fueron significativas.

Al 30 de septiembre de 2017, la Compañía no tiene compromisos importantes para la compra de propiedad, planta y equipo.

Deterioro de Activos Financieros y No Financieros

Por el período comprendido del 1 de enero al 30 de septiembre de 2017, la Compañía no reconoció pérdidas por deterioro ni reversiones a las mismas en el valor de activos financieros, propiedades, planta y equipo, activos intangibles, inversiones en asociadas y negocios conjuntos u otros activos.

Operaciones con Partes Relacionadas y Compañías Asociadas

Las operaciones entre la Compañía y sus subsidiarias, que son partes relacionadas de la Compañía, han sido eliminadas en la consolidación y no se revelan en esta nota.

Las principales operaciones entre la Compañía y otras partes relacionadas por los períodos de nueve meses al 30 de septiembre de 2017 y 2016 son las siguientes:

Operaciones	2017	2016
Ingresos:		
Ventas a partes relacionadas	Ps 4,199	Ps 3,147
Intereses recibidos de BBVA Bancomer, S.A. de C.V.	102	10
Egresos:		
Compras y otros gastos de FEMSA	5,647	6,176
Compras de concentrado a The Coca-Cola Company	23,479	21,709
Compras de materia prima, cerveza y gastos de operación a Heineken	8,756	5,497
Compras de jugos a Jugos del Valle, S.A. de C.V.	1,981	1,893
Compras de azúcar a Promotora Industrial Azucarera, S.A. de C.V.	1,501	1,261
Compras de azúcar a Beta San Miguel	1,507	957
Compras de azúcar, lata y tapas a Promotora Mexicana de Embotelladores, S.A. de C.V.	692	561

Clave de Cotización: KOF

Trimestre: 3 Año: 2017

Compras de productos enlatados a IEQSA	2,977	619
Compra de inventarios a Leao Alimentos e Bebidas, LTDA.	2,603	1,450
Compras de resina a Industria Mexicana de Reciclaje, S.A. de C.V.	224	191
Otros gastos con partes relacionadas	11	11

Instrumentos financieros

Valor razonable de instrumentos financieros

La Compañía usa la jerarquía del valor razonable de tres niveles para ordenar las variables de información utilizadas al medir el valor razonable de sus instrumentos financieros. Los tres niveles se describen a continuación:

- **Nivel 1:** precios cotizados (sin ajustar) en mercados activos para activos o pasivos idénticos a los que puede acceder la Compañía a la fecha de medición.
- **Nivel 2:** datos observables para el activo o pasivo ya sea de forma directa o indirecta, pero que son diferentes a los precios cotizados incluidos en el nivel 1.
- **Nivel 3:** Es información no observable para el activo o pasivo. La información no observable deberá ser usada para medir el valor razonable cuando no hay datos observables disponibles, para efectos de determinar dicho valor aún cuando exista poca o nula actividad de mercado para el activo o pasivo a la fecha de medición.

La Compañía calcula el valor razonable de los activos y pasivos financieros clasificados como nivel 2 utilizando el método de ingreso, el cual consiste en determinar el valor razonable a través de flujos de efectivo esperados, descontados a su valor presente neto. La siguiente tabla resume los activos y pasivos financieros de la Compañía medidos a valor razonable al 30 de septiembre de 2017 y al 31 de diciembre de 2016:

Activos financieros medidos a valor razonable	30 de septiembre de 2017		31 de diciembre de 2016	
	Nivel 1	Nivel 2	Nivel 1	Nivel 2
Instrumentos financieros derivados	Ps 14	Ps 3	Ps 375	Ps 4,977
Activos del plan de obligaciones laborales	Ps 1,045	Ps —	Ps 1,012	Ps —

Pasivos financieros medidos a valor razonable	30 de septiembre de 2017		31 de diciembre de 2016	
	Nivel 1	Nivel 2	Nivel 1	Nivel 2
Instrumentos financieros derivados	Ps 87	Ps 8,248	Ps —	Ps 5,680

Durante el periodo de nueve meses terminado el 30 de septiembre de 2017 y 2016, no existieron transferencias entre el Nivel 1 y Nivel 2 de mediciones a valor razonable. La Compañía no tuvo cambios en la finalidad de cualquier activo financiero que posteriormente haya dado lugar a una clasificación diferente de ese activo.

Instrumentos financieros derivados

La Compañía tiene contratos forward de tipo de cambio, con la finalidad de reducir su exposición al riesgo cambiario derivado de la compra de materias primas denominadas en dólares. También tiene contratos denominados cross currency swaps de tasa de interés y tipo de cambio con la finalidad de reducir el riesgo de tasas de interés y fluctuación cambiaria de sus créditos denominados en dólares americanos y otras monedas extranjeras y ha celebrado diversos contratos de precio de materias primas para reducir su exposición al riesgo de variaciones en el precio de ciertas materias primas.

La opción de compra de la Compañía para adquirir el 49% restante de CCFPI es registrada a su valor razonable en los estados financieros utilizando el concepto de valuación de Nivel 3. La opción de compra tuvo un valor razonable estimado de Ps. 859 al inicio de la opción y un valor estimado de Ps. 466 y Ps. 456, al 31 de diciembre de 2016 y 2015, respectivamente. Los cambios en el valor razonable de la opción se registran dentro del estado de resultados. Las hipótesis significativas observables utilizadas en la estimación de Nivel 3 incluye el plazo estimado de la opción de compra (7 años al inicio), tasa libre de riesgo como retorno esperado (LIBOR), volatilidad implícita al inicio (19.77%) y el valor de CCFPI como valor subyacente. El valor de CCFPI para el propósito de esta estimación, se basó en plan de negocios a largo plazo de CCFPI. La Compañía adquirió el 51% de la inversión de CCFPI en Enero de 2013 y continúa integrando a CCFPI dentro de su operación global mediante el método de participación y actualmente se estima que el precio de ejercicio de la opción de compra se encuentra "fuera de dinero". El valor razonable de Nivel 3 del valor de la opción de venta relacionada con el 51% de tenencia accionaria se aproxima a cero debido a que su precio de ejercicio definido en el contrato se ajusta proporcionalmente al valor razonable subyacente de CCFPI.

Opción incorporada en el pagaré para financiar la adquisición de Vonpar

El 6 de diciembre de 2016, como parte del precio de compra pagado por la adquisición de Vonpar, Spal emitió y entregó un pagaré a tres años a los vendedores, por un monto total de 1,090 millones de reales brasileños (aproximadamente Ps. 7,022 millones al 31 de diciembre de 2016). El pagaré tiene una tasa anual de interés de 0.375%, y esta denominado y pagadero en reales brasileños. El pagaré está vinculado a la evolución del tipo de

cambio entre el real brasileño y el dólar estadounidense. Como resultado, el monto de capital en virtud del pagaré puede ser aumentado o disminuido en base a la depreciación o apreciación del real brasileño en relación con el dólar estadounidense. Los tenedores del pagaré tienen la opción, que puede ser ejercida en la fecha de vencimiento programado del pagaré, para capitalizar la cantidad en pesos mexicanos equivalente a la cantidad pagadera en virtud del pagaré en una empresa mexicana de reciente incorporación que luego sería fusionada a cambio de acciones de la Serie L a un precio de ejercicio de Ps. 178.5 por acción. Dicha capitalización y emisión de nuevas acciones Serie L está sujeta a que la Compañía tenga un número suficiente de acciones Serie L disponibles para su emisión.

La Compañía empleó la técnica de valuación Black & Scholes para calcular el valor razonable de la opción de compra. La opción de compra tenía un valor razonable estimado de Ps. 343 millones al inicio de su vigencia y Ps. 368 millones al 31 de diciembre de 2016.

Efectivo restringido

La Compañía ha comprometido parte de sus depósitos a corto plazo para cumplir con los requisitos de garantía de sus cuentas por pagar en diferentes divisas. Al 30 de septiembre de 2017 y al 31 de diciembre de 2016, el valor razonable de los depósitos a corto plazo comprometidos fue:

	30 de septiembre de 2017	31 de diciembre de 2016
Bolívares venezolanos	Ps 29	Ps 183
Reales brasileños	86	73
Pesos colombianos	570	518
Pesos mexicanos	117	—
	Ps 803	Ps 774

Otros activos y pasivos financieros

Los otros activos financieros en el estado de situación financiera al 30 de septiembre de 2017 y al 31 de diciembre de 2016 fueron por un importe de Ps. 125 y Ps. 118 y corresponden a cuentas por cobrar de corto y largo plazo valuadas a costo amortizado y otros.

Los otros pasivos financieros en el estado de situación financiera al 30 de septiembre de 2017 y al 31 de diciembre de 2016 fueron por un importe de Ps. 4,703 y Ps. 957 y están relacionados con acreedores diversos, principalmente.

Deuda total

El valor razonable de los préstamos bancarios y de los créditos sindicados se determina con base en el valor de los flujos de efectivo descontados contractuales. La tasa de descuento se estima utilizando las tasas actuales ofrecidas para deudas con montos y vencimientos similares, lo cual se considera en el nivel 2 en la jerarquía de valor razonable. El valor razonable de la deuda de la Compañía cotizada en bolsa se determina con base en los precios de cotización del mercado. Al 30 de septiembre de 2017 y al 31 de diciembre de 2016 el valor razonable del total de la deuda fue de Ps. 81,436 y Ps. 89,939, lo cual se considera en el nivel 1 en la jerarquía del valor razonable.

Capital

La Compañía cuenta con una reserva para recompra de acciones de Ps. 900, aprobada en la última asamblea ordinaria anual de accionistas.

El 16 de marzo de 2017, la Asamblea General Ordinaria de Accionistas aprobó el pago de un dividendo por acción equivalente a Ps. 3.35, que se pagará en dos exhibiciones a partir del 3 de mayo de 2017 y del 1 de noviembre de 2017. A la fecha fue pagada la 1ª exhibición de mayo 3 de 2017.

El 7 de marzo de 2016, el Consejo de Administración de la Compañía aprobó el pago de un dividendo ordinario de Ps. 6,944, equivalente a un dividendo por acción de Ps. 3.35, a ser pagado el 3 de mayo de 2016 y el 1 de noviembre de 2016. Este dividendo fue aprobado en la Asamblea Anual de Accionistas el 7 de marzo de 2016.

Utilidad Integral

Derivado de la consolidación de Filipinas el 27 de enero de 2017, se reconoció en el estado de resultados el efecto neto de las Partidas de Otros Conceptos de Utilidad Integral por Ps. 2,996, de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera.

Entorno Fiscal

Impuestos a la Utilidad

Los componentes más importantes del impuesto a la utilidad en los resultados consolidados por los periodos que terminaron el 30 de septiembre de 2017 y 2016 son:

	2017	2016
Impuesto a la utilidad corriente:		
Año Actual	Ps 4,454	Ps 2,037
Impuesto a la utilidad diferido:		
Origen y reversión de diferencias temporales	(592)	3,711
(Beneficio) aplicación de pérdidas fiscales reconocidas	(896)	(3,461)
Total de gasto por impuesto a la utilidad diferido	(1,488)	250
Total de impuesto a la utilidad en la utilidad neta consolidada	Ps 2,966	Ps 2,287

La tasa efectiva fiscal de la Compañía fue de 21.43% y 26.19% para los periodos de nueve meses terminados el 30 de septiembre de 2017 y 2016, respectivamente. Consulte los estados financieros auditados de la Compañía para el año terminado el 31 de diciembre de 2016 para una descripción de las principales diferencias entre la tasa de impuestos efectiva para el año 2016 en comparación con la tasa de impuestos vigente. Dichas diferencias cualitativas que existen desde el 31 de diciembre de 2016 son las mismas que las que se presentaron en los nueve meses terminados el 30 de septiembre de 2017 y de 2016.

Utilidad por Acción

La utilidad neta por acción se calcula dividiendo la utilidad neta consolidada del año atribuible a la participación controladora por el promedio ponderado de número de acciones en circulación durante el año.

Los montos de utilidad básica por acción son los siguientes:

	Por los periodos de nueve meses terminados el 30 de septiembre de					
	2017			2016		
	Por acciones de la Serie "A"	Por acciones de la Serie "D"	Por acciones de la Serie "L"	Por acciones de la Serie "A"	Por acciones de la Serie "D"	Por acciones de la Serie "L"
Utilidad neta consolidada atribuible a accionistas de la controladora	4,861	2,860	2,512	3,149	1,853	1,579
Número de acciones promedio ponderadas de la utilidad por acción (millones de acciones)	992	584	513	992	584	497

Provisiones y Otros Pasivos No Corrientes

	30 de septiembre de 2017	31 de diciembre de 2016
Provisiones	Ps 14,177	13,628
Impuestos por pagar	349	337
Otros	987	1,064
	Ps 15,513	Ps 15,029

Provisiones registradas en el estado consolidado de situación financiera

La Compañía tiene varias contingencias, y ha registrado reservas como otros pasivos para aquellos procesos legales por los cuales se cree que una resolución desfavorable es probable. La siguiente tabla presenta la naturaleza y el importe de las contingencias registradas al 30 de septiembre de 2017 y al 31 de diciembre de 2016:

30 de septiembre de 2017 31 de diciembre de 2016

Impuestos indirectos	Ps	10,146	Ps	10,223
Laborales		2,332		2,356
Legales		1,699		1,049
Total	Ps	14,177	Ps	13,628

La Compañía está sujeta a una serie de juicios de carácter fiscal, legal y laboral. Estos procesos son generados en el curso normal del negocio y son comunes en la industria en la cual la Compañía participa. Tales contingencias fueron clasificadas por la Compañía como menos que probable. Sin embargo, la Compañía considera que la resolución final de dichos juicios no tendrá un impacto material en su situación financiera consolidada.

Información por Segmento

El Director Operativo a cargo de la Toma de Decisiones ("CODM") de la Compañía es el Director General. Los segmentos operativos de la Compañía se agrupan en los siguientes segmentos de reporte para fines de sus estados financieros consolidados: (i) División México y Centroamérica (incluyendo los siguientes países: México, Guatemala, Nicaragua, Costa Rica y Panamá) y (ii) División Sudamérica (incluyendo los siguientes países: Brasil, Argentina, Colombia y Venezuela). Venezuela opera en una economía con control de cambios e hiperinflación, lo cual es limitante para que sea integrada al segmento de Sudamérica, de acuerdo con lo establecido en la NIC 29 "Información Financiera en Economías Hiperinflacionarias" y (iii) División Asia. La Compañía opina que los aspectos cualitativos y cuantitativos de la agrupación de segmentos operativos son similares en cuanto a su naturaleza por todos los periodos presentados.

La revelación de los segmentos de la Compañía es como sigue:

2017	México y Centroamérica ⁽¹⁾	Sudamérica ⁽²⁾	Asia	Venezuela	Consolidado
Ingresos Totales	Ps 69,259	Ps 61,594	Ps 14,417	Ps 6,189	Ps 151,459
Ingresos intercompañías	(25,527)	(2,826)	11	—	(28,342)
Utilidad bruta	33,884	26,330	5,743	1,236	67,193
Utilidad antes de impuestos a la utilidad y participación en los resultados de asociadas y negocios conjuntos reconocida por el método de participación	10,473	5,405	995	(3,031)	13,842
Depreciación y amortización	3,559	2,586	1,246	988	8,379
Partidas que no requirieron la utilización de efectivo, diferentes de depreciación y amortización ⁽³⁾	557	125	206	1,632	2,520
Participación en utilidades de compañías asociadas y negocios conjuntos	(35)	106	—	—	71
Total activos	133,055	116,410	24,231	9,483	283,179
Inversiones en compañías asociadas y negocios conjuntos	7,073	4,219	—	—	11,292
Total pasivos	91,843	43,636	8,015	4,251	147,745
Inversiones en activos de larga duración ⁽⁵⁾	5,913	2,688	1,157	(116)	9,642

2016	México y Centroamérica ⁽¹⁾	Sudamérica ⁽²⁾	Venezuela	Consolidado	
Ingresos Totales		Ps 64,965	Ps 48,012	Ps 7,651	Ps 120,628
Ingresos intercompañías		3,144	2	—	3,146
Utilidad bruta		32,447	19,601	2,630	54,678
Utilidad antes de impuestos a la utilidad y participación en los resultados de asociadas y		5,875	3,129	(272)	8,732

Clave de Cotización: KOF

Trimestre: 3 Año: 2017

negocios conjuntos reconocida por el método de participación				
Depreciación y amortización	3,510	2,184	298	5,992
Partidas que no requirieron la utilización de efectivo, diferentes de depreciación y amortización ⁽³⁾	117	40	748	905
Participación en utilidades de compañías asociadas y negocios conjuntos	363	26	—	389
Total activos	136,252	130,019	12,985	279,256
Inversiones en compañías asociadas y negocios conjuntos	18,088	4,269	—	22,357
Total pasivos	95,342	48,391	6,290	150,023
Inversiones en activos de larga duración ⁽⁵⁾	6,597	4,240	1,554	12,391

1. Centroamérica incluye Guatemala, Nicaragua, Costa Rica y Panamá. Los ingresos locales (México únicamente) fueron de Ps. 59,806 y Ps. 55,337 durante los periodos de nueve meses que terminaron el 30 de septiembre de 2017 y 2016, respectivamente. Los activos totales locales (México únicamente) fueron de Ps. 122,103 y Ps. 122,552 al 30 de septiembre de 2017 y al 31 de diciembre de 2016, respectivamente. Los pasivos totales locales (México únicamente) fueron de Ps. 89,687 y Ps. 92,303 al 30 de septiembre de 2017 y al 31 de diciembre de 2016, respectivamente.
2. Sudamérica incluye Brasil, Argentina, Colombia y Venezuela, aunque en las tablas presentadas arriba Venezuela se muestra por separado por ser una economía hiperinflacionaria. Los ingresos de Sudamérica incluyen ingresos de Brasil de Ps. 41,500 y Ps. 29,011 durante los periodos de nueve meses que terminaron el 30 de septiembre de 2017 y 2016, respectivamente. Los activos totales de Brasil fueron de Ps. 93,448 y Ps. 104,092 al 30 de septiembre de 2017 y al 31 de diciembre de 2016, respectivamente. Los pasivos totales de Brasil fueron de Ps. 36,660 y Ps. 39,600 al 30 de septiembre de 2017 y al 31 de diciembre de 2016, respectivamente. Los ingresos de Sudamérica incluyen ingresos de Colombia de Ps. 10,154 y Ps. 10,856 durante los periodos de nueve meses que terminaron el 30 de septiembre de 2017 y 2016, respectivamente. Los activos totales de Colombia fueron de Ps. 18,531 y Ps. 20,581 al 30 de septiembre de 2017 y al 31 de diciembre de 2016, respectivamente. Los pasivos totales de Colombia fueron de Ps. 4,968 y Ps. 5,547 al 30 de septiembre de 2017 y al 31 de diciembre de 2016, respectivamente. Los ingresos de Sudamérica incluyen ingresos de Argentina de Ps. 9,579 y Ps. 8,145 durante los periodos de nueve meses que terminaron el 30 de septiembre de 2017 y 2016, respectivamente. Los activos totales de Argentina fueron de Ps. 4,431 y Ps. 5,346 al 30 de septiembre de 2017 y al 31 de diciembre de 2016, respectivamente. Los pasivos totales de Argentina fueron de Ps. 2,008 y Ps. 3,244 al 30 de septiembre de 2017 y al 31 de diciembre de 2016, respectivamente.
3. Incluye ganancia por fluctuación cambiaria, neta; ganancia por posición monetaria, neta; y ganancia por valuación de la porción inefectiva de instrumentos financieros derivados.
4. La inversión neta de Venezuela al 30 de septiembre de 2017 se incorporó utilizando el tipo de cambio de 3,345 bolívares por dólar americano.
5. Incluye adquisiciones y ventas de propiedad, planta y equipo, activos intangibles y otros activos de larga duración.

Impacto futuro de normas contables recientemente emitidas que no están en vigor.

La Compañía no ha aplicado las siguientes normas e interpretaciones que se emitieron, pero que aún no entran en vigor a la fecha de la emisión de estados financieros consolidados de la compañía y son reveladas abajo. La Compañía tiene la intención de adoptar estas normas, si aplicasen cuando éstas entren en vigor.

NIIF 16, Arrendamientos

En enero de 2016, el IASB emitió la nueva IFRS 16 *Arrendamientos*, con la que introduce un modelo de arrendamiento contable único para los arrendatarios. El arrendatario reconoce un activo por derecho de uso que representa su derecho a usar el activo subyacente y un pasivo por arrendamiento que representa su obligación de hacer pagos por arrendamiento.

La norma es efectiva para los periodos anuales que comienzan el 1o. de enero de 2019 y permite su adopción anticipada y elegir entre el método retrospectivo total o el método retrospectivo modificado. Coca-Cola FEMSA tiene la intención de adoptar la nueva IFRS 16 en sus estados financieros consolidados el 1o. de enero de 2019, utilizando el enfoque retrospectivo modificado y aplicara la nueva definición de *arrendamiento* a todos los contrato, lo anterior requiere reconocer el efecto acumulado al 1 de enero de 2019 sin modificar los ejercicios comparativos (ejercicios terminados al 31 de diciembre de 2016 y 2017), sin embargo es necesario presentar cifras históricas comparativas en las notas a los estados financieros.

Coca-Cola FEMSA

Actualmente, Coca-Cola FEMSA se encuentra realizando una evaluación cualitativa y cuantitativa de los impactos que la adopción de la IFRS 16 originará en sus estados financieros consolidados. La evaluación incluye, entre otras, las siguientes actividades:

- Análisis detallado de los contratos de arrendamiento y las características de los mismos que originarán un impacto en la determinación del derecho de uso y del pasivo financiero.
- Identificación de las excepciones provistas por la IFRS 16 que pueden ser aplicables a la Compañía;
- Identificación y determinación de los costos asociados a contratos de arrendamiento;
- Identificación de las monedas en las cuales se encuentran denominados los contratos de arrendamiento;
- Análisis de las opciones de renovación y de las mejoras a activos arrendados, así como de los periodos de amortización de las mismas; y
- Análisis de las revelaciones requeridas por la IFRS 16 y los impactos de las mismas en procesos y controles internos de la Compañía.
- Análisis de la tasa de interés utilizada en la determinación del valor presente de los pagos por arrendamiento de los distintos activos por los que tenga que reconocerse un derecho de uso.

Los principales impactos que recibirá Coca-Cola FEMSA se derivan por el reconocimiento de los bienes arrendados como derechos de uso y de los pasivos por la obligación de hacer dichos pagos. Además, se reemplaza el gasto por arrendamiento operativo lineal, por un cargo por depreciación por el derecho de uso de los activos y el gasto por intereses de los pasivos por arrendamiento que serán reconocidos a valor presente.

Con base en el análisis preliminar efectuado por Coca-Cola FEMSA, se espera un efecto significativo sobre los estados financieros consolidados de Coca-Cola FEMSA como consecuencia del número de arrendamientos vigentes.

NIIF 9, Instrumentos financieros

En julio de 2014, el IASB emitió la IFRS 9 *Instrumentos Financieros*, la cual establece un nuevo enfoque de clasificación y medición para los activos financieros que refleja el modelo de negocios en el que los activos financieros son gestionados y las características del flujo de efectivo. En relación a las provisiones por deterioro de los activos financieros, la IFRS 9 reemplaza el modelo de "Pérdida Incurrida" de la IAS 39 por un modelo de "Pérdida Esperada".

Adicionalmente, la norma IFRS 9 introduce ciertos cambios y modificaciones referentes a las reglas para aplicar contabilidad de coberturas. Por otra parte, la IFRS 9 conserva en gran medida los requerimientos existentes de la IAS 39 para la clasificación de los pasivos financieros.

La norma es efectiva para los períodos anuales comenzados el 1o. de enero de 2018 y permite su adopción anticipada. La norma permite elegir método *retrospectivo* y *prospectivo*. Coca-Cola FEMSA tiene la intención de adoptar la IFRS 9 en sus estados financieros consolidados el 1o. de enero de 2018.

El enfoque que utilizará Coca-Cola FEMSA en la adopción de la nueva IFRS 9 en relación a *Clasificación y Medición y Deterioro y Contabilidad de Coberturas* el enfoque será prospectivo. Coca-Cola FEMSA no reestablecerá información financiera por los ejercicios comparativos a ser presentados (ejercicios terminados al 31 de Diciembre de 2016 y 2015) sin embargo es necesario presentar cifras históricas comparativas en las notas a los estados financieros.

Actualmente, Coca-Cola FEMSA se encuentra realizando una evaluación cualitativa y cuantitativa de los impactos que la adopción de la IFRS 9 originará en sus estados financieros consolidados. La evaluación incluye, entre otras, las siguientes actividades:

- Revisión de los modelos actuales, políticas contables, procesos y controles internos relacionados a instrumentos financieros.
- Análisis de los activos financieros y el impacto del modelo de Pérdida Esperada requerido bajo IFRS 9.
- Revisión de los expedientes de cobertura de sus instrumentos financieros derivados contratados, así como sus políticas contables y controles internos.
- Determinación del modelo de cálculo de provisiones en base al modelo de Pérdida Esperada.
- Análisis de las revelaciones requeridas por la IFRS 9 y los impactos de las mismas en procesos y controles internos de la Compañía.

A la fecha, Coca-Cola ha realizado un análisis sobre los modelos de negocios que se adecuan de mejor a la gestión de sus activos financieros a nivel consolidado.

Se ha realizado un análisis para determinar el nuevo modelo de Pérdida Esperada de los activos financieros para calcular las provisiones que deberán ser registradas. Aunque no hemos cuantificado el impacto financiero, no se espera un impacto significativo para las provisiones de las cuentas por cobrar.

Para clasificación y medición y contabilidad de coberturas los principales impactos son aspectos de documentación y superación de pruebas de *solamente pagos de principal e interés* ("SPPI"), así como la actualización de los expedientes de cobertura. Por lo tanto, no se esperan impactos significativos por la adopción de la IFRS 9 en los estados financieros.

NIIF 15, Ingresos de contratos con los clientes

En mayo de 2014, el IASB emitió la IFRS 15 *Ingresos provenientes de contratos con clientes*, la cual establece un modelo de 5 pasos para determinar el momento y el importe con el que se debe reconocer el ingreso. La nueva norma reemplaza las guías de reconocimiento de ingresos existentes, incluyendo la IAS 18 *Ingresos de Actividades Ordinarias*, la IAS 11 *Contratos de Construcción* y la CINIIF 13 *Programas de Lealtad con Clientes*.

La norma es efectiva para los períodos anuales que comienzan el 1o. de enero de 2018 y se permite su adopción anticipada. La norma permite elegir entre el *método retrospectivo total* y el *método de efecto acumulado*. Coca-Cola FEMSA tiene la intención de adoptar la IFRS 15 en sus estados financieros consolidados el 1o. de enero de 2018, utilizando el enfoque del método de efecto acumulado. Por tal motivo, no reestablecerá la información financiera por los ejercicios comparativos a ser presentados (ejercicios terminados al 31 de diciembre de 2016 y 2017). Por lo tanto, aplicará la IFRS 15 de forma prospectiva considerando todos los contratos existentes que no estén terminados en la fecha de aplicación inicial.

Actualmente, Coca-Cola FEMSA se encuentra realizando una evaluación cualitativa y cuantitativa de los impactos que la adopción de la IFRS 15 originará en sus estados financieros. La evaluación incluye, entre otras, las siguientes actividades:

- Análisis de los contratos celebrados con clientes y sus principales características;
- Identificación de las obligaciones de desempeño incluidas en dichos contratos;
- Determinación del precio de la transacción y los efectos causados por las contraprestaciones variables;
- Asignación del monto de la transacción a cada obligación de desempeño; y
- Análisis del momento en que los ingresos deben ser reconocidos por la Compañía, ya sea en un momento en el tiempo o en el transcurso del tiempo, según corresponda;
- Análisis de las revelaciones requeridas por la IFRS 15 y los impactos de las mismas en procesos y controles internos de la Compañía.
- Análisis de los potenciales costos de obtención y cumplimiento de contratos con clientes que deben ser capitalizados de acuerdo con los requerimientos de la nueva IFRS 15.

No se visualizan impactos significativos vs. el registro actual de sus operaciones ni impactos requieran el registro de ajustes por la adopción de la IFRS 15.

Descripción de las políticas contables y métodos de cálculo seguidos en los estados financieros intermedios [bloque de texto]

Bases de Presentación

Los estados financieros intermedios condensados consolidados no auditados han sido preparados sobre la base del costo histórico, excepto por lo siguiente:

- Inversiones disponibles para la venta.
- Instrumentos financieros derivados.
- Activos del fondo de beneficios posteriores al empleo y otros beneficios a empleados.

Los estados financieros de subsidiarias cuya moneda funcional es la moneda de una economía hiperinflacionaria se expresan en términos de la unidad de medición en vigor al final del periodo de reporte.

Presentación de notas a los estados financieros consolidados

Las notas a los estados financieros consolidados se presentan en millones de pesos mexicanos ("Ps") y se redondean a lo más cercano al millón.

Presentación del estado consolidado de resultados

La Compañía clasifica sus costos y gastos por función en el estado de resultados intermedio condensado consolidado no auditado, de acuerdo con las prácticas de la industria donde la Compañía opera.

Presentación del estado consolidado de flujos de efectivo

El estado intermedio condensado consolidado no auditado de flujos de efectivo de la Compañía se presenta utilizando el método indirecto.

Juicios y estimaciones contables críticos

En la aplicación de las políticas contables de la Compañía, la administración requiere hacer juicios, estimaciones y supuestos sobre el valor en libros de los activos y pasivos que no son fácilmente cuantificables a través de otras fuentes. Las estimaciones y supuestos asociados se basan en la experiencia histórica y otros factores que se consideran como relevantes. Los resultados reales pueden diferir de estas estimaciones.

Las estimaciones y supuestos subyacentes se revisan continuamente. Las revisiones de estimaciones contables se reconocen en el periodo en que se revisa la estimación, (si la revisión afecta únicamente ese periodo) o durante el periodo de revisión, y a futuros periodos (si la revisión de la

estimación afecta tanto el periodo de revisión como futuros periodos.) La Compañía no ha realizado cambios en estimaciones de importes presentados en períodos intermedios anteriores al ejercicio financiero actual o cambios en estimaciones de importes presentados en ejercicios financieros anteriores.

Al 30 de septiembre de 2017, los juicios y estimaciones contables aplicados en la preparación de los estados financieros intermedios condensados consolidados no auditados son consistentes con las estimaciones y supuestos incluidos en los estados financieros anuales consolidados, al y por el año terminado al 31 de diciembre de 2016. Por favor referirse a los estados financieros consolidados anuales auditados de la Compañía al 31 de diciembre de 2016 para una lista completa de las estimaciones y juicios contables de la Compañía.

Fuentes clave de incertidumbre de la estimación

Los siguientes son supuestos clave respecto al futuro y otras fuentes clave de incertidumbre de la estimación al final del periodo, que tienen un riesgo significativo de causar un ajuste material al valor en libros de los activos y pasivos en el siguiente ejercicio anual. Sin embargo, las circunstancias y supuestos existentes sobre desarrollos futuros pueden cambiar debido a los cambios en el mercado o circunstancias que surjan más allá del control de la Compañía. Estos cambios se reflejan en los supuestos cuando ocurren.

Tipo de cambio en Venezuela

Tanto el tipo de cambio utilizado para contabilizar las partidas monetarias en moneda extranjera del balance que surgen en Venezuela, como el tipo de cambio utilizado para convertir los estados financieros de la subsidiaria Venezolana de la Compañía para efectos de reporte al grupo forman parte de las principales estimaciones realizadas durante la preparación de los estados financieros consolidados.

Explicación de la estacionalidad o carácter cíclico de operaciones intermedias

Los resultados de la Compañía están sujetos a las fluctuaciones estacionales. En general, los niveles de ventas incrementan durante los meses de verano en cada país donde tenemos operaciones y durante la temporada navideña en invierno. En México, Centroamérica, Colombia y Venezuela la Compañía alcanza generalmente los niveles de ventas más altos durante los meses de verano de Abril a Septiembre, así como en Diciembre durante las fiestas navideñas. En Brasil y Argentina, los niveles de ventas más altos de la Compañía ocurren durante los meses de verano de Octubre a Marzo y en Diciembre en las fiestas navideñas. Los resultados de las operaciones generalmente reflejan la estacionalidad, pero también se han visto afectados por algunos otros factores que no son necesariamente por la temporada, incluyendo las condiciones económicas, el clima, entre otros.

Derivado de lo anterior, los resultados de operación por un trimestre no son necesariamente indicativos de los resultados de operación de un año completo, y los resultados de operación históricos, no son necesariamente indicativos de los resultados de operación futuros.

Explicación de la naturaleza e importe de las partidas, que afecten a los activos, pasivos, capital contable, ganancia neta o flujos de efectivo, que sean no usuales por su naturaleza, importe o incidencia

No existen efectos significativos sobre activos, pasivos, patrimonio, resultados o flujos de efectivo, por partidas que sean no usuales por su naturaleza, importe o incidencia

Dividendos pagados, acciones ordinarias

0

Dividendos pagados, otras acciones

0

Dividendos pagados, acciones ordinarias por acción

0

Dividendos pagados, otras acciones por acción

0
